



УЧЕБНЫЕ ИЗДАНИЯ ДЛЯ БАКАЛАВРОВ

М. Д. Заславская

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

НАПИСАНИЕ на ЗАКАЗ:

1. Дипломы, курсовые, рефераты, чертежи...

2. Диссертации и научные работы

3. Школьные задания

Онлайн-консультации

ЛЮБАЯ тематика, в том числе

ТЕХНИКА

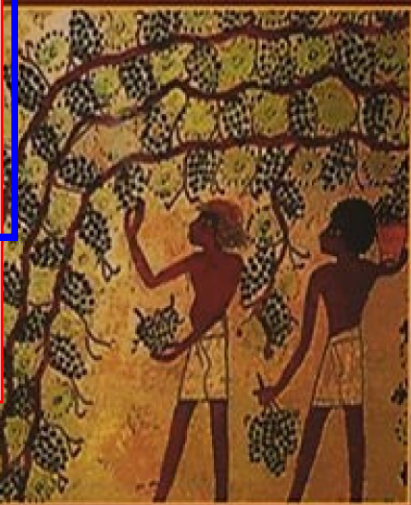
Приглашаем авторов

учебное пособие

УЧЕБНИКИ, ДИПЛОМЫ,
ДИССЕРТАЦИИ -

На сайте электронной библиотеки

www.учебники.информ2000.рф



Серия «Учебные издания для бакалавров»

М. Д. Заславская

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие

Рекомендовано уполномоченным учреждением
Министерства образования и науки РФ —
Государственным университетом управления
в качестве учебного пособия для студентов
высших учебных заведений,
обучающихся по направлениям подготовки
«Экономика», «Менеджмент»
(квалификация «бакалавр»)

Регистрационный номер рецензии 135 от 9 апреля 2012 г.
(Федеральный институт развития образования)

Москва
Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°»
2013

Вернуться в каталог учебников

УДК 330.8
ББК 65.02
З-36

Рерайт дипломных и курсовых работ

Авторы:

М. Д. Заславская — кандидат экономических наук, доцент, профессор кафедры экономической теории ФГБОУ ВПО «Московский государственный индустриальный университет», почетный работник высшего профессионального образования Российской Федерации.

Рецензенты:

В. Н. Щербаков — доктор экономических наук, профессор;

В. П. Логин — доктор экономических наук, профессор, академик РАЕН.

Заславская М. Д.

З-36

История экономики: Учебное пособие для бакалавров / М. Д. Заславская. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. — 296 с.

ISBN 978-5-394-01963-0

В учебном пособии рассмотрены важнейшие закономерности экономического развития мира в различные исторические периоды, общие объективные предпосылки генезиса, становления и разложения экономических отношений и специфические особенности этого процесса в разных странах.

Книга содержит тесты, задания по всем темам дисциплины «История экономики».

Для студентов бакалавриата, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика» и «Менеджмент».

Начните интернет-бизнес с недорогого сайта-визитки

Дистанционные курсы по созданию сайтов

ISBN 978-5-394-01963-0

© Заславская М. Д., 2012

© ООО «ИТК «Дашков и К°», 2012

Уникальные информационные продукты
по экономике и менеджменту:
- для повышения квалификации преподавателей;
- для рефератов и контрольных;
- для самообразования топ-менеджеров.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	7
Глава 1. ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ ПЕРВОБЫТНОЙ ЭКОНОМИКИ	9
Задания для самоконтроля	17
Глава 2. ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СТРАНАХ ДРЕВНЕГО ВОСТОКА. АЗИАТСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА	21
2.1. Основные черты азиатского способа производства	21
2.2. Хозяйство Древнего Шумера и Вавилона	24
2.3. Экономическое развитие Древнего Египта	31
Задания для самоконтроля	38
Глава 3. АНТИЧНАЯ СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВА	41
3.1. Основные этапы экономического развития Древней Греции	41
3.2. Экономика Древнего Рима	52
Задания для самоконтроля	60
Глава 4. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН В ПЕРИОД ФЕОДАЛИЗМА	65
4.1. Основные черты феодальной экономики	65
4.2. Зарождение феодализма во Франкском государстве ...	69
4.3. Характеристика феодальных отношений в средневековой Европе	73
4.4. Средневековый город. Цеховая организация ремесла. Коммунальное движение	83
Задания для самоконтроля	90

Глава 5. ГЕНЕЗИС КАПИТАЛИЗМА В ЗАПАДНОЙ	
ЕВРОПЕ В XVI–XVIII вв.	96
5.1. Великие географические открытия и их социально-экономические последствия	96
5.2. Процесс первоначального накопления капитала	98
5.3. Характеристика мануфактурного производства	102
Задания для самоконтроля	106
Глава 6. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ	
КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ	
В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ	110
6.1. Голландия — страна “образцового капитализма”	110
6.2. Особенности первоначального накопления капитала в Англии	116
6.3. Особенности развития капиталистических отношений во Франции и Германии	119
Задания для самоконтроля	127
Глава 7. ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПЕРЕВОРОТ	
И ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ СТРАН ЗАПАДНОЙ	
ЕВРОПЫ И США В ПОСЛЕДНЕЙ ТРЕТИ	
XVIII — НАЧАЛЕ XIX в.	131
7.1. Промышленный переворот и индустриализация Англии	132
7.2. Особенности промышленного переворота во Франции и Германии	137
7.3. Развитие индустриальной экономики США	146
Задания для самоконтроля	154
Глава 8. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ	
МИРОВОГО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА	
НА РУБЕЖЕ XIX–XX вв.	159
8.1. Общемировые тенденции экономического развития	159
8.2. Особенности развития монополистического капитала США и Германии	166
8.3. Особенности монополизации экономики Англии и Франции	177

8.4. Становление капиталистической экономики Японии.	185
Задания для самоконтроля	191

**Глава 9. РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ ПОСЛЕ
ВЕЛИКОЙ ДЕПРЕССИИ**

9.1. Экономика США после Первой мировой войны.	197
9.1.1. Основные направления экономического развития	197
9.1.2. “Новый курс” Ф. Д. Рузвельта	200
9.2. Экономика Германии после Первой мировой войны.	208
9.2.1. Основные последствия Первой мировой войны.	208
9.2.2. Экономическая политика фашизма	210
9.3. Экономика Англии после Первой мировой войны	216
9.3.1. Замедление темпов экономического роста в межвоенный период	216
9.3.2. План экономии Дж. Мэя	218
9.4. Милитаризация экономики Японии	221
Задания для самоконтроля	224

**Глава 10. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И НАПРАВЛЕНИЯ
РАЗВИТИЯ ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА
ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ**

10.1. Важнейшие тенденции общемирового экономического развития.	231
10.2. Экономика США после Второй мировой войны.	234
10.2.1. Основные направления экономического развития	234
10.2.2. Рейганомика: цели, методы, результаты	240
10.2.3. Экономическая политика Б. Клинтона	246
10.3. Экономика Германии после Второй мировой войны.	247
10.3.1. Проблемы и результаты послевоенного развития. Реформы Л. Эрхарда	247
10.3.2. Немецкое “экономическое чудо”.	252
10.4. Экономика Франции после Второй мировой войны	255

10.4.1. Основные направления экономического развития	255
10.4.2. Особенности государственного регулирования экономики во Франции. Экономическая политика дирижизма	259
10.5. Экономика Англии после Второй мировой войны	264
10.5.1. Особенности экономического развития	264
10.5.2. Экономическая политика М. Тэтчер	268
10.6. Экономика Японии после Второй мировой войны	271
10.6.1. Особенности экономического развития. Политика “обратного курса”	271
10.6.2. Японское “экономическое чудо”	275
Задания для самоконтроля	281
ГЛОССАРИЙ	287
ЛИТЕРАТУРА	293

ВВЕДЕНИЕ

Экономическая история в качестве самостоятельной науки появилась во второй половине XIX в. История экономики находится на стыке исторических и экономических направлений изучения развития человеческого общества. Становление истории экономики как самостоятельной науки было связано с необходимостью научного осмысления развития экономических отношений в историческом аспекте, изучения и сравнительного анализа общих социально-экономических тенденций мирового развития. Одновременно с этим важно было выявить и изучить специфические черты развития экономики в различных странах и регионах с учетом особенностей их исторического, этнического развития, традиций, менталитета и географических условий.

Экономическая история позволяет проанализировать и осмыслить цели, содержание и методы социально-экономических реформ, проводимых в различных странах, выявить и обобщить факторы, обусловившие необходимость этих реформ.

Историко-экономические исследования заняли важное место в мировой науке. С 1927 г. издается научный журнал “Economic History Review”. В периодических изданиях различных стран публикуются статьи, посвященные изучению как общих проблем истории экономических процессов, так и истории предпринимательства, кредита, денежного обращения, аграрной истории, социального прогресса и т. д.

В начале XX в. история экономики стала самостоятельной дисциплиной, преподаваемой в различных высших учебных заведениях с целью подготовки специалистов, способных проводить эффективную реформистскую деятельность на основе знания исторического опыта проведения реформ и его результатов.

В рамках истории экономики как науки выделяются различные и многообразные объекты исследования: экономическая история мира, различных регионов и отдельных стран и история народного хозяйства. Интегральный характер истории экономики, сложная ее структура неизбежно приводят к многообразию непосредственных объектов изучения. В самом общем понимании предметом истории экономики является история зарождения, становления и развития экономических отношений. История экономики изучает эволюцию различных способов производства и хозяйственных механизмов, общие объективные закономерности развития экономики и специфические региональные и страновые особенности, экономическую политику государства в различные исторические периоды и ее социально-экономические последствия.

Сложность объекта исследования истории экономики делает необходимым сочетание различных методов научного исследования. Основными методами данной науки являются исторический, логический, метод классификаций, а также хронологический, сравнительно-исторический, метод исторического моделирования, социальной психологии и т. д.

История экономики выполняет важные для дальнейшего развития общества функции. На основе анализа и исследования объективных закономерностей и особенностей экономического развития, направлений и последствий экономической политики государства и хозяйственных реформ происходит обобщение опыта экономического развития мира и отдельных стран, появляется возможность определения долгосрочных тенденций развития экономики.

*История — учительница жизни.
Не знать истории — значит всегда быть ребенком.*

Цицерон Марк Туллий
(106–43 гг. до н. э.)

*Экономист, который прыгает на экономической ноге,
поджав историческую, ...отличается узким взглядом
на сегодняшние события, ...неспособностью оценивать
сильные и слабые стороны экономических данных
и отсутствием умения прилагать экономический
анализ к крупным проблемам.*

Д. МакКлоски

Глава 1. ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ ПЕРВОБЫТНОЙ ЭКОНОМИКИ

Первобытно-общинный строй является самым продолжительным периодом в истории развития человечества. Этот период завершился развитием производящей системы хозяйства, формированием отношений собственности и государственности.

Хронологически первобытно-общинный строй совпадает с каменным веком; в нем можно выделить три периода:

- древний каменный век (палеолит) — 2,5 млн — 12 тыс. лет до н. э.;
- средний каменный век (мезолит) — 12–8 тыс. лет до н. э.;
- новый каменный век (неолит) — 8–3 тыс. лет до н. э.

В различных регионах мира, отличающихся природно-климатическими условиями, у многих племен и народов формирование форм совместной деятельности и общественной жизни происходило в разные периоды времени и имело специфические черты. Вместе с тем для всех первобытных обществ характерно наличие общих закономерностей развития. К ним можно отнести:

- невысокий уровень развития орудий труда;
- коллективный характер собственности, деятельности и присвоения природных ресурсов;
- уравнительный характер распределения;

- отсутствие частной собственности, социального неравенства; классов и государства;
- присваивающий тип хозяйства.

Первой формой хозяйственной деятельности людей был *присваивающий тип хозяйствования*. Этот термин очень точно объясняет характер человеческой деятельности в этот период и конкретные ее виды.

Вследствие низкого уровня развития орудий труда (каменные орудия труда) человек еще не мог активно воздействовать на окружающий мир, преобразовывать его в соответствии со своими потребностями. Человек лишь пользовался природными ресурсами и благами, не производя необходимых ему материальных благ. Поэтому получение необходимых для жизни экономических благ в условиях присваивающего хозяйства обеспечивалось такими видами деятельности, как собирательство, охота, рыболовство, которые носили пассивный характер. Люди брали и потребляли те блага, которые им “дарил” природа.

Характерной чертой этого периода развития общества являлось большое влияние природных условий на деятельность человека, ее характер и форму. Первоначально природа выступала как естественная производительная сила, служившая единственным источником потребительских благ, предметов и средств труда.

Вследствие этого для первых ступеней развития человеческой цивилизации решающее значение имели естественные природные условия, характер среды обитания человека — благоприятные климатические условия, плодородие почвы, обилие животных, рыбы и т. д. Человек объективно был включен в биологические циклы природы, был вынужден подстраиваться под них, соизмерять свои действия с естественным биологическим ритмом. Хозяйственная деятельность концентрировалась в отдельных, локально ограниченных районах.

Такое потребительское отношение к окружающей среде не могло не привести к кочевому образу жизни, к необходимости постоянной смены жизненного пространства, к постоянному по-

иску районов, богатых дичью, рыбой и т. п. В условиях присваивающего хозяйства неизбежно возникает проблема экологической ограниченности региона, что приводит к частой смене стоянок, поиску новых мест охоты и т. д.

Кочевой образ жизни, в свою очередь, требовал ограничения количества и размеров имущества, его компактности, что не стимулировало совершенствование орудий труда (рис. 1).

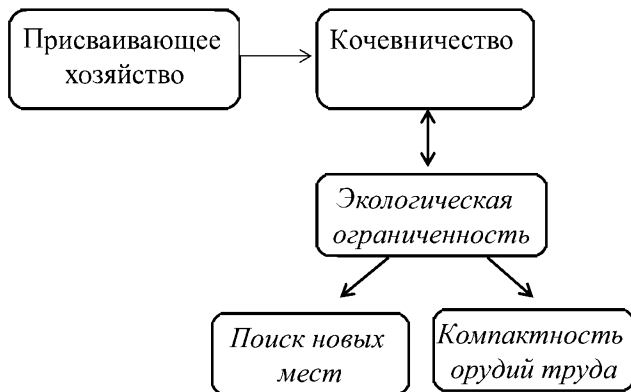


Рис. 1

Постепенное развитие орудий труда в период неолита позволило человеку более активно воздействовать на окружающий мир, не “брать”, а “производить” необходимые ему блага. Происходит переход к преимущественно *производящему типу хозяйства*, который связан с такими видами деятельности, как земледелие, скотоводство, ремесло. Однако их появление не отменяло собирательство, охоту и рыболовство.

Развитие земледелия и скотоводства, переход от случайного выращивания злаков и приручения животных к целенаправленному и постоянному производству продуктов питания — к производящей экономике — произошел в период неолита (VIII–III тыс. до н. э.).

Переход от присваивающего к производящему хозяйству, изменение видов деятельности и образа жизни человека, освое-

ние новых территорий и более рациональное их использование оказали столь важное влияние на дальнейшее развитие, что этот период в развитии человечества называют *неолитической революцией*. Термин был впервые предложен Гордоном Чайлдом в середине XX века.

Земледелие как вид хозяйственной деятельности требовало совершенствования орудий труда. Появляются мотыга, серпы, зернотерки, люди осваивают почти все известные в наше время злаковые культуры. Наиболее древними регионами появления растениеводства были: Передняя Азия (VII–VI тыс. до н. э. — ячмень и пшеница), бассейн реки Хуанхэ (IV–III тыс. до н. э. — рис и просо), Центральная Америка (V–IV тыс. до н. э. — бобы, перец, маис), Перуанское нагорье (III тыс. до н. э. — перец, хлопок, бобовые культуры).

Производящее хозяйство, основанное на земледелии и скотоводстве, по сравнению с присваивающим хозяйством давало более надежные источники средств существования. Производящий тип хозяйства ослабил зависимость человека от природных условий и среды обитания.

Изменение хозяйственной деятельности человека в период неолита изменяет и его образ жизни. Необходимым условием развития производящего типа хозяйства является переход к оседлому образу жизни людей. Строительство постоянного жилища сняло проблему компактности орудий труда. Это позволило развивать земледелие, улучшить технологию производства, дало возможность совершенствовать орудия труда, началось зарождение ремесленной деятельности (рис. 2).

В местах, где были ограничены водные ресурсы, люди стали осуществлять строительство ирригационных сооружений — плотин, каналов и т. д. В таких регионах, как, например, Египет и Шумер, масштабное строительство ирригационных сооружений оказало большое влияние на организацию общественной жизни, определило необходимость государственного вмешательства в экономику и методы управления ей.

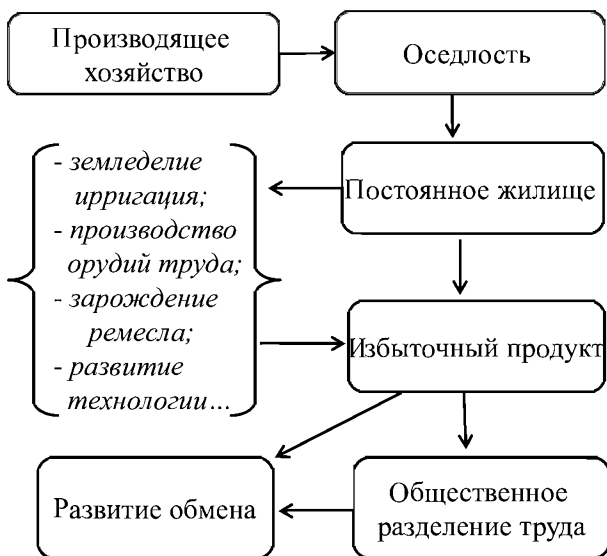


Рис. 2

Изменение образа жизни приводит к изменениям в технике и технологии производства. Создаются более совершенные орудия труда из камня и кости, применяется технология шлифования топоров, каменных мотыг. Совершенствуется производство домашней утвари — появляется технология производства “ленточной” керамической посуды, когда кольца сырой глины укладываются в необходимую форму. При строительстве жилищ используются дерево, камень, глина, совершенствуется технология строительства, а сами жилища становятся более прочными. Начинается приручение и разведение домашних животных, лесные массивы расчищаются для посевных площадей. С развитием земледелия, ирригационного и дренажного строительства человек стал изменять окружающую среду, приспособливая ее к своим потребностям.

Одним из важнейших последствий развития производящего типа хозяйства стала возможность роста прибавочного

продукта, что, в свою очередь, создало основу для общественного разделения труда. Переход к производящему хозяйству и усовершенствование орудий труда позволили повысить производительность труда и объем производимой продукции. Рост масштабов производства привел к появлению избыточного продукта и, как следствие, — к развитию обмена и общественного разделения труда.

Первым этапом общественного разделения труда явилось распределение на два вида деятельности скотоводства и земледелия. Развитие земледелия и скотоводства создавало, в свою очередь, предпосылки для развития ремесла, которое первоначально не являлось самостоятельным видом деятельности людей.

По мере развития процесса производства, орудий труда, применения металлов, особенно железа (II тыс. до н. э. в Египте), ремесленная деятельность усложнялась и требовала специальных знаний и навыков. Ремесло становится деятельностью определенного круга лиц. Происходит *второй этап общественного разделения труда* — выделение ремесла в самостоятельный вид деятельности. Это стимулировало развитие специальных орудий труда, индивидуального характера трудовой деятельности, способствовало возникновению и развитию частной собственности.

Становление ремесла как особого самостоятельного вида труда свидетельствует о росте производительности труда и о том, что избыточный продукт (в первую очередь продукты питания) производится в количествах, достаточных для обмена на результаты труда ремесленников.

Рост объемов производства и развитие ремесла создавали возможность для обмена и торговли. Рост масштабов и значения торговли приводит к постепенному выделению особой группы лиц, для которых торговля становится основным занятием. В начале III тыс. до н. э. в некоторых поселках Ирана и Сирии существовали целые общины торговцев. На основе отделения торговой деятельности от ремесла формируется *третий этап общественного разделения труда*.

Первобытно-общинный строй сложился в позднем палеолите, и первой формой совместной хозяйственной деятельности людей была община. Формы общины менялись в соответствии с уровнем развития производительных сил, наличием или отсутствием имущественной дифференциации и частной собственности. Более поздние формы общин, особенно община-марка, существовали и в период феодализма.

Первой формой коллективной жизни и совместного ведения хозяйства была *первобытная община*. Она представляла собой естественно сложившийся кровно-родственный коллектив, члены которого преимущественно занимались охотой и собирательством. Общинная форма организации на этом этапе развития общества была объективно обусловлена низким уровнем развития орудий труда и являлась единственно возможной формой, обеспечивающей выживание и стабильность всей общины в целом и каждого ее члена.

Экономической основой первобытной общины были общинная собственность на землю, коллективная совместная деятельность, уравнительное распределение и социальное равенство. Низкий уровень развития орудий труда, медленные темпы их развития, низкая результативность труда объективно требовали коллективных форм собственности и деятельности. Поэтому основой производственных отношений первобытно-общинного общества были коллективная собственность на основное средство производства — землю и коллективный труд на базе простой кооперации. Половозрастное разделение труда имело место, но мужчины или женщины выполняли одни и те же операции совместно.

Коллективное уравнительное распределение благ было формой, единственно адекватной низкому уровню развития производства, ограниченности потребительских благ и совместной коллективной хозяйственной деятельности. Каждый член общины зависел от результатов труда всего коллектива. Уравнительное распределение могло быть единственной формой выживания общины в этот период.

Основным типом хозяйствования было присваивающее хозяйство, а основными сферами деятельности оставались охота, рыболовство и собирательство. Постепенно стала совершенствоваться организация этих видов деятельности, начали использоваться приспособления для метания дротиков и камней, ловчие ямы, сети, изгороди. Обмен носил эпизодический характер, существовало естественное половозрастное разделение труда, когда мужчины занимались охотой, производством орудий труда, а женщины — собирательством, приготовлением пищи, изготовлением одежды и т. п. Общинное хозяйство носило замкнутый характер, все необходимое для ее жизнедеятельности — орудия труда, пища, добыча — производилось внутри общины ее членами.

По мере укрепления экономической и социальной роли семьи, относительного ее обособления в рамках первобытной общины происходит ослабление первобытного коллективизма и родовой общины в целом. Первобытная община перерастает в *соседскую (сельскую, территориальную) общину*, в которой живут уже не только родственники, а общинное коллективное землевладение и землепользование сочетается с индивидуальным.

Переход к производящему типу хозяйствования, земледелию и скотоводству, развитие орудий труда дал возможность создавать некоторый излишек продуктов, что привело к постепенному развитию социального неравенства и появлению в общине отдельных ее членов, которые выделялись не только имуществом, но и знаниями, опытом, организаторскими способностями. Как правило, это были племенные вожди.

Разновидностями сельской общины были азиатская община и община-марка. *Азиатская община* была распространена в Шумере, Вавилоне, Египте. Особенности этой формы общины обусловлены специфическими природными и географическими условиями, характером государственного управления. Отличительной чертой азиатской общины было совместное кооперированное участие членов общины при проведении государством сложных и масштабных работ, преимущественно в строительстве. Невозможность проведения ирригационных работ, строительства каналов, культовых сооружений, храмов и т. д.

индивидуально привела к кооперации труда. Кроме того, в азиатской общине лишь определенная группа крестьян занималась ремеслом. Они полностью удовлетворяли потребности общины в своей продукции и находились фактически на ее содержании.

Община-марка (германская община), получившая развитие в Западной Европе, являлась исходным пунктом и первоначальной основой феодальных отношений. Семьи общины владели отчуждаемым участком земли — *аллодом*. В общинной собственности находились непахотные угодья — леса, пастбища и т. д. (*альменда*). Семья с ее правом частной собственности и индивидуальным ведением хозяйства являлась доминирующим началом по сравнению с коллективной совместной деятельностью.

Развитие производительных сил первобытного общества и углубление общественного разделения труда привело к постепенному изменению социально-экономических отношений. Рост производительности труда, переход к металлическим орудиям создают основу для производства прибавочного продукта. Возрастают доходы племенных вождей и старейшин родов. Индивидуализация производства на основе роста производительности труда создавала возможность и для индивидуального присвоения созданного продукта первоначально семьей, а затем и отдельными лицами. В рамках общинной формы собственности постепенно возникает частная форма собственности, что и привело к разложению первобытной общины. Имуущественное и социальное неравенство лежало в основе формирования рабовладельческих или феодальных отношений, образования первых государств.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Присваивающий и производящий типы хозяйства отличаются, прежде всего:

- а) степенью и формами взаимодействия человека с природой;
- б) последствиями воздействия на окружающую среду;
- в) характером хозяйственной деятельности человека;
- г) социальной организацией общества.

2. Переход от присваивающего к производящему типу хозяйства был обусловлен:

- а) снижением численности населения;
- б) повышением уровня развития орудий труда;
- в) истощением запасов пищи и полезных растений — экологической ограниченностью региона;
- г) появлением первобытной общины.

3. Развитие общественного разделения труда было связано:

- а) с ростом производительности и продуктивности труда;
- б) усложнением различных видов труда;
- в) невозможностью производства избыточного продукта;
- г) ограничением обмена.

4. Становление ремесла как самостоятельного вида деятельности произошло в результате:

- а) усложнения ремесленного труда;
- б) производства избыточного продукта;
- в) развития обмена;
- г) верны все ответы.

5. Для первобытной родовой общины было характерно следующее:

- а) распределение экономических благ в соответствии с трудом;
- б) уравнительный характер распределения;
- в) социальное неравенство;
- г) коллективная собственность общины на землю.

6. Продолжите предложение: Основным отличием первобытной родовой общины от сельской (соседской) общины является... (выберите верное окончание):

- а) наличие коллективной общинной собственности;
- б) существование обособленной ремесленной деятельности;
- в) сочетание коллективных и индивидуальных форм деятельности;

г) сочетание коллективной собственности на землю с семейным землевладением.

7. Отличительная черта азиатской общины:

- а) коллективная собственность на землю;
- б) кооперирование труда членов общины для проведения общественных работ;
- в) развитие ремесла в семейных хозяйствах;
- г) семейное землепользование общинной землей.

Определите верность следующих положений:

1. Для первобытной экономики были характерны коллективная собственность, коллективная деятельность и коллективное присвоение природных ресурсов.

2. Использование готовых продуктов и даров природы было характерно для присваивающего хозяйства.

3. Для присваивающего хозяйства было характерно активное преобразующее взаимодействие человека с окружающей средой.

4. С переходом от присваивающего к производящему типу хозяйства формируется оседлый образ жизни человека.

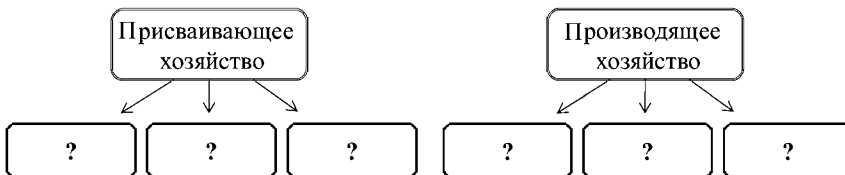
5. Одним из факторов отделения ремесла от земледелия и скотоводства было производство избыточного продукта.

6. Для общинной формы хозяйствования характерен высокий уровень развития обмена.

7. Для общины-марки было характерно развитие дуализма форм собственности на землю.

Задания

1. Впишите в схемы на рисунках виды человеческой деятельности, характерные для присваивающего и производящего хозяйства.



2. Объясните необходимость кочевничества в условиях присваивающего хозяйства.

3. Дайте характеристику неолитической революции и ее последствий.

4. Назовите этапы общественного разделения труда.

5. Определите соответствия между видами общин, их общие и специфические признаки.

Виды общин	Общие и специфические признаки
Первобытная община	а) уравнительный характер распределения; преимущественно присваивающее хозяйство; б) применение больших масштабов кооперированного труда; в) объединяет преимущественно родственников; г) общинная коллективная собственность на землю; д) половозрастное разделение труда; е) сочетание общинного и индивидуального землепользования; ж) наличие аллода.
Сельская (соседская община)	
Азиатская община	
Община-марка	

Глава 2. ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СТРАНАХ ДРЕВНЕГО ВОСТОКА. АЗИАТСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

2.1. Основные черты азиатского способа производства

В ранние периоды развития цивилизации человечество сильно зависело от природно-климатических условий. Первые государства и первые цивилизации сформировались в регионах мира с плодородными землями в долинах рек, благоприятным климатом.

Одними из первых государств были древние государства, возникшие в IV тыс. до н. э. в Месопотамии, Египте, Китае. Долины великих рек — Тигра, Евфрата, Нила стали родиной первых цивилизаций — Шумера, Аккада, Вавилона, Древнего Египта. Великие реки играли огромную роль в хозяйственной жизни этих регионов, и первые цивилизации часто называют речными цивилизациями.

В долинах рек в соответствии со специфическими природно-климатическими условиями сложилась своеобразная система производственных отношений, сформировался так называемый азиатский способ производства. В данной системе производства ведущую роль играли естественные производительные силы природы, “естественная природная машина”: теплый климат, плодородные почвы, достаточно высокая эффективность искусственного орошения и т. д.

Значительное влияние природных факторов на развитие экономики привело к тому, что основным направлением прогресса были не разработка и внедрение новых орудий труда, не

экономия и эффективное, рациональное использование труда, а грандиозные масштабы его применения. Низкая эффективность и производительность труда компенсировались масштабными трудовозатратами, направленными на поддержание высокого естественного плодородия почвы.

Характерной чертой экономики древних государств в этом регионе являлось одновременное существование сельской общины, которая играла основную роль в производственном процессе и рабовладельческой системы труда. Определенная ограниченность орошаемых земель обусловила ограниченность применения труда рабов в сельском хозяйстве. Основными сферами применения рабского труда были строительство и ремесло.

Своеобразие древневосточных обществ, обусловленное привязкой экономической жизни к поливному земледелию, определило особую экономическую роль государства и особое его влияние на социально-экономическую жизнь древневосточных цивилизаций. Необходимость создания системы ирригационных сооружений требовала объединения и координации усилий большого числа работников как для орошения, так и для осушения земель. Строительство сложных ирригационных и различных культовых сооружений требовало организации и контроля. Строительство и ремонт дамб, регулирование последовательности полива, проведение полевых работ — все это могло существовать только при жестком соблюдении графика работ, постоянном контроле и управлении из единого центра. Эта объективная необходимость во многом определила специфическую экономическую роль государства.

Государства Древнего Востока были государствами единоличной восточной деспотии с жесткой централизованной формой управления. Монополия государственной собственности на основные средства производства — землю, воду, частично на рабов, на ирригационные сооружения — делала необходимым централизованное управление экономикой. Для управления государственной собственностью и реализации функций управления экономикой формируется мощный государственный аппарат. Государственные органы стремились контролировать не

только распределение и перераспределение части необходимого и прибавочного продукта, но и сам процесс производства. В результате формируется зависимость труда отдельного человека от результатов коллективного труда и в конечном счете от государственного управления коллективным трудом.

При такой системе жесткие централизованно принимаемые экономические решения, являвшиеся внешними по отношению к непосредственным производителям, регулировали все основные процессы экономического развития. Государственная организация и управление совместным общинным и рабским трудом переросли в систему контроля над общими условиями воспроизводства.

Значительные масштабы получили дворцовые и храмовые хозяйства. Первоначально цари захватывали часть общинных земель для себя и для религиозных служителей. В дальнейшем вся земля была объявлена царской и раздавалась чиновникам, жрецам, военным и придворным. Одной частью царской земли пользовались общинники, платя налоги и исполняя повинности, другая часть сдавалась в аренду.

В целом в социально-экономическом развитии древневосточных цивилизаций можно выделить ряд общих процессов:

- сильная устойчивая централизованная государственная власть, выполняющая функции организации, контроля и распределения;
- монополия государства на основные средства производства и объединение на этой основе собственности и власти;
- широкое применение системы общественных работ;
- сочетание элементов хозяйствования, свойственных первобытно-общинному и раннеклассовому обществу;
- устойчивость общины, значительная экономическая роль мелких земледельцев;
- наличие и большое значение храмового и царского хозяйств;
- слабое развитие частной собственности на землю;
- раннее появление городских поселений и городов, социальная дифференциация и ремесленная специализация населения;

— ограниченная роль рабов в экономике. Рабы не были основной производительной силой (в отличие, например, от Древнего Рима). Труд рабов получил наибольшее применение в строительстве и ремесле;

— патриархальная форма рабовладения, при которой возможна некоторая доля имущественной и хозяйственной самостоятельности рабов.

В экономическом развитии Вавилона и Египта много общего, одни и те же причины обеспечили их быстрое экономическое развитие. Первоначально очень важную роль играли географические факторы. Необычайное плодородие Месопотамии позволяло буквально втаптывать зерно в землю и получать урожай. Долина Нила давала урожай два раза в год, а урожайность могла составлять “сам 12–20”. В Двуречье рано возникают постоянные поселения, строятся ирригационные сооружения.

Раннее развитие производящей системы хозяйства позволило создавать прибавочный продукт, возникают социальное неравенство, долговые и рабовладельческие отношения. Формируется централизованное деспотическое государство, которое не только проводило фискальную политику, вводило отработочную трудовую систему, но и осуществляло управление строительством крупных сооружений на основе широкой мобилизации рабочей силы страны.

Однако в отличие от Египта в Вавилоне имелись более благоприятные условия для развития торговли, особенно внешней, поскольку он находился на торговых путях по Тигру и Евфрату с Запада на Восток. Границы Двуречья были открыты со всех сторон, и его население тесно соприкасалось с традициями и культурой различных стран.

2.2. Хозяйство Древнего Шумера и Вавилона

Месопотамия была одним из первых регионов мира, в котором появилась цивилизация. Наибольшее развитие получает

южная часть Месопотамии — Шумер, располагавшийся на территории современного Ирака.

Примерно в середине IV тыс. в Месопотамии возникли первые государственные образования: шумерские государства (XXVIII–XXIV вв. до н. э.), Аккадское царство (XXIV–XXIII вв. до н. э.), государство с центром в Уре (конец XXII — начало XX вв. до н. э.), Древний Вавилон (XIX–XVI вв. до н. э.).

До середины 3240 г. до н. э. в этом регионе существовало два крупных государства — Шумер и Аккад. Объединение этих государств в Шумеро-Аккадское царство оказало положительное влияние на экономическое развитие региона.

В начале IV тыс. до н. э. основными занятиями в Древнем Шумере были земледелие, скотоводство, охота, рыболовство, развивались ремесла. Основу экономики составляло сельское хозяйство. Развитию земледелия способствовали плодородные почвы, а скотоводству и овцеводству — степные просторы. Основными земледельческими культурами были ячмень, просо, горох, фасоль, чечевица, лен, овощи. Важными отраслями сельского хозяйства были также садоводство и виноградарство.

Быстро развивались различные виды ремесел: гончарное, кирпичное, кожевенное, зарождалось текстильное производство. Развитие металлургии привело к производству медных, бронзовых и железных изделий, совершенствовалось ювелирное искусство. В ранний период шумеры умели выковывать изделия из цельного куска меди, открыли способ литья меди, серебра и золота, научились делать бронзу.

Наряду с каменными и костяными использовались металлические орудия труда. В этом периоде активно велось строительство зданий из необожженного кирпича, а также каналов, плотин и водохранилищ.

В регионе появляется и получает большое развитие клинописное письмо, когда на сырой мягкой глине выдавливались клинообразные черточки. Первоначально эти знаки обозначали предметы, понятия, а затем звуковые комбинации и слоговые

значения. С III тыс. до н. э. клинописные таблички стали изготавливаться в огромном количестве.

В первой половине III тыс. до н. э. в связи с развитием сельского хозяйства и ремесла начинается разложение первобытной общины, постепенно развивается рабовладение за счет военнопленных, должников, преступников. Рабовладение носило преимущественно государственный характер, но постепенно развивалось и частное рабовладение. В сельском хозяйстве Древнего Шумера труд рабов широко не применялся. Основными производителями были мелкие земледельцы.

В Шумерском царстве собственность на землю существовала в трех формах:

— одна часть земли находилась в собственности территориальных общин и в ее рамках передавалась в индивидуальное пользование и владение большим семьям, могла продаваться и покупаться;

— значительная часть земель находилась в царском владении. Часть царских земель отдавалась государственным чиновникам на “кормление”;

— третья часть земли служила основой храмового хозяйства (рис. 3).

Большую роль в экономике страны играли храмовые хозяйства, в которых переплетались общинные и рабовладельческие отношения. Сложилась устойчивая административная система управления храмовыми хозяйствами. Храмовые земли делились на три части: одна — использовалась непосредственно для нужд храма, вторая — отдавалась на “кормление” храмовому персоналу в наследственное пользование за выполнение определенных обязанностей, третья — делилась на участки и раздавалась общинникам в аренду за определенную долю урожая.

В храмовом хозяйстве присутствовали практически все виды хозяйственной деятельности — земледелие, скотоводство, ремесло. Наряду с активным использованием труда рабов и общинников, которые обрабатывали раздаваемые им участки храмовой земли за определенную долю урожая, появляются

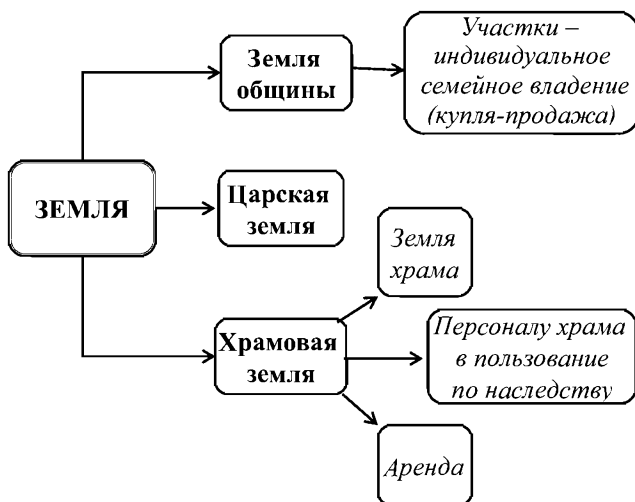


Рис. 3

специфические категории работников. К ним можно отнести специальных торговых агентов, которые также получали земельные наделы, и группы людей, “получавших по отдельным табличкам” и выполнявших самую разнообразную работу — слуги, служанки, носильщики, парикмахеры, пастухи и т. д. Обычно в системе храмового хозяйства было занято 30–40% населения города или региона, но и остальное население периодически принудительно привлекалось к общественным работам: строительству храмов, дворцов, городских стен и т. п.

В середине III тыс. до н. э. образовалось Аккадское царство, объединившее города-государства Двуречья. Это дало возможность комплексно регулировать всю ирригационную систему, была введена единая система мер и весов. Происходило расширение царского земельного фонда за счет скупки общинных земель и конфискации различных земель. Храмовые хозяйства также перешли в собственность царей с последующей передачей их в пользование храмам. Царская земля состояла из нескольких частей (рис. 4). Все это заложило основу для развития

крупных царских хозяйств. Большие земельные владения имели также богатые государственные чиновники и знать.



Рис. 4

Первыми известными нам экономическими реформами были реформы царя Урукагина (вторая половина XXIV в. до н. э.). Они были направлены на увеличение числа полноправных граждан-воинов, снижение налогов, улучшение государственного управления и ограничение злоупотреблений царских чиновников, уменьшение поборов и повинностей с персонала храмов, более справедливое распределение богатства, упразднение остатков матриархата (в частности, права женщины на развод, имущество мужа и двоемужество).

Возвышение Ура (конец III тыс. до н. э.) привело к объединению под его властью всего Двуречья. В дальнейшем экономическая роль государства усиливалась. Была практически упразднена частная собственность, осуществлялось централизованное планирование экономики вплоть до сбора всего зерна в царские хранилища, с последующим его распределением. Планирование вторгалось даже в сферу семейных отношений — царские чиновники решали, кому можно иметь семью, а кому нет.

Происходит дальнейшее развитие рабовладения. Подавляющая часть населения фактически, а значительная часть и формально была обращена в государственных рабов. Их постоянно перебрасывали из одного района в другой для проведения строительных работ. Государственное рабовладение сохраняется преимущественно в сфере царского хозяйства. Расширение торговли благоприятствовало развитию частного рабовладения.

Во II тыс. до н. э. образовалось Вавилонское царство, которое достигло наибольшего расцвета в период правления царя Хаммурапи (1792–1750 гг. до н. э.).

Наглядное представление о социально-экономическом устройстве общества и хозяйственной жизни дает кодекс царя Хаммурапи.

Этот свод законов базировался на двух принципах: “вины и злой воли” (в современных условиях такой подход означает умышленное или неумышленное противоправное действие) и “око за око”.

Большой интерес с точки зрения зарождения рыночных отношений представляют такие разделы кодекса, как “Правила об операциях с движимым имуществом”, “Правило охраны собственности царя, храмов, общин”, “Об охране имуществ, полученных от царя за службу”, “Операции с недвижимостью и охрана ее от неправомерных посягательств посторонних”.

В отличие от более ранних государств хозяйство страны в этот период было в значительной степени децентрализовано, поощрялось развитие общинно-частного сектора. Царская земля, ремесленные мастерские, торговые учреждения раздавались в условные держания чиновникам и воинам в качестве платы за службу. Держатели таких наделов составляли прослойку так называемых мушкенумов, связанных с царским хозяйством и стоящих вне общины. Остальному населению земля сдавалась в аренду. При этом за аренду пашни взималась плата в размере 1/3 урожая, за садовые земли — 2/3. Для защиты интересов землевладельцев в кодексе Хаммурапи устанавливалось, что при снижении урожайности арендная плата взималась на основе средней урожайности в данной местности, а для стимулирования обработки новых земель арендатор мог платить аренду за них на втором году аренды.

Определенное развитие получил наемный труд. В кодексе Хаммурапи различались батраки и наемные ремесленники, нормировалась оплата их труда. При строительных работах предусматривались подрядные отношения. Специальные статьи

регулировали трудовые отношения между купцом и торговым агентом, занимавшимся сбытом его товаров, предусматривались договоры об условиях хранения товаров.

В Вавилоне положение общины было достаточно прочным. Бегство из общины осуждалось, а изгнание из общины практиковалось как наказание за преступления. Участки земли, находившиеся вне непосредственного владения общины, царского хозяйства и служебных наделов, были в частной собственности, могли продаваться и передаваться по наследству. Неплатежи налогов в течение трех лет приводили к потере права собственности.

Кодекс царя Хаммурапи законодательно санкционировал фактически существовавшее в Вавилоне рабовладение. Раб признавался полной собственностью своего господина, а его дети рассматривались как имущество рабовладельца. Для Вавилона было характерно широкое развитие долгового рабства, причем не только самих должников, но и их детей. Вместе с тем этот свод законов защищал не только права рабовладельцев, но ограничивал долговое рабство тремя годами. Существовали и рабы-иноземцы. Рабство носило патриархальный характер, рабы могли иметь имущество и вступать в брак со свободными людьми.

Централизованная царская власть пыталась контролировать и регулировать всю хозяйственную жизнь страны. Устанавливались обязательные тарифы для оплаты труда врачей, строителей, корабельщиков, ремесленников, батраков, регламентировалась процентная ставка и торговые сделки.

Развитие экономики и рост продуктивности производства привели к развитию обмена. Об этом свидетельствуют тексты договоров о продаже продукции сельского хозяйства, ремесла, а также земельных участков и домов. Развитие торговых отношений привело к созданию банков (II тыс. до н. э.), проводивших ссудные операции. Если имущественное положение заемщика было надежным, то ссудный процент колебался от 20 до 30%, если нет — то банк брал под контроль его недвижимость.

Наряду с клинописным письмом в Месопотамии получают развитие математика (десятичная система исчисления, возведе-

ние в степень, извлечение корней, арифметическая и геометрическая прогрессии, дроби, таблица умножения и т. д.) и астрономия. Наблюдения за звездами вели жрецы. Звездное небо было разбито на 15 частей, звезды распределены по созвездиям, были определены 12 зодиаков.

При храмах появились первые школы, а позже — специальные государственные учебные заведения. В Месопотамии была создана и первая библиотека.

2.3. Экономическое развитие Древнего Египта

Древний Египет был первым государством, возникшим в конце IV тыс. до н. э. в долине реки Нил. Разливы Нила, орошая и удобряя землю, создавали благоприятные условия для ведения сельского хозяйства. После разлива Нила и оседания речного ила земля приобретала черный цвет, и Египет часто называли Кеми — “черная земля”. Жители Египта стали земледельцами тогда, когда народы других стран занимались охотой или собирательством. При этом главным условием производства, а значит и самого существования людей, было искусственное регулирование режима рек при помощи сложной системы ирригационных сооружений, которая была характерна для речных цивилизаций.

Историю Древнего Египта принято подразделять на три этапа: Древнее царство (IV тыс. до н. э. — XXIII в. до н. э.), Среднее царство (XXI в. до н. э. — XVIII в. до н. э.) и Новое царство (XVI в. до н. э. — XI в. до н. э.).

Население страны было объединено в общины во главе со старейшинами. Для орошения земель требовались ирригационные сооружения, которые строились объединенными усилиями нескольких общин. Постепенно из родовой знати стали выделяться местные властители, произошло расслоение общины, и сформировались несколько небольших государств, которые к середине IV тыс. до н. э. объединились: на севере — в Нижний Египет и на юге — в Верхний Египет. Объединение Нижнего Египта и Верхнего Египта в единое государство произошло примерно в

3000 г. до н. э. Территория Египта делилась на административные области — номы, руководство которыми осуществляли представители фараона — номархи.

Основной сферой экономики было земледелие. Египтяне выращивали ячмень, пшеницу, лен, овощи, используя при этом примитивные орудия труда: мотыгу, плуг, серп. Развитию скотоводства препятствовала ограниченность пахотных земель. Верхний Египет стал центром земледелия, а Нижний — скотоводства, садоводства и виноградарства.

Основу экономики Древнего Египта составляло земледелие, объединявшее ирригационные сооружения и поливные работы с примитивной техникой обработки земли. Для ведения сельского хозяйства необходимо было создать сложную ирригационную систему, которая состояла из каналов, дамб, шлюзов и шадуфов. Ирригационная система в Древнем Египте делила поля на верхние и нижние. Нижние поля затоплялись во время разлива Нила и на них строились земляные дамбы для удержания воды. На верхние поля вода при разливе не доходила, ее приходилось подавать при помощи журавлей-шадуфов.

Необходимость и общенациональные масштабы ирригационного строительства предопределили специфические социально-экономические функции государства. Ирригационная экономика, предполагающая одновременное применение большого объема живого труда и его кооперацию, неизбежно требовала централизованного управления и внушительного государственного аппарата. Эти функции выполняло в Египте деспотическое государство.

Государство централизованно объединяло и использовало труд общинников для проведения общественных работ, которые фактически стали обязательной трудовой повинностью. Каждый крестьянин должен был отработать определенное время на государственных работах на царских и храмовых полях, на строительстве оросительных систем, дорог, культовых сооружений.

Трудовые повинности имели огромное значение для экономики Древнего Египта. Для учета рабочей силы регулярно про-

водились переписи населения, существовало особое ведомство, основной функцией которого была “поставка” людей. Выполнение общественных работ также контролировалось особым ведомством. Контроль государства за распределением водных ресурсов усиливал зависимость отдельных общинников от государственных чиновников, управлявших ирригационными системами.

Одновременно государство как организатор ирригационных работ и распределитель воды являлось собственником всех орошаемых земель и ирригационных сооружений, которыми распоряжалось через царские или храмовые хозяйства.

В целом для Египта была характерна высокая степень централизации экономики. Централизованно распределялась основная масса произведенного продукта, государственные чиновники скрупулезно учитывали урожай и количество скота. Общинники, выполнявшие трудовую повинность в строительстве, получали средства производства и еду от государства. Централизованно распределялась и значительная часть произведенного продукта.

Сильное централизованное государство постепенно начинает формировать свою земельную собственность. Она возникает прежде всего за пределами общины. Со временем правители претендуют на земли, лежащие между общинами, а также на выделенную общинниками специально для них землю внутри общины, так называемые царские поля.

Царские хозяйства, поставлявшие все необходимое для фараонов, были достаточно развитыми. Расширение государственной земельной собственности сопровождалось раздачей земли сановникам, государственным чиновникам и служителям храмов. На царской земле организуются храмовые хозяйства, постепенно вовлекающие в сферу своей деятельности и хозяйства обедневших общинников. Обработка царских полей была своеобразной формой общественных работ.

В Египте царские земли использовались следующим образом: часть их раздавалась в индивидуальное пользование, а

часть обрабатывалась в порядке трудовой повинности периодически сменяемыми рабочими отрядами, срок деятельности которых достигал 2–3 месяцев. Часть государственной земли могла раздаваться чиновникам. По мере усиления централизованной власти происходит ослабление общины, многие общинники теряют право собственности на землю, масштабы государственного землевладения увеличиваются.

Наряду с собственно царскими землями существовали земли храмов и земли частных владельцев (например, земли воинов-клерухов). Храмовое хозяйство было по существу частью государственного комплекса. Удельный вес земли, находившейся в частной собственности, в земельном фонде страны был относительно невелик, и эти земли в значительной степени находились под контролем государственной администрации.

Рост продуктивности сельского хозяйства стал материальной предпосылкой развития ремесла. Население страны умело использовало различные материалы для изготовления орудий труда и предметов домашнего обихода. На высоком уровне находилась обработка камня, из которого не только изготовляли ножи, топоры и т. п., но и использовали как строительный материал.

Египтяне были искусными строителями. Из огромных каменных блоков и плит, хорошо обработанных и подогнанных друг к другу, древние египтяне строили величественные храмы, пирамиды и здания, сооружение которых требовало значительных материальных, трудовых ресурсов и времени. Так, пирамида Хеопса, длина основания которой составляет 232,4 м, а высота 146,7 м, сооружалась 20 лет. Строились также и судоходные каналы для обеспечения прохода кораблей к Красному морю.

Особенно быстрое развитие ремесла происходит в период Нового царства. Раннее развитие получили металлургия (выплавка меди и свинца), ювелирное искусство. Сложились и достигли высокого уровня корпорации ремесленников, обслуживающих фараонов и его придворных. Происходит отделение высших ремесел от низших. Низшие обслуживали население деревень,

а с появлением городов — и рядовых жителей города. Высшие ремесла поддерживались государством и были включены в систему государственного царско-храмового хозяйства. При дворцах фараонов и в храмах создавались мастерские, в которых могли работать более 100 человек.

Первоначально преимущественно натуральный характер хозяйства не стимулировал развитие обмена и денежного обращения. В Древнем Египте не было денег, товар менялся на товар, если их ценность была примерно одинаковой.

Однако развитие и выделение ремесла ускорило развитие обмена и внутренней торговли. В период Нового царства была разработана специальная система, согласно которой стоимость товара оценивалась в весовых единицах меди — дебен (91 г), которая делилась на десять равных частей. Особо крупные торговые сделки проводились в специальных местах и записывались в документы при свидетелях.

Сложилась развитая система налогообложения. Налоги взимались в натуральной форме, а для определения их величины формировались земельные кадастры, в которых каждый участок получал определенную оценку с точки зрения его производительности.

В Древнем Египте, как и в других государствах восточной деспотии, имело место рабовладение. Чаще всего рабами становились пленные и иноземцы, что привело к преимущественному развитию государственного рабовладения.

Отношения рабовладения в этот период отличались рядом особенностей, свойственных патриархальному рабовладению:

— труд рабов не получил широкого распространения и значения в экономике. Это было связано как с определенной ограниченностью плодородных земель, так и с достаточной численностью крестьянского населения. Для обработки земли азиатская община не испытывала потребности в дополнительной рабочей силе. Существование общины, владевшей землей, противостояло рабству. Крестьянин оставался самостоятельным производителем, имел мелкое хозяйство и подвергался фискальной экс-

плуатации со стороны государства, уплачивал налоги и отрабатывал государственные повинности;

— главная сфера экономики страны — сельское хозяйство — оставалась практически вне сферы рабовладельческого труда. Труд рабов использовался в сельском хозяйстве в основном для обработки земли в системе царского или храмового хозяйства совместно со свободными крестьянами-общинниками. Основной сферой применения труда рабов было строительство ирригационных сооружений, храмов, дворцов, пирамид, тяжелые физические работы и ремесло;

— рабовладение в Египте носило патриархальный характер и положение рабов заметно отличалось от традиционного представления о рабстве. Так, у военнопленных сохранялись некоторые права свободного населения, они могли владеть недвижимым имуществом, в том числе земельными участками, и отчуждать его, могли вести свое самостоятельное хозяйство и в этом случае платили налоги как общинники, не существовало юридического запрета на браки между рабами и свободными людьми. Экономическое положение государственных рабов было ближе к положению царских земледельцев, чем к положению античных рабов.

В конце III тыс. до н. э. египетское государство распалось на множество мелких государств, но довольно скоро проявились отрицательные последствия политической анархии, междоусобных войн, постепенного разрушения и упадка ирригационной системы, и в начале II тыс. до н. э. возникло Среднее царство. В этот период в экономике Египта происходят важные изменения. Государственная экономическая политика фараонов становится более рациональной, труд крестьян и рабов используется в большей степени в сельском хозяйстве, получила развитие ирригация “высоких полей”.

Особенностью египетской экономики этого периода было падение роли огромных хозяйств фараонов и укрепление среднего и мелкого землевладения, которые функционировали в рамках хозяйств фараонов, храмов и влиятельных придворных.

Наряду с натуральным обменом развивается торговля. Развитие внутренней торговли опиралось на сложившееся к этому времени географическое разделение труда в сельском хозяйстве. В качестве меры стоимости выступают слитки золота, серебра, меди. На основе внешнеэкономической экспансии фараонов и захвата Нубии, Ливии, Синайского полуострова развивается внешняя торговля и торговая эксплуатация территорий. Появилось купечество, которое наряду с проведением торговых операций занималось и ростовщичеством.

В эпоху Среднего царства существенно меняется характер рабовладения. Уменьшается значение государственного рабовладения в связи с ростом частного. Активизируется и долговое рабство, связанное с расширением торговли и ростовщичества. Индивидуализация рабского труда приводила к более разнообразному и производительному его использованию. Рабство глубже проникает в ремесло и отчасти — в сельское хозяйство.

Третье объединение страны произошло в период Нового царства (XVI–XII вв. до н. э.). В это время Египет оставался могущественным государством деспотического характера. Широко применялись орудия из бронзы, но одновременно использовались и каменные орудия труда. Железо было редким и едва ли не драгоценным металлом.

Совершенствование средств производства приводило к разрушению общины, к повышению роли торговли в хозяйстве страны, усилению связи крестьянства с рынком. Получает дальнейшее развитие ростовщичество. Основным средством обмена становится серебро, медь и золото играют второстепенную роль. Однако основной формой обмена остается натуральный обмен.

Сохраняется тенденция индивидуализации рабовладения, частная собственность на рабов постепенно получает все большее развитие. Рабы становятся доступными даже для крестьян, и рабство все активнее проникает в сельское хозяйство. Однако, несмотря на достаточно широкое применение труда рабов, основными производителями материальных благ оставались мелкие земледельцы и ремесленники. Латифундии римского типа не возникают.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Специфическими чертами азиатского способа производства были:

- а) незначительная экономическая роль государства;
- б) устойчивое экономическое положение общины;
- в) монополия государственной собственности на основные средства производства;
- г) формирование системы общественных работ.

2. Для экономики стран Древнего Востока не характерно следующее:

- а) организация, управление и перераспределение значительного объема труда общинников и рабов;
- б) значительное развитие храмовых и царских хозяйств;
- в) слабое влияние государства на экономическое развитие;
- г) независимость общины от экономической политики государства.

3. Экономические функции государства в условиях восточной модели хозяйственного развития производства были связаны, в первую очередь:

- а) с необходимостью строительства ирригационных сооружений;
- б) высоким уровнем развития частного рабовладения;
- в) патриархальным характером рабовладения.

4. В азиатской общине:

- а) получила развитие частная собственность семьи на землю;
- б) активно применялся труд рабов;
- в) члены общины принимали участие в общественных работах.

5. В Древнем Шумере собственниками земли являлись:

- а) только государство;
- б) только отдельные лица;

- в) государство и храмы;
- г) государство, храмы и общины.

6. Кодекс царя Хаммурапи свидетельствует о том, что в Древнем Вавилоне:

- а) отсутствовали арендные отношения;
- б) не применялся наемный труд;
- в) существовало ограничение долгового рабства;
- г) не существовало рабовладельческих отношений.

7. Особенностью рабовладения в Древнем Египте были:

- а) ограниченное применение труда рабов;
- б) распространение труда рабов на все сферы экономики;
- в) преимущественно частный характер рабовладения.

8. В условиях патриархального рабовладения в отличие от классического:

- а) раб мог иметь семью и имущество;
- б) раб не мог вести собственное хозяйство;
- в) труд рабов использовался преимущественно в ремесле и строительстве.

Определите верность следующих положений:

1. Для формирования специфических черт экономической системы хозяйствования в Древнем Египте решающее значение имела необходимость строительства сложных ирригационных сооружений.

2. Для азиатского способа производства было характерно сочетание жесткого централизованного государственного управления и значительной экономической роли общины.

3. Значительная экономическая роль государства в условиях азиатского способа производства была обусловлена экономической слабостью общины.

4. Для восточной модели хозяйственного развития был характерен высокий уровень централизации управления экономикой.

5. В условиях азиатского способа производства развитие экономики осуществлялось не на основе применения боль-

ших масштабов кооперированного труда, а на основе развития материально-технической базы производства.

6. В Древнем Египте рабовладение носило патриархальный характер.

7. Особенности рабовладения в Древнем Египте связаны с экономическим положением общины.

Задания

1. Определите факторы, обусловившие активную экономическую роль государства в условиях азиатского способа производства.

2. Назовите основные социально-экономические последствия формирования системы поливного земледелия.

3. Дайте характеристику специфических черт восточной модели хозяйственного развития.

4. Назовите основные социально-экономические последствия значительной экономической роли азиатской общины.

Глава 3. АНТИЧНАЯ СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВА

3.1. Основные этапы экономического развития Древней Греции

Древнегреческая цивилизация возникла на рубеже III–II тыс. до н. э. в южной части Балканского полуострова и на прилегающих островах. На протяжении III тыс. до н. э. наиболее развитыми были Кикладские острова, среди которых особое место занимал Крит. Удачное географическое расположение Крита на пересечении морских путей способствовало раннему экономическому подъему и расцвету Критской (Минойской) цивилизации. Развитие материковой Греции шло более медленными темпами, но уже к середине II тыс. до н. э. племена ахейцев создали свои государства, наибольший расцвет которых приходился на XV–XIII вв. до н. э.

В экономическом развитии Древней Греции можно выделить следующие периоды: крито-микенский (XXX–XII вв. до н. э.), гомеровский (XI–IX вв. до н. э.), архаический (VIII–VI вв. до н. э.) и классический (V–IV вв. до н. э.).

В крито-микенский период происходит переход от первобытно-общинного к классовому обществу, которое первоначально являлось строем военной демократии. Народное собрание, которое выполняло функции верховного органа власти, выбирало своего военного вождя — басилевса. Основу экономики составляло сельское хозяйство с ведущей ролью земледелия. Особое место в земледелии имела так называемая греческая триада — производство злаковых культур, винограда и оливок. Культивировались пшеница, ячмень, бобы, лен, развивались садоводство, скотоводство и овцеводство.

Значительное развитие получили ремесло и строительство. Древние греки умели плавить металл, изготавливать медные орудия труда. Были развиты гончарное производство и обработка камня, существовало судостроение, развивалось рыболовство. Уже сложилось разделение труда между земледелием и скотоводством, ремесло постепенно обособлялось от сельского хозяйства. Ремесленники работали в основном не на свободный рынок, а на заказ. Дифференциация ремесла в этот период еще не получила достаточного развития. Островное расположение привело к развитию торговых связей.

Основой хозяйственной и общественной жизни были дворцовые хозяйства, которые включали жилые, культовые, торговые, складские помещения и мастерские. Дворцы выполняли самые различные функции. Они были одновременно административными и религиозными центрами, мастерской и торговой факторией. Все землевладельческое население было обложено натуральными и трудовыми повинностями, которые аккумулировались во дворцах. Дворцовые запасы служили резервным фондом на случай голода для обеспечения ремесленников, работающих на государство.

Основную массу населения составляли свободные крестьяне и ремесленники. Частная собственность на землю только зарождалась и сохранялась сельская община с периодическими переделами земли, но уже начиналось постепенное разложение общинного хозяйства, происходила дифференциация земельной собственности. Появляются крестьяне, владеющие несколькими наделами, безнадельные крестьяне и даже батраки. На этой основе возникают рабовладельческие отношения, которые носили преимущественно домашний характер. Труд рабов в этот период использовался преимущественно в дворцовых хозяйствах, поля обрабатывались свободными земледельцами или же вольными наемниками — фетами.

По характеру собственности различались земли дворцовые (государственные), частные и общинные. Всей землей государства распоряжались дворцы, которые разделяли ее на две основ-

ные категории: общественные земли, принадлежавшие общинам, и земли, принадлежащие отдельным лицам. Государственная земля распределялась на правах условного держания в аренду небольшими участками.

Значительные изменения в хозяйственной жизни Греции происходят в архаический период. Несмотря на то, что экономика носила преимущественно натуральный характер, происходит быстрое развитие производительных сил, постепенное разложение общины, формирование городов и колоний, расширяется торговля рабами и их эксплуатация. Происходило становление рабовладельческой системы хозяйства, господство которой определило последующее развитие античной Греции.

Развитие производительных сил уже не вписывалось в рамки общинной системы отношений и постепенно разрушало ее. Технологии садоводства и виноградарства исключали передел земли, отделение ремесла от сельского хозяйства привела к миграции населения. Экономическая дифференциация привела к развитию частной собственности и обезземеливанию крестьян. Дифференциация затронула также и ремесло. Преимущественно натуральный характер ремесленного производства сдерживал развитие торговли, которая носила в этот период в основном меновой характер.

В архаический период внутренние экономические проблемы приводят к *Великой греческой колонизации* в бассейне Черного и Средиземного морей, по побережью которых были созданы сотни колоний. Греческими колониями были такие города, как Марсель (Массалия), Севастополь (Херсонес), Одесса (Одессос), Керчь (Пантикопей) и др. Греки селились на чужой территории и создавали там самостоятельные полисы. Колонии имели собственные правила устройства общественно-политической жизни, свои законы, суды, собственную монету.

Основным побудительным мотивом греческой колонизации были относительное перенаселение в результате роста численности населения и ограниченности земли, что приводило к обезземеливанию крестьян, а также торговая экспансия. Коло-

нии давали новые пахотные земли, дополнительные источники сырья и рынки сбыта.

Создание колоний стимулировалось купцами и рабовладельцами. Одни искали дешевые товары, другие — рабов. Распространение колонизации расширяло хозяйственную периферию Греции, открывало новые экономические возможности. Усилилась эксплуатация других народов, интенсивнее стали развиваться торговля и судостроение, чеканка монет. Колонизация привела к усилению эксплуатации аграрной периферии внеэкономическими методами, регулярному сбору дани, обращению части населения в рабов и т. д. Были созданы опорные пункты ремесла и торговли. Греческие форпосты проводили также военный и политический контроль, вели дальнейшие завоевания.

Великая греческая колонизация сыграла важную роль в социально-экономическом развитии колонизированных районов. Греки приносили на эти территории не только новые методы ведения хозяйства, технологию ремесла и формы организации производства, но и свою культуру, политическое устройство, систему образования.

Расширение сырьевой и торговой базы в результате колонизации оказало стимулирующее влияние на развитие ремесла и рост его товарности. Активно велась торговля, существовали профессиональное купечество и оптовая торговля, возникали временные компании для снаряжения торговых экспедиций. Для контроля за торговлей и поддержанием порядка на рынках создавалась специальная администрация надзора, преследовалась спекуляция, особенно хлебом. Для более эффективной организации торговых операций создавались объединения купцов — *фиасы*, которые могли предоставлять взаимные ссуды и страховку, обменивались информацией, следили за ценами. Во многих крупных городах Греции морская торговля становится одной из важнейших отраслей экономики.

В предшествующий период в связи с преобладанием натурального хозяйства и слабым развитием торговли роль денег выполнял в основном крупный рогатый скот. В период Великой

колонизации в качестве денег все чаще используются металлические слитки, а на рубеже VII–VI вв. до н. э. начинается чеканка монет. Постепенно развивается ростовщичество.

Расширение государственных земель явилось важнейшей предпосылкой для роста и концентрации частного землевладения, создания крупных и средних рабовладельческих хозяйств. Колонизация сделала доступными даже отдаленные рынки рабов и привела к широкому развитию рабства. Именно в этот период рабство принимает свои зрелые и классические формы. Этот процесс во многом был связан с ростом товарности производства и значительным ростом числа рабов. Дешевый рабский труд приносил большой доход и активно использовался в основных отраслях экономики. Ведущей формой производства становятся средние рабовладельческие хозяйства, тесно связанные с рынком (товарные виллы, пригородные хозяйства, эргастерии и т. п.).

В VIII–VI вв. до н. э., в период классического рабовладения, Древняя Греция не представляла собой единого государства, а состояла из множества небольших государств, образованных на базе крупных городов. Начинают формироваться *античные полисы* — города-государства с окружающими их землями.

Одновременно с формированием полисов формируется *античная (полисная) форма собственности* на землю, в основе которой лежало единство государственной и частной собственности. Полис как коллектив граждан обладал правом верховной собственности на землю, только граждане полиса могли быть собственниками земли. Собственник земли был наделен и гражданскими правами, а человек, не имеющий гражданских прав, не мог быть собственником земли. Особенностью греческих полисов было участие всех его граждан в управлении государством.

Полисное законодательство обеспечивало равенство лишь по отношению к земле. Оно почти не касалось движимого богатства граждан (рабов, орудий производства, денег и т. д.). Но в некоторых полисах проводились законы, ограничивавшие крупное землевладение, вводились дополнительные государ-

ственные повинности (литургии) на состоятельных граждан в виде проведения определенных мероприятий в пользу всего полиса (организация празднеств, строительство кораблей и т. д.).

В обязанности полисных органов управления входила и материальная поддержка наиболее бедных граждан. В Афинах, например, существовала оплата за участие в управлении, периодически выдавались “зрелищные деньги” (террикон), проводились различные общественные работы.

Экономической основой полисов была *автаркия* — самостоятельное производство необходимых полису экономических благ (самообеспечение), что гарантировало греческим полисам экономическую независимость. Полисная система ценностей предполагала превосходство земледельческого труда над всеми остальными видами деятельности. Каждый гражданин полиса независимо от своего положения обязан был отбывать воинскую повинность.

Можно выделить два основных типа полисов: торговоремесленные — Афины, Коринф, Милеет, Родосидр., и аграрные — Спарта, Беотия, Аркадия, Фессалия.

Афинский тип полисов, типичным представителем которых были Афины, являли собой крупные города с развитым ремеслом, торговлей и товарно-денежными отношениями. Города такого типа имели высокий уровень развития экономики и являлись ведущими хозяйственными центрами Греции. Такие города располагались, как правило, на морском побережье, имели относительно небольшую сельскохозяйственную территорию и значительную численность населения.

Вследствие развития ремесла и торговли в полисах такого типа сложился слой населения, который играл большую роль в общественной жизни полиса. Именно этот слой населения заложил основы демократического устройства обществ и основные социальные группы Афин (рис. 5). Управление всеми вопросами общественной, политической и экономической жизни города осуществляли уже не племенные вожди, а выборный орган власти — ареопаг, который формировался из самых уважаемых жителей города — архонтов.

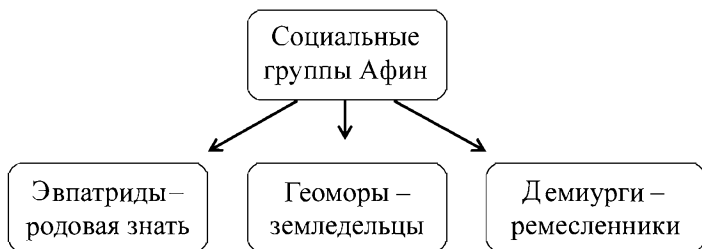


Рис. 5

В полисах такого типа основным источником поступления рабов являлась торговля. Государственное рабовладение не получило большого развития в связи с тем, что сложные виды работ, требующие применения большого количества труда, велись не государством, а частными лицами. Государственные рабы могли заводить семью, владеть имуществом. Государству принадлежало небольшое число рабов, которые очень редко использовались в производственном процессе. Рабы, принадлежавшие частным лицам, работали преимущественно в ремесленной деятельности, в том числе в эргастериях (крупных ремесленных мастерских). Рабы часто сдавались в аренду и наем как доходное имущество.

Важную роль в социально-экономическом и политическом развитии Греции сыграли реформы, проведенные в наиболее крупных полисах, — Афинах и Спарте. Наиболее известные реформы в Афинах — это *реформы Солона* — политического деятеля и мудреца. Прежде всего он отменил право кровной мести, что свидетельствует об отказе от племенной формы управления общественной жизнью. Наряду с установлением максимальной величины покупаемых участков земли была проведена сисахфия (“стряхивание бремени”), в соответствии с которой были объявлены недействительными все долги, сделанные под залог земли, и проценты по ним. Эти меры обеспечили сохранение мелких крестьянских хозяйств, противодействовали разорению крестьян и способствовали развитию в основном среднего и мелкого землевладения. Были приняты меры, направленные

на ускорение роста товарности сельского хозяйства, разрешался вывоз оливкового масла за границу. Было отменено долговое рабство, а должники — граждане города, проданные за границу, были выкуплены за счет государства.

Для стимулирования развития ремесла Солон установил порядок, основанный на особенностях и традициях семейных отношений. В Древней Греции считалось позорным для сына содержать своего нетрудоспособного отца в плохих условиях, и если это происходило, то сын терял уважение граждан. Солон разрешил сыну не обеспечивать своему отцу достойную поддержку в старости, если отец не научил его какому-нибудь ремеслу. Развитию ремесла способствовал также запрет на экспорт сырья и привлечение в Афины иностранных мастеров — ремесленников, которым могло быть предоставлено гражданство Афин. Развитию ремесла способствовало также введение Солоном ограничение величины судного процента.

Развитие товарно-денежных отношений сделало возможным введение свободы завещаний и замену родовых привилегий размером имущественного состояния гражданина. Для этого все население Афин было разделено на четыре имущественных разряда. Критерием его величины было количество медимнов — единица измерения, равная 52 л (рис. 6).



Рис. 6

Развитие ремесла и торговли вовлекало в эту сферу экономики все большие слои населения, способствовало лучшей организации торговли, особенно при проведении крупных сделок и торговле с другими регионами, стали создаваться купеческие объединения — *фиасы*. Они обеспечивали взаимное страхование, обмен информацией и проводили взаимные ссуды. Значительные масштабы торговых операций привели к появлению элементов банковских операций и безналичных расчетов. Эти виды операций проводились определенной категорией людей — *трапезитов*, существовавших в каждом торговом городе. Они следили за курсом различных монет и производили их обмен, принимали на хранение деньги, проводили расчеты между оптовыми торговцами, при необходимости могли проводить ссудные операции.

Греческие *полисы спартанского типа* — это города-государства, в которых преимущественное развитие получило сельское хозяйство с абсолютным преобладанием сельского населения, слабым уровнем развития ремесла, торговли и товарно-денежных отношений. Спарта представляла собой аристократическую республику — республику для избранных. Полисом управлял совет старейшин, деятельность которого контролировал специальный орган.

Земля в Спарте находилась в собственности государства, которое распределяло наделы между гражданами города. Земельные наделы граждан были неотчуждаемыми — их нельзя было продать, подарить, передать по наследству, а размеры наделов могли пересматриваться в случае захвата новых земель.

Граждане Спарты обладали равными политическими и экономическими правами. Основным занятием спартанцев было военное дело. Высший слой населения в Спарте — спартиаты — не занимался производительным трудом. Все хозяйственные виды деятельности — земледелие, ремесло, торговля — считались занятиями позорными и недостойными спартанца. По законам Ликурга спартанцам было запрещено пользоваться золотыми и серебряными монетами. В связи с этим производство сельскохозяйственной продукции велось следующим образом: каждый

спартанец получал во временное пользование одинаковые неотчуждаемые земельные наделы и определенное число рабов. Равенство земельных наделов исключало наличие большого количества земли и рабов в индивидуальном владении. Такие земельные наделы обрабатывали рабы-илоты, передававшие своему хозяину часть созданной продукции.

Основным источником рабов в Спарте являлись войны. Рабы, как и земля, считались общественным достоянием. Продажа рабов была запрещена. Основной формой эксплуатации рабов было сельское хозяйство. При этом рабы могли обладать некоторым имуществом, орудиями производства, могли вести свое хозяйство и заводить семьи. Их обязанность состояла в подчинении господам и сдаче определенного количества продуктов. Возникали отношения оброчного типа, характерные для римского колоната и средневекового крепостничества.

В классическом периоде (V в. до н. э.) Древняя Греция вступила в период наивысшего подъема, окончательно сформировалось классическое рабовладение, наивысшего расцвета достигают полисы. Основной отраслью экономики остается сельское хозяйство, в котором была занята большая часть населения. В Греции не получили широкого распространения крупные землевладения типа латифундий римского образца, поскольку не было возможности для крупной концентрации земли, а в горных районах страны земля не представляла большой ценности. Государственное и храмовое землевладение также не получило большого распространения. Для Греции оставалась характерной мелкая земельная собственность.

Города в этот период являлись центрами жизни экономически развитых районов. В городах были сосредоточены ремесло и торговля, их рост отражал наиболее прогрессивные тенденции в экономическом развитии. Ремесленная деятельность, основанная на ручном труде с невысокой производительностью, существовала преимущественно в виде мелкотоварного производства. Более сложной становилась отраслевая структура производства, развивалось общественное разделение труда. Особенно

активно прогрессировали отрасли, связанные с судостроением и мореплаванием.

Наряду с индивидуальным ремесленным производством в полисах возникают и крупные ремесленные мастерские — *эргастерии* — преимущественно в металлообработке, оружейном и кожевенном производствах с десятками занятых в них. Разделение труда внутри эргастерий только намечалось и возникало эпизодически.

Интенсивно развивалась торговля, существовало профессиональное купечество и оптовая торговля, возникали временные компании для снаряжения торговых экспедиций. Контроль за организацией торговли и поддержанием порядка на рынках осуществляла специальная администрация надзора.

В этот период в Греции получило развитие классическое рабовладение, при котором раб становился “говорящим орудием”, полностью принадлежал своему хозяину и не имел права даже на имя. В праве собственности на раба не было никаких ограничений. В сельском хозяйстве труд рабов имел относительно небольшое значение в связи с тем, что в этой сфере экономики преобладали мелкие и средние крестьянские хозяйства, принудительный, а значит и малоэффективный, труд рабов, применялся в качестве вспомогательного вида труда.

В IV столетии Греция переживала период упадка. В результате македонских завоеваний она становится римской провинцией. Кризис рабовладения, развитие его внутренних противоречий, связанных с отсутствием заинтересованности при этой хозяйственной системе в совершенствовании орудий труда, ускорили этот процесс. Необычайный расцвет культуры сочетался с низким техническим уровнем производства.

Развитие экономики приводит к кризису греческих полисов. Его причиной был не упадок в экономическом развитии, скорее наоборот: развитие товарно-денежных отношений, стремление к обогащению и рост межполисных торговых отношений. Широкое распространение стали получать сделки по купле-продаже земли, что исключало полисную систему землевладения: земля

стала рассматриваться не как основа полисного гражданства, а как источник дохода. Нарушалось исключительное права гражданина полиса — право собственности на землю, поскольку ее можно было приобрести или получить за какие-либо заслуги. Землевладельцами становились уже не только граждане полиса, утрачивались основные полисные ценности. Главным мерилom ценности и положения человека в обществе постепенно становятся деньги.

3.2. Экономика Древнего Рима

Анализ экономики Древнего Рима дает возможность проследить зарождение, расцвет и гибель рабовладельческой системы хозяйства и государства в наиболее развитой, зрелой, классической форме.

Развитие Древнего Рима можно подразделить на три периода: Царский период (VIII–V вв. до н. э.), период Республики (V–I вв. до н. э.), период Империи (конец I до н. э. — V в. н. э.).

По преданию Рим был основан в 754–753 гг. до н. э. как небольшое поселение в средней части Апеннинского полуострова на реке Тибр. Благоприятные географические и природно-климатические условия, плодородные земли и луга способствовали экономическому развитию этого региона, в первую очередь сельского хозяйства. Будущее экономическое могущество Рима закладывалось в результате многочисленных войн.

В Царский период политическое устройство общества не носило монархического характера, а являлось строем военной демократии. Государство еще не существовало, а римские цари — рексы, так же как и греческие басилевсы, были в первую очередь военными вождями. Римский народ состоял из родов и племен (триб) различного происхождения. Для родственной общины была характерна коллективная собственность на землю.

Ранняя государственная организация Рима (прообраз будущего государства) формировалась на основе слияния нескольких триб. Складывалась и система государственного управления.

Высшим органом власти становится сенат — совет старейшин патрицианских родов. В этот период патрициями (“имеющие отцов”) считалось все коренное население, входившее в родовую общину и составлявшее собственно римский народ (*Populus Romanus Quiritium*). Эта часть населения Рима противостояла плебеям — пришлому населению Древнего Рима. Плебеи, в отличие от патрициев, не имели никаких политических прав.

Большое значение для формирования государственного строя Рима имели *реформы Сервия Туллия*, которые позволили порвать с традициями родовых отношений. Он провел цензовую реформу, в соответствии с которой родовые трибы были заменены на территориальные. Все население Рима было подразделено на пять разрядов по имущественному признаку, основу которого составлял земельный надел.

Сельское хозяйство носило преимущественно натуральный характер. Древние римляне выращивали ячмень, пшеницу, горох, бобы, значительное развитие получили виноградарство и выращивание оливок, а также скотоводство.

В Риме существовали практически все виды ремесленной деятельности по обработке металла, камня, кожи, шерсти и т. д. Широкое распространение получили гончарное ремесло, производство керамики и ткачество. Развитию ремесла способствовало наличие полезных ископаемых — железной руды, меди, строительного камня, глины. Широко применялись железо и бронза.

В отличие от сельского хозяйства, где решающую роль имел труд рабов, ремеслами занимались в основном свободные мастера. Это было связано с тем, что богатые римляне вкладывали крупные средства преимущественно в земельную собственность, поскольку это было выгоднее и престижнее. Кроме того, в Риме владение землей считалось почетным и давало политическое влияние.

Большое внимание уделялось строительству дорог, водопроводов, терм, акведуков, общественных зданий и т. п. Первоначально акведуки предназначались для подачи воды по специальным желобам, но постепенно они стали выполнять

роль мостов. На основе роста товарности производства быстро развивается как внутренняя, так и внешняя торговля, центром которой становится Рим. Для проведения торговли выделялся каждый девятый день, один раз в год проводились ярмарки.

Разложение родового общинного строя и формирование государства относятся к периоду Республики (середина VI в. до н. э.), когда кровно-родственные связи постепенно заменяются единством территориального расселения. Основной хозяйственной единицей становится большая патриархальная семья. Рим в период Республики представлял собой город-государство. Завоеванные земли и народы подчинялись Риму, но не были включены в его состав. Римская республика была аристократической, так как власть была сосредоточена в руках родовой аристократии.

Предпосылками разложения общины были не только схожие для всех стран социально-экономические процессы — развитие частной собственности, расхищение общинных земель и т. д., но и деление населения на патрициев и плебеев.

В процессе разложения общины, с выделением из рода знатных патриархальных семей к патрициям стала относиться только родовая земледельческая аристократия, предки которой входили в царский сенат. Патриции противопоставляли себя остальному населению Рима, и только патрицианская семья получала от общины в собственность участок земли.

Представителем родовой аристократии можно было стать по праву рождения, усыновления или награждения. С конца VI в. до н. э. патриции превратились в господствующий класс, а экономической основой их могущества было исключительное право на пользование общественной землей. Пришлое население уже не включалось в римские трибы, не могло входить в состав древних родов и пользоваться общинной землей.

Плебеи считались юридически свободными, но не имели гражданских прав и не являлись членами римской общины. Плебеи могли быть очень богатыми людьми, но это не давало им равных прав с патрициями. Они занимались торговлей, ремеслом, обрабатывали небольшие участки земли. Плебеи не имели

также права на новые завоеванные земли, которые становились собственностью государства. Землю можно было только арендовать, уплачивая определенную плату государству.

Плебеи боролись за обеспечение равных экономических и политических прав с патрициями, в том числе за доступ к выборным должностям, за право получения части общинных земель. Первым итогом этой борьбы стал переход к республиканской форме правления.

Борьба плебеев за свои права привела к тому, что они получили возможность избирать в сенат плебейских трибунов, защищавших их интересы. В период поздней Республики ежегодно выбирали 10 трибунов, которые имели право накладывать вето на решение сената, арестовывать или приговаривать к штрафу членов сената и рядовых граждан, созывать собрания плебеев, предлагать законопроекты и т. д. Личность народного трибуна была неприкосновенной, а двери его дома должны были быть всегда открыты для граждан, нуждающихся в защите.

Завершающим этапом борьбы плебеев за равенство в правах было принятие закона о том, что решения плебисцитов являются обязательными для всех граждан независимо от их происхождения. Плебеи и патриции перестали быть различными сословиями.

Важнейшим источником, характеризующим социально-экономическое и политическое устройство Древнего Рима в этот период, являются Законы XII таблиц (V в. до н. э.), написанные на медных досках и выставленные на обозрение на центральной площади Рима. Законы XII таблиц изучаются юристами до сих пор как римское право. Одной из целей формирования этого свода законов было ослабление противостояния плебеев и патрициев на основе равного для всех частного и уголовного права.

Содержание Законов XII таблиц свидетельствует о том, что отношения частной собственности уже получили достаточное развитие, существовало долговое рабство. Значительную роль в экономике играли ростовщические операции, имел место контроль за ставкой ссудного процента. Это законодательство вводило юридические нормы в семейные и наследственные

дела (таблицы 4 и 5 назывались “О семейных и наследственных делах”), регулировало сферу обращения (таблица 6 — “О приобретении вещей”), устанавливало правило землепользования (таблица 7 — “О пользовании земельными участками”).

В этот период начинает активно формироваться рабовладельческая экономика. Труд рабов применялся в сельском хозяйстве, на рудниках, в строительстве. Приток рабов обеспечивали многочисленные войны. Однако рабовладение еще не получило свою законченную классическую форму, а носило преимущественно патриархальный характер.

В период Республики основным производителем в сельском хозяйстве были мелкие крестьянские хозяйства. Постепенно при переходе к Империи усиливается концентрация земельной собственности и формируется крупная частная собственность на землю, крупные рабовладельческие хозяйства. Основными формами были виллы, латифундии и сальтусы. *Вилла* представляла собой среднее по размерам землевладение с небольшим количеством рабов, расположенное вблизи городов с многоотраслевым хозяйством. В виллах применялся не только труд рабов, но и наемных рабочих из разоренных крестьян.

Латифундия — крупное хозяйство в тысячи и десятки тысяч гектаров, где основными производителями могли быть только рабы, положение которых было очень тяжелым.

Крупные латифундии существовали в нескольких основных формах: централизованной, децентрализованной, в рамках которой земля дробилась на участки, и смешанной. Земли латифундий делились на две части: одна обрабатывалась рабами, другая дробилась на участки и сдавалась рабам — колонам на основе аренды. В южных районах формируются крупные, преимущественно скотоводческие хозяйства — *сальтусы*, располагающие значительными пастбищами.

Во II и особенно в I в. до н. э. эксплуатация рабов в латифундиях получила систематическую организацию. Формируется специальный аппарат надсмотрщиков, которые организуют и контролируют труд рабов. Специальный управляющий со своими

надсмотрщиками следил за исполнением рабами своих обязанностей, поощрял трудолюбивых, наказывал виновных.

Формирование крупной частной земельной собственности и необходимость ее обработки привели к формированию системы рабовладения классического типа с жесткой эксплуатацией. Рабы должны были только работать до полного изнеможения, допустим был лишь краткий перерыв на сон для восстановления сил. Все остальное исключалось, дабы у них не возникли “дурные мысли”. Развитие торговли и денежного обращения сделали возможным частное рабовладение. Рим становится самым развитым рабовладельческим государством, в котором основной созидательной силой была физическая сила рабов, а не орудия труда. Жестокая эксплуатация рабов значительно продвинула вперед хозяйственное развитие Рима. Это был период его экономического расцвета на основе ограбления многих стран, систематического обирания провинций, порабощения миллионов людей.

Неограниченный приток новых рабов за счет войн, долговой задолженности и наследственного рабства привели к практически полному вытеснению свободного труда. Основной производительной силой общества становится раб. Существовали две основные группы рабов: городские рабы, среди которых были ткачи, повара, телохранители, учителя, актеры, музыканты и т. д., и рабы, занятые в сельском хозяйстве, которые имели доминирующее значение в римской экономике (в отличие от хозяйства Древней Греции).

В ремесленном производстве, где требовался труд высококвалифицированный, труд рабов не получил широкого распространения. Поэтому ремесленной деятельностью занимались преимущественно свободные люди. Частично труд рабов использовался в строительстве и в горной промышленности.

В Риме государственное рабовладение не являлось доминирующим, большее развитие получило частное рабовладение, поскольку складывалось на основе развитой частной собственности и роста товарности производства.

Основной сферой экономики оставалось сельское хозяйство, производство оливкового масла и скотоводство. Крестьяне разводили не только коз, свиней и коней, но и волов, которых использовали как тягловую силу. Концентрация землевладения сопровождалась обезземеливанием крестьянства, которое происходило преимущественно под влиянием факторов экономического характера. Постепенно появляются категории издольщиков и арендаторов земли.

Ремесло и торговля получили в этот период значительное развитие. Широко использовалось железо, производились изделия из бронзы и керамики. Разрабатывались залежи железной и медной руды, строительного камня и белой глины для производства керамических изделий. Меньшее развитие получило текстильное производство, однако ремесленники-ткачи освоили выработку льняного полотна, парусного холста, шерстяных тканей. В крупных мастерских получило развитие разделение труда и его специализация.

Формирование Римской империи связано с завоеванием Египта. Для Римской империи была характерна автократическая форма правления и большие территориальные владения в Европе и в регионе Средиземного моря. Империя включала собственно Италию и многочисленные провинции. Города Италии имели статус муниципий, основанный на самоуправлении.

В период Империи в римском обществе к ремеслам сложилось специфическое отношение. Для крупных землевладельцев связь с ремесленным производством считалась позорной. Ремесло трактовалось как рабское занятие, достойное лишь вольноотпущенников и бедняков. Вследствие этого крупные капиталы не использовались для развития ремесла, предприятия по типу греческих эргастерий появились только в некоторых отраслях промышленности. Часто возникали рассеянные мануфактуры, создаваемые скупщиками на базе ручного труда. Постепенно формировалась географическая специализация ремесла, в различных регионах страны возникали ремесленные центры.

Происходило постепенное прикрепление отдельных категорий населения к месту жительства или профессии из-за системы сбора налогов. Для всех жителей Рима были установлены размеры налогов и способ их взимания. Для сельских жителей объектами налогообложения были количество и качество земли. Городские жители платили подушный налог. Распространился патронат — добровольный переход одних граждан под покровительство других, более обеспеченных и влиятельных, с целью избавления от муниципального и государственного гнета. Этот процесс получил название *коммэндаци*.

Несмотря на преимущественно натуральный характер экономики, в Римской империи активно развивалась торговля, занятие которой считалось вполне достойным делом, если она велась в крупных размерах. Поэтому в торговле находили применение крупные капиталы. О значительном уровне развития торговли свидетельствует сложившаяся система денежного обращения. В V–IV вв. до н. э. имели хождение весовые деньги — куски меди весом в 1/4, 1/2, фунт и даже 2 фунта. В III в. до н. э. началась чеканка серебряных денариев, весивших 4,548 г, в оборот вошла более мелкая монета — сестерций, равный 1/4 денария. Римские серебряные монеты — денарий и сестерций — стали основной валютой Средиземноморья.

С начала II в. до н. э. потенциальные возможности рабовладения начинают исчерпывать себя. Военный источник пополнения рабов — основной производительной силы — стал иссякать, что привело к росту цен на рабов. Все сильнее стали проявляться отрицательные стороны применения малопроизводительного рабского труда, который был эффективен лишь при условии массовости.

В результате кризиса латифундиального землевладения зарождается *система колоната* — специфическая система использования труда рабов с целью повышения его эффективности. Первым шагом к развитию колоната являлось наделение раба незначительным имуществом — *пекулием* и участком земли — *прекарием*. Колон должен был отработать определенное количе-

ство дней на земле своего хозяина и заплатить своего рода оброк господину в качестве арендной платы. Возникали отношения оброчной эксплуатации и отработочной ренты, что характерно для феодальной экономики. Рабы могли теперь не только вести хозяйство, но и иметь семью. Со II в. н. э. рабов все чаще стали рассматривать не как личную собственность господина, а как поданных государства.

Изменение экономического положения рабов предполагало необходимость вступления их в товарно-денежные отношения (возможность заключать сделки, продавать свою продукцию и т. п.). Появляются *квазиколоны*, которые по своему юридическому положению оставались рабами, а в экономическом отношении уже становились зависимыми крестьянами. Развитие таких отношений практически означало разложение и перерождение античных хозяйственных структур, вызревание протофеодальных отношений как определенного социально-экономического уклада. На государственных и частных землях аренда получает значительное распространение.

Кризис рабовладельческой системы Рима связан с обострением внутренних противоречий, с проявлением негативных последствий рабовладения, когда экономика основана на малоэффективном и принудительном труде рабов. Сокращение притока рабов не могло компенсироваться низким техническим уровнем развития орудий труда. Крупные латифундии становятся малорентабельными. Попытка решения этой проблемы на основе системы колоната фактически означала зарождение новой феодальной системы экономических отношений.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Экономической основой полисов являлось:
 - а) имущественное равенство граждан;

- б) экономическое самообеспечение полисов;
- в) равенство граждан по отношению к земле;
- г) единство частной и государственной (полисной) собственности на землю;
- д) преобладание ремесленного труда над аграрным трудом во всех полисах.

2. Афинский тип полисов в отличие от спартанского типа характеризуется:

- а) единством частной и государственной форм собственности;
- б) высоким уровнем развития ремесла и торговли;
- в) высоким уровнем развития сельского хозяйства.

3. В Спарте государство:

- а) наделяло граждан землей во временное пользование;
- б) наделяло граждан землей на вечное пользование;
- в) продавало землю всем желающим;
- г) поощряло развитие частной собственности граждан на землю.

4. При спартанском варианте рабовладения:

- а) рабы являлись собственностью полиса;
- б) рабов можно было сдать в аренду;
- в) основным источником рабов была торговля;
- г) была разрешена продажа рабов.

5. Эргастерии — это:

- а) египетские мануфактуры;
- б) египетские административные центры;
- в) греческие ремесленные мастерские;
- г) греческие города.

6. Великая греческая колонизация привела:

- а) к расширению хозяйственной периферии Древней Греции;
- б) расширению рынков сбыта;
- в) распространению греческой культуры и методов организации производства;
- г) росту относительного перенаселения.

7. Латифундия — это:

- а) египетские административные центры;

- б) греческие ремесленные мастерские;
- в) греческие города;
- г) римские ремесленные мастерские;
- д) римские крупные аграрные хозяйства.

8. Система колоната возникает на основе:

- а) сохранения классического рабовладения;
- б) формирования отношений оброчной эксплуатации;
- в) наделения раба определенным имуществом;
- г) развития феодальных отношений.

9. Развитие системы колоната было обусловлено:

- а) ослаблением экономики Древнего Рима;
- б) ростом производительности труда рабов;
- в) уменьшением притока рабов;
- г) развитием орудий труда.

10. Колонат — это форма хозяйствования, предполагающая:

- а) сочетание труда рабов с арендными отношениями;
- б) использование наемного труда;
- в) сохранение экономического статуса рабов;
- г) ликвидацию пекулия.

Определите верность следующих положений:

1. Во всех греческих полисах наибольшее развитие получило государственное рабовладение.

2. Полис — это город-государство в Древней Греции, для которого характерно единство частной и государственной форм собственности на землю.

3. Античная форма собственности предполагала единство частной и государственной собственности на рабов.

4. Система колоната в Древнем Риме предполагала сочетание труда рабов с арендными отношениями.

5. Пекулий и прекарий были необходимы для развития греческих мануфактур.

Задания

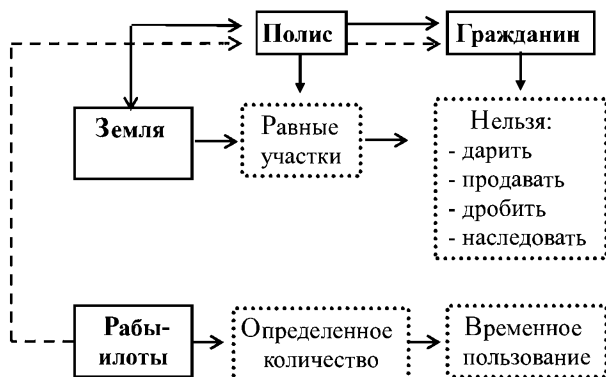
1. Назовите основные причины Великой греческой колонизации.

2. Дайте характеристику античного рабовладения. Объясните, почему оно сформировалось в Древнем Риме и в Древней Греции?

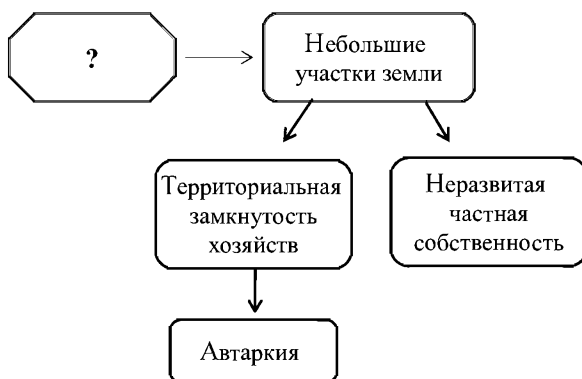
3. Какие экономические факторы привели к преимущественно государственному рабовладению в Древней Греции?

4. Назовите основные причины кризиса системы рабовладения в Древнем Риме.

5. Для каких типов греческих полисов была характерна система распределения земли и рабов, представленная на схеме?



6. Для какого государства были характерны особенности землепользования, представленные на схеме?



7. Из предложенных вариантов ответов найдите правильные ответы на вопросы:

Вопросы:

1. Что являлось особенностью системы рабовладения в Древней Греции?
2. Что являлось особенностью системы рабовладения в Древнем Риме?

Варианты ответов:

- а) применение труда рабов преимущественно в сельском хозяйстве;
- б) применение труда рабов преимущественно в ремесле и строительстве;
- в) наибольшее развитие получило государственное рабовладение;
- г) наибольшее развитие получило частное рабовладение;
- д) основным источником рабов являлись войны;
- е) труд рабов активно применялся в эргастериях.

Правильные ответы:

Ответ на 1 вопрос:

Ответ на 2 вопрос:

Глава 4. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН В ПЕРИОД ФЕОДАЛИЗМА

4.1. Основные черты феодальной экономики

Феодализм — длительный период в развитии экономических отношений. Экономические отношения при феодализме преобладали в различных регионах мира в течение V–XVII вв. и в отличие от рабовладельческих в той или иной форме имели место во всех странах. В Западной Европе в развитии феодальных отношений можно выделить ряд этапов:

— V–IX вв. — раннее Средневековье — период генезиса и развития феодализма. В течение этого периода происходит концентрация земельной собственности и монополизация права собственности на нее, формирование слоя зависимого населения и установление вассально-ленных отношений;

— X–XV вв. — Средневековье — период развитого феодализма. Для этого периода характерны господство домениальной системы хозяйствования, оформившаяся феодальная иерархия, значительное развитие ремесла и торговли. Рост товарности производства приводит к коммутации ренты, к появлению новых форм торговли, кредитных отношений и банков. XIII век в Западной Европе являлся своеобразным пиком в развитии феодализма;

— конец XV — середина XVII в. — позднее Средневековье. В феодальной системе возникают кризисные явления, начинают формироваться основы капиталистических отношений. Развитие товарно-денежных отношений приводит к сокращению домениальных хозяйств, размыванию феодальной иерархии, начинается процесс первоначального накопления капитала.

Формирование феодальной экономики в различных регионах мира происходило по-разному. Генезис феодальных отношений осуществлялся двумя основными путями. Для одного направления генезиса было характерно то, что феодальные отношения вырастали из общинной экономики, минуя рабовладельческие отношения. Такой путь был характерен для славян, германцев, кельтов. Второе направление генезиса было основано на постепенном формировании феодальных отношений в рабовладельческой экономике. Феодализм, сложившийся на основе азиатского способа производства, сохранил такие его особенности, как преобладание государственной земельной собственности, высокий уровень централизации государственной власти, специфические формы общинной организации крестьянства.

Экономическая система феодализма характеризуется следующими основными чертами:

- преобладание натуральной формы хозяйствования и мелкого производства;
- преобладание аграрного сектора экономики;
- в целом низкий уровень техники и знаний, ручное производство;
- преобладание в экономике частной земельной собственности с монопольным правом собственности на нее ограниченного круга лиц. Формирование частной собственности происходило различными путями: княжеские или королевские пожалования светской, военной и духовной знати, силовой захват общинной земли, освоение пустыющих земель и др.;
- централизованный характер управления феодальным хозяйством;
- сочетание крупной частной земельной собственности с мелкими индивидуальными хозяйствами непосредственных производителей. Крестьяне вели свое хозяйство на земле, полученной от феодала в наследственное или во временное пользование;
- экономическая реализация собственности на землю в форме земельной ренты. Основными конкретными формами ре-

лизации рентных отношений были барщина и оброк в натуральной (продуктовой) или денежной форме. В период становления феодализма преобладала отработочная рента в сочетании с оброком в натуральной форме. В XI–XV вв. в связи с ростом городов, развитием товарно-денежных отношений повышается значение денежной ренты (рис. 7);

— различные формы и степень внеэкономического принуждения крестьян на основе их зависимости от феодала — личной, поземельной, судебного подчинения, патроната и др.;

— право собственности на землю дает политическую власть;

— своеобразный статус зависимых крестьян: несвободен как раб, но имеет собственное хозяйство как фермер; не является собственником земли, но распоряжается ею вплоть до права наследственного пользования;

— сословное и иерархическое устройство общества.

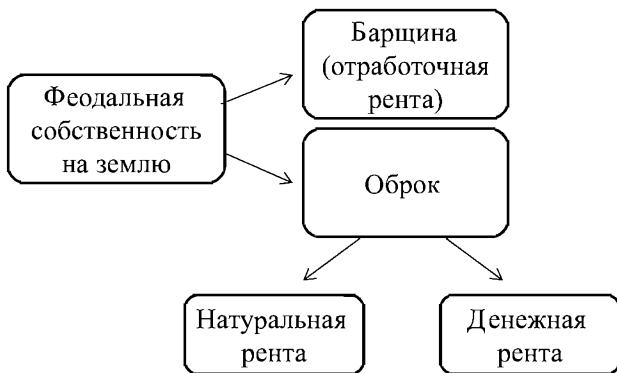


Рис. 7

В рассматриваемый период основным средством производства была земля. Поэтому характер экономических отношений и социальной системы общества определялся тем, кто владеет землей и кто ее обрабатывает. Собственником земли являлся феодал, зависимый крестьянин работал на земле и создавал экономические блага.

Юридическое положение собственности феодалов на землю могло быть различным:

— вотчина — полностью независимое наследственное владение;

— бенефиций, поместье — пожизненное владение при условии несения военной или государственной службы;

— лен, феодал — наследственное владение при условии принятия вассальной присяги сюзерену — вышестоящему феодалу.

Для феодальной экономики была характерна специфическая форма принуждения к труду зависимого населения — *внеэкономическое принуждение*, которая варьировалась от словесного неравноправия до крепостной зависимости. В основе этой системы лежала монополизация определенным слоем населения собственности на главную производительную силу в этот исторический период — землю, а также юридическое неравенство крестьянина и феодала. Крестьянин мог сохранять свою юридическую независимость, иметь определенные юридические права, но не мог избежать эксплуатации вследствие отсутствия условий (прежде всего земли) для самостоятельного ведения хозяйства.

Система внеэкономического принуждения к труду базируется на внеэкономической зависимости крестьян от собственника земли в отличие от юридического и экономического принуждения к труду. Так, раб должен работать на своего хозяина по закону. Именно закон дает рабовладельцу неограниченную власть над рабом. В условиях рыночной экономики закон не заставляет человека работать. Но сам характер рыночных экономических отношений моделирует фактически лишь две возможности получения экономических благ: или человек является собственником средств производства и финансовых средств и живет за счет доходов от их использования, или вынужден продавать свою рабочую силу и становиться наемным рабочим. При этом ни закон, ни человек не могут принудить его к труду.

До законодательного установления отношений крепостной зависимости существовали различные методы внеэкономиче-

ского принуждения к труду юридически свободных крестьян. Такими методами могли быть:

- прямое силовое подчинение;
- долговая зависимость (“ не можешь отдать долг — отработай его”). В Западной Европе формами такой зависимости были прекарий и коммендация, на Руси — закупничество, заключавшееся в том, что свободный крестьянин чаще всего за ссуду становился зависимым от собственника земли и вынужден был отрабатывать ее в виде феодальной ренты;
- поземельная зависимость, когда безземельный крестьянин получает участок земли от феодала в пользование при условии выполнения феодальных повинностей;
- патронат (защита) крестьянина феодалом на определенных условиях.

4.2. Зарождение феодализма во Франкском государстве

Королевство франков на территории Западной Римской империи, завоеванной германскими племенами, является классическим примером формирования феодальных отношений. Франки создали королевство, простирающееся от середины течения Рейна до Пиренеев. В V–VII вв. франками управляла династия Меровингов, а в период VII–IX вв. — династия Каролингов. Франкское государство было раннефеодальной монархией. Оно возникло при переходе от общинной экономики к феодальной. Характерной чертой государства франков была многоукладность — сочетание родоплеменных, рабовладельческих и феодальных отношений.

Важнейшей предпосылкой развития феодальных отношений является дуализм франкской общины-марки. Развитие соседской территориальной общины и формирование земельной собственности в виде аллода — свободно отчуждаемой семейной земельной собственности — привели к постепенному формированию крупной

земельной собственности, к углублению имущественной и социальной дифференциации. Права общины по распоряжению и использованию земли распространялись только на неподеленные угодья — леса, луга, дороги, а сама община из единого коллектива семей стала общиной с индивидуальным семейным землепользованием. Аллоды обрабатывались семьями индивидуально, но общинные угодья находились в совместном пользовании крестьян.

Сведения о хозяйственной жизни франков дает Салическая правда — записи судебных обычаев франков. Экономика носила преимущественно натуральный характер. Основной сферой экономики было земледелие. Франки сеяли зерновые и бобовые культуры, лен, применяли двуполье. Определенное развитие получили и другие отрасли сельского хозяйства: садоводство, виноградарство, пчеловодство, животноводство. Основными орудиями труда были плуг с железным лемехом и борона. В качестве тягловой силы использовали быков и лошадей.

Салическая правда свидетельствует о наличии в обществе различных социальных групп: служилая знать, свободные франки, рабы и др. Различия между социальными группами были преимущественно связаны не с экономическим или имущественным положением, а с социально-правовыми различиями и происхождением. Нет свидетельства о существовании частной собственности на землю, но фиксируется существование аллода как наследуемого участка земли. Сохранялись общинная собственность и общинные правила жизни.

Феодальные отношения начали формироваться с VIII в. Аллодиальная форма собственности уступает место феодальной. Формированию основы феодальной экономики — крупной частной земельной собственности — способствовала раздача королевских земель воинам и приближенным. Однако ограниченность государственного земельного фонда привела к изменению основного принципа жалования земли: от безвозмездного — к условному.

Большую роль в развитии феодальной собственности и изменении характера землевладения сыграла *бенефициальная ре-*

форма Карла Мартелла (715–741). Карл Мартелл конфисковал земли своих противников и провел секуляризацию церковных земель. Возникший в результате этого земельный фонд позволил ввести *бенефициальную систему землевладения*. Земельные участки — *бенефиции* (благоденствие, милость) раздавались знати в пожизненное пользование с зависимыми людьми только при условии несения королевской службы и платежей. Отказ от службы лишал права на держание и использование бенефиция. Подданный короля, получая бенефиций, одновременно получал и зависимое от него крестьянское население, и доходы от труда крестьян. Эта реформа не только укрепила слой мелких и средних феодалов, но и саму феодальную земельную собственность и крестьянскую зависимость, поскольку земля давалась обычно с “сидящими” на ней людьми.

Одной из причин перехода к бенефициальной системе была необходимость формирования конницы, составлявшей основу армии. Расходы на вооружение конного рыцаря были значительными, а обеспечить необходимый доход могли только барщинный труд крестьян и оброк в бенефициях.

Новый характер землепользования привел к формированию *вассальной системы* отношений, когда вассал зависел от сеньора, давшего ему землю, приносил клятву верности и служил ему. Постепенно сформировалось сословие рыцарей, которых позже стали называть *шевалье*. Укрепление феодального характера земельной собственности привело к тому, что в IX столетии бенефиции постепенно становились ленами или феодами — землями, передаваемыми по наследству при условии несения военной службы.

Развитие вассальной системы привело к формированию иерархической структуры общества, когда каждый крупный феодал считался вассалом короля. В свою очередь, крупные феодалы могли передавать часть своей земли и ренту с нее своему вассалу. Крестьяне данного бенефиция становились зависимыми уже и от нового сеньора. Такая форма приводила к перераспределению феодальной ренты и усилению зависимости

крестьян от каждого из феодалов, к необходимости выполнения ими повинностей и платежей в пользу каждого. Сохранение таких условий хозяйствования на протяжении многих десятков лет привели к тому, что величина и характер феодальных повинностей стали обычаем, а отступление от них рассматривалось как его нарушение.

С начала IX в. начинается активный захват феодалами общинной земли, крестьянских наделов и усиление зависимости крестьян. Низкий уровень развития производительных сил давал единственную возможность роста доходов — увеличение масштабов земельной собственности и численности зависимого крестьянства. Общинник терял право собственности на землю и становился зависимым от феодала, должен был платить ренту и нести феодальные повинности.

Основой феодальной экономики становится вотчина (сеньория), земли которой обычно делились на две части: на господскую землю, где велось хозяйство самого феодала (*домен*, примерно 25–30%), и землю, находившуюся в пользовании зависимых крестьян и состоящую из наделов. Для вотчины было характерно натуральное хозяйство, когда основная масса производимой продукции потреблялась внутри феодала. В рамках феодальной вотчины производились не только продукты питания, но и одежда, обувь, предметы домашнего обихода, необходимый инвентарь и т. д. Развитие ремесленного труда не означало его отделения от земледельческого труда, земледельцы производили все необходимое самостоятельно. Натурализация хозяйства оказывала негативное влияние на развитие торговли, практически отсутствовали стабильные торговые связи между регионами, торговля носила в основном местный характер.

С превращением бенефиция в феодала зависимость крестьян усилилась и стала постоянной. Широкое распространение получила такая форма зависимости, как *прекарий* — передача земли безземельным крестьянам во временное держание на условиях барщины или оброка. К личной зависимости вел также акт *коммэндации* — добровольный переход под покровительство бо-

лее сильного и богатого человека, который сопровождался личной или поземельной зависимостью. Зависимое население вотчины состояло из трех основных групп:

— колонны — лично свободные крестьяне, находившиеся в поземельной зависимости;

— рабы-сервы — лично и поземельно зависимые крестьяне;

— литы — имели надел в наследственном пользовании и находились под патронатом, защитой какого-либо феодала.

Рост масштабов земельной собственности постепенно привел к тому, что в руках у крупных землевладельцев стала сосредотачиваться административная и судебная власть. Они стали самостоятельно собирать налоги и осуществлять военное руководство. Расширение властных полномочий крупных феодалов юридически закреплялось в форме *иммунитетов*, подтвержденных особой грамотой. Феодал мог фактически выполнять все государственные функции на территории своей вотчины.

В 843 г. Каролинская империя распалась на три части: Западное королевство, на территории которого образовалась Франция, Восточное, положившее начало Германии, и Среднее, распавшееся позже на три королевства: Италию, Лотарингию и Прованс.

4.3. Характеристика феодальных отношений в средневековой Европе

Развитие феодальной экономики, прогрессивные сдвиги производительных сил происходили медленными темпами. Это было связано с тем, что землевладельцы не проводили какие-либо значительные инвестиции в аграрное производство. В основном они приобретали средства производства, необходимые для переработки урожая (прессы, печи), строили мельницы, дороги, мосты и т. п.

Многочисленные феодальные поборы ухудшали финансовую основу крестьянского хозяйства. Крестьяне вынуждены

были производить основную массу продукции собственными примитивными индивидуальными орудиями труда, используемыми в крестьянских хозяйствах (соха, серп, коса, мотыга, лопата и т. п.), что не могло обеспечить рост продуктивности производства и производительности труда. Для применения легких и тяжелых плугов была нужна тяговая сила, которую имели не все крестьянские хозяйства.

Ограниченные финансовые возможности непосредственных производителей определили преимущественно экстенсивный тип аграрного воспроизводства, когда рост объемов производства происходил в основном за счет расширения площади обрабатываемой земли. Одновременно улучшалась агротехника, широкое распространение получает трехполье, когда одна часть пашни засеивалась озимыми, другая — яровыми культурами, а третья часть находилась под паром и не использовалась.

Основной отраслью сельского хозяйства было земледелие с преобладающей ролью зерноводства (пшеница, просо, ячмень), постепенно возрастает доля бобовых культур. В каждом поместье выращивались также и технические культуры. Большое внимание уделялось огородничеству и садоводству.

Определенный прогресс в развитии феодальной экономики отражался не только в росте площади обрабатываемых земель, но и в повышении урожайности зерновых, в росте продуктивности производства и масштабов производства избыточного продукта. Развитие аграрного сектора экономики и производительных сил, улучшение технологии обработки почвы, повышение урожайности, расширение внутренней колонизации, производство избыточного продукта становились все более стабильными. Это сделало возможным и необходимым регулярный обмен сельскохозяйственной и ремесленной продукции, развитие товарно-денежных отношений и торговли.

Феодальная вотчина постепенно теряла свой натуральный и замкнутый характер, все больше включаясь в товарно-денежные отношения. Развитие торговых связей, в свою очередь, приводило к росту потребности феодалов в продукции, которую предла-

гает рынок. Ремесленная продукция собственных крестьянских хозяйств уже не могла удовлетворить возрастающие потребности феодалов. Появление на рынке дорогого оружия, украшений, роскошной одежды, обуви, тканей, посуды и т. д. приводило к росту потребности в денежных средствах.

Развитие сферы обращения привело к изменению форм феодальной зависимости крестьян, которое проходило в течение длительного времени. Первоначально феодалам стало выгоднее все больше заменять барщину натуральным оброком, раздавать крестьянам всю землю вотчины и получать рентные платежи; развивается *чистая вотчина*. Обмен и рост потребности в денежных средствах привели к тому, что натуральный оброк все больше стал заменяться денежным. Перевод натуральной формы феодальной ренты в денежную принято называть *коммутацией ренты*.

Развитие торговли и коммутация ренты позволяли крестьянам накапливать определенные денежные средства и выкупаться на волю. Возникает новая форма крестьянского землепользования — *цензива*. Крестьянин (*цензитарий*), обрабатывающий такой участок, считался лично свободным, мог по своей воле переходить с одного места на другое и даже продать его. За пользование феодальной землей крестьянин платил твердый ежегодный денежный взнос (ренту) — *ценз*. Переход к цензиве повысил хозяйственную самостоятельность крестьян и привел к имущественной дифференциации крестьянства (рис. 8).

Францию часто называют страной классического феодализма, поскольку процесс формирования феодальных отношений в ней шел быстрее, чем в других государствах Западной Европы и отличался большей завершенностью. Во Франции получила законченное выражение вассальная иерархия, обеспечившая перераспределение рентного дохода между различными слоями господствующего сословия. Королевскими вассалами были крупнейшие феодалы — герцоги и графы, вассалами которых считались, в свою очередь, средние и мелкие феодалы — бароны, маркизы, виконты и др. Создается образцовая для Европы

вассальная иерархия французских сеньюров с довольно четким разграничением их прав и обязанностей.

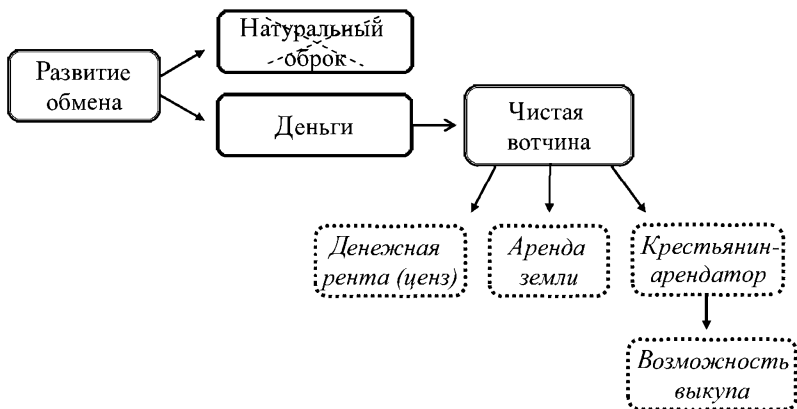


Рис. 8

В XI–XIII вв. во Франции постепенно исчезает экономическая и политическая обособленность областей. Создаются условия для укрепления централизованной королевской власти, для объединения страны в феодальное государство. Монопольная собственность феодалов на землю становится почти неограниченной. Утверждается принцип: “нет земли без сеньора”, существование свободного крестьянского землевладения исключалось.

Основным звеном хозяйственного строя страны была сеньория. Во французской деревне насаждается система *майората*: сеньория (поместье) наследовалось целиком или на две трети только старшим сыном. Крестьяне стали держателями предоставляемой им феодалами земли, прикреплялись к ней на основе феодального права — личной феодальной зависимости. Экономическая власть феодалов усиливается *баналитетом* — монополией сеньюров на объекты, используемые при переработке сельскохозяйственной продукции (печь, пресс, мельница и др.), которые ранее были коллективной собственностью общины.

Наиболее распространенной формой личной зависимости французских крестьян был серваж. *Сервы* имели земельные наделы, вели свое хозяйство и несли многочисленные повинности. Сервы были юридически бесправны и полностью находились под юрисдикцией феодала.

Постепенное развитие и экономическая целесообразность коммутации ренты связаны с тем, что принудительный труд крестьян на барщине был малоэффективным и низкопроизводительным. Замена отработочной системы сначала натуральной, а затем денежной рентой фактически означала ликвидацию собственного домениального хозяйства феодалов. Ликвидация барщины, в свою очередь, фактически означала и ликвидацию крепостной зависимости. Она была инструментом принуждения к труду крестьян на барском поле, а оброк в той или иной форме крестьянин должен был платить как арендную плату за пользование чужой землей.

Коммутация ренты находит свое окончательное выражение в замене натурального оброка. Серваж как форма феодальной зависимости стал экономически нецелесообразным. Наследственное держание земли в форме цензивы с фиксированной величиной денежной ренты давало возможность крестьянам сохранять часть прибавочного продукта в собственном хозяйстве и делало экономическое положение крестьян более устойчивым. Крестьянин мог распоряжаться этим участком земли, продавать или закладывать его, а обязанность выплачивать денежную ренту переходила к новому собственнику. Однако крестьяне продолжали оставаться в судебной зависимости от феодала. Освобождение крестьян от барщины не означало освобождение их от многочисленных поборов и налогов.

Основную роль в торговых отношениях во Франции играли не феодалы, считавшие это занятие недостойным дворянина, а крестьяне. Постепенное втягивание крестьянства в товарно-денежные отношения позволяло им накапливать определенные средства и выкупать у феодала свои личные зависимости. Составлялись документы, определяющие сроки и условия выкупа.

Крестьяне могли выкупить такие основные повинности, как брачный и посмертный поборы, производственную талью и поголовный побор.

Развитие феодальных отношений в Англии происходило медленно и завершилось к XI веку. До этого периода основную массу населения Англии составляли свободные крестьяне, владевшие достаточно большими участками земли — *гайдами*, а основной формой их организации была община.

Феодальная собственность зарождалась в Англии преимущественно на основе королевских пожалований земли дружинникам или церкви с правом собирать с нее поборы. Земли, доходы с которых передавались какому-то определенному лицу, назывались *бокленд*. Если же лорд получал судебный иммунитет над определенной территорией и ее жители попадали в судебную зависимость, то такая территория превращалась в феодальную вотчину — *манор*. Земля манора делилась на две части — собственно хозяйство феодала (домен) и хозяйства крестьян. В общем пользовании находились пастбища, луга, пустоши, которые были собственностью общины, но находились под контролем феодала. Манор подчинил себе свободную сельскую общину, население которой фактически стало крепостным, его хозяйство основывалось на барщинном труде зависимых крестьян. К XI–XII вв. манориальной системой было охвачено не менее 80% территории.

Хозяйственная структура маноров в различных регионах страны могла быть разной. Одни виды маноров, которые часто называют классическими, включали господскую запашку и земли, переданные крестьянам в держание. Другие включали или только домениальные земли, или только земли, переданные крестьянам в пользование.

Маноры обслуживались зависимым крестьянством, различные категории которого постепенно складываются в две основные группы:

— *вилланы* — крепостные члены сельской общины, являющиеся основной массой зависимого населения. Вилланы владели

земельным наделом, инвентарем, рабочим скотом. Они должны были отрабатывать повинности для своего господина не только определенное количество дней в неделю, но и по первому его требованию. К началу XII в. эту категорию населения вытеснили *копигольдеры* — феодально зависимые крестьяне, пожизненные или наследственные держатели земли. Копигольдеры не могли самостоятельно распоряжаться этой землей и были лишены юридической защиты;

— *коттеры* — крестьяне или совсем лишенные земли, или владеющие маленькими участками, недостаточными для содержания семьи. Это заставляло коттеров наниматься на работу к феодалам или зажиточным крестьянам. Чаще всего коттеры выполняли вспомогательные работы и занимались ремеслом, отдавая в виде оброка часть созданной продукции.

Однако в Англии сохраняется и свободное крестьянство — *фригольдеры* — полностью свободные держатели земельных участков. Фригольдеры имели право на защиту в королевских судах и могли свободно распоряжаться своей землей.

В 1085–1086 гг. в Англии по приказу Вильгельма Завоевателя была проведена поземельная перепись и ее результаты, записанные в “Книге Страшного суда”, представляют собой важный источник сведений о хозяйственном развитии страны этого периода. Объектом переписи являлось хозяйственное состояние маноров, их экономический потенциал. По каждому из них фиксировались данные о величине пахотных площадей, количестве крестьян, размерах пастбищ, лугов, лесов и наделов крестьян, о количестве мельниц и мест для рыбалки, денежной стоимости имения.

Этот источник содержит также данные о численности различных категорий населения. Все население Англии составляло 2,5 млн человек. Наиболее многочисленной частью английского крестьянства были вилланы, которые имели в своем пользовании 45% пахотной земли. Следующей по численности категорией населения были коттеры, которые использовали только 5% пахотной земли. Наиболее малочисленным было свободное крестьянство,

которое владело 20% пахотной земли. На протяжении XII в. различные категории крестьян все больше превращаются в зависимых вилланов, основными обязанностями которых были барщина, оброки, церковная десятина и различные произвольные налоги.

С конца XIII столетия в Англии начинает активно формироваться внутренний рынок и развиваться рыночные отношения. Этому способствовали не только рост городов и городского населения, но и специализация сельскохозяйственных районов страны, что стимулировало развитие товарно-денежных отношений. В дальнейшем развитие сельского хозяйства страны шло по двум направлениям:

— для первого направления были характерны коммутация ренты, перевод крестьян на положение копигольдеров — держателей земли, освобожденных от наиболее тяжелых форм личной зависимости, и личное освобождение крестьян. В отдельных поместьях при выполнении сельскохозяйственных работ использовался наемный труд;

— для другого направления были характерны сохранение крепостнических форм зависимости, расширение домениального хозяйства, рост барщины и укрепление личной зависимости. Рост феодальных повинностей при этом выступал единственно возможным способом повышения продуктивности хозяйства и роста объема продаж сельскохозяйственной продукции на рынке. Основной фигурой при этом оставался виллан, прикрепленный к земле.

В феодальной экономике Англии в XV в. происходят существенные изменения. Сохраняются монополия феодальной земельной собственности, поземельная зависимость крестьян, феодальная рента и сословное неравенство. Однако коммутация ренты получала все большее распространение, продолжался процесс личного освобождения крестьян, домениальное хозяйство было почти полностью ликвидировано, а земля сдавалась в держание или аренду, активно использовался наемный труд.

Основной категорией крестьянства становятся копигольдеры и фригольдеры. Масштабы крестьянских хозяйств воз-

растали, они уже могли конкурировать с хозяйствами крупных феодалов и становились главным поставщиком товарной продукции на рынок. В этот период в Англии формируется новое дворянство — *джентри*, которые вели свое хозяйство исключительно на использовании наемного труда.

В Германии в XI в. феодальные отношения развивались более медленными темпами, чем в других европейских странах, и своей зрелости достигли в XII–XIII вв. Здесь дольше сохранялась аллодиальная форма землевладения, однако постепенно формировалось и крупное землевладение. Для Германии этого периода была характерна значительная феодальная раздробленность, когда на данной территории находилось много различных по масштабам самостоятельных государств и отдельные части страны были экономически оторваны друг от друга. Политическая и экономическая раздробленность Германии привела к тому, что фактически не существовало единого германского рынка.

Особенностью аграрных отношений в Германии в VIII–IX вв. было то, что не крестьяне получали землю от феодала, а раннефеодальная вотчина охватывала свободное крестьянство. Крестьяне постепенно втягивались в отношения феодальной зависимости, формировались деревни смешанного типа, в которых феодальные владения сочетались с землей свободных крестьян и зависимых крепостных.

Властью над поземельно и лично зависимыми людьми обладал феодал, который пользовался по отношению к ним также и судебными правами. Дворовые люди, проживавшие на господских дворах, иногда владели небольшими участками земли, однако личная несвобода этих крестьян носила наследственный характер. Крестьяне — держатели земли в отличие от дворовых сохраняли зависимость от данного сеньора до тех пор, пока пользовались данной землей.

Феодальная земельная собственность в Германии (грундгершафт) строилась преимущественно по принципу сеньорий во Франции, когда одна часть земли представляла собой барское

хозяйство и домениальную запашку, а вторая часть — крестьянские хозяйства, владельцы которых обрабатывали барские земли и сдавали оброк. Сформировалась также судебно-политическая форма сеньорий (баннгершафт), при которой крупный феодал присваивал или получал из рук короля право суда над крестьянами и распоряжения землями общины.

Первоначально система внеэкономического принуждения к труду в Германии базировалась на баналитете, когда феодалы присваивали средства переработки урожая и одновременно — само право на переработку продукции крестьянского хозяйства. В дальнейшем зависимость крестьян формировалась на основе принуждения к выполнению феодальных повинностей за свои участки земли преимущественно в форме отработочной ренты. Свою роль в укреплении внеэкономического принуждения сыграла также и судебная зависимость.

Развитие феодальных отношений в Германии изменило структуру сельского населения. Сформировались следующие основные группы крестьянства:

- манципии — крестьяне, находящиеся в личной зависимости от феодала;
- сервы — крестьяне, которые или “сидели” на барской земле, или выполняли различные виды работ в феодальной вотчине и были фактически дворовыми людьми;
- прекарии — лично свободные крестьяне, которые находились в поземельной зависимости от феодала;
- аллодисты — лично свободные крестьяне, владевшие собственными наделами. Однако права этой группы крестьян по распоряжению своей землей были ограничены. Так, прежде чем отчуждать свою землю, они должны были сообщить об этом в графский суд.

Важной особенностью экономического развития Германии, которая определила направления развития ее экономики в более поздние периоды, была своеобразная реакция на развитие товарности производства, торговли и товарно-денежных отношений. Если в других странах Западной Европы одновременно с

этими процессами развивается коммутация ренты и изменяется положение крестьянства, то в Германии рост товарности производства привел к усилению крепостничества и власти феодалов.

Укрепление крепостничества было обусловлено рядом экономических процессов. Феодалная раздробленность сдерживала развитие внутреннего рынка страны, недостаточный внутренний спрос стимулировал продажу излишней продукции преимущественно на внешних рынках. Для реализации экспортной торговли значительными возможностями обладали не крестьяне, а феодалы. В связи с этим феодалы в большей степени были втянуты в торговые отношения. Для роста объемов производимой продукции феодалы расширяли свою запашку, увеличивали барщину, а условием этого было усиление крепостной зависимости. Этот процесс в Германии часто называют вторым изданием крепостничества.

Сложилась неоднозначная ситуация: развитие товарно-денежных отношений и торговли, характерных для капиталистических отношений, привело в Германии к усилению крепостничества. Однако при этом усиление крепостничества и феодалской эксплуатации означали своеобразную форму разложения феодалских отношений, поскольку в феодалских поместьях развивалось товарное производство, создававшее базу для развития торговли.

4.4. Средневековый город. Цеховая организация ремесла. Коммунальное движение

Преимущественно натуральный характер экономики в период раннего феодализма не создавал экономических предпосылок для развития городов. Необходимым условием процветания городов и повышения их роли в экономике является развитие товарно-денежных отношений, торговли и ремесла.

Постепенное развитие производительных сил, продуктивности сельского хозяйства, обмена, товарно-денежных отношений

и торговли стимулировало ремесленную деятельность и рост ее специализации.

Развитие производительных сил в раннее Средневековье приводило к совершенствованию техники и навыков ремесленного труда, к его дифференциации. Значительно усовершенствовались такие ремесла, как плавка и обработка металла, кузнечное и оружейное дело, выделка тканей, обработка кожи и т. д. Все эти процессы предполагали специализацию труда ремесленников, повышение его самостоятельности и становление ремесла как отдельного вида деятельности. Происходит процесс отделения ремесла от сельского хозяйства, формируются группы людей, которые занимались исключительно ремесленной деятельностью и торговлей.

Одновременно растет спрос феодалов на продукцию ремесленников, особенно на предметы роскоши. Наиболее подходящим местом для занятия ремеслом и торговлей была не замкнутая вотчина с ее ограниченным спросом, а крупные торговые и ремесленные центры. Начинается процесс развития средневековых городов и образование новой социальной прослойки феодального общества — городского населения, в рамках которого постепенно выделяются ремесленники, цеховые ремесленники, торговцы, купцы и купеческие гильдии.

Первоначально феодальный город и экономически, и социально был неотделим от феодальной вотчины. Его население, в основном зависимые от феодала производители, специализировалось или на переработке сельскохозяйственной продукции, или на определенном ремесле. Горожане могли быть одновременно и ремесленниками, и земледельцами. Постепенное развитие ремесла и торговли, повышение их роли в экономике закладывают основу для усиления экономической роли городов как центров товарного производства и торговли.

Темпы градообразования в различных регионах Западной Европы были различными. Они определялись степенью развития товарности производства, ролью торговли в экономике и уровнем развития ремесла как самостоятельного вида деятельности.

Раньше всего феодальные города начали формироваться на юге Франции в X в. (Марсель, Арль, Тулуз и др.), в Италии в XI в. (Венеция, Генуя, Пиза, Флоренция, Неаполь и др.). Большую роль в раннем развитии городов в этих регионах сыграли торговые связи с Византией и Востоком. В X–XI вв. стали возникать города в Северной Франции, Англии, Германии. На Руси города формировались в IX–XI вв. Процесс возникновения городов был достаточно длительным, и наибольшее их число формируется на рубеже XII–XV вв.

Масштабы средневекового города и численность городского населения в них могли быть различными:

- малые города с численностью населения 1–2 тыс. человек;
- средние города с численностью населения 3–5 тыс. человек;
- крупные города с численностью населения 9–10 тыс. человек.

Существовали города, численность которых превышала десятки тысяч человек. Так, население Лондона, Рима, Кельна, Любека составляло 20–40 тыс. человек, Парижа, Милана, Флоренции — 80–100 тыс. человек.

Между городами и крупными землевладельцами складывались достаточно сложные отношения. Правовое положение городского населения мало чем отличалось от положения других зависимых слоев общества. Сеньором города был владелец земли, на которой он стоял. Феодал определял все правила хозяйственной и правовой жизни города. В его руках была вся полнота власти, суд, городские финансы. Он определял виды налогов и их величину, правила хозяйственной жизни городского населения и присваивал значительную часть городских доходов. Зачастую феодалы стремились организовать город на своей земле для увеличения своих доходов за счет роста налогов, доходов от ремесла и промыслов.

По мере укрепления социально-экономических позиций городского населения сеньоральный режим становился все более тягостным, и в Западной Европе в XI–XIII вв. возникает *комму*-

нальное движение (коммунальные революции) — борьба между городами и сеньорами, борьба городского населения за свою независимость от феодалов. Начавшись с движения за сокращение поборов, за торговые привилегии, коммунальное движение постепенно перерастает в борьбу за городское самоуправление и такую его правовую организацию, которая определяла бы степень независимости города, направления его экономического развития и политическое устройство.

Методы коммунальных революций в различных городах были различными и определялись степенью развития городской экономики. В таких городах, как Париж, Орлеан, Лондон, Оксфорд основным методом борьбы за самостоятельность городского населения был выкуп определенных прав и вольностей. В странах с сильной централизованной властью города не смогли добиться полного самоуправления (Лондон, Оксфорд, Кембридж). Хотя они и располагали рядом привилегий — отмена произвольных налогов, ограничения в наследовании имущества, экономические привилегии, но выборные учреждения действовали под контролем королевских чиновников. Большинство европейских городов получили лишь частичные привилегии.

В городах, население которых добивалось полной независимости (Генуя, Флоренция, Венеция, Марсель, Тулуза и др.), сформировались города-коммуны с полным самоуправлением. Население таких городов самостоятельно выбирало советников, мэров (бургомистров) и других должностных лиц, формировало городское право и независимый суд, собственные финансы и налоги, самостоятельно организовывало городское военное ополчение.

Городское право включало регулирование торговли, мореплавания, деятельности ремесленников и их корпораций, условий найма, кредита, аренды, право заключать мир, объявлять войну, вступать в дипломатические отношения. Сеньору города-коммуны выплачивали ежегодный взнос за пользование его землей. Такие города становились фактически городами-государствами, которые заключали договора с другими государ-

ствами, вели войны, чеканили свою монету. В Италии такими городами были Генуя, Венеция, Флоренция и др. В Германии сходное положение заняли императорские города, ставшие на деле городскими республиками: Любек, Гамбург, Бремен, Нюрнберг и др.

Производственную основу средневековых городов составляло ремесло. Ремесленник был мелкотоварным производителем, имел собственные орудия труда, собственным трудом создавал продукцию, обеспечивая себе средства к существованию. В связи с этим почти одновременно с появлением городов начинают возникать *цеха (гильдии, братства, братчины)* — специфическая форма организации городского ремесла: в Италии в X в., во Франции в конце XI — начале XII в., в Англии и Германии в XIII в.

Цеховые корпорации ремесленников являлись важным элементом социальной структуры города. В профессиональные союзы объединялись не только ремесленники. Существовали цеха городских врачей, учителей, нотариусов, садоводов и т. д. Своя корпорация была даже у нищих. Постепенно развивались и купеческие объединения — гильдии. Поэтому социальный строй средневековых городов часто называют корпоративным.

Цеха возникали как объединения городских ремесленников одной или нескольких близких отраслей. Основной целью объединения ремесленников была защита их от конкуренции, защита экономического положения и интересов каждого члена цеха. Объединение ремесленников в цеха фактически означало ликвидацию конкуренции на внутреннем рынке. Во многих городах принадлежность к какому-либо цеху была обязательным условием для занятия ремеслом.

Цеховая организация ремесла была необходимой формой организации товарного производства в средневековом городе. Она создавала благоприятные условия для развития производительных сил, охраняла ремесленников от эксплуатации феодалов, устраняла опасную конкуренцию в условиях узости внутреннего рынка и относительно невысокого спроса. Ремесленники, не входящие в состав цеха, не допускались к городской тор-

говле. В Германии существовало правило “заповедной мили”, в соответствии с которым нельзя было заниматься некоторыми видами деятельности на определенном расстоянии от городских стен.

Каждый ремесленник работал в собственной мастерской, используя свои орудия труда и передавая навыки мастерства по наследству. Внутри ремесленной мастерской почти не существовало разделения труда, но оно имело место в виде специализации между различными цехами. В ремесленной мастерской обычно работал ее владелец — мастер, несколько подмастерьев и учеников, взаимоотношения между ними регулировались уставом цеха.

Система мастеров, подмастерьев и учеников создавала в цехах определенную иерархию. Полноправным членом цеха мог быть только цеховой мастер — владелец мастерской. Цеховой мастер работал обычно вместе с несколькими подмастерьями и учениками, которые по истечении ряда лет могли стать сначала подмастерьями, а потом самостоятельными мастерами. Предварительное прохождение низших ступеней было обязательным для всякого, кто желал стать полноправным членом цеха. Более высокое положение цехового мастера основывалось не только на его праве собственности на средства производства, но и на его профессиональном мастерстве, умении, совершенном владении инструментами.

Цеха как объединения (корпорации) мелкотоварных производителей регулировали все стороны производственной деятельности своих членов. Мастер фактически единолично управлял производством, обеспечивал защиту интересов цеха от феодалов, от конкуренции сельских ремесленников и мастеров из других городов. Он определял объем производства продукции, конкретный вид продукции, ее качество, объем продаж и уровень цен, технологию производства, систему отношений мастеров с подмастерьями и учениками, условия труда и его оплату.

Нередко цех брал на себя снабжение мастеров сырьем и материалами, организовывал общие склады для готовой про-

дукции. Цех внимательно следил за равенством своих членов, не допускал обогащения одних за счет других. Поэтому устав и цеховые правила устанавливали для всех мастеров единые условия производства и сбыта, объем производимой продукции, определяли количество приспособлений и ограничивали число учеников и подмастерьев. Ни один работник цеха не имел права производить больше продукции лучшего качества и дешевле ее продавать, ограничивалось количество станков, регулировались запасы сырья и т. д. Цеха не давали возможности своим членам самостоятельно улучшать технологию производства или производить новые виды продукции, самостоятельно закупать необходимое сырье.

Цеховая организация охватывала все стороны жизни ремесленников. Каждая цеховая корпорация имела свой герб и свое знамя. Часто ремесленники строили здание, где проходили заседания старейшин. Цеха имели своего святого, часто свою церковь и часовню, собственные праздники. Каждый цех вырабатывал свой кодекс поведения и суд, осуществлял взаимопомощь семьям ремесленника в случае его увечья, болезни или смерти. Специальный фонд взаимопомощи формировался за счет вступительных взносов, штрафов и других платежей. Цеха участвовали в охране города и формировали собственные отряды ополчения.

В первый период своего существования цеховой строй имел прогрессивное значение, способствовал росту производительных сил в рамках мелкотоварного производства, развитию и унификации ремесла, распространению профессиональных навыков, повышению качества работы и расширению ассортимента. Цеховой корпоративный строй сыграл большую роль в борьбе городов против власти феодалов за демократизацию городского самоуправления.

Однако с конца XIV в. цеховая организация ремесла, направленная на сохранение мелкого производства, уже начинала сдерживать технический прогресс, распространение новых орудий труда и методов производства. Устав цеха не позволял укрупнять мастерские, вводить пооперационное разделение тру-

да, фактически запрещал рационализацию производства, сдерживал развитие индивидуального мастерства, внедрение более совершенных технологий и орудий труда.

Начинается процесс затяжного кризиса цеховой системы, усилилось “замыкание” цехов — ограничение и запрещение доступа в них учеников и подмастерьев. Появляются “вечные подмастерья”, которые уже не могли стать полноправными членами цеха. Несмотря на уравнительные запреты, внутри цехов развивалась конкуренция, отдельные мастера меняли технологию, увеличивали число наемных рабочих, а также росла имущественная дифференциация.

В XIV–XV столетиях в средневековых городах усилилось социальное расслоение и как особое сословие формируется *бюргерство*. Этот термин означал полноправных “граждан города”, т. е. тех, кто имел или приобрел городское гражданство, был лично свободен и заплатил значительный вступительный взнос, мог нести тягло городу и государству, участвовать в городских платежах, иметь имущество не ниже определенной величины. Бюргерство дало начало первым элементам буржуазии.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Феодалные экономические отношения формируются на основе:

- а) развития мануфактурного производства;
- б) отделения производителя от средств производства;
- в) развития и широкого распространения частной собственности крестьян на землю;
- г) нет верного ответа.

2. Экономическая система феодализма характеризуется:

- а) сословным характером общества;
- б) развитием системы внеэкономического принуждения к труду;

в) развитием системы экономического принуждения к труду;
г) высоким уровнем развития и значительными масштабами межрегиональной торговли;

3. Одним из последствий преимущественно натурального характера феодальной экономики являлось:

- а) развитие межрегиональной торговли;
- б) развитие мануфактурного производства;
- в) самообеспечение крестьянских хозяйств.

4. Аллод — это:

- а) часть земли феодальной вотчины;
- б) форма королевских или княжеских пожалований;
- в) земля крепостного крестьянина;
- г) форма собственности крестьянской семьи на землю.

5. Феодальная рента может существовать в форме:

- а) натурального оброка;
- б) денежного оброка;
- в) барщины;
- г) верны все ответы.

6. Различные формы земельной собственности — вотчина, бенефиций, лен, поместье — принципиально отличались:

- а) правовым положением;
- б) количеством применяемого труда;
- в) величиной земельной собственности;
- г) методами хозяйствования.

7. Отличительными чертами поместной формы земельной собственности является:

- а) наследуемый характер землевладения;
- б) полная независимость землевладения;
- в) условный характер землевладения;
- г) пожизненное землевладение при условии несения военной или государственной службы.

8. Условием развития чистой вотчины является:

- а) получение феодальной ренты преимущественно в форме натурального оброка;

б) получение феодальной ренты преимущественно в денежной форме;

в) развитие системы отработочной ренты.

9. В основе формирования внеэкономической зависимости крестьян в период феодализма лежит:

а) поземельная зависимость;

б) наемный характер труда;

в) формирование рассеянных мануфактур;

г) система прекарий;

д) баналитет.

10. Коммутация ренты во Франции предполагала:

а) ликвидацию барщины и замену ее натуральным оброком;

б) ликвидацию барщины и замену ее денежной рентой;

в) полную ликвидацию всех форм феодальной ренты;

г) уменьшение хозяйственной самостоятельности крепостных крестьян.

11. Возможность для самовыкупа зависимых крестьян обусловлена:

а) повышением роли натурального оброка;

б) переходом преимущественно на отработочную форму ренты;

в) переходом от оброчной эксплуатации к денежной форме ренты.

12. Баналитет — это монополия сеньоров:

а) на землю;

б) крестьян;

в) созданный продукт;

г) средства переработки сельскохозяйственной продукции.

13. В основе развития коммунального движения лежало:

а) усиление социально-экономической роли феодалов и сеньоров;

б) усиление социально-экономической роли крестьян;

в) усиление социально-экономической роли ремесленников;

г) повышение феодалами и сеньорами величины налогов на крестьян.

14. Для города–коммуны было характерно:

- а) саморегулирование условий торговли и ремесла;
- б) установление налогов на городскую деятельность сеньором;
- в) регулирование ремесленной деятельности сеньором;
- г) собственность жителей города на землю.

15. Цеховая организация ремесла в период феодализма формировалась с целью:

- а) ограничения конкуренции;
- б) развития конкуренции на рынке продукции данного цеха;
- в) укрупнения индивидуальных ремесленных мастерских;
- г) распределения функций управления между всеми членами цеха.

16. Цеховая организация ремесла предполагала регламентацию цехом:

- а) только правил торговли;
- б) только условий производства;
- в) только объемов производства;
- г) всей производственной и торговой деятельности ремесленников.

Определите верность следующих положений:

1. Условием развития феодальной экономики является формирование крупной частной земельной собственности.

2. Существование экономической раздробленности является закономерностью феодальной системы хозяйствования.

3. В период феодализма существует постоянная устойчивая экономическая связь между регионами страны.

4. Для феодальной экономики характерно сочетание монопольной собственности феодалов на землю с правом ее использования крестьянами.

5. Феодальная рента существовала только в форме барщины и оброка в натуральной форме.

6. Баналитет — это метод формирования поземельной зависимости крестьян.

7. Закупничество — это один из методов формирования поземельной зависимости крестьян.

8. Фригольдеры — это крестьяне в Англии, которые обладали правом собственности на земельные участки.

9. В чистой вотчине возрастает значение денежной формы феодальной ренты.

10. Формирование феодальной зависимости крестьян на основе иммунитета и баналитета в период феодализма было характерно для Англии.

11. Если собственник земли в Англии получал судебную власть на своей земле, то формировался боклэнд.

12. Цеховая организация ремесла в период феодализма в Западной Европе приводила к потере хозяйственной самостоятельности членов цеха.

13. Коммунальное движение — борьба между жителями средневекового города за долю на рынке.

14. Коммунальное движение всегда приводило к образованию городов-коммун.

Задания

1. Определите особенности и характер принуждения к труду различных категорий производителей, представленных в таблице, и заполните ее.

Категории производителей	Кто принуждает к труду	Что принуждает к труду	Характер принуждения к труду
Раб			
Зависимый крестьянин			
Крепостной крестьянин			
Наемный работник			

2. Какие формы поземельной и личной зависимости были характерны для сервов, колонов, и литов?

3. Дайте характеристику “второго издания крепостничества” в Германии.

4. Из предложенных вариантов ответов найдите недостающий правильный ответ на вопрос: что являлось следствием

преимущественно натурального характера экономики в период феодализма?

Варианты ответов	Верные ответы
1. Быстрое развитие денежного обращения	1. Развитие оброчных отношений
2. Развитие и укрепление хозяйственных связей между регионами страны	2. Преимущественно местный характер торговых связей
3. Развитие ремесленной деятельности в крестьянских хозяйствах	3. Самообеспечение крестьянских хозяйств
	4. ?

5. Из предложенных вариантов ответов найдите недостающий правильный ответ на вопрос: при каких условиях возникает чистая вотчина?

Варианты ответов	Верные ответы
1. Уменьшение крестьянских наделов	1. Развитие обмена
2. Повышение роли натурального оброка	2. Развитие торговли
3. Развитие денежной ренты	3. ?

Глава 5. ГЕНЕЗИС КАПИТАЛИЗМА В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ В XVI–XVIII вв.

5.1. Великие географические открытия и их социально-экономические последствия

Великие географические открытия XV — середины XVII в. сыграли важную роль в генезисе капиталистических отношений. Основным стимулом поиска новых земель, а значит и нового богатства, были социально-экономические проблемы европейских стран в период разложения и упадка феодальных отношений.

Рост городов и развитие торговли привели к возрастанию потребности в деньгах, росту спроса на золото, серебро и новые товары. Первыми из западноевропейских стран начали поиски новых морских путей и новых земель Испания и Португалия. Три основные социальные силы этого периода — корона, церковь и нарождающаяся буржуазия, в первую очередь в лице торговцев, были заинтересованы в поиске новых земель и новых возможностей для развития и обогащения. Купцы охотно давали деньги в долг, надеясь получить новые товары и использовать в дальнейшем новые торговые пути; церковь освящала дела конкистадоров в надежде распространить свою веру на новые территории, увеличить количество верующих, свои земельные владения и доходы; корона также стремилась к территориальным захватам и обогащению.

Возможность для совершения длительных экспедиций давал прогресс в мореплавании и кораблестроении, создание новых типов быстроходных и легких парусников — каравелл — и навигационных приборов.

Великие географические открытия сыграли большую роль в развитии капиталистических отношений и привели к важнейшим социально-экономическим последствиям:

— формированию мирового рынка. Были установлены прямые стабильные хозяйственные связи между Европой и другими частями мира. В относительно короткий срок в экономику ведущих в тот период европейских государств были включены значительные ресурсы Америки, Африки, Азии. Морские торговые пути связали Европу, Африку, Америку и Австралию. Значительно вырос объем мировой торговли. Расширилась не только территориальная сфера обращения, но и торговый ассортимент. Стали формироваться монопольные торговые объединения. Наиболее известными были английская и голландская Ост-Индские компании;

— изменению техники торговли. Вследствие возросшего объема товарной массы торговые сделки стали заключаться на основе осмотра лишь образцов товаров, а не всей товарной массы, и в XVI в. основывается Антверпенская торговая биржа;

— центр экономической жизни переместился со Средиземного моря в Атлантический океан. В торговле в первоначальный период лидерство принадлежало Испании и Португалии, но основная товарная продукция производилась в Англии, Нидерландах и Франции. За счет роста объемов продаж товаров буржуазия этих стран обеспечила себе значительный приток золота и серебра. Пришли в упадок итальянские города-республики, появились новые центры мировой торговли — Лиссабон, Севилья и особенно Антверпен;

— формированию колониальной системы. Эксплуатация колониальных территорий и неэквивалентный обмен приводили к накоплению значительных денежных средств и стимулировали развитие капиталистических отношений. Первыми были созданы португальские и испанские колониальные империи. Португальская система в основном была построена методом “точечной” колонизации на основе создания на побережье военно-торговых факторий. Испания в своих колониях пыталась воссоздать феодальный тип хозяйства. Возросшие доходы от эксплуатации ко-

лоний различные страны использовали по-разному. Если Испания и Португалия использовали эти средства преимущественно для потребления, то Англия, Франция и Нидерланды — для развития промышленности и торговли. В результате позиции этих стран укрепились, а развитие капиталистических отношений происходило более быстрыми темпами;

— “революция цен” явилась мощным толчком для развития первоначального накопления капитала. За XVI в. общее количество монет, обращавшихся в западноевропейских странах, увеличилось более чем в 4 раза. Значительный приток дешевого золота и серебра привел к резкому падению их стоимости и росту цен на сельскохозяйственную и ремесленную продукцию. Начиная с 30-х гг. и до конца XVI в. они выросли в Испании в 4 раза, во Франции — в среднем в 2,3 раза, в Англии — в 2,5 раза, в Германии — в 2 раза, а в среднем по Западной Европе — в 2–2,5 раза.

“Революция цен” содействовала укреплению положения городской буржуазии. Увеличение цен на производимую продукцию и снижение заработной платы приводили к росту доходов буржуазии на основе повышения цен на потребительские товары. Одновременно происходило разорение крупных земельных собственников. Падало значение земельной ренты как источника дохода вследствие фиксированности ее величины. Рост цен на сельскохозяйственную продукцию приводил к увеличению арендной платы, что делало более выгодным сдачу земли в аренду. Зажиточная часть крестьянства укрепила свое положение, что привело к количественному росту сельской буржуазии.

Великие географические открытия привели к постепенному формированию мирового рынка, развитию торговли и создали условия для первоначального накопления капитала и формирования капиталистической системы хозяйства.

5.2. Процесс первоначального накопления капитала

Развитие капиталистических отношений — это достаточно длительный исторический процесс, требующий ряда условий

и предпосылок в социально-экономической сфере. Переход от феодальной системы к капиталистической изменяет практически все области жизни общества: формируются экономические отношения между трудом и капиталом, меняется социальная структура общества, а впоследствии и политическая его организация.

Первоначальное накопление капитала — это исторический период, в течение которого происходит формирование условий для развития капиталистических отношений.

Процесс первоначального накопления капитала включает два социально-экономических процесса:

— накопление денежных средств и дальнейшее их использование для развития мануфактурной промышленности;

— появление свободной наемной рабочей силы, обладающей двойной свободой: и от средств производства, и от средств к существованию. Именно поэтому человек вынужден продавать свою единственную собственность — рабочую силу.

Условиями, обеспечивающими генезис капиталистических отношений, являются наличие массы юридически свободных неимущих людей, лишенных средств производства и средств к существованию и поэтому вынужденных вступать в отношения найма, и накопление значительных денежных средств, необходимых для создания крупных капиталистических предприятий на новой материально-технической базе.

Для развития капиталистических отношений необходимо не только наличие значительных денежных средств, но и преимущественное вложение капитала в сферу производства и развитие мануфактур, а не в сундуки и торговлю. Развитие мануфактурной промышленности, в свою очередь, невозможно без формирования новой по экономическому значению в обществе основной производительной силы — наемных работников. При этом отношения купли-продажи проникают уже не только на товарные рынки. Объектом купли-продажи становится рабочая сила.

В XVI в. эти два условия только начинали складываться. Основой товарного производства феодальной Европы, несмотря

на сравнительно высокий уровень его развития, продолжало оставаться мелкое индивидуально-семейное хозяйство крестьянина в деревне и ремесленника в городе. Производство носило по преимуществу мелкотоварный характер, было основано на собственности самого производителя и на средства производства, и на произведенную продукцию. Существовало внеэкономическое принуждение к труду в форме крепостной зависимости и цеховых ограничений.

Для организации первых капиталистических предприятий — мануфактур — необходимы были значительные денежные средства. Сформировались две основные группы источников первоначального накопления капитала: внутренние — налоги, различные виды откупов, кредиты и займы, таможенные пошлины, доходы от торговли и ростовщичества и т. д., и внешние — доходы от эксплуатации колоний, неэквивалентной торговли, работорговли, морских транспортных перевозок и др.

Сфера обращения выступала и как источник денежных средств, и как объект их приложения. Первоначально крупные денежные средства концентрировались в руках купцов. Такими же средствами располагали цеховые мастера и феодалы. Одновременно с торговым капиталом развивается и ссудный ростовщический капитал. Поэтому значительным источником первоначального накопления капиталов являлись растущая прибыль от торговых операций и ростовщичества. Особенно большой рост торговой прибыли имел место после великих географических открытий.

Основной областью применения этих денежных средств была сфера обращения и потребления. Деньги вкладывались в развитие торговли, пускались “в рост” ростовщиками, использовались на потребительские расходы, а зачастую просто накапливались без какого-либо практического применения. Фактически это были просто деньги, а не капитал.

Важным источником накопления капиталов были и доходы от эксплуатации и ограбления колоний. При этом доходы могли получать не только колониальные страны, но и страны, не имею-

щие еще в этот период обширных колониальных владений. Так, например, Англия вела активную контрабандную торговлю с колониями других стран. Свой вклад в первоначальное накопление капитала вносила также монопольная торговля, позволявшая продавать товары по высоким ценам. Монопольное право на торговлю с Россией имела, например, “Московская компания” английских купцов. Они вывозили из России меха, воск, пеньку, лен, сало, а затем, используя право монопольной торговли этими товарами, перепродавали их по монопольно высоким ценам.

Определенный вклад в накопление капитала вносила и работорговля, которой активно занималась Англия. Основателем этого промысла стал Джон Гоукинс, получивший за это звание рыцаря. На его гербе был изображен рыцарь в цепях.

Значительные денежные капиталы приносило пиратство, которое считалось в этот период вполне легальным и даже патриотическим делом. Так, английский пират Френсис Дрейк получил должность адмирала королевского флота Англии. Английские суда нападали не только на испанские каравеллы, которые шли с грузом золота, серебра, пряностей, но и на морские порты Испании.

Формирование второго условия развития капиталистических отношений — наемного труда происходило на основе отделения мелких производителей от средств производства, принудительного лишения их собственности и превращения в собственников лишь одного “имущества” — своей рабочей силы. Лишение мелких производителей средств производства делало невозможным обеспечение ими себя и своей семьи. В результате единственно возможным источником существования становилась продажа своей рабочей силы и превращение бывшего самостоятельного производителя в наемного работника.

Процесс первоначального накопления капитала являлся объективной предпосылкой для развития капиталистических отношений. Но особенности предшествующего экономического развития, географического положения страны, политического и общественного устройства общества формировали специфич-

ческую форму перехода к капиталистической экономике в различных странах.

5.3. Характеристика мануфактурного производства

Период первоначального накопления капитала часто называют мануфактурным периодом, поскольку в это время образуются первые капиталистические предприятия — мануфактуры.

К началу XVI столетия во всех основных отраслях промышленного производства были значительно усовершенствованы орудия труда и технология производства. Наиболее заметным был прогресс в добывающей и обрабатывающей отраслях. Появилось сложное оборудование для шахт, позволяющее разрабатывать ранее недоступные пласты. В металлургической промышленности более высокие горны позволяли получать чугун и сталь. В металлообработке появились усовершенствованные молоты и сверлильные станки. Различные механические приспособления и примитивные машины позволили поднять производительность труда. Появилось огнестрельное оружие, развивались книгопечатание и полиграфия.

Технический прогресс, определивший возможность перехода к мануфактурному производству, проявлялся в развитии специализации инструментов, в появлении технических приспособлений, которые приводились в движение силой человека, падающей воды или рабочего скота. Техника на этапе мануфактурной промышленности была основана на станках без механического или парового двигателя, что будет характерно для более поздней стадии развития — фабричной индустрии. В текстильной промышленности это была самопрялка, которая позволяла одновременно делать несколько операций, усовершенствовался и ткацкий станок. Новый тип водяного колеса, приводившийся в движение силой падающей воды, совершил буквально переворот в металлургии.

Происходящий в данный период прогресс в технике и технологии объективно меняет значимость мелкотоварного

хозяйства ремесленников и крестьян. Мелкотоварное ремесленное производство не имело достаточных денежных средств, а ограниченные возможности собственного труда не позволяли организовать крупное производство. Мелкое производство было не в состоянии самостоятельно существовать и развиваться в горной, металлургической и металлообрабатывающей отраслях. Оно исчерпало свои возможности и начинает вытесняться более крупными предприятиями.

Организация капиталистической промышленности происходила на основе постепенного экономического подчинения мелких производителей товарному или ростовщическому капиталу. Начинают складываться первые формы капиталистической организации труда — простая кооперация и мануфактура.

Мануфактура — это капиталистическое предприятие, основанное на ручной технике, разделении труда и подетальной его специализации. Мануфактура являлась переходной формой организации производства от простой кооперации к фабрике. Возникновение мануфактур стало возможным в результате совершенствования технической и технологической базы производства, постепенного изменения социально-экономических отношений. Несмотря на незначительные масштабы, в мануфактурном производстве имела место капиталистическая эксплуатация труда.

Мануфактурное производство имело ряд преимуществ по сравнению с ремесленным производством (рис. 9). Оно основывалось на ручной технике, но имели место специализация и разделение труда. Работники мануфактуры выполняли преимущественно отдельные, специализированные производственные операции, а не изготавливали продукт полностью самостоятельно, что повышало производительность их труда. Рост специализации производства приводит к созданию более эффективных специализированных орудий труда, возрастают точность и скорость операций. Разделение труда требовало роста мастерства и профессионального уровня работника; возрастала производительность труда и снижались затраты на производство.

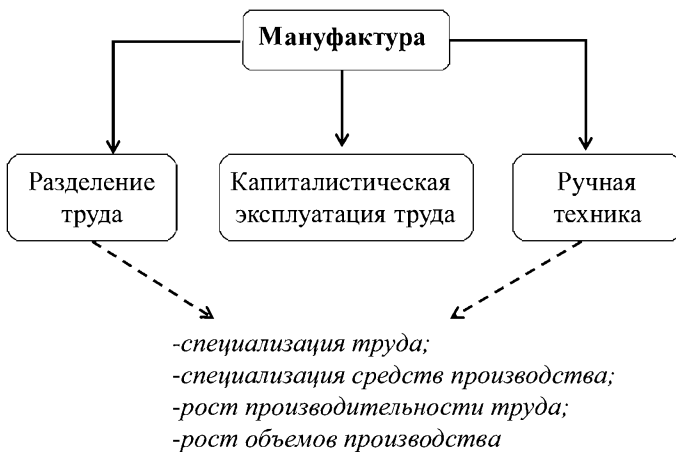


Рис. 9

В этот период сложились следующие основные формы мануфактур:

— централизованные мануфактуры — наиболее развитый тип мануфактур; организовывались и управлялись, как правило, бывшими цеховыми мастерами, соединяющими рабочих и средства производства в одном помещении. Такие мануфактуры могли также создаваться за счет купеческого или торгового капиталов. Централизованные мануфактуры получили наибольшее распространение в тех отраслях, где технология производства требовала применения большого числа работников — в металлургии, горно-добывающем производстве и т. д.;

— казенные (государственные) мануфактуры, созданные за счет средств государственного бюджета и выпускающие продукцию, необходимую, как правило, стране в целом. В России казенные мануфактуры создавались в отраслях, производящих военную продукцию или продукцию, необходимую для оснащения флота;

— рассеянные мануфактуры, работники которой не были объединены в одном производственном здании. Такие мануфактуры создавались, как правило, купцами. Рассеянная мануфак-

тура формировалась тогда, когда ремесленники, проживающие в различных поселениях, выполняли работу на заказ, брали у купца во временное пользование орудия труда, материалы или деньги в долг на их приобретение, а ему передавали готовый продукт (рис.10). В результате ремесленник уже не выступал в экономической роли самостоятельного мелкотоварного производителя, а становился фактически наемным работником, получавшим заработную плату, был лишен права собственности на средства производства и созданный продукт.

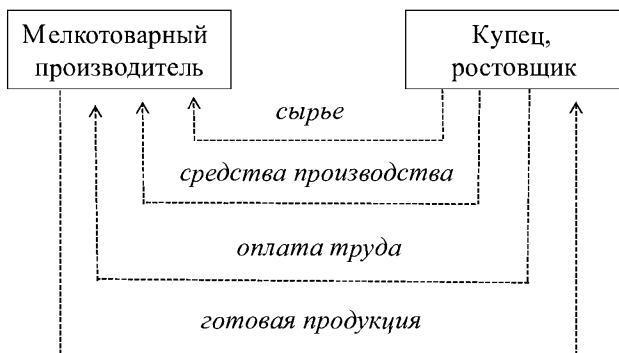


Рис. 10

Рассеянные мануфактуры получили значительное распространение в сельской местности, где отсутствовали цеховые ограничения. Не имея возможности самостоятельно организовать производство, сельские ремесленники начинали сразу работать на купца-скупщика. В результате в деревнях возникали целые районы, население которых было занято на рассеянных мануфактурах. Такие мануфактуры получили большое распространение в России и Германии. Рассеянная мануфактура была по существу капиталистической формой организации производства, но сохраняла форму мелкотоварного производства;

— вотчинные мануфактуры формировались на основе ремесленной деятельности крестьян. В таких мануфактурах применялся капитал феодала и труд крепостных.

Степень развития мануфактурного производства и его формы были неодинаковы в различных отраслях. Наибольшее развитие мануфактуры получили в отраслях, требующих значительных капиталов, применения сложной техники: в добывающей промышленности, металлообработке, особенно в производстве оружия, судостроении и др. Более медленными темпами капиталистические отношения и мануфактуры развивались в отраслях, в которых почти целиком сохранилась ремесленная техника: в производстве шерстяных и льняных тканей, предметов роскоши, изделий из кожи и др.

В период становления мануфактурной промышленности практически во всех странах экономическая политика государства была направлена на поддержание роста национальной промышленности. Происходило объединение разрозненных ранее отдельных регионов страны, отменялись внутренние таможенные пошлины, проводилась политика протекционизма, направленная на ограничение конкуренции импортных товаров.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Разложение феодальных отношений в Западной Европе происходило:

- а) в XV в.;
- б) XV–XVII вв.;
- в) XVI–XVIII вв.;
- г) XVIII–XIX вв.

2. Одним из последствий великих географических открытий было:

- а) постепенное формирование колониальной системы;
- б) ослабление международных торговых связей;
- в) сокращение притока золота в Европу;
- г) снижение доходов городской буржуазии.

3. Необходимым условием формирования капиталистических отношений является:

- а) формирование крупной частной земельной собственности;
- б) цеховая организация ремесла;
- в) первоначальное накопление капитала;
- г) сохранение собственности мелкотоварного производителя на средства производства.

4. Процесс первоначального накопления капитала представлял собой:

- а) отделение мелкотоварного производителя от средств производства;
- б) формирование свободной наемной рабочей силы;
- в) образование акционерного капитала;
- г) дальнейшее усиление крепостной эксплуатации крестьян.

5. Первоначальное накопление капитала предполагало:

- а) усиление роли мелкотоварного производства;
- б) лишение мелкотоварных производителей средств производства;
- в) накопление крупных индивидуальных капиталов;
- г) переход к фабричной индустрии;
- д) отсутствие юридической свободы производителей.

6. Для мануфактуры не характерно:

- а) применение машинной техники;
- б) применение ручного труда;
- в) капиталистическая эксплуатация труда;
- г) разделение труда;
- д) снижение производительности труда по сравнению с индивидуальными мелкотоварными производителями.

7. Централизованные мануфактуры формировались преимущественно на основе:

- а) частного капитала и труда крепостных;
- б) частного капитала и наемного труда;
- в) государственного капитала и труда государственных крестьян;
- г) капитала феодалов и крепостного труда.

8. Отличительной специфической чертой рассеянной мануфактуры является:

- а) капиталистический характер эксплуатации;
- б) развитие специализации производства;
- в) объединение работников “под одной крышей”;
- г) территориальная разобщенность работников мануфактур.

9. Развитие мануфактурного производства привело:

- а) к сокращению емкости внутреннего рынка;
- б) уменьшению доли продукции, производимой для собственного потребления;
- в) увеличению доли продукции, производимой для собственного потребления.

Определите верность следующих положений:

1. “Революция цен” сдерживала развитие городской буржуазии.

2. Для первоначального накопления капитала характерно только формирование наемной рабочей силы.

3. Условием развития капиталистических отношений является вложение денежных средств преимущественно в сферу обращения.

4. Условием развития капиталистических отношений является отделение непосредственных производителей от средств производства.

5. В результате первоначального накопления капитала формируется фабричное производство, основанное на применении машинной техники.

6. Мануфактура — это капиталистическое предприятие, основанное на разделении труда и ручном труде наемных работников.

7. Мануфактура — это объединение самостоятельных мелкотоварных производителей.

8. Одним из преимуществ мануфактурного производства является развитие специализации производства.

Задания

1. Назовите основные черты процесса первоначального накопления капитала. Покажите особенности первоначального накопления капитала в европейских странах.
2. Объясните, почему условием развития капиталистических отношений является формирование рынка труда.
3. Назовите основные предпосылки формирования мануфактур.
4. Почему мануфактура, несмотря на ручную технику, является капиталистическим предприятием?

Глава 6. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

6.1. Голландия — страна “образцового капитализма”

Классический путь развития капиталистического способа производства на основе первоначального накопления капитала, простой кооперации и мануфактуры характерен для всех ведущих стран Западной Европы, но в первую очередь для Англии и Голландии. В период первоначального накопления капитала наиболее высоких результатов в развитии мануфактурной промышленности и национальной экономики в целом добились две страны — Голландия и Англия.

Нидерланды в XV в. включали территорию современных Голландии, Бельгии, Люксембурга и части Северной Франции. Южная и северная части Нидерландов по уровню экономического развития существенно отличались друг от друга. Наиболее прогрессивной была экономика южной части страны — Фландрии и Брабанта — с развитой суконной и полотняной промышленностью. В этих отраслях уже к XVI в. преобладал рассеянный тип мануфактур. Северная часть Нидерландов — Голландия и Зеландия отставали в своем экономическом развитии, основными видами деятельности в них были рыболовство и судостроение.

Однако именно на севере Нидерландов капиталистические отношения стали настолько быстро развиваться, что это позволило охарактеризовать Голландию как страну “образцового капитализма”. Именно северный регион имел ряд преимуществ,

которые способствовали быстрому развитию капиталистических отношений.

Положительное влияние на динамику экономического развития Голландии оказало ее географическое положение: с одной стороны, ограниченные возможности для земледелия, а с другой — близость к морю, привели к тому, что Голландия не только оказалась на стыке путей мировой торговли, но и стала посредником между Западом и Востоком, Севером и Югом.

Важными факторами, ускорившими процесс развития капиталистических отношений в Голландии, являлись практическое отсутствие крепостничества и раннее использование наемного труда. Ограниченность пахотной земли привела к тому, что в Голландии практически не было периода феодализма, крестьяне сохраняли личную свободу и не находились в феодальной зависимости. В результате аграрная революция протекала очень быстро на основе распространения арендных отношений, развития ростовщичества и т. д.

Нехватка земель, пригодных для сельскохозяйственного использования, являлась сама по себе негативным фактором для развития экономики. Однако данная проблема заставляла искать пути ее решения. В результате в сельском хозяйстве Голландии стали активно применяться передовые методы земледелия и развиваться капиталистические отношения. Практически везде применялись многопольный севооборот, прогрессивная агротехника, травосеяние, интенсивное животноводство и огородничество; строились плотины, дамбы и насыпи; распространялись арендные отношения.

Важным рычагом формирования свободной наемной рабочей силы была налоговая система, характеризующаяся ростом доли прямых налогов с городского и сельского населения. В результате принятия законов против бродяг лишённые земли и имущества бедняки пополняли резервную армию будущих наемных рабочих. Это привело к тому, что городская мануфактурная промышленность Голландии могла активно использовать наемный труд.

Сохранение цеховых и сословных привилегий и вольностей позволяло цеховым мастерам накапливать значительные капи-

талы. Большие средства сосредотачивались и у лиц, занимающихся ростовщичеством. Определенная ограниченность цеховой организации ремесла привела к тому, что мануфактурное производство развивалось гораздо быстрее.

Для Голландии XVI в. уже была характерна высокая товарность производства в сельском хозяйстве. Натуральное производство, характерное для феодальной экономики, уступало место товарным рыночным отношениям. Ограниченность пахотных земель сдерживала рост производства зерна и развитие скотоводства. Импортируя эти виды сельскохозяйственной продукции, Голландия активно экспортировала коноплю, рапс, лен, табак и др., получая от этого значительные доходы.

В развитии капиталистических отношений большую роль сыграла буржуазная революция, которая проходила в форме национально-освободительной борьбы против господства Испании. Война завершилась подписанием в 1579 г. Утрехтской унии, провозгласившей союз северных провинций. Утрехтская уния положила начало новому независимому государству — Соединенным провинциям Северных Нидерландов, объединивших семь провинций. В результате этой первой в Европе буржуазной революции северные провинции Нидерландов были отделены от Испании, и на севере Нидерландов была сформирована независимая буржуазная республика — Нидерландская республика (Голландия). В южной части Нидерландов, которая впоследствии составила основу Бельгии, революция потерпела поражение, и господство Испании было сохранено.

После победы буржуазной революции в Голландии начинают устанавливаться капиталистические отношения. На основе мануфактурной формы организации производства совершенствуются суконная и текстильная промышленность. В этих отраслях существовали как рассеянные, так и смешанные мануфактуры, но наибольшее развитие получили централизованные мануфактуры, производившие первосортное тонкое сукно, полотно, парусину и др.

Особенности географического положения Голландии определили основные направления экономического развития страны — рыболовство и судостроение (рис. 11). В рыболовстве было занято 100–120 тыс. человек и до 2 тыс. кораблей. Развитое рыболовство давало большие доходы и стимулировало развитие торговли, судостроения, производства парусины и т. д.

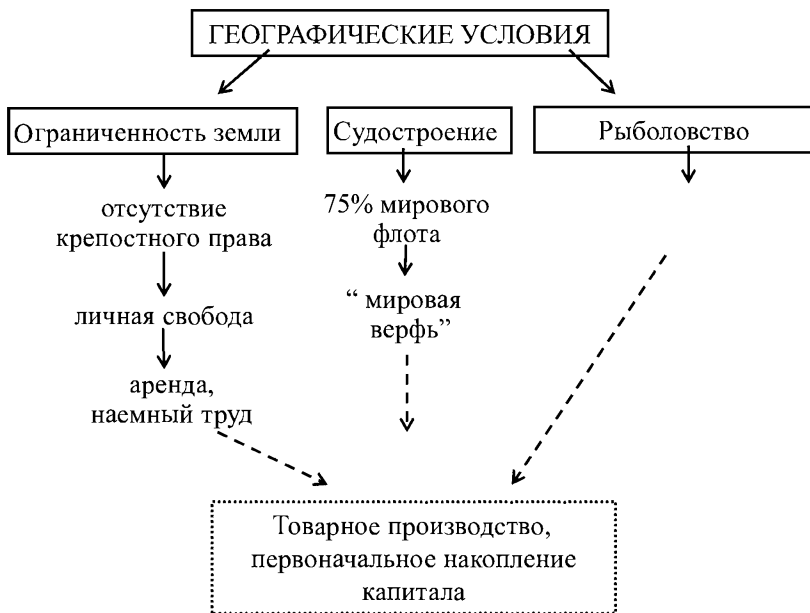


Рис. 11

Быстро возрастают масштабы судостроения, которое имело специализированный характер и поставляло суда для различных целей. Голландия создала самый мощный торговый флот в мире. Эта небольшая республика с населением 2 млн человек имела в XVII в. флот, превосходящий по количеству и тоннажу флот всей Европы, — 15 тыс. кораблей и 150 тыс. моряков, что составляло 75% мирового флота. Флот Голландии активно использовали купцы других стран для обеспечения товарных

морских перевозок, и Голландия стала мировым лидером по иностранным перевозкам грузов.

Голландия была центром мирового судостроения. Строительство кораблей обходилось Голландии значительно дешевле, и поэтому страна стала “европейской верфью”. Это стимулировало развитие смежных производств: парусного, деревообрабатывающего, стекольного, бумажного и др., ускоряло развитие мануфактур и давало занятость тысячам людей.

Однако главную роль в экономике Голландии играл не промышленный, а торговый капитал. Если Англия активно развивала собственное производство и внутренний рынок, то для экономического развития Голландии первостепенное значение имела внешняя торговля.

Голландия стала центром мировой торговли, доходы от которой сыграли важную роль в развитии ее экономики. Внешняя торговля Голландии охватывала все страны Европы и их колонии. Голландия контролировала большую часть торговых перевозок в Северном и Средиземном морях. В середине XVII в. торговый оборот Голландии достиг 75–100 млн флоринов в год и она стала лидером мировой торговли. Денежный капитал Голландии превосходил денежный капитал всех европейских стран, она стала самой богатой державой Европы и страной-банкиром.

В 1602 г. была создана Голландская Ост-Индская компания, которая монополизировала торговлю с Востоком. Эта компания представляла собой первое крупное акционерное общество, объединявшее большое число пайщиков и их капиталы. Только в Амстердаме ее членами были более 1000 человек. Ост-Индская компания состояла из шести отделений, каждое из которых объединяло купцов и судовладельцев шести главных городов страны. Наибольшим влиянием пользовались амстердамское и зelandское отделения.

Компания получила на 21 год монопольное право на торговлю со странами Индийского и Тихого океанов. Привилегии компании периодически возобновлялись вплоть до ее ликвидации в 1798 г. Ост-Индская компания имела право от имени

правительства заключать торговые и мирные договоры, вести войны, строить крепости, содержать армию, судить чиновников, т. е. была по существу государством в государстве.

В начале XVII в. Голландия начинает колониальную экспансию и создает свою колониальную империю, основными территориями которой стали Зондские острова. Основным источником колониальных доходов была продажа пряностей, цены на которые могли превышать затраты почти в 10 раз. Организацией эксплуатации колоний занималась Ост-Индская компания.

Высокая доходность внешней торговли привела к тому, что в Голландии, в отличие от Англии, где капиталы вкладывались в основном в промышленность, главными сферами приложения капитала были торговля и морские перевозки.

Быстрое экономическое развитие Голландии и рост богатства сделали ее страной-кредитором. Развитие морской торговли привело к возрастанию роли международных кредитов. В 1609 г. был основан Амстердамский банк, который стал общеевропейским кредитным центром и активно предоставлял займы другим странам. В Амстердаме формируется и первая фондовая биржа (1611), на которой торговали уже не товарами, а ценными бумагами — акциями, облигациями государственных займов. На Амстердамской бирже издавались специальные бюллетени, которые предоставляли информацию о движении цен. Амстердамская фондовая биржа постепенно стала крупнейшим денежным рынком Европы, на котором размещались займы всех европейских государств.

Наличие значительных свободных капиталов позволило капиталу Голландии проникать в промышленность и торговлю других стран, что привело к двойственным последствиям: с одной стороны, экспорт капиталов обеспечивал высокие прибыли, а с другой — содействовал развитию промышленности и укреплению экономики стран-конкурентов.

С начала XVIII в. Голландия постепенно утрачивает лидирующие позиции в мире. В первую очередь это было связано с тем, что уровень развития промышленности страны не соответствовал

уровню ее торговли. Капиталы Голландии “работали” лишь в торговле и кредитовании. Лидирующее положение в мире постепенно занимают страны с высоким уровнем промышленного развития.

6.2. Особенности первоначального накопления капитала в Англии

Англия XIII–XV вв. с населением 3–3,5 млн чел. (в 5 раз меньше, чем во Франции), с городским населением около 20% была экономически отсталой страной. Но уже в XVIII столетии Англия становится ведущим государством мира, владения которого были разбросаны по всем континентам.

Быстрому экономическому развитию Англии способствовал ряд факторов. Перемещение торговых путей в Атлантический океан после великих географических открытий поставило Англию в центр мировых торговых путей и мировой торговли. Развитие промышленности в западноевропейских странах и возрастающая потребность промышленности Европы в овечьей шерсти явились стимулом для развития овцеводства и создания мануфактур. Англия стала основным поставщиком шерсти.

Произошли значительные сдвиги в социальной структуре общества — появились промышленная буржуазия и дворянство, которые стали вести сельскохозяйственное производство на основе капиталистических отношений. Экономическая политика государства в этот период была направлена на защиту интересов буржуазии и способствовала развитию мануфактурного производства, торговли и судоходства.

Свою позитивную роль сыграли ранняя отмена крепостного права и переход от натуральной ренты к денежной. В XV веке основной частью крестьянского населения стали копигольдеры — наследственные владельцы земельных наделов, выплачивающих за право пользоваться землей денежную ренту.

Однако главной причиной развития капитализма в Англии был более интенсивный, чем в других странах, процесс перво-

начального накопления капитала. Формирование свободной от собственных средств производства рабочей силы проходило в Англии в классической, тяжелой для крестьянства форме.

Как отмечалось ранее, необходимыми условиями для развития капиталистических отношений является формирование рынка свободной наемной рабочей силы и накопление денежного капитала. Процесс отделения мелкого производителя от средств производства и формирования наемной рабочей силы начался в Англии в XV в. и завершился в XVIII в. Принудительное обезземеливание крестьян явилось необходимой предпосылкой формирования свободной наемной рабочей силы и происходило на основе “огораживания”.

В связи с увеличением спроса на шерсть в XVI в. и ростом ее цены овцеводство стало более прибыльным, чем земледелие. Крупные землевладельцы и зажиточные крестьяне стали превращать свои земли в пастбища, огораживать их и разводить овец. Они захватывали общинные земли, сгоняли с них крестьян, сносили усадьбы и деревни и сдавали их фермерам под солидную ренту. Шел процесс принудительного обезземеливания крестьянства. Одновременно вследствие “революции цен” реальная заработная плата снизилась, и стало выгодным использование в сельском хозяйстве наемного труда.

Важную роль в процессе первоначального накопления капитала сыграла Реформация (XVI в.) — церковная реформа, в соответствии с которой церковные земли и имущество монастырей были частично проданы дворянам, фермерам и богатым крестьянам, а крестьян — наследственных арендаторов — сгоняли с этих земель. Секуляризация церковных земель обогатила королевскую казну и увеличила земельные владения “новых” дворян, одновременно лишая бывших пользователей церковных земель средств к существованию.

Основным результатом аграрного переворота стало развитие капиталистического фермерства и исчезновение мелких землевладений. Были ликвидированы остатки общинной собственности и создан необходимый резерв рабочей силы для

развития мануфактурного производства и капиталистического сельского хозяйства. Безземельные крестьяне, лишившиеся средств существования, становились наемными рабочими. “Кровавое законодательство”, направленное против бродяжничества, также принуждало их становиться наемной рабочей силой.

Одновременно шел процесс накопления крупных денежных средств у небольшой группы людей. В первоначальном накоплении капитала большую роль сыграли работоторговля и пиратство. Уже в XVI в. Англия выходит на первое место по поставкам африканских рабов в Европу.

Другим важным источником накопления денежных средств была мировая торговля. В XVII в. Англия начинает борьбу с торговой монополией Голландии. Был принят акт, в соответствии с которым торговые перевозки между Англией и ее колониями могли вести только английские суда. Созданная в 1600 г. английская Ост-Индская компания обеспечила монополию Англии в торговле с Индией и Китаем, что приносило огромные доходы. Создание Московской, Левантийской, Марокканской, Эстландской, Гвинейской и Вест-Индской торговых компаний также приносило огромные прибыли английским купцам.

Мануфактурная промышленность в Англии получила наибольшее развитие первоначально в производстве шерсти и была распространена в сельских районах, поскольку здесь не действовали цеховые ограничения. Постепенно стали развиваться мануфактуры и в других отраслях — металлургии, угольной, судостроении.

Развитию мануфактурного производства в Англии способствовала политика протекционизма, проводимая правительством страны. Если первоначально основной целью повышения таможенных пошлин на импортные товары было стремление обеспечить положительный торговый баланс и увеличить приток золота и серебра, то теперь ее главной задачей становится содействие развитию национальной промышленности. Высокие таможенные пошлины стали не только источником доходов государственного бюджета. Ограничение импорта привело к

росту доходов предпринимателей и ускорению развития промышленности.

Свою роль в первоначальном накоплении капитала сыграла система государственных займов, когда английские короли занимали деньги под проценты у купцов и ростовщиков и английская буржуазия получала дополнительные денежные доходы.

Развитию процесса первоначального накопления капитала способствовала также специфическая форма организации кредита в Англии. Первоначально роль банкиров выполняли ювелиры, которые принимали на хранение металлические деньги, а взамен давали банковские билеты — банкноты, причем не один на всю сумму сразу, а несколько. Поэтому в Англии банкноты могли предъявляться к оплате и использоваться вместо металлических денег различными группами населения, а не только богатыми купцами.

В конце XVII в. был учрежден Английский акционерный банк, который принимал на хранение вклады и выдавал банкноты более надежные, чем банкноты ювелиров. Однако основной функцией Английского банка был торгово-промышленный кредит, что способствовало первоначальному накоплению капитала. Банк аккумулировал свободные капиталы, которые затем инвестировались в развитие мануфактурного производства.

Система международного кредита также внесла свой вклад в развитие английской промышленности. Правительство и предприниматели широко использовали иностранный, в первую очередь голландский, капитал как один из источников первоначального накопления капитала.

6.3. Особенности развития капиталистических отношений во Франции и Германии

Во Франции разложение феодального строя началось в конце XVI в. Формирование капиталистической экономики во Франции происходило значительно медленнее, чем в Англии, и

растянулось почти на три столетия. Главные причины этого заключались в устойчивости социальных позиций дворянства и сохранении мелкотоварного производства. Политическая система неограниченной монархии препятствовала разложению феодальных отношений. К тому же Великие географические открытия не оказали на Францию столь благоприятного влияния, как на другие страны.

Зарождение капиталистического уклада в этой стране имело ряд характерных черт, обусловленных особенностями французского феодализма. В XVI–XVIII столетиях во Франции сохранялась феодальная собственность на землю дворян, церкви и короны. Собственно помещичьи хозяйства были характерны лишь для некоторых районов Франции. Большую часть своей земли феодал передавал крестьянам на основе цензивы, а меньшую часть — домен, оставшуюся в непосредственном владении феодала, в отличие от голландских и английских землевладельцев, сдавал небольшими участками в аренду крестьянам за плату или часть урожая.

Как было сказано ранее, необходимым условием формирования капиталистических отношений была свободная наемная рабочая сила. Во Франции процесс формирования рынка рабочей силы происходил очень медленными темпами вследствие высокого уровня развития ростовщических отношений. Ростовщичество сдерживало разорение мелкотоварных производителей, сохраняя их производство и источник дохода.

Одним из последствий коммутации ренты было возрастание потребности крестьян в деньгах, а сокращение доходов крестьянства порождало потребность в ссудах. К услугам ростовщиков крестьяне прибегали довольно часто, и ростовщики не были заинтересованы в разорении крестьянства, так как потеряли бы источник доходов. В случае угрозы разорения или в неурожайный год за счет займов у ростовщиков крестьяне могли продолжать вести свое хозяйство, что тормозило их разорение и как следствие — формирование свободной наемной рабочей силы. Крестьянин мог быть должником, но при этом оставался самостоятельным мелкотоварным производителем.

Практически постоянная долговая зависимость крестьян приводила к сокращению емкости внутреннего рынка, так как отдавая долги ростовщику, крестьянин не тратил эти средства на рынке. В результате основной платежеспособный спрос на национальном рынке диктовали дворяне и буржуазия, что находило отражение в товарном ассортименте мануфактур.

Повсеместное распространение ростовщичества привело к тому, что денежные средства концентрировались преимущественно в сфере обращения и не вкладывались в производство, формировался значительный слой ратье, а не предпринимателей.

Государство также прибегало к своеобразной форме ростовщичества — государственному долгу. Постоянная потребность двора в денежных средствах первоначально привела к займам у крупных банкиров под высокие проценты, а затем к выпуску облигаций государственного займа. Владелец таких ценных бумаг получал постоянный и надежный источник доходов. Использовалась также практика займов в форме откупов, когда государство вместо возвращения ссуды давало право кредитору собирать налоги в определенном регионе страны.

Специфической чертой первоначального накопления капитала во Франции являлось то, что дворянство не было заинтересовано в непосредственном участии в развитии промышленности, торговли и предпринимательства. Эти виды деятельности считались занятием не для благородных людей, и правительство могло лишить таких дворян их главной сословной привилегии — освобождения от налогов. Французские дворяне предпочитали оставаться придворными, получать военные или церковные должности, а не заниматься предпринимательством (рис. 12). Выгоднее было оставаться получателями ренты как основного источника дохода и служить при дворе.

Кроме того, накопление капиталов находилось под угрозой конфискации. Это было связано с тем, что сбор налогов осуществлялся не только пропорционально имуществу, но и на основе круговой поруки, и если более богатые отказывались платить налоги за бедного, то его имущество могли конфисковать. Поэтому

французская буржуазия стремилась вкладывать свои капиталы в приобретение дворянских поместий, титулов, государственных и военных должностей, активно занималась ростовщицеством.

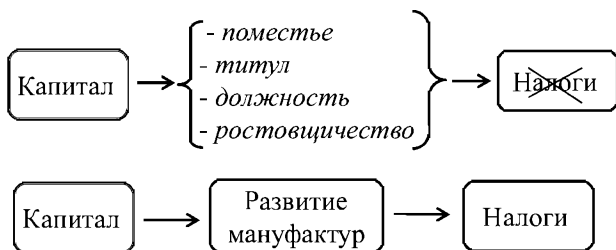


Рис. 12

Своеобразие организации французского общества накладывало отпечаток и на деятельность мануфактур. Ограниченная емкость внутреннего рынка, преобладание натурального хозяйства и низкая покупательная способность большей части населения привели к тому, что мануфактуры работали в основном на богатые слои населения (дворянство, духовенство, двор) и производили в первую очередь предметы роскоши, кружева, ювелирные изделия, парфюмерию.

Основное число французских мануфактур были рассеянного или смешанного типа с использованием труда крепостных, что было обусловлено аграрными приоритетами экономики. Кроме того, если в Англии мануфактуры создавали сами предприниматели, то во Франции они развивались и существовали на основе значительной поддержки государства через льготные кредиты, привилегии и т. д. Необходимость государственной поддержки мануфактурной промышленности определялась низкой емкостью внутреннего рынка и слабой покупательной способностью населения. Правительство организовывало королевские мануфактуры, которые работали на основе государственного заказа и обладали монопольными правами на производство отдельных товаров, а их владельцы получали дворянские звания. Особенно ярко эта тенденция экономического развития Франции прояви-

лась в политике Кольбера — генерального контролера финансов, который проводил политику насаждения мануфактур, уделяя при этом особое внимание производству предметов роскоши.

Развитие капитализма в сельском хозяйстве также происходило медленными темпами и имело свои особенности. В отличие от Англии капиталистические отношения во Франции развивались не на основе перестройки крупного феодального хозяйства, а на основе капиталистических отношений среди крестьян: используется аренда, применяется наемный труд безземельных и малоземельных крестьян. Происходит дифференциация крестьянства и выделение буржуазии, появляются рассеянные мануфактуры.

Развитие аграрного производства сдерживали также незначительные размеры и раздробленность крестьянских земель. Дробление ранее целого участка земли (парцеллирование) имело место при ее наследовании, когда участки сыновей оказывались значительно меньше участка отца. Производство в мелких крестьянских хозяйствах носило преимущественно натуральный, а не товарный характер.

Формирование стартового капитала в сельском хозяйстве сдерживал и сильный налоговый гнет. Основным источником содержания двора, духовенства, армии и землевладельцев была эксплуатация лично свободных крестьян, ведущих преимущественно натуральное хозяйство. Крестьяне платили многочисленные и разнообразные налоги: денежный оброк (цenz), натуральный оброк (шампар), достигавший 20–25% урожая, паромные, мостовые, подымные, сборы за возможность рыбной ловли, промысловую деятельность и т. д. В XVIII в. одновременно со значительно возросшим государственным налогом (талья) крестьяне платили также подушный налог и “двадцатину” (1/20 своей прибыли).

Во Франции наиболее ярко проявляется противоречие между феодальными порядками и потребностями развития капиталистического производства, практически не было рынка свободной рабочей силы, а накопленные денежные средства не

использовались для развития промышленности. Своеобразие феодализма обусловили замедление процесса первоначального накопления капитала.

Развитие капиталистических отношений в Германии началось значительно позже, чем в других европейских странах. В начале XIX в. Германия была экономически отсталой страной с преобладанием сельского хозяйства, в котором было занято около 80% населения, и сохранением феодальных отношений.

Одним из факторов, сдерживавших экономическое развитие Германии, являлась феодальная раздробленность. В XVI–XVIII вв. Германии как единого государства не было. Существовал конгломерат около 300 суверенных княжеств, герцогств и архиепископств, которые юридически были вассалами императора, но фактически являлись независимыми. Наиболее крупными княжествами в этот период были Бранденбург, Саксония, Мекленбург, Гессен, Ганновер, Бавария, Австрия.

Направления экономического развития княжеств были обусловлены экономическими последствиями Тридцатилетней войны (1618–1648): физической потерей людей, домашних животных, сокращением пашни, прекращением производства ряда сельскохозяйственных товаров и др. Это привело к усилению эксплуатации крестьян. Произошло “второе издание крепостничества”, в результате которого крестьяне законодательно закреплялись за именем юнкеров и обязаны были выполнять ничем не ограниченные повинности.

Страна не имела политического единства, хозяйственного центра, единой системы финансов, налогов и денежного обращения. Определяющую роль в ее экономической жизни играли князья. Каждое государство имело свои границы, устанавливало пошлины и собственную денежную систему. Политическая раздробленность сдерживала формирование целостного экономического пространства, единого внутреннего рынка, затрудняла установление экономических связей между регионами.

В период, когда в других европейских странах усиливались процессы централизации, в Германии усиливались противопо-

ложные процессы — политической, экономической, юридической обособленности. Значительное развитие получила самостоятельность различных корпораций — городов и их союзов, цехов и т. п. Мощным инструментом воздействия княжеств на экономику и одним из главных источников дохода наряду с феодальной рентой были разнообразные “монополии” и “регальные права” на различные виды деятельности.

Перемещение торговых путей в результате Великих географических открытий ограничило торговые возможности Германии. Потерял значение прежде великий рейнский торговый путь с юга на север Европы. Прекратил свое существование Ганзейский союз северных городов Германии, который контролировал торговлю на севере Европы.

Процесс первоначального накопления капитала получил свое развитие только в XIX в. и был тесно связан с отменой крепостного права. Впервые крепостное право было отменено в западных землях, присоединенных к Франции Наполеоном. Это послужило стимулом для отмены крепостного права в других регионах страны. Отмена крепостной зависимости крестьян была длительным процессом (с 1807 по 1850 г.), в связи с тем, что законы об освобождении различных категорий крестьян принимались в разные годы.

Условия отмены крепостного права во многом обеспечили формирование свободной наемной рабочей силы и первоначального капитала. Крестьяне, получившие личную свободу, должны были отдавать часть своей земли помещику, а в качестве выкупа заплатить им сумму, превышающую в 20 раз величину годовой ренты. В результате размеры крестьянских хозяйств были настолько малы, что не могли обеспечить существование семьи за счет доходов от своего труда, и крестьяне шли на заработки в город или становились наемными работниками в помещичьих хозяйствах.

Система выкупа приводила к капитализации ренты и дала юнкерам (германским помещикам) первоначальные капиталы. Часть “выкупных денег” была направлена на развитие юн-

керских хозяйств, которые становились крупными капиталистическими предприятиями с применением наемного труда. Остальные вкладывались в банки или направлялись на развитие промышленности.

Инвестирование капиталов в развитие сельскохозяйственного производства привело к повышению его продуктивности. Росла культура земледелия, начали активно применяться минеральные удобрения, значительно возросла урожайность технических культур — картофеля и сахарной свеклы, часть которых перерабатывалась в хозяйствах помещиков.

В регионах Германии существовали определенные различия в направлениях развития социально-экономических отношений. Восточная Германия была классическим образцом крепостного барского хозяйства. Рост спроса на сельскохозяйственную продукцию со стороны других стран во второй половине XVIII в. стимулировал поиск новых форм ведения хозяйства. На востоке Германии и в Пруссии усиливается процесс сгона крестьян с земли, внешне похожий на процесс огораживания в Англии. Однако если в Англии в результате этого создавались предпосылки капиталистического развития на основе использования наемного труда, то в Пруссии расширялась барская запашка, возрастало применения труда крепостных и укреплялось товарное хозяйство помещиков, наблюдалось усиление крепостничества, связанное с желанием помещиков интенсифицировать свое хозяйство. Позже такие хозяйства превращались в юнкерские хозяйства капиталистического типа.

В западных и юго-западных землях аграрные отношения напоминали аграрные отношения во Франции. Здесь землевладелец, как правило, не занимался собственным хозяйством, а использовал преимущественно денежный и натуральный оброк крестьян.

На юге Германии существовали переходные формы аграрных отношений. Эксплуатация крепостных крестьян совмещалась с существованием значительного числа крестьян, пользовавшихся землей за денежный оброк.

Капиталистические формы организации производства в промышленности начинают распространяться в отдельных землях (Саксония, Бранденбург) с конца XVII в., а в текстильной промышленности появляются крупные централизованные мануфактуры. Однако в большинстве княжеств и земель господствующей формой организации промышленности оставалось ремесло, а цеховой строй был ликвидирован только в 1869 г. Медленное развитие капиталистических отношений обусловило и медленное формирование германской буржуазии. Господствующим классом оставалось дворянство. Господство крепостной системы сдерживало формирование рынка наемной рабочей силы, а недостаточность средств купцов и зажиточных горожан — организацию крупного мануфактурного производства.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите верные варианты ответов:

1. Для первоначального накопления капитала в Голландии большое значение имели:

а) широкое распространение и использование крепостного труда;

б) незначительное развитие внутренней торговли;

в) личная свобода крестьян и ремесленников;

г) неограниченные возможности для расширения земледелия.

2. В экономике Голландии в XV–XVI вв. важную роль играли такие отрасли, как:

а) судостроение;

б) рыболовство;

в) производство продуктов питания;

г) суконная промышленность

3. Процесс “огораживания” имел место:

а) в Голландии;

б) Англии;

- в) Франции;
- г) Германии.

4. Основными источниками накопления капитала в Англии были:

- а) сфера обращения;
- б) ростовщичество;
- в) торговля рабами;
- г) верны все ответы.

5. В результате процесса “огораживания”:

- а) произошло отделение мелкотоварных производителей от средств производства;
- б) произошло укрепление экономического положения крестьянских хозяйств;
- в) были подготовлены предпосылки для перехода к капиталистической организации производства;
- г) стала возможна эксплуатация наемного труда в широких масштабах.

6. Для первоначального накопления капитала в Англии было характерно:

- а) юридическое освобождение крестьян от феодальной зависимости;
- б) принудительное обезземеливание крестьян;
- в) широкое распространение частной собственности крестьян на землю;
- г) усиление зависимости крестьян на основе различных форм феодальной ренты.

7. Медленное развитие капиталистических отношений в Германии было обусловлено:

- а) ликвидацией юридической зависимости крестьян;
- б) проведением политики меркантилизма;
- в) развитием государственного управления экономикой;
- г) политической раздробленностью страны.

8. Особенностью развития капиталистических отношений во Франции являлись:

- а) развитие крупной частной земельной собственности;

- б) быстрое развитие мануфактур в добывающей промышленности;
- в) незаинтересованность дворянства в развитии мануфактур;
- г) значительное уменьшение роли мелкотоварного производства.

9. Мануфактуры во Франции:

- а) производили продукцию преимущественно для богатых слоев населения;
- б) производили продукцию для всех слоев населения;
- в) производили преимущественно предметы роскоши;
- г) основывались на труде зависимых крестьян;
- д) формировались на основе капитала дворянства.

10. Незаинтересованность французских дворян в развитии промышленности, торговли и предпринимательства были обусловлены тем, что эта деятельность:

- а) лишала их налоговых льгот;
- б) считалась занятием для низших слоев населения;
- в) приносила низкие доходы;
- г) была запрещена законодательством.

Определите верность следующих положений:

1. Для процесса первоначального накопления капитала в Англии было характерно широкое распространение частной собственности крестьян на землю.

2. В Англии первые мануфактуры стали появляться в суконной и текстильной промышленности.

3. В период первоначального накопления капитала государство проводило политику меркантилизма.

4. Большую роль в развитии мануфактурной промышленности во Франции играло государство.

5. Развитие ростовщичества стимулировало рост мануфактурной промышленности.

Задания

1. Каким образом географическое положение Голландии повлияло на развитие капиталистических отношений?

2. Какую роль в процессе первоначального капитала в Голландии играла международная торговля?

3. Раскройте особенности формирования рынка труда в Англии.

4. Что такое секуляризация церковных земель, и какую роль она сыграла в развитии капиталистических отношений в Англии?

5. Какие процессы в социально-экономическом развитии Франции определили особенности первоначального накопления капитала?

6. Покажите связь между коммутацией ренты во Франции и развитием ростовщичества.

Глава 7. ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПЕРЕВОРОТ И ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ СТРАН ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ И США В ПОСЛЕДНЕЙ ТРЕТИ XVIII — НАЧАЛЕ XIX в.

Первоначальное накопление капитала и формирование мануфактурной промышленности представляли собой начальный этап формирования капиталистических отношений. Это был период, в течение которого подготавливались предпосылки для перехода к индустриальной экономике. Условием этого перехода является промышленный переворот, в процессе которого происходит радикальная перестройка технической базы производства, форм организации производства и на этой основе всей системы социально-экономических отношений.

Промышленный переворот (промышленная революция) — это принципиальная качественная перестройка материальной технической базы производства и переход на этой основе от ручного труда к машинному, от мануфактуры к фабрично-заводской индустрии. Появляется новая организационная форма производства — фабрика, в которой применяется уже система машин. Меняется и социальная структура общества.

Основной технической предпосылкой промышленного переворота была разработка принципиально новой техники на основе научных открытий и изобретений в области математики, физики, механики и изменение материально-технической базы производства. Появляется машинная техника, обладающая двумя основными элементами: рабочей машиной, которая непосредственно обрабатывает исходный материал, и двигателем, который приводит в движение рабочую машину. Если раньше

роль двигателя выполняла, как правило, сила человека, то теперь — паровой двигатель.

Принципиальные изменения материально-технической базы производства не могли не привести к изменению и социально-экономических отношений в обществе. Промышленный переворот завершает формирование двух основных слоев общества — собственников средств производства и эксплуатируемых работников. Ведущую роль в социальной структуре общества начинают играть промышленники и финансисты.

Промышленный переворот имел свои специфические черты в различных странах. В Англии и Франции его часто называют революционным, индустриализация экономики Германии носила реформистский характер, а в США — переселенческий.

7.1. Промышленный переворот и индустриализация Англии

К середине XVIII в. Англия становится ведущей капиталистической страной. По уровню экономического развития она превосходила все европейские страны. Уже к середине XVIII столетия в Англии сложились технические и социально-экономические условия, необходимые для перехода от ручного труда к машинному, от мануфактуры к фабрике. В Англии раньше, чем в других странах, начался промышленный переворот.

Его развитию в Англии способствовал ряд факторов. С одной стороны, имело место значительное первоначальное накопление капитала, концентрация крупного капитала у небольшой группы людей, а с другой — произошла окончательная ликвидация крестьянства и переход сельского хозяйства на капиталистический путь развития. Крестьянство фактически превратилось в потенциальную армию наемного труда.

Условия для быстрой индустриализации экономики были созданы буржуазной революцией, в результате которой сформировался буржуазный общественно-политический строй, по-

литический союз земельной и финансовой аристократии, утвердилась буржуазная собственность на землю, был дан мощный толчок к аграрному перевороту и быстрому росту производительных сил. Формирование колониальной системы стимулировало экономический рост внутри страны на основе выгодного применения накопленного капитала, обеспечения расширяющегося рынка для британских товаров.

Развитие научно-технической революции в Англии основывалось не только на достаточно высоком уровне развития экономики, но и на отношении общества к образованию и научной деятельности. В стране сложилась и действовала достаточно стройная система образования и подготовки специалистов. Уже в 1662 г. в Англии было создано “Королевское общество”, которое объединяло выдающихся ученых того времени. В XVIII столетии в крупных промышленных городах создавались высшие научно-технические заведения и реальные средние школы. Существовала достаточно развитая система начального образования. Техническое образование давалось как в классических закрытых средних школах, так и в реальных средних школах. Высшее техническое образование можно было получить в университетах и Королевском институте. Все это сделало закономерным совершение крупных открытий в науке, технике и появление технических изобретений именно в Англии.

Промышленный переворот в Англии начался с текстильной промышленности и прежде всего с хлопчатобумажной. Толчком к техническому перевороту явилось изобретение в 1733 г. механической прялки “Дженни”, которая позволила работнику одновременно работать сначала на 8, а затем и на 80 веретенах, а в 1785 г. — механического ткацкого станка, заменяющего до 40 рабочих. Изобретение ватермашины, которая объединила прядильное устройство и водяной двигатель, позволило создать систему машин, практическое применение которых было возможно только в отдельном помещении — фабрике. Организация фабричного текстильного производства требовала вложения относительно небольших денежных средств, поэтому первые фабрики стали возникать именно в хлопчатобумажном производстве.

Революционным в научном и промышленном перевороте явилось изобретение в 1784 г. парового двигателя, который нашел широкое применение в производстве и на транспорте. Изобретение практически универсального парового двигателя способствовало как территориальному распространению машинного производства, так и отраслевому. Практическое применение парового двигателя заложило основу для развития базовых отраслей промышленности. Получили развитие совершенно новые виды транспорта — паровой и железнодорожный.

Изобретение парового двигателя изменило энергетическую базу производства в связи с возможностью его использования практически в любых условиях в отличие от водяного двигателя. Применение парового двигателя в хлопчатобумажном производстве повысило объем производства ткани в три раза. В 1880 г. в Англии уже насчитывалось 320 паровых машин, а к первой четверти XIX в. — уже 15 тысяч. Вплоть до конца XIX в. паровые машины составляли энергетическую базу страны.

Широкое применение машинной техники автоматически привело к возрастанию спроса на металл и развитию металлургии. На основе новой технологии в Англии в 1756 г. был основан чугуноплавильный завод, который давал более 8 тыс. тонн чугуна в год.

Развитие угольной промышленности и металлургии сделало актуальной задачу усовершенствования средств транспорта и транспортных путей. Начали строиться каналы, которые соединяли сырьевые районы страны с промышленными центрами и открывали выход к морским портам. До появления железных дорог водные транспортные сети были главным средством перевозки товаров и сырья. Разработка технологии твердого покрытия дорог привела к массовому сооружению дорог. Строительством и эксплуатацией дорог занимались “дорожные тресты”, созданные по инициативе парламента. Они же взимали пошлины за пользование дорогами.

Настоящим революционным событием стало изобретение паровоза со скоростью 20 миль в час. Первой в мире железной

дорогой стала линия Стоктон — Дарлингтон (1825). Массовое строительство железных дорог началось с 40-х гг. XIX в. Создание единой транспортной системы привело к формированию постоянных хозяйственных связей между регионами страны, позволило значительно увеличить грузооборот и снизить транспортные расходы. Приоритет Англии в этой области дал ей возможность получать значительные доходы от строительства железных дорог и в других странах мира.

Логическим завершением промышленного переворота в Англии явилось становление принципиально новой отрасли — машиностроения — производства средств производства. Новые приемы обработки металла позволили стандартизировать производство механизмов и отдельных деталей машин. В 1794 г. были сконструированы первые металлообрабатывающие станки. Машины стали производить машины.

Естественным и важным следствием промышленного переворота явилась индустриализация экономики страны в конце 60-х гг. XVIII в. Англия из аграрной страны становится мощной индустриальной державой. В 1870 г. в промышленности было занято около 50% трудовых ресурсов. Радикально изменилась структура национальной экономики, ведущее место в которой стали занимать индустриальные отрасли — машиностроение, производство стали, судостроение, добывающие отрасли (табл. 1).

Таблица 1

Основные показатели экономики Англии

Показатели	1870 г.
Структура занятости, % в — промышленности — сельском хозяйстве	49,9 15,0
Удельный вес населения, проживающего в городах и рабочих поселках, %	85,0
Увеличение протяженности железных дорог (1840–1870)	в 18 раз
Строительство судов (тоннаж)	в 2,5 раза
Рост мощности паровых двигателей	в 6,5 раза

Рост концентрации и централизации капитала приводит к созданию крупных фабрик с численностью занятых свыше 10 тыс. человек. В этот период Англия занимает первое место в мире по темпам и уровню развития промышленности. Общая численность рабочих в 1851 г. составляла 4,8 млн человек при общей численности населения страны около 21 млн человек.

Усиление эксплуатации рабочих приводит к активному их сопротивлению. Появляется движение разрушителей машин — луддитов, в ответ на которое правительство принимает закон о смертной казни за эти действия. В 30–40 гг. XIX в. рабочее движение принимает организованные формы, которое получило название “чартизм”. Впервые в истории в 1840 г. образуется массовая пролетарская партия — Национальная чартистская ассоциация — и используются методы массовых политических компаний.

Развитие фабричной индустрии, быстрый рост объемов производства создают объективную основу для проявления циклического характера экономического роста. Кризисными явлениями были отмечены 1815–1816, 1819, 1825, 1836, 1847 и 1866 гг. В 1825 г. в Англии разразился первый в мире циклический кризис, охвативший почти все отрасли национальной экономики.

С течением времени кризисы становились все глубже, и в 50–60 гг. XIX в. они парализовали ведущую отрасль экономики Англии — хлопчатобумажную промышленность. Самым серьезным был промышленный кризис 1866 г., перешедший в длительную депрессию и оказавший сильное негативное влияние на английскую промышленность. Начиная с этого периода капиталистическая экономика периодически сопровождалась сокращением производства и последующими депрессиями.

Промышленная революция отразилась и на состоянии сельского хозяйства страны. Оно получило другую техническую, социально-экономическую и организационную основу. Феодалное землевладение сочеталось с капиталистической арендой. В Англии сохранялось крупное землевладение. Большая часть земли сдавалась лендлордами в аренду фермерам,

которые вели интенсивное хозяйство и активно использовали наемный труд. К 70-м гг. XIX столетия в фермерские хозяйства Англии было вложено 450 млн ф. ст., а число наемных рабочих составляло 1 млн человек. Основными производителями сельскохозяйственной продукции стали крупные хозяйства с применением наемного труда.

Лидерство Англии в промышленном перевороте привело и к гегемонии Англии в мировом капиталистическом хозяйстве. К середине XIX в. страна производила около половины мировой промышленной продукции, имела сильный комплекс отраслей тяжелой промышленности и заняла исключительное положение в мировом хозяйстве и в мировой политике. Более дешевые, добротные и конкурентоспособные английские товары вытесняли товары других стран в мировой торговле. Колониальная система с ее дешевыми и практически неограниченными ресурсами и емким внутренним рынком для английских товаров являлась важным фактором, укрепляющим мировое могущество Англии.

Этому же способствовало проведение политики свободной торговли (фритридерство), основные принципы которой были разработаны в 20-х гг. XIX в. Политика фритридерства была рассчитана на взаимное благоприятствование, т. е. встречную отмену или значительное сокращение пошлин на ввоз английских товаров в другие страны. На практике Англия выиграла значительно больше, обеспечив себе как свободный сбыт за границей своих товаров, так и дешевое импортное сырье и продовольствие.

Англия, первая совершившая промышленную революцию, к середине XIX в. становится самой могущественной державой с развитой собственной промышленностью и сельским хозяйством и самой большой колониальной империей.

7.2. Особенности промышленного переворота во Франции и Германии

Франция, обладавшая определенными преимуществами по сравнению с Англией, примерно до середины XVIII в. пре-

тендовала на роль лидера в Европе. Франция имела бóльшую численность населения (практически в два раза), бóльшую территорию, успешно развивались промышленность (особенно легкая) и торговля, мировую известность получили французские предметы роскоши.

Однако со второй половины XVIII в. экономическое развитие Франции стало отставать. Основными факторами, сдерживающими рост экономики, были сохранение пережитков феодальной экономики и консервативная политика правительства. Средневековые цеха сдерживали развитие мануфактур, внутренние таможи тормозили развитие торговли, преобладающее мелкотоварное хозяйство сдерживало пролетаризацию населения.

Франция оставалась преимущественно аграрной страной, в которой лишь незначительная часть землевладельцев вели самостоятельное хозяйство. Подавляющая часть земель крупных собственников дробилась на небольшие участки и сдавалась в аренду.

В конце XVII в. французская промышленность достигла стадии мануфактурного производства, но масштабы его были ограничены. Феодальное землевладение, цеховой строй, регламентация промышленности, отсутствие единых для страны таможенных правил сдерживали масштабы развития мануфактурного производства.

Промышленный переворот во Франции начал осуществляться несколько позднее, чем в Англии — в 1800–1870 гг. Основными особенностями промышленного переворота был неравномерный, растянутый во времени переход от мануфактуры к фабрике, значительное влияние аграрного сектора экономики на развитие промышленного производства, более медленное развитие и отставание основных, базовых отраслей промышленности.

В силу особенностей исторического развития Франции, в первую очередь большой роли мелкотоварного производства, пролетаризация крестьян и ремесленников проходила в значительно меньших масштабах, а банковский и ростовщический капитал рос более быстрыми темпами, чем промышленный.

В последней трети XVIII в. сельское хозяйство Франции занимало важное место в экономике страны. Из 26 млн человек в городах проживало лишь 2 млн, сельское хозяйство давало 75% национального дохода страны. Крупного помещичьего хозяйства не существовало, до 80% земли, принадлежащей помещикам или монастырям, находилось в наследственном пользовании крестьян в виде мелких парцелл. Феодалные повинности были разнообразными. Крестьяне платили сеньору при наследовании надела, за право давить виноград, печь хлеб и т. д. Большинство крестьян были цензитариями, т. е. платили ценз за пользование землей и выполняли ряд феодалных повинностей.

Важную роль в промышленном развитии страны сыграла революция 1789–1794 гг., которая провела ряд важных социально-экономических реформ: были декларированы отмена феодального строя, налоговых привилегий дворянства и духовенства, ликвидировано сословное деление общества. Проводились меры по обеспечению свободы предпринимательства: была отменена правительственная регламентация промышленного производства, ликвидировались цеха, декларировалась свобода торговли. Однако фактически не произошло полной ликвидации феодальных отношений. Без выкупа отменялись лишь те повинности крестьян, которые относились к личному крепостному праву, остальные повинности сохранялись и подлежали в дальнейшем выкупу.

Военные походы Наполеона I оказывали противоречивое влияние на развитие экономики Франции. Захват новых территорий способствовал притоку значительных денежных средств, обеспечивал емкие рынки для французских товаров. Введение Континентальной блокады (1806) в определенной степени стимулировало развитие французской промышленности и торговли на основе сдерживания импорта промышленной продукции и ограничения торговли с Англией. Однако прекращение ввоза английских машин тормозило техническое перевооружение промышленности на основе машинной техники. Ограничение ввоза хлопка и красителей привело к закрытию фабрик, увеличению

безработицы и росту цен на сельскохозяйственную продукцию. Через 12 лет блокада была отменена и разрешена система лицензий, по которым за определенную плату можно было осуществлять экспорт определенного количества французских товаров.

Восстановление монархии и окончание длительного периода войн привело к более быстрому росту промышленного производства и фабричной индустрии. Удвоились выплавка и добыча чугуна, внедрялись новые способы выплавки стали, хлопчатобумажная промышленность переходила от ручного труда к машинному, постепенно развивалось машиностроение, расширялось строительство шоссейных дорог и каналов, оборот внешней торговли вырос в два раза.

На этой основе ускорился переход от ремесленного и мануфактурного труда к машинной промышленности. Однако мануфактурные и ремесленные предприятия численно все еще преобладали. Во многом это было связано с тем, что большую роль в промышленности Франции играло изготовление предметов роскоши, которые производились преимущественно высококвалифицированным ручным трудом. В Париже насчитывались десятки тысяч ремесленников-одиночек, мастерских с 1–2 наемными рабочими. Менее 1/8 предприятий имели более 10 рабочих.

Темпы индустриального развития Франции сдерживались также высокими таможенными пошлинами на уголь и металл. Высокие цены на эти товары ограничивали их использование на внутреннем рынке и повышали цены на французские товары.

Своеобразным был и процесс накопления. Накопленные денежные средства ростовщиков не всегда перетекали в сферу производства, что сдерживало развитие промышленности. Ростовщичество формировало не предпринимателей, а рантье. Кроме того, ростовщичество ограничивало емкость внутреннего рынка, так как часть доходов заемщиков возвращалась кредиторам, а не выступала частью совокупного спроса.

Процесс формирования свободной наемной рабочей силы происходил во Франции медленно и своеобразными методами. Здесь не было таких насильственных процессов, как “огоражи-

вание” в Англии, в результате которого формировался рынок рабочей силы.

Массовое разорение крестьян и формирование рынка наемной рабочей силы сдерживали и ростовщический характер накопления капитала. Преобладание в деревне мелких крестьянских хозяйств тормозило развитие как самого сельского хозяйства, так и промышленности. Мелкотоварное крестьянское хозяйство производило небольшой объем продукции, что снижало его товарность и тормозило развитие полноценного аграрного рынка. Невысокий уровень доходов крестьянских хозяйств приводил к тому, что крестьяне не могли быть активными покупателями промышленной продукции. Все это задерживало избыточное население в деревне, препятствуя тем самым росту внутреннего рынка, рынка труда и развитию промышленности.

Прогресс в сельском хозяйстве сдерживало то, что крупное землевладение сочеталось с мелким землепользованием, так как большинство крупных землевладельцев сдавали часть земли в аренду крестьянам на тяжелых условиях. Незначительные масштабы крестьянских хозяйств определили низкий технический уровень аграрного производства. Крестьяне не имели необходимых средств для улучшения техники обработки земли.

На рубеже XVIII–XIX вв. французская промышленность оставалась преимущественно мануфактурной. В XVIII в. мануфактуры получили распространение в отраслях легкой промышленности: в производстве мебельных тканей, шерстяных одеял, кружев, батиста, шелка. Поскольку производство шелка имело для экономики Франции важное значение, французские мастера и изобретатели постоянно совершенствовали технологию производства шелка и создавали новые виды станков и приспособлений. В первой половине 1810 г. более чем на 40 тыс. шелкоткацких станков работало более 90 тыс. ткачей. Внедрение машинной техники привело к росту объемов производства хлопчатобумажных и шерстяных тканей. В начале XIX века ручной труд в этой отрасли был практически вытеснен.

В 20–40-х гг. XIX века возросла интенсивность промышленного переворота. В 30-х гг. XIX века технический прогресс начинает активно проникать в металлургию. На основе использования технических достижений английской промышленности проводится модернизация старых предприятий и строительство новых. Если в 1815 г. всего 15 предприятий имели паровые машины (в Англии в начале XIX века — 15 тыс.), то в 1830 г. — более 600, а в 1852 — уже 6 тыс. С 40-х гг. XIX века началось интенсивное железнодорожное строительство, получившие поддержку правительства, производство двигателей и локомотивов.

Постепенно начинает формироваться кредитная система страны. В 1800 г. был создан Французский банк и мелкие эмиссионные банки, которые позже стали его отделениями. Французский банк использовал средства мелкой и средней буржуазии для покупки государственных ценных бумаг. Предоставляя правительству займы, банк получал высокую и гарантированную прибыль. Через шесть лет Французский банк становится государственным.

Рост промышленности и возрастание потребности в заемных денежных средствах привел к появлению частных банкирских домов. Особое место принадлежало банкирскому дому Ротшильдов, который объединил все крупные банкирские дома Парижа и создал Верховный банк. Помимо банковских операций Верховный банк осуществлял торговлю драгоценными металлами, финансировал внешнюю торговлю, предоставлял кредиты крупным торговым предприятиям. Большую роль в развитии банковской кредитной системы сыграла Парижская биржа. Она стала играть роль мирового рынка займов для правительства многих стран.

Особенностью экономического развития Франции в этот период были более высокие темпы роста денежного капитала по сравнению с промышленным. Быстро росли обороты крупных банков страны: Французского, Генерального общества движимого кредита, Лионского кредита и др. Увеличивая экспорт ка-

питала, концентрируя его в сфере международных кредитов, Франция становилась мировым ростовщиком.

Германия в экономическом и политическом отношении в 70-е гг. XVIII в. была одной из самых отсталых стран Европы. К началу XIX в. 80% населения страны было занято в сельском хозяйстве, в котором сохранились феодальные отношения. Преобладали малые и средние города с неразвитой инфраструктурой. Массовое применение машин и развитие промышленной индустрии происходит в Германии только во второй половине XIX в.

Внутренние предпосылки промышленного переворота формировались в течение длительного периода. Это было связано с преобладанием аграрного сектора экономики, господством феодальных отношений, длительным сохранением цеховой системы организации ремесла, политической раздробленностью страны. Внутренние таможенные пошлины и границы сдерживали развитие торговли и промышленности. Феодальная раздробленность препятствовала установлению экономических связей между регионами страны, формированию единого рынка.

До середины XIX столетия в большинстве немецких земель сохранялась цеховая организация ремесла. Официальная отмена цеховой системы сдерживалась государством, которое стремилось регулировать и контролировать промышленное производство. Так, в горной промышленности государство не только выдавало разрешение на производство работ, но и определяло уровень технического оснащения производства, объем добычи, цены и сбыт. Немецкие мануфактуры были приспособлены к феодальной экономике, преобладали крепостные мануфактуры с использованием труда крепостных.

Важную роль в развитии промышленного переворота сыграл Таможенный союз (1833), который первоначально объединил только 18 германских государств, а затем к нему присоединились и другие. В рамках Таможенного союза были ликвидированы таможенные заставы, акцизы и внутренние пошлины. Таможенный союз стал первым шагом к объединению немецких земель в единое государство.

Можно выделить несколько этапов промышленного переворота в Германии:

— до 1850 г. — начальный, подготовительный этап. Промышленный переворот затронул лишь текстильную промышленность;

— 50-60-е гг. — значительный промышленный подъем. Активное строительство железных дорог стимулировало рост спроса на уголь, металл, паровозы, вагоны. Открытие анилиновых красителей дало мощный толчок развитию химической промышленности, развивается электротехника. Быстрое развитие банковской системы и кредитных отношений, активное формирование акционерных компаний способствовало мобилизации капиталов. За последующие 20 лет в Пруссии возникло 295 компаний с капиталом в 2,4 млрд марок в горной промышленности, металлургии, в железнодорожном строительстве и в страховом деле;

— в 70-е гг. Германия постепенно ликвидирует свою промышленную отсталость. По добыче угля, выплавке стали, протяжению железнодорожных путей, мощности паровых двигателей Германия превзошла Францию, а по темпам роста промышленности — Францию и Англию.

Промышленный переворот в Германии на основе механизации производства начался в хлопчатобумажном производстве, производстве шелковых, шерстяных, льняных тканей. Однако можно сказать, что промышленный переворот в Германии начался не с легкой, а с тяжелой промышленности. Это было связано с тем, что немецкие мануфактуры не имели морально и физически устаревшего оборудования и сразу стала формироваться машинная база производства.

Значительные качественные сдвиги в экономическом развитии Германии произошли в 1850–1860 гг. Изменилась структура экономики и темпы роста промышленного производства. Опережающими темпами развивались отрасли тяжелой промышленности. За период с 1861 по 1870 г. производство средств производства возросло на 23%, а производство предметов потребления — на 9%. Добыча угля за этот период увеличилась в 6 раз и

составляла 12,1% от мирового уровня, добыча железной руды возросла в 3 раза. Объем промышленного производства за 50-е гг. XIX в. увеличился в два раза, а за 60-е гг. — еще в полтора раза. В промышленности начинает создаваться отечественное машиностроение, усиливаются процессы концентрации.

Развитие капиталистических отношений в сельском хозяйстве в Германии получило название *прусского пути развития* — медленного и затяжного реформирования феодальных отношений, которые постепенно приспособлялись к новой экономической ситуации. Падение крепостного права в Германии произошло позже, чем в развитых странах Западной Европы. Еще в 70-е гг. XVIII в. Германия остается феодальной страной с господством барщинной системы и торговлей крепостными. Ликвидация крепостного права в Германии осуществлялась на основе правительственных реформ, в связи с этим процесс дефеодализации сельского хозяйства носил затяжной и половинчатый характер.

Ликвидация личной зависимости крестьян позволила им распоряжаться своим имуществом, обращаться в суд. Крестьяне были освобождены от принудительной службы в качестве дворовых. Вместе с тем сохранялись повинности, связанные с пользованием земельными наделами. По закону 1816 г. крестьяне могли выкупить свои земли и стать собственниками, но сумма выкупа превышала размер годовой ренты помещику в 20–25 раз. В виде выкупа наследственные держатели земельных наделов могли уступать своему господину 1/3 обрабатываемой земли, а ненаследственные держатели — даже 1/2. В результате тяжелых условий выкупа приобрести землю в собственность могла лишь незначительная часть зажиточных крестьян. Такой метод ликвидации крепостной зависимости привел к капитализации земельной ренты, так как для помещика она превращалась в доход с капитала.

В результате реформ доля крупного земельного владения еще больше возросла. К середине XIX столетия в руках юнкерских хозяйств было сосредоточено 60% всей земли. Мелкие хо-

зяйства, которые составляли 70% всех хозяйств, владели всего лишь 9% обрабатываемой земли.

Несмотря на половинчатый характер аграрных реформ, развитие сельского хозяйства довольно быстро пошло вперед. Стала применяться сельскохозяйственная техника, улучшилась агрокультура. Однако реформирование сельского хозяйства в Германии не привело к усилению буржуазии. Крупные земельные собственники сохранили свои позиции.

7.3. Развитие индустриальной экономики США

Промышленный переворот в Америке начался в конце XVIII столетия в специфических социально-экономических и политических условиях. Важной особенностью формирования индустриальной экономики США было то, что промышленный переворот происходил при отсутствии отношений крепостничества и крайней неразвитости мануфактурной промышленности. Рынок свободной рабочей силы формировался за счет притока мигрантов-переселенцев. Америка имела возможность первоначально использовать уже готовые научно-технические достижения Западной Европы и опыт иностранной рабочей силы.

Хозяйственное освоение континента началось в период Великих географических открытий, когда Голландия, Франция и Англия стали создавать на этой территории свои колонии. Широкая европейская колонизация Северной Америки началась почти сразу после экспедиций Колумба. В 1609 г. на реке Гудзон голландцы основали поселение Новый Амстердам (современный Нью-Йорк). Французские колонии носили “точечный” характер и являлись торговыми факториями.

Наиболее многочисленными были колонии и поселения Англии, которая к 70-м гг. XVIII в. имела 13 колоний с населением, состоящим преимущественно из англичан, ирландцев, шотландцев и выходцев из других стран (рис. 13).

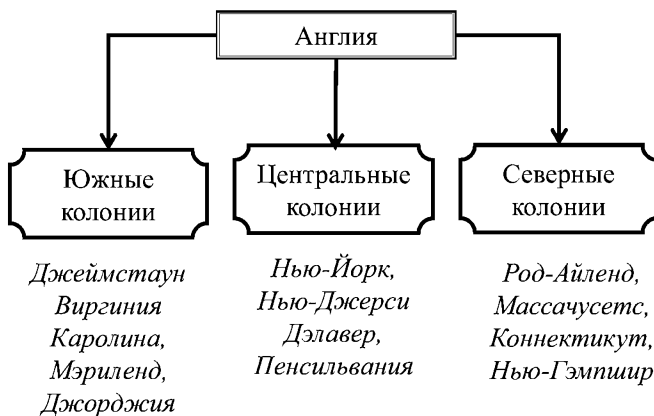


Рис. 13

Организация колониальных территорий строилась на строго феодальных принципах. Предусматривалось создание четкой иерархии в системе землевладения и политике. Английское правительство запрещало частным лицам покупку земли у индейцев и переселение на новые земли.

Сдерживалось и развитие промышленности. Так, “железный закон” (1750) запрещал создавать в колониях сталеплавильные печи, мастерские для производства железа и т. д. В соответствии с меркантилистской политикой, Англия запретила непосредственную торговлю колоний с другими странами. Одновременно повышались пошлины на ввозимые в колонии товары. Такая экономическая политика Англии сдерживала развитие капиталистических отношений.

Колониальные территории были специализированы по географическому признаку. На севере вследствие менее благоприятных условий для земледелия наибольшее развитие получила промышленность. Субтропический климат южных колоний благоприятствовал прежде всего выращиванию табака. Здесь были созданы огромные плантации, обрабатываемые рабами. В средней группе колоний, расположенных в зоне прерий, были плодородные земли, и развивалось аграрное производство по фер-

мерскому типу. Западная часть территории страны имела невозделанные и незаселенные земли, что привлекало переселенцев, создававших свободные фермерские хозяйства.

Вместе с тем ряд факторов препятствовали укоренению феодальных отношений. Огромные пространства незанятых плодородных земель Северной Америки давали колонистам неограниченные возможности стать фермерами и поселиться на свободных землях. Именно в этот период широкое распространение получило *скваттерство* — самовольный захват свободной земли поселенцами. Кроме того, привнесение элементов капиталистических отношений поселенцами из Европы привело к тому, что хозяйственное развитие колоний Северной Америки с самого начала носило товарный характер.

Война за независимость (1775–1783), которая носила характер буржуазной революции, решала одновременно несколько важнейших для Северной Америки задач: ликвидацию власти метрополий, ограничивавших свободу экономического развития, и уничтожение феодальных форм землевладения. Земли колониальных компаний и крупных землевладельцев были конфискованы. В ряде колоний были сформированы революционные правительства, а бывшие колонии стали независимыми штатами. В 1776 г., 4 июля, была принята Декларация о независимости, провозгласившая образование нового государства — Соединенные Штаты Америки. Декларация о независимости отменила запрет Англии на свободное заселение западных земель и развитие промышленности. Новое правительство стимулировало развитие производства металла, оружия, военного обмундирования денежными премиями и субсидиями. Была ликвидирована английская монополия на торговлю в Северной Америке и провозглашены принципы фритридерства.

Для упорядочения денежной системы и эмиссионной деятельности в 1781 г. был создан Банк Северной Америки, а в 1792 г. Закон о чеканке монет заменил британский масштаб цен на десятичную монетную систему. Через пять лет были организованы Банк Нью-Йорка и Банк Массачусетса. Важнейшей функ-

цией Банка Северной Америки было регулирование денежной массы в обращении, имевшее антиинфляционную направленность. Банк Америки, хранивший фонды правительства страны, фактически выступал в роли центрального банка. Впервые был применен законодательный контроль банковской деятельности. Была введена практика предоставления отчетов о положении банка, введены ограничения на масштабы кредитования промышленности, определялись верхние границы имущества, которое мог приобрести или которым мог распоряжаться банк.

Конституция 1787 г. закрепила буржуазную республиканскую форму правления, ввела единую федеральную власть и определила широкие полномочия штатов в решении многих экономических и социальных проблем. Конституция обеспечивала право собственности и ее защиту, свободу слова, печати, собраний, вероисповедания и т. д.

Победа в войне за независимость привела к ликвидации препятствий для развития промышленности и торговли, сформировались единая денежная система и единый внутренний рынок страны. Была создана правовая основа для предпринимательской деятельности, сформировано трудовое, финансовое, торговое законодательство. Фактически были ликвидированы элементы феодализма в аграрной сфере, прекращена уплата фиксированной ренты. Западные земли становились государственными и поступали в распоряжении Конгресса для последующей распродажи. Все это создавало основу для развития капитализма в сельском хозяйстве. Вместе с тем рабство в южных штатах отменено не было.

В конце XVIII в. примерно 90–95% населения страны было занято в сельском хозяйстве, поэтому для США решение аграрных проблем, в первую очередь использование земельного фонда, имело важное значение. В соответствии с Конституцией страны все свободные земли были переданы в фонд центрального правительства с последующим разделом и продажей, что заложило основу для американского пути развития сельского хозяйства.

Американский (фермерский) путь развития капитализма в сельском хозяйстве, основанный на частной собственности на зем-

лю, делал возможным развитие капиталистических аграрных хозяйств и предпринимательства. В основе американского пути развития сельского хозяйства лежало право переселенцев на получение земли в частную собственность от федерального правительства, а не от землевладельцев, и отсутствие рентных платежей с этих участков. Это снижало себестоимость сельскохозяйственной продукции и стимулировало частное предпринимательство.

Законодательство, решающее аграрные вопросы, разрабатывалось в США в течение ряда лет. Первым законодательным актом был закон 1787 г. о праве частной собственности в пределах общественных земель. В соответствии с ним право на получение земли имел любой человек, который мог купить ее у государства. Земля стала доступна для свободной купли-продажи и превратилась в сферу приложения капитала.

В 1796 г. к продаже были допущены участки земли по 640 акров (1 акр = 0,4 га) при условии выплаты 1/2 суммы в момент сделки. Условия продажи и размеры участков привели к тому, что покупка земли была доступна только состоятельным переселенцам. Под давлением скваттеров был принят новый закон, разрешающий продавать участки в 320 акров при первоначальной выплате уже 1/4 его цены. В дальнейшем размеры продаваемой земли постепенно снизились до 40 акров, а закон о заимке (1841) предоставлял скваттерам право выкупа самовольно занятых и обрабатываемых ими участков по минимальной цене. Заключительным “аккордом” явился знаменитый *Гомстед-акт* президента А. Линкольна в 1862 г., определивший бесплатную раздачу земельных наделов фермерам. Этот акт фактически закрепил юридические условия, необходимые для реализации “американского” пути развития сельского хозяйства.

Для США, как и для других стран в этот период, большое значение для развития капиталистических отношений играл процесс первоначального накопления капитала. В США этот процесс имел ряд особенностей. Прежде всего отсутствовало основное препятствие для развития капиталистических отношений — сложившаяся система феодализма. Накопление денежных средств имело

выраженный международный характер. США широко привлекали европейские, особенно английские, капиталы. Источником прироста свободной рабочей силы была эмиграция в Новый Свет из Европы. В отличие от других стран местное население Америки — индейцы — в результате экспроприации у них земель не становились свободной наемной рабочей силой.

По мере достаточного заселения иммигрантами той или иной области страны правительство США предоставляло ей автономию и статус штата. Таким образом, до 1912 г. сформировалось более 30 новых штатов. С 1790 по 1860 г. в США прибыло более 5 млн человек, а общая численность населения возросла почти в 10 раз — с 3,9 млн до 31,4 млн человек.

В США, как и в европейских странах, начальным этапом и материальной основой промышленного переворота являлись механизация и развитие фабричной системы текстильной промышленности. Большую известность получила фабрика, основанная в 1790 г. английским рабочим-текстильщиком Слейтером, который впоследствии стал крупным предпринимателем. Особое значение для развития промышленного переворота в США имело создание в 1815 г. Ф. Лоулем фабрики, где впервые в мире было организовано производство “под одной крышей”. На этом предприятии различные производственные операции были объединены в единый производственный цикл на основе установления прядильных и ткацких станков. С 1815 по 1832 г. количество хлопчатобумажных фабрик возросло почти в 4 раза.

Механизация производственного процесса позволила снизить затраты на производство хлопчатобумажных тканей и цены, что привело к росту спроса на эту продукцию и фактически ликвидировало конкуренцию со стороны английских тканей. Уже к середине XIX в. США заняли второе место в мире по объему выпуска этой продукции.

Промышленный переворот стимулировал развитие речного и железнодорожного транспорта и транспортных сетей. Активно строились каналы, шоссейные и железные дороги. Первая железная дорога была проложена в 1828–1830 гг. между Балтимором и

Огайо. Через 10 лет темпы железнодорожного строительства значительно возросли. Во многом это было связано с тем, что правительство бесплатно выделяло на эти цели землю, лес, строительные материалы и денежные субсидии. Железнодорожное строительство стало весьма прибыльным и привлекательным для частных капиталов. Темпы железнодорожного строительства в США в этот период были самыми высокими в мире и за период с 1851 г. по 1857 г. инвестиции составили около 1 млрд долл.

В металлургии промышленный переворот происходил позднее, но зато быстрыми темпами. Возросшая потребность в металле стимулировала развитие рельсопрокатного производства. В 60-х гг. XIX в. формируется крупное заводское машиностроение. В ряде северных районов страны начался процесс производства машин машинами, что свидетельствовало о переходе промышленного переворота в завершающую стадию. Десятки крупных заводов изготавливали станки и оборудование для предприятий легкой промышленности, паровые машины, оборудование и паровозы.

Важным направлением развития машиностроения являлось производство сельскохозяйственной техники, так как фермерские хозяйства составляли обширный рынок сбыта. Рынок сельскохозяйственной техники США был значительно больше, чем рынок аналогичной продукции в европейских странах. Быстрыми темпами развивалось судостроение, и американские корабли не уступали по качеству английским.

В 1851 г. в Лондоне прошла первая всемирная промышленная выставка, на которой представленные американские машины произвели сенсацию. Для изучения американского опыта была создана специальная комиссия. В ее отчете отмечалось, что основными причинами промышленного развития США были нехватка рабочих рук, наличие емкого внутреннего рынка, высокий уровень профессиональной подготовки и образования работников, широкое использование зарубежного опыта.

Развитию фермерских хозяйств, в которых использовался семейный труд и наемная рабочая сила, способствовал переход

в 30–40-х гг. XIX в. к интенсивным методам хозяйствования на основе использования машинной техники и минеральных удобрений. К 50-м гг. США занимали первое место в мире по количеству применяемых сельскохозяйственных машин и удобрений. Лидерство в этом процессе принадлежало северным штатам, в то время как на Юге дешевый труд рабов противостоял труду наемных рабочих. Фермерские хозяйства способствовали росту емкости внутреннего рынка, накоплению денежных средств и являлись одним из источников рынка капиталов.

В 60-х гг. XIX в. фабричная индустрия стала основной формой производства в важнейших отраслях экономики страны, что позволило США выйти на второе место в мире по производству промышленной продукции. Этому способствовали значительные сдвиги в отраслевой структуре экономики, опережение доли промышленного производства по сравнению с аграрным, высокие темпы роста тяжелой промышленности. Развитие промышленного переворота, прогресс в сельском хозяйстве, создание принципиально новых видов транспорта сопровождалось быстрым ростом внутренней и внешней торговли.

Промышленная революция вызвала серьезные изменения в структуре населения. Доля сельского населения с 90–95% в 1790 г. сократилась до 59% в 1860 г., а абсолютная численность городского населения возросла с 202 тыс. до 6217 тыс. человек.

Развитие промышленного переворота привело к обострению противоречий между промышленным Севером и рабовладельческим Югом. Свободные западные земли представляли интерес и для плантаторов с Юга, и для свободных фермеров северных штатов. Объектом столкновения интересов были и пошлины. Если промышленные регионы стремились защитить внутренний рынок от иностранной конкуренции высокими пошлинами, то плантаторы Юга стремились без пошлин продвигать свои товары в Европу и покупать промышленные европейские товары по низким ценам.

Гражданская война 1861–1865 гг. разрешила эти проблемы. Важнейшими социально-экономическими последствиями вой-

ны были уничтожение рабства и юридическое решение земельного вопроса в пользу фермеров. Уничтожение рабства снимало главное препятствие на пути дальнейшего развития капитализма на основе включения в экономическую сферу значительного региона и большой этнической группы населения.

Были упорядочены система денежного обращения и банковская система. Проблема состояла в том, что к 1862 г. в различных штатах страны существовало около 1500 банков, имевших право на эмиссию банкнот. Это привело к тому, что в обращении находилось более 7 тыс. различных видов банкнот. В соответствии с законом 1864 г. банки могли учреждаться только с разрешения федерального правительства и при условии их обеспечения.

Значительно возросли темпы роста промышленного производства и его концентрация. Так, за 1869–1879 гг. выпуск промышленной продукции страны возрос на 58%, число рабочих — на 33%, а количество промышленных предприятий — только на 0,66%. Развитие сельского хозяйства и хозяйственное объединение страны привело к быстрому росту железнодорожного строительства. В 1869 г. начала функционировать первая трансконтинентальная линия, пересекавшая с запада на восток всю страну. Возросло значение США в мировом промышленном производстве. Уже к 1860 г. США давали 17% мировой промышленной продукции, в 1870 г. — 23%, а в 1880 г. — уже 28%. США к этому периоду обогнали все страны мира, кроме Англии. Фактически к началу 70-х гг. в США завершился промышленный переворот в общенациональном масштабе.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите верные варианты ответов:

1. Одним из условий промышленного переворота являлось:
а) совершенствование орудий труда ремесленников;

б) укрепление экономического положения мелкотоварных производителей;

в) переход от ручного труда к машинному;

г) использование индивидуальных капиталов преимущественно в торговле.

2. Промышленный переворот XVIII–XIX вв. означал:

а) появление принципиально новой техники;

б) внедрение научных открытий в производство;

в) переход от ручного труда к машинному;

г) изменение соотношения сил в социальной структуре общества;

д) верны все ответы.

3. Промышленный переворот раньше всего произошел:

а) в Англии;

б) во Франции;

в) в Германии;

г) в США.

4. Более медленные темпы промышленного переворота во Франции были обусловлены:

а) географическим положением страны;

б) революцией 1789–1794 гг.;

в) значительным удельным весом мелкотоварного хозяйства;

д) невысоким уровнем развития ростовщических отношений.

5. В середине XIX столетия в экономике Франции наиболее развитой сферой экономики была:

а) промышленность;

б) кредитная сфера;

в) торговля;

г) сельское хозяйство.

6. Массовое применение станков и машин в Германии получило:

а) в 60-е гг. XVIII в.;

б) в середине XVIII в.;

в) в начале XIX в.;

г) в 70-е гг. XIX в.

7. Для экономики Германии 70-х гг. XVIII в. были характерны:

- а) преобладание феодальных отношений;
- б) сохранение цеховой организации ремесла;
- в) политическая раздробленность;
- г) фабричное производство.

8. Наиболее активно промышленный переворот в Германии происходил:

- а) в текстильной промышленности;
- б) тяжелой промышленности;
- в) добывающей промышленности;
- г) сельском хозяйстве.

9. Для “прусского” пути развития сельского хозяйства не характерно:

- а) постепенное реформирование экономических отношений в сельском хозяйстве;
- б) ранняя ликвидация крепостного права;
- в) сохранение личной юридической зависимости крестьян;
- г) тяжелые условия выкупа земли.

10. Скваттерство — это:

- а) самовольный захват свободных земель;
- б) аренда земли;
- в) покупка земли;
- г) распределение земли государством.

11. Для “американского” пути развития сельского хозяйства было характерно:

- а) медленное постепенное реформирование экономических отношений в сельском хозяйстве;
- б) передача земли в частную собственность;
- в) активная роль государства при формировании частной собственности на землю;
- г) формирование мелкотоварного аграрного производства.

12. Война за независимость Северной Америки в 1775–1783 гг. привела:

- а) к развитию буржуазных отношений;

- б) усилению экономических позиций крупных феодалов;
- в) формированию независимых штатов;
- г) усилению зависимости крестьян;
- д) сдерживанию развития капитализма в сельском хозяйстве.

Определите верность следующих положений:

1. Промышленный переворот означал не только принципиальные изменения в материально-технической базе производства, но и изменение социальной структуры общества.
2. Промышленный переворот в Англии привел к повышению ее роли в мировой экономике.
3. Темпы развития промышленности в Англии были ниже, чем в других европейских странах.
4. Для сельского хозяйства Франции была характерна преимущественно арендная форма землепользования.
5. Для Франции были характерны медленные темпы развития банковского и ростовщического капитала.
6. Для “прусского” пути развития сельского хозяйства характерно быстрое формирование фермерских хозяйств.
7. Первоначальное накопление капитала в США связано с иностранным капиталом.
8. Одним из последствий войны за независимость Северной Америки в 1775–1783 гг. была ликвидация ограничений, введенных Англией, на развитие торговли и промышленности.
9. В соответствии с Гомстед-актом (1862) земля в США продавалась фермерам за полную стоимость.

Задания

1. Дайте характеристику причин, сущности и социально-экономических последствий промышленного переворота.
2. Почему появление машиностроения является завершающим этапом промышленного переворота?
3. Объясните, почему промышленный переворот в Англии и Франции часто называют революционным, в Германии — реформистским, а в США — переселенческим?

4. Покажите изменение экономической роли государства в период развития фабричной индустрии.

5. Какие факторы экономического развития Англии привели к тому, что здесь раньше, чем в других странах, произошел промышленный переворот?

6. Какие изменения произошли в сельском хозяйстве европейских стран в результате промышленного переворота?

7. Какое влияние на экономическое развитие Франции оказало введение Наполеоном Континентальной блокады в 1806 г.?

8. Какие социально-экономические последствия войны за независимость и Гражданской войны в США способствовали реализации промышленного переворота?

9. Дайте характеристику “американского” пути развития сельского хозяйства.

10. Проведите сравнительную характеристику протекания промышленного переворота и его социально-экономических последствий для следующих стран:

Страны	Особенности промышленного переворота	Социально-экономические последствия
Англия		
Франция		
Германия		
США		

Глава 8. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ МИРОВОГО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА РУБЕЖЕ XIX–XX вв.

8.1. Общемировые тенденции экономического развития

На рубеже XIX–XX вв. основным направлением в экономике развитых стран является переход от свободной конкуренции к монополистической форме организации производства. Монополистические объединения становятся ведущей силой экономического развития, что привело к изменению не только организационных форм предприятий и масштабов производства, но и характера связей между субъектами экономики.

Необходимой предпосылкой монополизации экономики явилось быстрое развитие материально-технической базы производства и качественное ее совершенствование. Развитие науки, повышение ее практического значения привели к принципиальным изменениям производительных сил. Появляется техника, применение которой возможно лишь при крупных масштабах производства. Начинаются процессы концентрации и централизации производства и капитала, формируются монополистические объединения. Это имело закономерный характер и много общих черт практически во всех развитых странах мира.

В последней трети XIX в. было сделано множество важных *научно-технических открытий*, которые оказали существенное влияние на социально-экономическое развитие мира. Если в первой половине XIX в. изобретения и усовершенствования ис-

числялись десятками, то в последней трети и начале XX в. — тысячами. Только один Т. Эдисон запатентовал более 1000 изобретений. Особенно большое значение имели изобретения и усовершенствования в электротехнической, химической промышленности и машиностроении.

Возрастают масштабы научных исследований, формируются крупные научные объединения и институты, оснащенные необходимой материальной базой для проведения исследований, особенно в области естествознания. Спецификой развития научных знаний в этот период является то, что между наукой и производством формируется тесное взаимодействие. Научные открытия начинают активно внедряться в производство. Наука постепенно превращается в *непосредственную производительную силу общества*.

Бурное развитие науки и техники в последней трети XIX в. изменили энергетическую базу производства. На смену “веку пара” пришел “век электричества”, началась электрификация производства, транспорта и быта. Электрификация производства, создание современной технологии получения, передачи и приема электроэнергии привели к настоящей революции в энергетике.

Была создана новая энергетическая основа промышленности и транспорта. В 1867 г. Э. В. Сименс изобрел электромагнитный генератор, в 1883 г. Т. Эдисон создал первый современный генератор, а в 1884 г. англичанин Ч. Парсонс создал паровую турбину, которая сыграла большую роль в развитии энергетике.

В 80-е годы немцы Р. Дизель и Н. Отто изобрели двигатель внутреннего сгорания, а в 1886 г. Даймлер и Бенц запатентовали первый примитивный автомобиль с бензиновым двигателем. В 1906 г. в США появились тракторы с двигателем внутреннего сгорания, которые активно стали применяться в сельском хозяйстве уже с 1907 г. Несколько позже братья Райт сконструировали первый самолет.

Изобретение двигателя внутреннего сгорания совершило переворот на транспорте, в военной технике, позволило механи-

зировать сельское хозяйство, что значительно ускорило развитие этих отраслей экономики. Повысились мощность и быстрота паровозов, появились танкеры и дирижабли, началась электрификация железнодорожного транспорта.

Постепенно одной из ведущих отраслей становится электротехника, а в начале XX в. с изобретением Дж. А. Флеминга двухэлектродной лампы (диода) — электроника.

Быстрое развитие машиностроения — железнодорожного транспорта, судостроения стимулировало развитие металлургии. Внедрение конверторов Г. Бессемера и С. Томаса не только позволило использовать новые способы получения чугуна и алюминия, но и превратило металлургию в быстро развивающуюся и важную отрасль экономики. Развитию цветной металлургии способствовал введенный в 80-х гг. XIX в. электролитический способ получения алюминия.

Развитие машиностроения позволило перейти на выпуск стандартизированной продукции и использовать конвейерный метод производства, который был впервые применен на заводах Г. Форда в 1912–1913 гг.

Важные стимулы для развития получила химическая промышленность. В этой отрасли экономики появляются новые материалы — синтетические волокна, искусственные (анилиновые) красители, пластмассы, дюралюминий, вулканизированная резина, искусственный каучук и развиваются новые технологии.

Научно-техническая революция, в отличие от промышленного переворота XVIII–XIX вв., не затронув социально-экономическую структуру общества, привела к качественному изменению материально-технической базы производства и появлению таких новых отраслей промышленности, как электротехническая, химическая, нефтедобывающая, нефтеперерабатывающая, нефтехимическая, автомобильная и др.

Развитие новых отраслей промышленности, внедрение в производство открытий и технических изобретений — все это привело к росту объема выпуска продукции и темпов экономического роста. Объем промышленного производства за 1870–1913 гг.

в США вырос в 9 раз, в Германии — в 6 раз, во Франции — в 3 раза, в Англии — в 2 раза.

Менялась структура мирового промышленного производства. Опережающими темпами развивались отрасли, производящие средства производства. Технический прогресс привел к тому, что ведущая роль в экономике перешла от легкой, текстильной и пищевой отраслей к тяжелой промышленности, металлообработке, энергетике.

Изменения в технике и технологии производства объективно приводят к значительным изменениям в организационно-экономических отношениях — формируются материальные предпосылки для образования *монополий*. Практическое применение новой техники требовало иных масштабов производства. В экономике развитых стран активизируются процессы *концентрации и централизации производства*. Возрастает минимальный размер инвестиций, необходимых для создания и функционирования предприятий (рис. 14). Монополистическая организация производства в конце XIX — начале XX в. стала основой развития экономики ведущих стран мира, хотя степень концентрации производства и конкретные виды монополистических объединений были различными.

Развитие монополий оказало влияние на характер рыночных отношений: совершенная конкуренция сменяется различными формами несовершенной конкуренции, появляются новые методы влияния на рыночную ситуацию с целью максимизации прибыли и ограничения доступа на рынок новых фирм.

В 60–70-е гг. XIX в. монополии только начинают образовываться и их влияние на экономическое развитие незначительно, однако постепенно, особенно в начале XX в., монополии становятся основой экономики развитых стран, определяют уровень и темпы экономического роста.

Для привлечения крупных долгосрочных капиталов образуются и получают повсеместное распространение *акционерные общества*, аккумулирующие свободные денежные средства различных слоев населения, используемых для создания

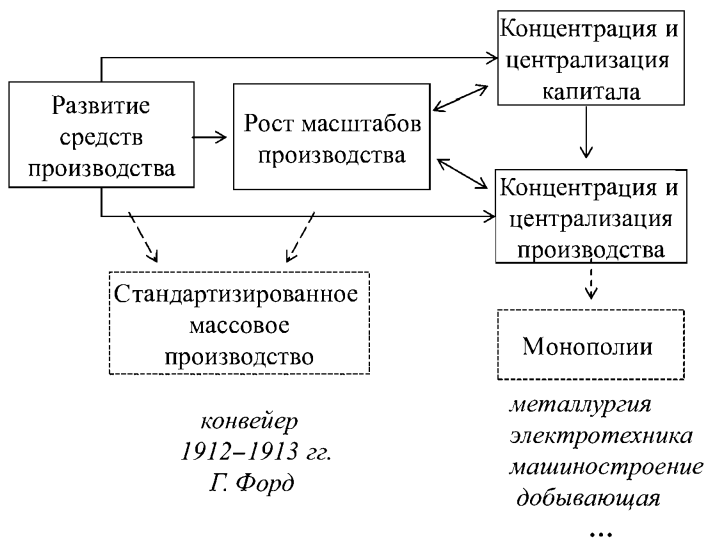


Рис. 14

крупных предприятий тяжелой индустрии. Формирование акционерных обществ прежде всего начинается в отраслях, требующих крупных масштабов производства. Так, в США акционерные общества возникли в первую очередь на железнодорожном транспорте, в Германии — в горной и металлургической промышленности, во Франции — в военной и металлургической промышленности.

Процессы концентрации и централизации развиваются и в банковской сфере, формируются *банковские монополии*. Изменяется характер взаимоотношений между промышленными предприятиями и банками. Сокращение численности банков и рост концентрации финансовых ресурсов привели к тому, что предприниматели могли обратиться за крупными кредитами в ограниченное число банков. Это привело к возрастанию зависимости крупной промышленности от определенных банковских групп и изменению роли банков в экономическом развитии: банк становится уже не просто посредником в платежных опе-

рациях и кредитором, а активным участником производственного процесса.

Происходит сращивание банковского и промышленного капиталов — формируются *финансовый капитал* и *финансовая олигархия*, которые контролируют в той или иной форме деятельность промышленных предприятий и финансовых организаций (рис. 15).

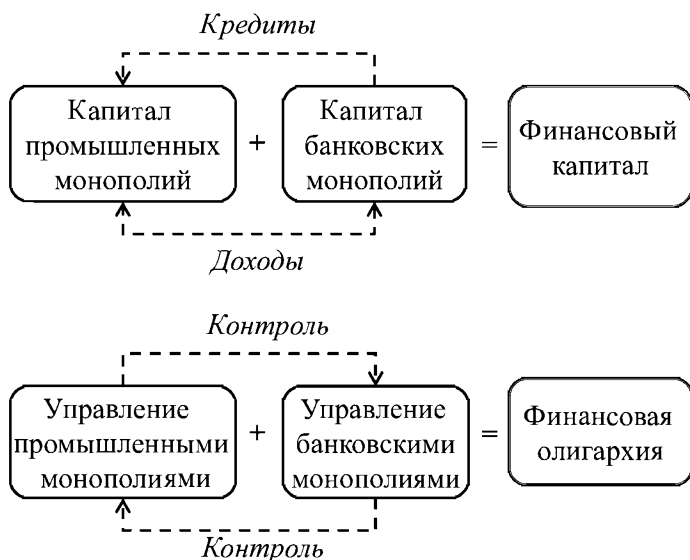


Рис. 15

Рост мирохозяйственных связей, усиление взаимозависимости экономик различных стран, интернационализация производства, а также стремление монополий к увеличению прибыли за счет использования сырьевых и финансовых ресурсов других стран приводят к появлению *международных монополий* и соглашений в различных формах, к фактическому разделу мирового рынка на сферы влияния.

Меняется и форма экспорта капитала. Если в условиях свободной конкуренции основной формой экспорта капитала была

товарная, то в условиях монополизации экономики господствующей становится *вывоз капитала в денежной форме*. Национальный капитал начинает вывозиться за границу в виде предпринимательского и ссудного капитала. Это было связано с тем, что внутри страны появились ограничения для инвестирования капитала, а усиление неравномерности развития отдельных стран приводило к формированию относительного избытка свободного капитала.

Идет процесс экспорта капитала из более развитых стран в менее развитые. Это дает возможность использовать более дешевые сырьевые и трудовые ресурсы, емкий внутренний рынок и дополнительный платежеспособный спрос для сбыта своей продукции.

Важная особенность экономического развития мира в этот период — *неравномерность экономического развития* отдельных стран (табл. 2).

Таблица 2

**Удельный вес ряда стран в мировом
промышленном производстве, %**

Страны	1860 г.	1870 г.	1880 г.	1890 г.	1900 г.	1910 г.
Англия	36	32	28	22	18	14
Франция	12	10	9	8	7	6
Германия	16	13	13	14	16	16
США	17	23	28	31	31	36

Все это является объективной закономерностью экономического развития в рассматриваемый период. Однако в зависимости от уровня развития различных стран, своеобразия исторических условий и стратегии экономического развития общемировые тенденции монополизации экономики протекали в каждой стране в различных конкретных формах и имели свои специфические черты.

8.2. Особенности развития монополистического капитала США и Германии

Экономическое развитие США в конце XIX — начале XX в. характеризуется значительным ускорением темпов роста и увеличением объема национального производства, что позволило этой стране стать ведущей индустриальной державой мира. С 1890 по 1900 г. производство чугуна в США увеличилось в 8 раз, добыча угля — в 10, выплавка стали — в 150 раз. Общая стоимость произведенной промышленной продукции утроилась, почти в 3 раза возросла численность промышленных рабочих.

Такой стремительный экономический рост был обусловлен рядом факторов:

— победа Севера в Гражданской войне 1861–1865 гг. и последующая реформация южных штатов создали основу для формирования единого национального рынка и экономического развития бывшего рабовладельческого Юга. Отсутствие в экономической истории США длительных феодальных отношений создало уникальную возможность для развития капиталистической системы организации труда;

— природно-географические факторы — сырьевая база, полезные ископаемые, лесные и водные ресурсы, преобладание плодородных почв и т. п.;

— быстрое развитие научно-технического прогресса и активное практическое применение его результатов. Внедрение научных достижений в производство позволило провести электрификацию промышленности и транспорта, сформировать новую энергетическую базу производства;

— высокий уровень накопления национального капитала и большой приток иностранного капитала;

— рост численности населения, в том числе в значительной степени за счет притока мигрантов. Сравнительно небольшая численность населения США (38,7 млн чел в 1870 г.) после принятия закона, поощряющего миграцию (1864), компенсировалась за счет иностранной рабочей силы. За период с 1870 по

1900 г. численность мигрантов составила 14 млн человек. В результате население страны в 1900 г. составляло уже 71,7 млн, а в 1913 г. — 96,5 млн человек. Квалификация и опыт иммигрантов позволили США без затрат на подготовку кадров пополнить национальный рынок труда квалифицированной рабочей силой. Однако постепенное насыщение рынка труда вынудило американское правительство ужесточить иммиграционные правила соответствующими законами, принятыми в 1875 и 1882 гг.;

— эффективная протекционистская политика правительства, защищавшая национальный рынок от конкуренции импортных товаров. С 1861 г. импортные товары облагались 5–10%-ной пошлиной, в 1890 г. ее величина возросла до 49,5%, а в 1897 г. тариф Дингли поднял размер пошлин до 57%. Продуманная протекционистская таможенная политика приводила к росту цен внутри страны и соответственно — к росту прибыли компаний. Одновременно с этим внутреннее экономическое пространство страны было открыто для притока иностранного капитала;

— урбанизация и внутренняя миграция населения. Из сельской местности в города переселилось 20 млн чел. В среднем в этот период городское население удваивалось каждые 20 лет.

Темпы роста экономики США превышали темпы роста всех других капиталистических стран (табл. 3). Особенно быстрыми темпами развивались тяжелые отрасли промышленности. За 1860–1900 гг. общий объем промышленного производства вырос в 7 раз. На долю США приходилось 47% мирового объема выплавки стали, 45% — добычи каменного угля, 82% — добычи нефти. Быстро развивались новые отрасли промышленности: электроэнергетика, нефтеперерабатывающая, автомобильная, химическая.

Таблица 3

Темпы роста за 1870–1915 г., %

Страны	США	Германия	Англия	Франция
Темпы роста ВВП	4,3	3,0	2,4	1,1

Важную роль в стимулировании промышленного роста, концентрации капитала и развитии емкости внутреннего рынка сыграло железнодорожное строительство. Поскольку железнодорожный бизнес был очень прибыльным, в нем аккумулировался значительный капитал акционерных компаний, который затем инвестировался в другие сферы экономики. Транснациональные магистрали связали между собой и вовлекли в экономический оборот все штаты. Общая протяженность железных дорог США превышала 176 тыс. миль. Железнодорожное строительство стимулировало изменение структуры национальной экономики. Повышение спроса на металл привело к развитию не только металлургии, но и добывающих отраслей промышленности.

Железные дороги способствовали мобильности рабочей силы и динамике ее перемещения по территории страны вслед за капиталом. Новые пути сообщения, связав различные районы страны, создали условия для расширения производства основных отраслей промышленности.

Особенностью индустриализации США в этот период была опора на собственные силы — капитал, технические идеи, людей — и высокие ее темпы. Для технического прогресса в США было характерно быстрое внедрение изобретений в производство.

Высокий технический уровень производства позволил перейти к массовому выпуску стандартизированной продукции на основе поточного производства. Впервые оно было применено на автомобилестроительной компании Форда (рис. 16). Быстрые темпы роста автомобильной промышленности постепенно сделали ее ведущей отраслью экономики.

На рубеже XIX–XX вв. развитие американской экономики происходит на основе интенсивной концентрации и централизации производства и капитала, *монополизации экономики*, усиления роли банков и финансового капитала. В конце 90-х гг. XIX в. монополистические объединения становятся основой хозяйственной жизни страны. Монополии в США существовали преимущественно в форме трестов. Контролируя капиталовложения на важнейших и прибыльных участках экономики, трес-

ты вытесняли конкурентов, завоевывали и подчиняли себе внутренний рынок.

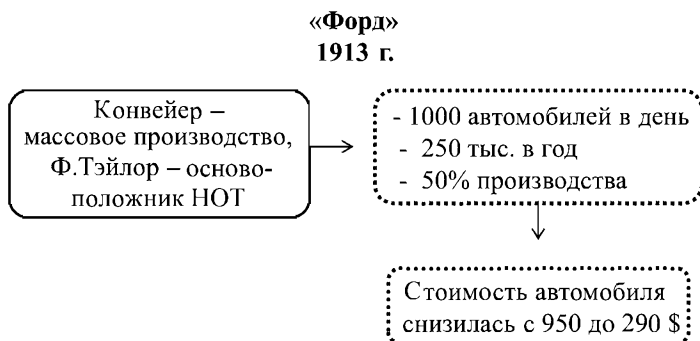


Рис. 16

Первым монополистическим объединением стал нефтяной трест Дж. Рокфеллера “Стандарт ойл” (1870), контролировавший в 1879 г. 90% нефтеперерабатывающей промышленности страны, а в 1900 г. — 84% внутренней торговли нефтью и 90% ее экспорта. В 1901 г. в результате слияний нескольких крупных компаний образуется “Юнайтед Стейтс Стил” — “Стальной трест”, который контролировал более 60% производства стали страны. В автомобильной промышленности три компании — “Форд”, “Крайслер”, “Дженерал Моторз” контролировали 80% производства отрасли. Мощные монополии действовали в электротехнической, сахарной, табачной и других отраслях промышленности. В начале XX в. 78 крупных концернов контролировали 50% и более объема производства в своих отраслях, 8 из них контролировали отраслевое производство в целом.

Монополии постепенно становятся основой американской экономики, в результате чего именно в этой стране впервые и наиболее ярко стали проявляться негативные последствия монополизации экономики, что привело к появлению в 1887 г. первого антимонопольного законодательства.

С развитием монополий формируется финансовый капитал, происходит сращивание банковского и промышленного ка-

питалов. Были созданы две крупнейшие финансовые группы — Моргана и Рокфеллера. Капитал банка Моргана “Ферст Нэшнл Бэнк” достигал 25 млн долл., а капитал его вкладчиков составлял 630 млн долл. Банк Рокфеллера “Нэшнл Сити Бэнк” владел основным капиталом в 25 млн долл., а распоряжался 474 млн долл. Эти две финансовые группы контролировали железные дороги, нефтяные, металлургические, автомобильные предприятия.

Значительный и устойчивый спрос со стороны развивающейся промышленности, увеличение численности населения стимулировали быстрые темпы роста сельского хозяйства. Увеличение числа крупных фермерских хозяйств, использующих наемный труд, обеспечило рост производительности труда, углубление специализации и интенсификации производства. Фермерская форма организации аграрного производства позволяла активно использовать сельскохозяйственную технику, все более широко применять научную агротехнику, развить инфраструктуру сельского хозяйства. Фермеры США, составлявшие 1/3 общего числа занятого населения, обеспечивали продукцию как внутренний, так и европейский рынок. За короткий срок США становятся одним из крупнейших поставщиков зерна и мясной продукции на мировом рынке.

Коренные изменения в экономике США потребовали усиления регулирующих функций государства. Можно сказать, что начинается период становления *смешанной экономики*. Государство постепенно в различных формах и в различной степени начинает регулировать экономическую ситуацию в стране в соответствии с конкретными экономическими задачами и проблемами. Серия буржуазных реформ началась с “честного курса” президента Т. Рузвельта (1901–1909). В его основе лежала идея о необходимости контроля федеральным правительством деятельности трестов. Был принят ряд законов, регулирующих и контролирующую деятельность трестов: о запрещении изменения железнодорожными компаниями объявленных тарифов на перевозки, о контроле государственных органов за производством пищевых продуктов и медикаментов, о создании Мини-

стерства торговли и труда. Был проведен ряд мер, направленных на охрану природных ресурсов. Произошло увеличение государственного земельного фонда — фонда так называемых общественных земель — с 45 млн до 150 млн акров, исключительное право продажи которых имело только государство.

Возрастание экономической роли государства нашло отражение в программе “*новой демократии*” администрации президента В. Вильсона (1913–1921). В соответствии с ней государство должно было регулировать условия конкуренции для ограничения роста крупных корпораций, развития мелкого и среднего бизнеса.

В рассматриваемый период США превратились в мощную аграрно-индустриальную державу с высокими темпами роста, развитой материально-технической базой и эффективными формами организации производства. Комплексный характер развития обеспечил высокие темпы и объемы промышленного производства, высокий уровень монополизации экономики и могущественный финансовый капитал.

На протяжении длительного времени Германия значительно отставала в экономическом развитии в связи с отсутствием единой государственности, с более длительным, чем в других странах, периодом господства феодализма и более медленным процессом формирования общенационального рынка. В начале 70-х гг. XIX в. экономика Германии носила преимущественно аграрный характер и предпосылки экономического подъема немецкой экономики только начинали формироваться.

Быстрому росту экономики страны способствовало ее политическое объединение. Был создан единый государственный аппарат, ликвидированы внутренние таможенные пошлины, введены единая денежная система, единая система мер и весов, общегерманское железнодорожное и почтовое право и т. д.

Промышленному развитию страны способствовал захват в результате Франко-прусской войны 1870–1871 гг. Эльзаса и Лотарингии с богатыми залежами полезных ископаемых. Рост населения обеспечивал и увеличение емкости внутреннего рынка, возрастание доли промышленных рабочих.

В 90-х гг. XIX столетия в Германии (позже, чем в других европейских странах) завершился промышленный переворот. Однако промышленность и торговля начинают развиваться быстрыми темпами, уступая лишь США. За период с 1870 по 1913 г. промышленное производство в Германии выросло почти в 6 раз. За период 1870–1900 гг. Германия вышла на второе место в мире по объему производства промышленной продукции и на первое место в Европе. Доля Германии в мировом промышленном производстве возросла с 13 до 16%. Важным фактором промышленного развития страны являлось быстрое активное железнодорожное строительство, инвестиции в которое к 1870-м гг. достигли 4 млрд марок.

Более позднее завершение промышленного переворота в Германии имело и позитивное значение, так как снимало такую сложную проблему, как модернизация морально устаревшего оборудования, характерную для ряда других стран. Если в Англии и Франции большое число морально устаревших предприятий сдерживало темпы роста производства, то Германия достаточно быстро завершила модернизацию материально-технической базы производства, активно используя передовой опыт других стран. Промышленные предприятия создавались на новейшей по тому времени технической базе, а немецкая инженерная мысль по количеству и качеству разработок уступала только американской.

Промышленный переворот оказал существенное влияние на изменение структуры народного хозяйства. Промышленное производство начинает превалировать в экономике страны, его удельный вес значительно превысил долю сельского хозяйства. Быстрыми темпами начинают развиваться тяжелая промышленность — металлургия, машиностроение, железнодорожное строительство. Можно сказать, что основным звеном промышленного развития экономики Германии были металлургия и машиностроение. Высокий уровень технической и технологической базы металлургии обеспечивали производство высококачественного металла, что создавало основу для развития машиностроения.

Интенсивное развитие получают новые отрасли промышленности, которые смогли обеспечить Германии определенные преимущества в международной торговле и мировом производстве. К началу Первой мировой войны Германия занимала ведущее место на мировом рынке электротехнической продукции (ее доля в мировом экспорте этих товаров составляла 50%), лидировала по производству химических красок. Только за первое десятилетие XX в. мощность электростанций в Германии возросла в 100 раз.

Важное место в экономике страны в этот период играло железнодорожное строительство. Германия создавала разветвленную сеть железных дорог, которые обеспечивали транспортную доступность основных регионов страны и крупных промышленных предприятий.

Значительно медленнее, чем тяжелая индустрия, развиваются легкая и пищевая промышленность. В этих отраслях Германия отстает не только от США и Англии, но по многим товарам — и от Франции.

Стимулирующую роль в быстром экономическом развитии Германии сыграла политика протекционизма, которая обеспечивала защиту национальной продукции от конкуренции товаров других стран на основе высоких таможенных пошлин.

Развитие базовых отраслей промышленности и рост масштабов предприятий привели к росту концентрации производства и формированию монополий. За последние 20 лет XIX в. число предприятий, на которых было занято более 1000 человек, возросло в 4 раза.

Процесс монополизации экономики Германии, в отличие от других стран, был более полным по степени охвата, но менее глубоким по своим масштабам, и имел ряд специфических черт:

- первоначально основными формами монополистических объединений были картели и синдикаты, а не тресты, как в США, в связи с невысокой в этот период концентрацией капиталов. Концерны стали формироваться лишь с начала XX в.;
- монополии объединяли большое количество предприятий;

— монополии охватывали значительно более широкий круг отраслей, включая сферы, остававшиеся “зоной” свободной конкуренции в других странах. Картели носили диверсифицированный характер и включали предприятия всего производственного цикла — от добычи руды до конечной продукции.

Наиболее интенсивно концентрация производства проходила в горной, металлургической промышленности, машиностроении и строительстве. Накануне Первой мировой войны в Германии существовало уже около 600 монополистических объединений. Крупнейшие монополии контролировали значительную долю товарных рынков. Так, всего лишь два объединения осуществляли контроль над производством и сбытом электротехнической продукции — АЕГ (Всеобщее общество электричества) и “Сименс-Гальске”, рынок химической продукции контролировали шесть компаний, Рейнско-Вестфальский синдикат контролировал металлургическое производство.

Одновременно с монополизацией экономики развивался процесс концентрации и централизации банков, происходило сращивание банковского и промышленного капиталов. Всего лишь за 17 лет (1895–1912) банковские ресурсы Германии выросли более чем в два с половиной раза, а собственный капитал банков — в 1,7 раза. К началу XX в. пять крупных банковских групп объединяли более 50 коммерческих банков, сосредоточивших 71% собственного капитала банков всей Германии. К 1915 г. в финансовой сфере господствовали 9 берлинских банков, два из которых (“Немецкий банк” и “Учетное общество”) контролировали 1/2 всех банковских вкладов страны.

Немецкие банки сыграли важную роль в процессе монополизации экономики страны. Это было связано с тем, что промышленные монополии не имели еще достаточно крупных инвестиционных средств и испытывали большую потребность в финансовых ресурсах. Поэтому крупные банки страны устанавливали и контролировали деятельность кредитруемых ими монополий и были заинтересованы в их экономической и финансовой успешности. Начинается процесс формирования финансового капитала.

Банковский капитал стал все более активно внедряться в промышленное производство и контролировать его. В 1914 г. 9 крупнейших банков контролировали около 83% всего банковского капитала, а руководство этих банков принимало непосредственное участие в решении производственных и финансовых проблем в 751 промышленной компании. Один только Немецкий банк был представлен в 200 промышленных предприятиях. Все это привело к тому, что германские монополии стали самой большой и организованной финансово-экономической силой в Европе (рис. 17).

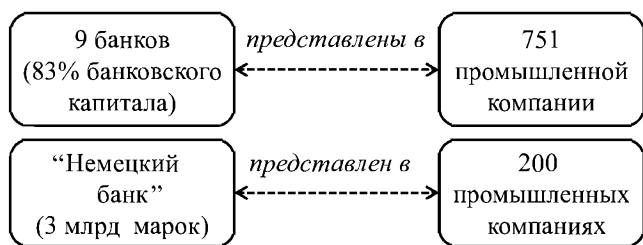


Рис. 17

Немецкие монополии проникали и в международную сферу на основе участия в ряде международных соглашений (договор о сотрудничестве между АЭГ и “Дженерал электрик”), были образованы международный картель торгового судоходства, рельсовый картель, цинковый синдикат и т. д. В 1920 г. немецкий капитал участвовал в 100 международных монополиях.

Экспорт капитала, хотя его объем постепенно увеличивался, не имел для экономики Германии такого большого значения, как для Англии и Франции. Поэтому основным направлением внешнеэкономической деятельности монополий был экспорт товарной продукции. Однако немецкие капиталы стремились проникать не только в аграрные, но и в промышленно развитые страны.

Общий экономический потенциал страны сдерживал невысокий в целом уровень развития сельского хозяйства. Экономика

Германии зависела от импорта хлеба, хлопка, шерсти, что тормозило развитие легкой промышленности.

Развитие сельского хозяйства Германии вследствие сохранения полуфеодальных отношений происходило медленными темпами. Юридическое освобождение крестьян от крепостной зависимости происходило за выкуп, но без земли. В результате сохранялись крупные помещичьи землевладения, занимавшие, например, в Пруссии более 1/3 всей обрабатываемой земли, в Померании — больше 1/2, а 3 млн крестьянских хозяйств имели всего около 2 га наделов.

В Пруссии капиталистические отношения сочетались с остатками феодальных отношений. Аграрный кризис в конце XIX в. ускорил процесс интенсификации сельского хозяйства. Продолжалась дифференциация сельского населения. В крупных хозяйствах, которые составляли 13% от общего количества хозяйств и владели 70% земли, активно применялись сельскохозяйственная техника и минеральные удобрения. Положение крестьян-арендаторов ухудшилось в связи с ростом ренты, и уровень агрокультуры в этих хозяйствах был невысок.

На рубеже XIX–XX вв. экономическое развитие Германии носило противоречивый характер: с одной стороны, быстрые темпы развития промышленности и финансового капитала, а с другой — узость внутреннего рынка и незначительные колониальные территории. Немецкая промышленность переросла возможности внутреннего рынка в связи с нехваткой сырья и ограничения сбыта продукции.

Накануне Первой мировой войны в Германии сформировался “избыточный капитал”, который не мог найти эффективно применения в национальной экономике. Страна, значительно обогнавшая Англию и Францию по экономическому развитию, имела более чем в 11 раз меньше площади колониальных территорий, чем Англия, и почти в пять раз меньше, чем Франция. Такая ситуация привела к необходимости проведения политики экспансии и проникновения в другие страны и колонии. Начинается милитаризация экономики Германии и подготовка к Первой мировой войне.

8.3. Особенности монополизации экономики Англии и Франции

До 70-х гг. XIX в. Англия занимала ведущие позиции в мировом хозяйстве, была самой крупной колониальной империей и развитой промышленной страной мира. Англия производила 32% мирового объема промышленной продукции, 1/2 мирового объема чугуна, добывала половину всего каменного угля, владела огромным торговым флотом, господствовала на мировых рынках, имела высокие темпы экономического роста. Англия занимала лидирующее место в мировой торговле и экспорте капитала, а фунт стерлингов являлся основной валютой в международных торговых сделках.

В последние десятилетия XIX в. ведущая роль в экономике мира и торговая гегемония Англии сильно пошатнулись. Страна стала отставать от США и Германии по основным показателям экономического развития. Несмотря на рост промышленного производства более чем в два раза, доля Великобритании в мировом промышленном производстве сократилась с 32% в 1870 г. до 14% в 1913 г. Значительно снизились темпы роста промышленного производства. За 1870–1913 гг. объем промышленной продукции в Англии увеличился всего в 2,2 раза, в то время как в США — в 9, а в Германии — почти в 6 раз.

Изменение экономического положения Англии в мировом хозяйстве было обусловлено рядом факторов.

Преимущества, которые имела Англия на рубеже XIX–XX вв., стали тормозом ее экономического развития. Англия как крупнейшая колониальная держава в течение длительного времени имела гарантированные прибыли, что не стимулировало техническое совершенствование национального производства. Страна, получая высокие доходы от колониальных территорий, не проводила технического перевооружения. Снижение своих доходов от национального производства Англия компенсировала доходами от капиталов, вложенных в колонии.

Основное значение для экономики Англии имела эксплуатация колоний, территория которых в 100 раз превышала площадь Британских островов, а количество жителей колоний — в 9 раз численность населения Англии. Колонии были источником дешевой рабочей силы, дешевого сырья, емким рынком сбыта английской продукции и крупным объектом вложения капиталов.

Экономический рост требовал переориентации инвестиционных потоков в новые современные отрасли промышленности. Но менее рискованно и более прибыльно было направлять средства в колониальные территории. Кроме того, основными рынками сбыта английской продукции оставались колонии, что определяло значительную долю в экспорте продукции потребительского назначения, а не продукции отраслей тяжелой промышленности.

Относительное отставание английской промышленности усилилось в связи с быстрым физическим и моральным старением промышленного оборудования. Англия раньше других стран завершила промышленный переворот и в конце XIX в. продолжала производство на уже устаревшем оборудовании. Модернизация материально-технической базы производства требовала значительных вложений. Но у этого направления инвестиционных расходов был серьезный конкурент — инвестирование в колонии, где ниже стоимость рабочей силы и выше доходы. Выбор стратегического направления инвестиций был сделан не в пользу развития отечественной промышленности, что привело к снижению темпов экономического роста по сравнению с другими странами.

Основой английской экономики оставался пар, тогда как в США и Германии — электричество. Энерговооруженность английских рабочих была низкой, что не могло не отразиться на результативности их труда. Более поздний промышленный переворот в ряде стран происходил на более высокой технической базе, чем в Англии, что давало этим странам значительные преимущества в экономическом развитии.

Развитию национальной экономики препятствовало также то, что национальный капитал применялся преимущественно в

виде *ссудного капитала*. Накануне Первой мировой войны экспорт английского капитала был равен совокупному экспорту капитала Франции и Германии.

Структурные изменения в английской промышленности происходили очень медленно. Легкая промышленность по стоимостной оценке производимой продукции, как и раньше, опережала тяжелую промышленность и занимала ведущее место в структуре промышленного производства. Наиболее высокими темпами развивались новые для Англии отрасли промышленности — электротехническая, сталелитейная, химическая, — обгоняя традиционные производства. Возрос уровень развития транспорта. Однако концентрация и суммарная мощность электростанций была значительно ниже, чем в других странах, что предопределило отставание традиционных отраслей — угольной и текстильной.

Англия уступала США и Германии не только по темпам промышленного развития, но и по темпам концентрации и монополизации экономики. Быстрее всего этот процесс происходил в химической, трубопрокатной, цементной промышленности, в строительстве железных дорог, более медленные темпы были характерны для старых отраслей — текстильной, угольной. Особую роль играли несколько крупнейших монополистических компаний, связанных с эксплуатацией колоний. Английские монополии зачастую формировались как “торговые организации” или “торговые дома”.

Темпы концентрации и централизации банковского капитала значительно превосходили аналогичные показатели в промышленности. К 1913 г. сложилась система крупных акционерных банков, 5 из которых имели 40% общей суммы всех банковских вкладов страны. Однако, в отличие от других стран, это не привело к формированию крупного финансового капитала. Сращивание банковского капитала с капиталом промышленных монополий происходило в Англии в меньших масштабах, чем в США и Германии, и финансовый капитал оказывал меньшее влияние на развитие экономики страны. Особое место в банков-

ской системе занимали колониальные банки. В 1910 г. их насчитывалось 72, а количество отделений составляло 5449.

Сосредоточение значительных капиталов в банковской системе, возможность использования кредитных ресурсов с большей прибылью путем вложения их в экономику других стран, а не на модернизацию собственных традиционных отраслей, превратили Англию в *лидера по экспорту капитала*. Вывоз капитала стал главной статьей национального дохода. Доходы от экспорта капитала в 4 раза превышали доход от национальной промышленности. Лондон занимал положение мирового финансового центра, а английская валюта являлась расчетной единицей в мировых торговых сделках.

В 1914 г. страна занимала первое место в мире по объему экспорта капитала. “Избыток” капитала внутри страны стимулировал его вывоз за границу. Основная часть экспортируемого капитала направлялась на финансирование железнодорожного и портового строительства в США, Аргентину, Канаду, меньшая часть инвестировалась в аграрные отрасли английских колоний.

В сельском хозяйстве основными производителями продукции были фермеры-арендаторы, которые не имели достаточно средств для ведения хозяйства на современном агротехническом уровне. Это приводило к высокой себестоимости сельскохозяйственного производства и низкой его производительности. Продукция фермеров не могла составить конкуренцию ни более дешевой продукции из США, ни даже колониальной продукции. Невысокая доходность аграрного сектора сдерживала приток инвестиций в эту сферу экономики. Из экспортера сырья и продовольствия Англия превратилась в импортера этой продукции.

В рассматриваемый период промышленное развитие Франции шло замедленными темпами, особенно по сравнению с США и Германией. На протяжении почти всего XIX в. Франция занимала второе место в мире после Англии, но к концу периода она находилось уже на четвертом (после США, Германии и Англии), а по темпам прироста промышленной продукции стала значительно отставать и от России. Если в начале 70-х гг. XIX в. Фран-

ция производила 10% мировой промышленной продукции, то в конце XIX в. — только 7%.

Одной из причин, оказавших негативное влияние на развитие экономики Франции, было поражение во франко-прусской войне, в результате которого Франция должна была выплатить Германии огромную контрибуцию. Потеря развитых в экономическом отношении регионов — Эльзаса и Лотарингии — значительно ослабила сырьевую базу промышленности. Франция ввозила уголь, железную руду, медь, хлопок и др. Высокие цены на импортное сырье повышали цены французских товаров, что снижало их конкурентоспособность. Из-за ведения военных действий сократился объем промышленного производства, экспорт не только готовой продукции, но и сырья, были уничтожены или повреждены оборудование и здания производственного назначения.

Негативную роль в экономическом развитии Франции сыграла своеобразная отраслевая структура экономики: ориентация преимущественно на производство предметов роскоши, галантерейной и текстильной продукции. Если в промышленности США и Германии преобладала тяжелая индустрия, то основное место в промышленности Франции играло производство потребительских товаров. Франция была основным поставщиком на мировой рынок парфюмерии, косметики и тканей. При изменении структуры мировой промышленности в пользу новых отраслей, основанных на использовании более производительной техники, во Франции по-прежнему больший удельный вес имело производство предметов потребления, которые не требовали значительной концентрации производства.

Экономическое отставание Франции проявилось также и в том, что техническая база производства страны значительно отставала от других стран. В конце XIX в. на промышленных предприятиях страны применялось морально устаревшее оборудование. Процесс модернизации материальной базы производства во многом сдерживали мелкие масштабы производства.

Однако общемировые тенденции экономического развития нашли свое отражение и в экономике Франции, стали развиваться

ся процессы концентрации производства и капитала. Возросли масштабы производства в металлургии, формировались акционерные общества. Получили определенное развитие такие отрасли экономики, как паровозостроение, автомобилестроение, электротехническая промышленность. В результате активизации железнодорожного строительства протяженность железных дорог увеличилась более чем в два раза.

По темпам концентрации производства Франция отставала от США, Германии и Англии. Так, в начале XX столетия во Франции крупных предприятий было в три раза меньше, чем в Германии. В стране насчитывалось около 80 тыс. предприятий капиталистического типа, из них примерно 67 тыс. мануфактур. Наиболее быстрыми темпами возрастали масштабы производства в добывающих отраслях, металлургии, бумажной промышленности. Медленные темпы роста концентрации производства имели место в отраслях легкой промышленности.

Рост масштабов производства, как и в других странах, эффективно привел к формированию монополистических объединений. Так, металлургический комбинат объединил 13 крупных металлургических заводов, монополия “Комите де форже”, объединившая более 200 машиностроительных и металлургических предприятий, контролировала более 70% производства стали и чугуна, образовались керосиновый и сахарный картели. В концерн “Шнейдер-Крезю” вошли предприятия военной промышленности.

В конце XIX в. не удалось преодолеть аграрно-индустриальный характер французской экономики. Роль аграрного сектора в экономике была значительной, объем производства сельскохозяйственной продукции превышал объем промышленного производства в два раза. В промышленности было занято всего 2 млн человек, в то время как в сельском хозяйстве — 5 млн, в торговле — 4 млн.

Сельскохозяйственное производство характеризовалось незначительными масштабами и низким техническим уровнем. Более 70% собственников земли были мелкими землевладельцами.

цами, имевшими до 2 га. Но и эти участки земли не были едиными в территориальном плане, они представляли собой совокупность небольших разрозненных участков земли. Размеры подобных участков могли достигать всего лишь 5 акров. Такие размеры и особенности земельных владений затрудняли возможность применения не только сельскохозяйственной техники, но зачастую и тягловой рабочей силы. Превосходя, например, Германию по посевным площадям, Франция собирала значительно меньше урожая, а по урожайности сельскохозяйственных культур занимала всего 11-е место в Европе. Стремясь расширить свое производство, крестьяне покупали или арендовали дополнительные участки земли, используя для этого преимущественно заемные средства. В результате этого рост доходов крестьян сокращался за счет выплаты процентов и долгов.

Как бы компенсируя невысокие темпы концентрации производства, концентрация банковского капитала была очень быстрой и мощной. Если по темпам концентрации производства Франция уступала США, Германии и Англии, то по темпам концентрации и централизации банковского капитала значительно опережала их и занимала первое место в мире. В начале XX в. в трех крупнейших банках — “Лионский кредит”, “Национальная учетная контора” и “Генеральное общество” — было сконцентрировано около 70% всех кредитных ресурсов.

Интенсивно проходил во Франции процесс формирования финансового капитала. Решающую роль в процессе объединения банковского и промышленного капиталов играл банковский капитал. Особенность этого процесса во Франции состояла в том, что финансовый капитал формировался не вокруг промышленных монополий, а вокруг финансовых учреждений. Центром финансового капитала стал Французский банк. Из 15 членов совета банка 6 членов совета возглавляли крупнейшие банкирские дома и крупнейшие промышленные монополии.

Важнейшей особенностью французского капитализма этого периода был его *ростовщический характер*. Страна отсталого сельского хозяйства и медленно развивающейся промыш-

ленности владела огромным денежным капиталом. Существование преимущественно мелких предприятий в промышленности, торговле и сельском хозяйстве, не требующих значительных капиталовложений, привело к концентрации и многолетнему накоплению денежных средств в сберегательных кассах, акционерных общества и французских банках. Поступления от зарубежных инвестиций существенно превышали доход от вложений в национальные мелкие предприятия и были значительно менее рискованными.

Происходит переориентация инвестиционных потоков капитала с внутреннего рынка на внешние, с инвестиций в промышленность — на ссудно-ростовщические операции. Франция превратилась в крупнейшего кредитора для других стран, слой рантье составлял около 15% населения страны.

За 1870–1913 гг. промышленное производство во Франции выросло примерно в 3 раза, а экспорт французского капитала — более чем в 4 раза. Рост экспорта капитала приводил к оттоку финансовых средств из национальной экономики. Накануне Первой мировой войны объем капитала, вывезенного из страны, в 1,6 раза превышал общую сумму капиталовложений в промышленность и торговлю Франции. В 80–90-е гг. французский капитал присутствовал в России, Австро-Венгрии, Турции, странах Южной Америки, вкладывался в строительство железных дорог в Испании.

Франция начинает играть роль *мирового ростовщика*, хотя по размерам экспорта капитала первое место в мире занимала Англия. В отличие от Англии, экспортировавшей капитал в виде инвестиций в промышленность, Франция вывозила его главным образом в виде ссудного капитала в форме международных займов.

Такая ориентированность французской экономики привела к тому, что к 80-м гг. XIX в. страна потеряла свое индустриальное значение, со второго места в мировом промышленном производстве передвинулась на четвертое. Если за период с 1870 по 1913 г. производство в промышленности США возросло в 13 раз,

в промышленности Германии — почти в 7 раз, то объем производства французской промышленности вырос всего в 3 раза.

8.4. Становление капиталистической экономики Японии

Капиталистические отношения в Японии начали развиваться значительно позже, чем в странах Западной Европы и США. К середине XIX в. Япония была типично аграрной страной с феодальной экономической системой, которая сдерживала развитие постепенно зарождавшихся капиталистических форм хозяйствования. В середине XIX века в Японии существовало политическое и общественное устройство, установленное еще в XII в. — феодальная раздробленность при чисто формальной императорской власти. В этот период особенностью экономического развития Японии было стремление к самоизоляции.

Для дальнейшего экономического развития Японии большое значение имел прорыв изоляции страны Соединенными Штатами. В 50-х гг. XIX в. у берегов Японии с дипломатической миссией появляется военная эскадра США под командованием М. Перри, который предложил Японии установить торговые отношения со своей страной.

США практически вынудили Японию подписать первый торговый договор и открыть для американцев два порта. В результате прорыва изоляции страны на внутренний рынок Японии стали поступать иностранные товары, предельная пошлина на которые составляла всего 5%, что оказывало негативное влияние на развитие национальной экономики и снижение конкурентоспособности японской продукции. Изоляция экономики Японии от мирового рынка привела к тому, что цена на золото была в три раза дешевле, чем в других странах и после прорыва экономической изоляции золото стало активно вывозиться из страны.

Капиталистическая перестройка экономики Японии началась в конце 60-х гг. XIX столетия. В 1867–1868 гг. в Японии про-

изошла буржуазная революция, в результате которой власть сегуна — военного правителя и главнокомандующего — была свергнута, и главой страны стал император Муцухито. Период его правления называется *Мейдзи* (“просвещенное правление”). Особенностью буржуазной революции в Японии было то, что главной ее движущей силой была не буржуазия — слишком малочисленная и слабая (вследствие незначительного уровня развития промышленности), а феодалы-самураи в союзе с буржуазией. В результате была реставрирована законная монархическая власть. В этот период происходили важные социально-экономические преобразования, являвшиеся фактически буржуазными реформами.

Основным социально-экономическим результатом революции Мейдзи было формирование капиталистических отношений и промышленное развитие экономики страны при активной экономической роли государства. Правительство страны провело ряд реформ, которые создали условия для развития капиталистической системы хозяйства:

— завершение процесса объединения страны в 1870–1872 гг. Были ликвидированы феодальные княжества и образовано централизованное буржуазно-помещичье государство. Устранение внутренних таможенных пошлин позволило ввести единую систему денежного обращения;

— отмена государственных ограничений на занятия и профессии, ликвидация цехового строя, введение свободы торговли и передвижений;

— ликвидация сословного неравенства в общественной жизни и хозяйственной деятельности;

— “капитализация пенсий” самураям (1873). Переход к капиталистическим отношениям на основе развития частного предпринимательства требовал наличия значительных свободных денежных средств. “Капитализация пенсий” предполагала выплату пенсий за несколько лет вперед (5–14 лет) наличными и государственными облигациями в равном соотношении. Эта реформа была направлена на формирование первоначального ка-

питала, который обеспечивал бы возможность развития предпринимательской деятельности;

— аграрная реформа (1872–1873) ликвидировала феодальные землевладения, стали формироваться новые собственники земли. Была законодательно закреплена частная собственность на землю, право ее купли-продажи и ипотека. Тем самым были созданы предпосылки для развития капиталистических отношений в сельском хозяйстве. Земля формально закреплялась на правах частной собственности за теми, кто реально ею распоряжался. В результате 1/3 пахотной земли стали владеть новые собственники.

Однако крестьяне могли стать собственниками своих участков только в том случае, если их земельные участки не были заложены за долги. В противном случае земли крестьян переходили за долги в собственность помещиков, а сами крестьяне могли пользоваться землей только на условиях аренды.

Поземельный налог, введенный в 1873 г., распространялся на всех собственников земли и взимался в денежной форме (раньше земельный налог платили в натуральной форме — рисом). Величина налога составляла примерно 50% урожая и приблизительно соответствовала земельной ренте бывших феодалов.

Мелкие хозяйства крестьян находились в тяжелом положении, так как величина земельного налога была высока и выплачивать его они должны были в денежной форме. Это усиливало зависимость крестьян от ростовщиков и скупщиков продукции, приводило к формированию задолженностей. Эти негативные тенденции приводили к разорению крестьян, которые вынуждены были продавать свои участки. Они или становились батраками, или уходили в город. В результате к началу Первой мировой войны 45% земель стали собственностью помещиков, а 70% крестьян выступали в экономической роли арендаторов.

Формированию крупных крестьянских аграрных хозяйств препятствовал также высокий уровень арендной платы, который мог достигать почти 1/2 урожая. А крупным землевладельцам

было выгоднее сдавать землю в аренду, чем вкладывать средства и развивать свои хозяйства.

Вместе с тем общие экономические условия, постепенный рост емкости внутреннего рынка стимулировали рост производства сельскохозяйственной продукции. За 25-летний период, предшествовавший Первой мировой войне, общий объем производства сельскохозяйственной продукции возрос практически в два раза, причем особенно быстрыми темпами росло производство основных экспортных товаров — шелка и чая.

70-е годы XIX в. становятся в Японии периодом промышленного переворота и индустриализации. В стране, не завершившей мануфактурной стадии развития промышленности, промышленный переворот и формирование фабрично-заводской промышленности невозможно без активной роли государства. Активная созидательная роль государства становится важнейшей особенностью и необходимым условием капиталистического развития Японии в этот период.

В послереволюционный период вследствие незавершенности процесса первоначального накопления капитала приток частных инвестиций в промышленность был незначительным. Это было обусловлено не только недостаточностью индивидуальных капиталов, но и высокой ставкой ссудного процента, что ограничивало инвестирование кредитных ресурсов в национальную промышленность.

Ограниченность частного капитала обусловила необходимость активного участия государства в хозяйственной жизни страны, его прямого вмешательства в экономику в форме государственного предпринимательства. Государство проводит политику “государственного капитализма”, направленную на создание промышленного потенциала и технической базы национальной экономики. За счет средств государственного бюджета строятся верфи, арсеналы, фабрики, металлургические и сталелитейные предприятия. Практически полностью за счет государственного бюджета ведется железнодорожное строительство. Реализуя политику “государственного капитализма” пра-

вительство страны использует технические достижения других стран и строит так называемые *образцовые предприятия*, которые должны были служить примером для частных предпринимателей.

Формируется система косвенных методов государственного стимулирования предпринимательства — государственные заказы, субсидии, налоговые льготы.

По мере роста инвестиционных возможностей частного капитала правительство принимает решение о необходимости переориентации своей политики. Несмотря на то, что государственные предприятия играли большую роль в национальной экономике, государство начинает активно способствовать развитию частной промышленности и проводит разгосударствление — передает государственные предприятия в частную собственность.

В 80-е годы государственные предприятия стали продаваться на льготных условиях или сдаваться в аренду привилегированным представителям буржуазии и родовитым самураям. Образуются так называемые *показательные предприятия*: фирмы “Мицубиси”, “Мицзуи”, “Фуракава”, “Ясуда” и др. (рис. 18).

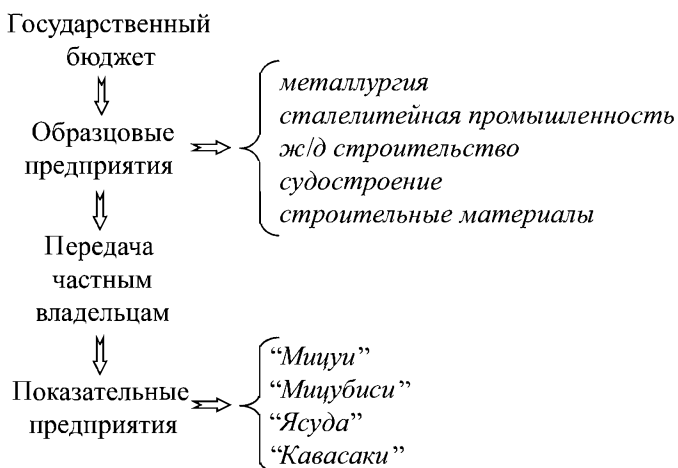


Рис. 18

1980–90-е гг. XIX в. стали для Японии периодом бурного промышленного развития. Созданные государством условия привели к быстрому промышленному перевороту и индустриализации, основными направлениями которых были железнодорожное строительство, судостроение, угольное, сталелитейное производство, текстильная промышленность. За период с 1880 по 1913 г. добыча угля возросла в 20 раз, меди — более чем в 13 раз, объем производства сельскохозяйственной продукции вырос в 3,5 раза, протяженность железных дорог — в 20 раз, были созданы тысячи новых промышленных предприятий. В результате в начале XX в. темпы экономического роста не только значительно возросли, но и превосходили в несколько раз темпы роста США и развитых европейских стран (табл. 4).

Таблица 4

Темпы экономического роста в 1900–1913 гг., %

Страны	Япония	США	Франция	Германия	Великобритания
Темпы роста	12	7	4	4	2

Активная экономическая роль государства в индустриализации экономики страны оказала свое влияние на процесс монополизации экономики, что привело к появлению монополий в специфической форме. Процесс формирования монополий в Японии имел свои особенности. В отличие от других стран японские монополии — *дзайбацу* — возникали не на основе развития процессов концентрации, централизации производства и обострения конкурентной борьбы, а в результате разгосударствления “образцовых” предприятий — передачи государственных предприятий в частные руки.

Дзайбацу были монополиями закрытого типа, их акции распространялись только между членами семьи и не поступали в свободную продажу. Японские монополии по организационной форме представляли собой конгломерат, объединяли предприятия самых различных отраслей промышленности, игравших важную роль в национальной экономике. Особенностью япон-

ских монополий было также и то, что в состав дзайбацу входили банки. Собственные “внутренние” банки обеспечивали “свою” монополию необходимыми кредитами. В результате этого кредитные отношения замыкались в рамках одной семейной монополии. Крупнейшими монополиями Японии в этот период были “Мицуй” и “Мицубиси”. Так, сфера интересов “Мицуй” включала не только торговые предприятия и банки, но и добывающие отрасли, в том числе добычу золота и серебра, электротехническую и текстильную промышленность. “Мицубиси” контролировала угольные шахты, серебряные рудники, судостроительные и судоходные предприятия, железнодорожный транспорт.

Важнейшим направлением экономического развития Японии в этот период была милитаризация экономики. Военные отрасли экономики стали играть все более значительную роль в развитии тяжелой промышленности. 40% всех государственных предприятий были военными заводами, которые обеспечивали занятость 1/2 рабочих государственного сектора и концентрировали 3/4 производственных мощностей.

Рост милитаризации экономики проводился в рамках принятой в 1895 г. и рассчитанной на 10 лет программы экономического развития. В соответствии с ней проводилось не только перевооружение армии и совершенствование уровня военной техники, но и планировалось дальнейшее развитие отраслей тяжелой промышленности, ориентированных на производство военной продукции.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Основным фактором роста концентрации и централизации производства на рубеже XIX–XX вв. являлись:

а) совершенствование и рост масштабов материально-технической базы производства;

- б) совершенствование управления фирмами;
- в) ослабление конкуренции;
- г) рост денежной массы.

2. Процессы концентрации и централизации на рубеже XIX–XX вв. происходили:

- а) только в производственной сфере;
- б) только в финансовой сфере;
- в) и в производственной и в финансовой сфере;
- г) нет верного ответа.

3. Одним из факторов индустриализации и монополизации экономики США на рубеже XIX–XX вв. были:

- а) быстрое внедрение достижений НТР в производство;
- б) активная роль в экономике страны иностранного капитала;
- в) отсутствие регулирования притока импортных товаров;
- г) ограниченные трудовые ресурсы.

4. Необходимость государственного регулирования экономики США в начале XX в. была обусловлена:

- а) ростом масштабов производства национальных фирм;
- б) ростом масштабов банковского капитала;
- в) усилением влияния на экономику страны монополистического капитала;
- г) ростом влияния на экономику фермерских хозяйств.

5. Быстрому экономическому развитию Германии в последней трети XIX в. способствовало:

- а) политическое объединение страны;
- б) существование таможенных пошлин;
- в) развитие международных экономических связей;
- г) проведение политики меркантилизма.

6. Особенностью развития аграрных отношений в сельском хозяйстве Германии на рубеже XIX–XX вв. являлись:

- а) развитие крупных крестьянских хозяйств;
- б) ликвидация крупной земельной собственности;
- в) освобождение крестьян от крепостной зависимости и наделение их землей;

г) освобождение крестьян от крепостной зависимости, но без земли.

7. Особенностью монополизации экономики Германии являлись:

- а) значительный рост уровня концентрации и централизации капитала;
- б) формирование финансового капитала;
- в) охват монополиями широкого круга отраслей;
- г) быстрое формирование монополий в форме трестов.

8. Существование у Англии значительной колониальной системы в начале XX в. привело:

- а) к высокому уровню концентрации и централизации капитала;
- б) быстрому и более раннему по сравнению с другими странами развитию монополистических объединений;
- в) росту масштабов вывоза товаров и капиталов;
- г) незначительному развитию колониальных банков.

9. На рубеже XIX–XX вв. экономика Франции характеризовалась:

- а) более высокими по сравнению с другими странами темпами концентрации производства и капитала;
- б) незначительной концентрацией финансового капитала;
- в) развитием монополий в форме трестов;
- г) экспортом капитала преимущественно в ссудной форме.

10. Одним из последствий буржуазной революции в Японии было:

- а) укрепление правовых и экономических основ феодальной экономики;
- б) сохранение ограничений на занятия и профессии;
- в) завершение объединения страны;
- г) невмешательство государства в экономику.

11. Реформы, проводимые в Японии в период “мейдзи”, предполагали:

- а) сохранение государственных ограничений на занятия и профессии;

- б) обеспечение свободы торговли и передвижений;
- в) ограничение государственного регулирования экономики;
- г) “капитализацию пенсий”;
- д) укрепление феодальной крупной земельной собственности.

12. “Показательные предприятия” Японии в конце XX в. представляли собой:

- а) государственные предприятия;
- б) предприятия со смешанной формой собственности;
- в) бывшие государственные предприятия, проданные частным лицам;
- г) предприятия, перешедшие государству в результате национализации.

13. В период формирования капиталистических отношений в Японии проводилась политика:

- а) “государственного капитализма”;
- б) “государственного социализма”;
- в) “государственного сельского хозяйства”;
- г) “государственной торговли”.

Определите верность следующих утверждений:

1. Развитие акционерного капитала и акционерных обществ на рубеже XIX–XX вв. в первую очередь было обусловлено укрупнением материально-технической базы производства.

2. Антимонопольное законодательство впервые появляется в Германии.

3. Программа “новая демократия” предусматривала регулирование условий конкуренции и была направлена на развитие мелкого и среднего бизнеса.

4. Более позднее завершение промышленного переворота в Германии содействовало модернизации морально устаревшего оборудования.

5. Для немецких монополий была характерна диверсификация производства.

6. Для экономики Германии не было характерно формирование финансового капитала.

7. Одним из факторов экономического отставания Англии было то, что в Англии раньше других стран был завершен промышленный переворот.

8. Денежный капитал Англии использовался преимущественно в предпринимательской, а не в ссудной форме.

9. Важнейшей особенностью экономического развития Франции на рубеже XIX–XX вв. являлся ростовщический характер экономики.

10. Большое влияние на экономическое развитие Франции оказала ее специфическая структура экономики.

11. Политика “государственного капитализма” в Японии предполагала активное использование бюджетных средств государства для строительства промышленных предприятий.

12. Необходимость активной роли государства в период развития капиталистических отношений в Японии была обусловлена незавершенностью мануфактурной стадии развития.

13. Государство активно содействовало первоначальному накоплению капитала в Японии.

Задания

1. Назовите важнейшие социально-экономические последствия научно-технической революции.

2. Объясните, почему научно-технические открытия привели к изменению условий производства.

3. Какие изменения происходят в структуре экономики развитых стран и почему?

4. Назовите основные процессы, в результате которых происходит формирование монополистических объединений.

5. Покажите различия между банковским и финансовым капиталом. Какую роль финансовый капитал играет в экономическом развитии?

6. Покажите особенности монополизации производства в Германии.

7. Назовите основные причины экономического отставания Англии.

8. Какое влияние на экономику Англии оказало ее лидерство по экспорту капитала?

9. Что такое “капитализация пенсий”? Назовите основные цели этой реформы.

10. Найдите соответствия между странами и особенностями их экономического развития на рубеже XIX–XX вв.

Страны	Особенности развития
США	а) лидер по объему экспорта капитала б) развитие монополий преимущественно в форме трестов в) ограничение инвестиций в модернизацию национальной экономики г) развитие монополий преимущественно в форме картелей
Германия	д) охват монополиями значительного числа различных отраслей
Франция	е) политика “государственного капитализма” ж) ростовщический характер экономики
Англия	з) экспорт капитала преимущественно в ссудной форме и) закрытый семейный характер монополий к) медленные темпы обновления материально-технической базы производства
Япония	л) введение антимонопольного законодательства м) диверсифицированный характер монополий н) формирование антимонопольного законодательства

Глава 9. РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ ПОСЛЕ ВЕЛИКОЙ ДЕПРЕССИИ

9.1. Экономика США после Первой мировой войны

9.1.1. Основные направления экономического развития

Первая мировая война имела положительные последствия для экономического развития США. Они не только стали высокоразвитой индустриальной страной, но и наиболее могущественной державой в мире. Война не затронула производительных сил страны, потери трудовых ресурсов были значительно меньше, чем в странах Европы. Военные события в Европе позволили США проводить поставку военной продукции, продовольствия и сырья. Стоимость экспорта Соединенных Штатов увеличилась более чем в три раза, а общая чистая прибыль американских корпораций составила около 34 млрд долл. Возросшие денежные поступления в экономику страны были реализованы в виде инвестиций, что привело к экономическому подъему и еще большему увеличению доли США в мировом промышленном производстве. К началу 20-х гг. XX в. США производили 3/5 мирового производства чугуна и стали, обеспечивали почти 1/2 мировой добычи угля и 2/3 нефти.

Экономический подъем ускорил процесс концентрации производства и капитала, и к началу 20-х гг. более 2/3 промышленного производства США и более 1/2 индустриальных рабочих были сконцентрированы в крупнейших монополиях. Нью-Йорк

стал международным финансовым центром, а США превратились в основного кредитора европейских государств. Одновременно увеличились частные американские инвестиции за границу. Экономическая экспансия США привела к захвату основных мировых рынков сбыта и источников сырья.

Однако в 1920 г. экономический подъем сменился экономическим кризисом. Объем промышленного производства за год сократился на 32%. Темпы снижения производства в отраслях тяжелой промышленности были еще более высокими, значительно увеличилось число безработных, ускорился процесс разорения средних слоев населения. Глубокий и разрушительный аграрный кризис привел к разорению 450 тыс. фермеров и сокращению их доходов на 40%.

К 1923 г. стране удастся преодолеть кризис и начинается новый экономический подъем — *“американское процветание”* на основе массового обновления основного капитала, технического перевооружения предприятий, роста их энергооборуженности, механизации производственных процессов, внедрения стандартизированного и массового производства, повышения интенсивности труда.

Особое внимание уделялось развитию сталелитейной, нефтедобывающей промышленности, электроэнергетики, а символом развития американской экономики становится автомобильная промышленность. Выпуск автомобилей тремя корпорациями США увеличился с 1921 по 1929 г. более чем в три раза и составил 4,8 млн шт. Активизировалась деятельность фондовой биржи, значительно возрос объем внешней торговли.

Однако в традиционных отраслях экономики — текстильной, обувной, судостроении и др. — наблюдался застой производства. Наиболее неблагоприятное положение сложилось в аграрном секторе экономики. Повышение продуктивности сельского хозяйства на основе его интенсификации привело к кризису сбыта. Хозяйства мелких и средних фермеров стали убыточными. Кризисные явления в сельском хозяйстве дополняются не-

благоприятным соотношением цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию.

В 1929–1933 гг. “эра процветания” сменилась Великой депрессией. *Великая депрессия* — крупнейший мировой промышленный кризис — начался в Нью-Йорке с обвала цен на фондовой бирже. Так, цены на акции “Дженерал Моторз” снизились в 80 раз, “Крайслер” — в 27 раз. Кризис охватил все сферы экономики: банковскую систему, промышленность, сельское хозяйство. Крах фондовой биржи и массовое изъятие вкладов привели к банкротству банков, предприятия не могли получать особенно необходимые в период кризиса кредиты. В связи с растущей безработицей сократился покупательный спрос населения, что привело к росту товарных запасов.

Мировой кризис в наибольшей степени проявился в экономике самой развитой страны — США. Катастрофа на фондовом рынке затронула более 20 млн человек, включая тех, кто никогда не имел акции. Происходили массовые разорение и банкротства промышленных, торговых и финансовых организаций. За 1929–1933 гг. потерпели крах 135 тыс. промышленных и торговых фирм, около 20 крупнейших железнодорожных компаний, 1/5 всех банков страны прекратили свое существование. Банкротства банков привели к потере населением денежных средств и массовому их снятию со счетов банков, закрытие предприятий лишало людей работы и заработка, падение цен на зерно привело к разорению фермеров.

В период кризиса общий объем производства национального продукта в США сократился почти в 2 раза, национальный доход сократился более чем в 2 раза, но наибольшее падение производства произошло в отраслях тяжелой промышленности (табл. 5).

Кризисные явления проявились и в сельском хозяйстве. Цены на сельскохозяйственную продукцию снизились на 58%, складывалось неблагоприятное соотношение цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию. Падение цен на зерно и затруднение сбыта привело к разорению почти 1 млн фермеров, лишившихся собственности на землю.

Падение производства в США

Отрасли	Падение производства, %
Промышленность, в том числе:	46
автомобилестроение	80
производство чугуна	79
производство стали	76
добыча угля	42

Огромных масштабов достигла безработица. К 1932 г. численность безработных достигла 13 млн человек, уровень безработицы составлял 25% (в 1930 г. — 3,2%), значительная часть работающих имела только частичную занятость. Заработная плата снизилась более чем в два раза. В связи с этим увеличился отток населения в сельскую местность, где оно занималось самообеспечением.

9.1.2. “Новый курс” Ф. Д. Рузвельта

Мировой экономический кризис оказал значительное влияние не только на экономику развитых капиталистических стран, но и на представления о возможности, степени и социально-экономических результатах саморегулирования рыночной экономики. Для преодоления последствий Великой депрессии правительства различных стран начинают активно регулировать рыночную экономику, использовать инструменты государственного регулирования с целью стабилизации экономического развития и стимулирования экономического роста. Идеи и теоретические концепции необходимости государственного регулирования рыночной экономики находят свою реализацию практически во всех развитых странах.

Социально-экономические последствия мирового экономического кризиса имели место в той или иной степени во всех развитых странах. Сокращение производства национального продукта, массовые банкротства предприятий и банков, рост без-

работицы, снижение уровня жизни населения и т. п. были общей “болезнью” развитых стран в этот период. Но правительства различных стран формировали свои специфические программы стабилизации экономики, использовали отличные от других стран методы государственного регулирования экономики.

Предшественником Ф. Д. Рузвельта на посту президента был Г. Гувер, который строил экономическую политику выхода из кризиса на основе трех положений:

- сбалансированности государственного бюджета без увеличения государственных расходов;
- сдерживания инфляции любыми средствами;
- сохранения золотого содержания доллара.

В 1932 г. президентом США становится Ф. Д. Рузвельт, который начинает проводить экономическую политику выхода из кризиса и дальнейшего развития национальной экономики. Это программа получила название “*нового курса*” Ф. Д. Рузвельта. “Новый курс” Ф. Д. Рузвельта является одной из самых известных, результативных и успешных экономических реформ, охвативших все сферы экономики и систему социальных отношений.

Теоретической основой экономической политики Ф. Д. Рузвельта являлась концепция Дж. М. Кейса (1883–1946) о необходимости государственного регулирования экономики и конкретных инструментах государственного регулирования. В основе всей экономической политики Ф. Д. Рузвельта лежал тезис о том, что важнейшим стимулом экономической стабилизации экономики является рост совокупного спроса, в том числе государственных расходов. В соответствии с этим была изменена концепция бюджетной политики. Правительство сознательно пошло на дефицитное финансирование — на превышение расходов государственного бюджета над доходами.

Для реализации этой экономической политики и координации ее мероприятий была создана специальная организация — “*Национальная администрация по восстановлению промышленности*” (NIRA, National Industrial Recoverg), во главе которой стоял совет из крупнейших экономистов и промышленников.

Направления экономической политики “нового курса” включали в систему государственного регулирования практически все основные сферы хозяйственной жизни.

Укрепление финансовой и банковской систем. Необходимо было приостановить развал банковской системы — “кровеносной системы экономики”, — без которой ни одна отрасль экономики не могла нормально функционировать. Был принят Чрезвычайный закон о банках, который предоставил президенту широкие полномочия. С целью анализа существующей банковской системы 6 марта 1933 г. в стране были закрыты все банки, которые в дальнейшем были разделены на 3 группы (рис. 19).



Рис. 19

После анализа финансовых возможностей банков 15 марта 1933 г. были открыты финансовые учреждения, признанные “здоровыми”. В результате при сокращении количества банков значительно возросли концентрация в банковской системе и кредитные ресурсы банков. Число банков сократилось на 15% (2 тыс. банков не получили разрешение на открытие), но объем их активов возрос на 37%. Это привело к росту масштабов кредитования промышленных предприятий, что было очень важно в условиях экономического кризиса. Все банки страны были разделены на две группы — депозитные и инвестиционные. Введена система государственного страхования вкладов. Полное страхование было гарантировано депозитам на сумму до 10 000 долл.,

что в наибольшей степени устраивало широкие слои населения. Введение государственного страхования вкладов укрепило доверие населения к банкам, остановило отток денежных средств и привело к росту притока в банки свободных денег.

В этот же период в практику денежного регулирования была введена норма обязательного резерва — инструмент регулирования денежной массы, активно применяемый центральными банками различных стран и в современных условиях.

Девальвация доллара. Для увеличения финансовых ресурсов государства и расширения возможностей государственного регулирования золото было изъято из свободного обращения, отменен золотой стандарт, запрещен вывоз золота за границу и проведена девальвация золота. В январе 1934 г. его золотое содержание снизилось на 41%. Если в 1932 г. унция золота стоила 20,67 долл., то в январе 1934 г. официальная цена была установлена в 35 долл. за унцию. Девальвации доллара предшествовала крупномасштабная закупка золота на сумму 187,8 млрд долл. по ценам, которые превышали курс золота по отношению к доллару.

Девальвация доллара, изъятие монетного золота из обращения, доступное кредитование способствовали росту цен и создавали инфляционный механизм развития экономики. Девальвация доллара обеспечила перераспределение доходов в пользу промышленного, а не финансового капитала, что стимулировало промышленный рост. Уменьшилась задолженность монополий, возросли экспортные возможности США.

Стимулирование промышленного роста на основе принятого в июне 1933 г. Закона о восстановлении национальной промышленности. Для реализации этого направления экономической политики была создана Администрация национального восстановления, в состав которой вошли представители крупнейших концернов, деятели американской федерации труда и экономисты.

Среди мер, способствовавших оживлению экономики и выходу ее из кризиса, основное внимание уделялось *кодексам честной конкуренции*. Президент страны призвал предпринимате-

лей, работающих в одной отрасли, в тяжелое время банкротств и массового закрытия предприятий на время отказаться от конкуренции. Предпринимателям было предложено сесть за стол переговоров, добровольно определить совместную согласованную политику по всем важнейшим направлениям производства и подписать “мирные договоры” — кодексы честной конкуренции. Согласованная политика предпринимателей давала необходимую передышку в конкурентной борьбе.

Ассоциация предпринимателей разделила всю промышленность на 17 групп, каждая из которых должна была разработать кодекс применительно к данной группе. Кодексы честной конкуренции предусматривали соглашение предпринимателей в рамках одной группы по основным направлениям деятельности предприятий: объемам производства, уровням цен, применению однотипных технологических процессов, распределению рынков сбыта, величине рабочего дня, условиям найма, величине заработной платы и т. д. Кроме того, эти кодексы, регулируя объем производства, обеспечивали соответствие его масштабов емкости внутреннего рынка — платежеспособного покупательского спроса.

В каждом кодексе обязательно определялись условия занятости, исключалась дискриминация при приеме на работу членов профсоюзов, определялась максимально допустимая продолжительность рабочей недели и величина минимальной недельной заработной платы (12–15 долл.). Во всех отраслях промышленности было сформировано и подписано более 400 кодексов, которые распространялись более чем на 90% американской промышленности и торговли.

Одновременно на два года было приостановлено действие антитрестовского законодательства, что стимулировало рост концентрации и централизации производства.

Борьба с безработицей. Уровень безработицы в США был очень высокий, в 1933 г. работу потеряли 16,9 млн человек, фонд заработной платы сократился на 60%, только 10% населения были полностью заняты. Существующие в этот период бюро занятости не могли дать людям работу.

Потерявшие работу и доход теряли возможность выплачивать кредиты за дома и квартиры. В результате потерявшие жилье вынуждены были селиться в пригородах, строя себе убежища из “подручных средств”, и вокруг крупных городов стали образовываться так называемые гуверские городки (“гувервили”), жители которых перешли на местный натуральный обмен и практически не пользовались деньгами.

Для борьбы с безработицей была создана Администрация по оказанию чрезвычайной помощи безработным. На борьбу с безработицей в США в этот период было выделено около 4 млрд долл. из средств государственного бюджета.

Государственная политика занятости имеет два направления:

— политика пассивная, ориентированная на поддержание жизненного уровня безработных, — пособия по безработице и помощь в натуральной форме (оказание бесплатных услуг, выделение продуктов, одежды и т. д.);

— политика активная — создание рабочих мест, обеспечение работой (в современных условиях — переобучение и переподготовка) и т. д.

Для сокращения безработицы Ф. Д. Рузвельт избрал активную политику занятости — формирование новых рабочих мест за счет средств государственного бюджета.

В рамках “нового курса” Ф. Д. Рузвельта и в соответствии с активной политикой занятости была сформирована система общественных работ, на которые привлекались безработные. За период с 1933 по 1939 г. на общественных работах было занято около 4 млн человек. Особенностью политики занятости в этот период было то, что рабочие места создавались в тех отраслях, которые “вытягивали” другие смежные отрасли на основе действия эффекта мультипликатора — в строительстве автомобильных и железных дорог, мостов, каналов, плотин, объектов инфраструктуры и т. п. Создавались специальные трудовые лагеря для безработной молодежи в возрасте 18–25 лет, которой были гарантированы работа и заработная плата. В результате

проведения такой политики был обеспечен не только рост занятости и доходов, но и созданы стимулы для экономического роста.

Преодоление сельскохозяйственного кризиса. Цены на сельскохозяйственную продукцию в период кризиса снизились на 58%, и этот уровень цен не позволял фермерам получать прибыль и возмещать издержки производства. Цены на зерно делали более выгодным его использование не в качестве продукта питания, а в качестве топлива. За годы кризиса разорились около 18% фермеров, имущество которых было распродано из-за неплаты долгов и налогов. Фермеры лишались собственной земли. В городах люди голодали, а фермеры вынуждены были уничтожать урожай — сжигали пшеницу, выливали молоко, пахотные земли заливали керосином и запаховали, что приводило к сокращению предложения сельскохозяйственной продукции.

Для оказания помощи фермерам были предприняты неотложные меры. В 1933 г. был принят Закон о регулировании сельского хозяйства, реализацией которого занималась Администрация регулирования сельского хозяйства. Закон о регулировании сельского хозяйства предусматривал государственное регулирование цен. Цены на сельскохозяйственную продукцию были повышены.

Фермерам предлагались компенсации и премии за сокращение посевных площадей и объемов производства. В результате было запаханно и выведено из хозяйственного оборота 10 млн акров хлопковых полей, 1/4 посевов других культур была уничтожена, было забито около 30 млн голов крупного рогатого скота и свиней. В 1934 г. на 25% был сокращен сбор хлопка, на 40% — кукурузы. В результате принятых мер удалось сдержать падение цен на сельскохозяйственную продукцию и улучшить положение фермеров. Повышение уровня цен было важно также для ликвидации “ножниц цен” — соотношения цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, в первую очередь на сельскохозяйственную технику.

Был введен мораторий на банковские задолженности фермеров. Государство стало финансировать задолженности фер-

меров, которые к 1933 г. составили 12 млрд долл. Было проведено рефинансирование долгов фермеров, уменьшены проценты по ипотечной задолженности и возросли сроки погашения долгов. В целом с помощью государства долги фермеров были сокращены на 37%. Правительство обеспечило рост фермерских кредитов за счет обновленных банков. За период 1933–1935 гг. фермеры получили кредитов на сумму более 2 млрд долл.

Антикризисную аграрную политику государства завершил Закон 1936 г., который призвал к проведению концепции “*всегда нормальной жизни*”. В преддверии Второй мировой войны правительство США обеспечивало поддержание цен не уничтожением излишков сельскохозяйственной продукции, а ее сохранением. Государство оплачивало фермерам зачастую еще не произведенную и не проданную продукцию.

Регулирование социальных отношений. При Ф. Д. Рузвельте были заложены основы системы социального обеспечения. В 1935 г. был принят Закон о социальном обеспечении, в соответствии с которым было введено страхование по старости (пенсионное обеспечение) и безработице (пособия по безработице). Федеральный фонд пенсионного обеспечения формировался из двух источников: за счет налога на предпринимателей и налога на рабочих и служащих в размере 1% от заработной платы. Нормы пенсионного обеспечения были едины на всей территории страны. Вместе с тем, если пенсионное обеспечение было гарантировано всем работающим, то пособия по безработице могли получать только лишь рабочие крупных промышленных компаний. Рабочие и служащие торговли, сферы обслуживания не входили в систему страхования по безработице. Этот закон также давал рабочим право на проведение забастовок.

Закон Вагнера, принятый в 1935 г., вводил регулирование условий труда и взаимоотношений между предпринимателями и профсоюзами. В соответствии с ним рабочие получили право на организацию профсоюзов и заключение коллективных договоров с администрацией. Предпринимателям запрещалось вмешиваться в создание рабочих организаций, проводить дискри-

минацию членов профсоюзов, отказываться от участия в коллективных переговорах и т. п., а суды должны были рассматривать жалобы профсоюзов.

Была проведена регламентация заработной платы и рабочего времени (Закон о справедливой регламентации труда). Установлена минимальная заработная плата — 25 центов в час — с повышением ее до 40 центов в последующие семь лет. Максимальная рабочая неделя была установлена в 44 часа с последующим ее сокращением в течение 3 лет до 40 часов.

9.2. Экономика Германии после Первой мировой войны

9.2.1. Основные последствия Первой мировой войны

Германия, сыгравшая наиболее активную роль в подготовке Первой мировой войны, оказалась самой тяжелой ее жертвой. Она не только не добилась передела мира в свою пользу, но и потеряла важную часть территории, лишилась значительных материальных и трудовых ресурсов. По Версальскому мирному договору Германия должна была вернуть Франции Эльзас и Лотарингию, передать ей угольные шахты Саара. Польше отошли Познань, Западная Пруссия, часть районов Померании. В целом Германия потеряла 13,5% территории, на которой проживало 10% населения, производилось 20% чугуна, добывалось 75% железной руды и цинка, 20% угля. Сумма репараций была определена в размере 132 млрд марок. В счет оплаты репараций были конфискованы тысячи вагонов, паровозов, скот и др. Германия должна была также поставлять странам-победительницам уголь, химикаты, строительные материалы.

Экономический кризис продолжался вплоть до 1924 г. Астрономические масштабы приняла инфляция. За 6 лет к 1920 г. количество денег в обращении возросло в 25 раз. Дневной заработной платы квалифицированного рабочего не хватало даже на питание. Инфляция приводила к обогащению предприимчивых

предпринимателей за счет получения крупных кредитов. Возврат их в условиях инфляции уменьшал реальную стоимость кредитов в несколько раз. Инфляцию использовали и землевладельцы, освободившиеся от банковской задолженности путем выплат обесцененных денег.

Стабилизация экономики Германии начинается с 1924 г. С середины 20-х гг. наметилась тенденция к оздоровлению экономики и к развитию преимущественно новых отраслей промышленности. Позитивные сдвиги в экономическом развитии Германии в этот период в значительной степени связаны с политикой США и ряда европейских стран, которые стремились ослабить политическую ситуацию в Германии и не допустить распространения социализма в Западной Европе.

Был принят план Ч. Дауса (1924–1929), который предусматривал значительное уменьшение репарационных выплат Германии. Для стабилизации и укрепления государственного бюджета Германии были предоставлены крупные займы и прямые инвестиции в ее экономику. Большую роль сыграли займы, предоставленные США и Англией. Общая сумма иностранных инвестиций в 1924–1929 гг. достигла 21 млрд марок, 2/3 основного капитала промышленности формировались за счет кредитов.

В связи со сложным экономическим положением Германии и для восстановления ее экономики план Ч. Дауса в 1929 г. заменяет план О. Юнга — второй план репарационных выплат Германии. В соответствии с этим планом размер ежегодных платежей был снижен на 20%. Одновременно менялись и источники выплат — репарационный налог на промышленность был отменен и основными источниками становились государственный бюджет и прибыль железнодорожных компаний.

Одновременно с выходом из кризиса усиливались процессы монополизации экономики. Созданный в 1925 г. химический концерн “И. Г. Фарбениндустри” сразу стал крупнейшим в Европе, “Стальной трест” контролировал 43% производства чугуна, 40% стали и железа, в электротехнической промышленности господствовали “АЭГ” и “Сименс”. Ускоренными темпами раз-

вивались отрасли тяжелой промышленности, машиностроение, электротехническая и химическая промышленность. В результате по общему объему промышленного производства Германия вышла на второе место в мире. Постепенно восстановились и международные позиции Германии. Стоимость экспорта превысила довоенный уровень почти на 3 млрд. марок, финансовый капитал страны присутствовал в 200 международных монополиях из 300.

Наметившийся экономический подъем был прерван мировым кризисом 1929–1933 гг.

9.2.2. Экономическая политика фашизма

Великая депрессия оказала значительное негативное влияние на хозяйственную жизнь Германии. Непрерывное ухудшение параметров экономического развития продолжалось до лета 1932 г. (табл. 6). Производственные мощности страны были задействованы только на треть. К 1932 г. потерпели крах 68 тыс. промышленных предприятий, объем производства сократился на 40%.

Таблица 6

Динамика производства в Германии

Отрасли	Падение производства, %
Производство стали	65
Производство чугуна	70
Машиностроение	62
Судостроение	80

В Германии потеряли работу около половины всех лиц наемного труда, численность безработных составляла 8,5 млн человек. Германия установила европейский рекорд по уровню и длительности безработицы (2–4 года). Только 1/3 рабочих была загружена полную рабочую неделю. При этом работающие получали заработную плату вдвое меньше величины прожиточного минимума. Средняя заработная плата рабочего составляла

22 марки в неделю при прожиточном минимуме 40 марок. Фонд заработной платы сократился в два раза. Ремесленное производство и мелкая торговля, в которых было занято более 10 млн человек, также сократились почти в два раза. Мизерные пособия по безработице получали лишь 20% безработных.

30 января 1933 г. Гитлер становится рейхсканцлером, и начинается период фашистской диктатуры. После прихода к власти Гитлера в стране стала проводиться *экономическая политика фашизма*. Идеология фашизма, стремление к мировому господству и созданию “третьего рейха”, ориентация на Вторую мировую войну нашли свое отражение в экономической политике Германии.

Основным содержанием экономической политики фашизма и основным направлением выхода из кризиса становится всеобщая милитаризация экономики на основе тесных связей между государством, монополистами и правящей партией и переход к преимущественно административному управлению экономикой.

Административное управление экономикой. Происходит формирование сложного государственного аппарата для управления экономикой и ее регламентации, рыночные методы саморегулирования на основе экономической свободы уходят в прошлое. Создается ряд государственных структур, реализующих милитаристскую экономическую политику. Государственную экономическую политику направлял *Генеральный совет немецкого хозяйства*. В его состав вошли 12 представителей крупнейших монополий. Генеральный совет осуществлял управление экономикой страны на основе сочетания отраслевого и регионального управления (рис. 20). Управление хозяйством, построенное по отраслевому принципу, определяло развитие промышленности, энергетики, торговли, ремесла, банковского и строительного дела. Одновременно начинается формирование и территориальной структуры управления. Административные методы управления экономикой становятся преобладающими. Проводилась государственная регламентация распределения сырьевых ресурсов.



Рис. 20

Рост государственного контроля над экономикой, в результате которого формируется тоталитарная система управления, позволил Германии разработать и реализовать несколько четырехлетних планов.

Всеобщая милитаризация экономики становится главным направлением экономической политики, которая в это время проводилась под лозунгом “*пушки вместо масла*”. Милитаризация экономики проводилась ускоренными темпами и рассматривалась как основное средство выхода из кризиса. Значительно возросли расходы государственного бюджета, которые стимулировали высокие темпы роста производства военной продукции, в первую очередь отраслей тяжелой промышленности: металлургии, транспортного машиностроения, электроэнергетики, химии и др. Эти предприятия в первую очередь снабжались кредитами и обеспечивались всеми необходимыми ресурсами.

Три пятых всех инвестиционных расходов направлялись в отрасли, производящие “военную продукцию”. Были построены новейшие заводы по производству военной техники, формировались запасы сырья и продовольствия, денежные фонды передавались в руки военных, проводилась стандартизация железных дорог, стальных изделий и деталей машин. Была расширена добыча железной руды, увеличилось производство неф-

тепродуктов, синтетических материалов, станков, автомобилей. Военные расходы в 1933–1939 гг. возросли в 10 раз, а объем производства тяжелой промышленности превысил уровень 1929 г. на 50%. Доля военной продукции составляла 80% всей промышленной продукции страны.

Предприятия, продукция которых не попала в категорию важных для ведения войны, подлежали ликвидации. В невоенных отраслях производства наблюдался резкий спад производства, был установлен прямой запрет на инвестиции в бумажную, шерстяную хлопчатобумажную и ряд других отраслей промышленности. Правительство практически не направляло средства на развитие отраслей, производящих товары народного потребления, по-прежнему на низком уровне оставалось жилищное строительство.

Административное управление осуществлять гораздо легче и эффективнее, если в экономике функционирует небольшое число крупных предприятий, а не большое количество относительно мелких. Было проведено *принудительное картелирование экономики* на основе Закона о принудительном картелировании экономики (1933), в соответствии с которым начинается процесс объединения промышленных фирм. В стране начинает проводиться политика принудительного картелирования и синдицирования. Министр хозяйства имел право объединить в картели и синдикаты существующие предприятия, запретить производство одних видов продукции и увеличить производство других.

Реформа акционерных обществ ликвидировала все организации, имевшие капитал менее 100 тыс. марок, а для открытия новых необходим был капитал в 500 тыс. марок и более, происходила “ариезация капиталов”. В результате возросла концентрация производства, в ряде отраслей промышленности были созданы объединения фирм. С 1934 г. министр экономики получил полномочия на создание хозяйственных объединений, их роспуск, слияние, а также назначение руководителей.

Усиление экономической роли государства привело к *значительному развитию государственного сектора экономики.*

Первоначально он формировался на основе конфискованного имущества “неарийцев” и предпринимателей, нелояльных фашистскому режиму. Затем государственные предприятия стали создаваться за счет средств бюджета. Одновременно росла доля государства в предприятиях смешанной формы собственности с крупным монополистическим капиталом.

Серьезной проблемой для экономики Германии была *нехватка стратегического сырья* — цветных металлов, алюминия, нефти, каучука и т. д. Проблема обеспечения промышленности стратегическим сырьем решалась тремя путями:

— ростом экспорта для получения валюты и закупкой на нее за границей необходимых сырьевых ресурсов. Были предоставлены льготы предприятиям, работающим на экспорт;

— сокращением импорта всех других видов продукции и централизованным определением объемов импорта;

— развитием производства синтетических материалов.

Развитие сельского хозяйства контролировалось государством. Было образовано *Имперское сословие по продовольствию*, которое объединяло сельскохозяйственных рабочих, крестьян, юнкерские хозяйства, производителей продуктов питания, торговцев сельскохозяйственной продукцией, опираясь на помещиков-юнкеров и зажиточных крестьян. Основной целью Имперского сословия по продовольствию было создание продовольственных резервов для будущей войны.

Государство фактически определяло все важнейшие направления деятельности аграрных хозяйств: объемы производства, конкретные виды производимой продукции, цены, объем обязательных поставок государству. Каждый крестьянин становился “*солдатом фронта питания*”. Производство сельскохозяйственной продукции было поставлено под жесткий государственный учет. Была введена система принудительных поставок сельскохозяйственной продукции, которая должна была сдаваться государству по установленным им ценам.

В сельском хозяйстве проводилась политика укрупнения хозяйств. По Закону о наследственных дворах поддерживалось

развитие крупных сельских хозяйств, принадлежащих “чистым арийцам”. Крупные аграрные капиталистические хозяйства (от 7,5 до 125 га) были объявлены неотчуждаемыми “наследственными дворами” и могли передаваться по наследству только старшему сыну. На каждое хозяйство заводилась специальная карточка, в которой фиксировались все определяемые правительством агротехнические мероприятия. Тем самым сельское население было разделено на крестьян и сельских хозяев. Последним государство регламентировало практически всю хозяйственную деятельность, предписывало, что сеять, что сдавать государству и по каким ценам.

Регулирование трудовых отношений строилось на основе Закона “Об организации национального труда” (1934). Рабочие и предприниматели были объединены в единый “*Немецкий трудовой фронт*”, претендовавший на реализацию идей о социальном партнерстве труда и капитала. Декларировалась идея о прекращении классовой борьбы на основе превращения каждого рабочего в “*солдата трудового фронта*”, а владельцев предприятий — в их “*фюрера*”, которые получали неограниченные диктаторские полномочия — могли устанавливать расценки, нормы выработки, продолжительность рабочего дня, штрафы и наказания.

На основе декларации о прекращении классовой борьбы, были отменены коллективные договоры, распущены профсоюзы, запрещены стачки и забастовки. Рабочие лишались права на самовольный переход на другое предприятие и увольнение. Ликвидировались все гражданские права и свободы, проводились массовые репрессии по отношению к идеологическим и политическим противникам, лицам “неарийской” национальности.

Борьба с безработицей проводилась своеобразными мерами, характерными для диктаторского режима — стала формироваться *система принудительного труда*. Ни один человек не имел права не работать. Средством борьбы с безработицей становится постепенно формирующаяся система принудительного труда. Трудовая повинность формируется в два этапа: пер-

воначально (с 1935 г.) для молодежи 19–25 лет, а с 1938 г. трудовая повинность становится всеобщей.

Все эти социально-экономические преобразования привели к формированию в Германии тоталитарной административной модели экономики с жесткой централизацией управления.

9.3. Экономика Англии после Первой мировой войны

9.3.1. Замедление темпов экономического роста в межвоенный период

Результаты Первой мировой войны для экономики Англии были достаточно противоречивыми. С одной стороны, в этот период проявился ряд негативных тенденций: технический застой в промышленности, колоссальные военные расходы, потеря большей части военно-морского флота, сокращение выпуска промышленной продукции на 20%, рост дефицита торгового баланса, нарушение традиционных внешнеэкономических связей Англии и т. д. Недостаток капитала в связи с перетеканием его за границу сдерживал модернизацию старых отраслей промышленности.

С другой стороны, в годы войны происходил и рост производства, преимущественно за счет развития новых отраслей промышленности (автомобильной, авиационной, химической, электротехнической, сталелитейной), при сокращении производства в старых отраслях в условиях государственной протекционистской политики. Правительство предприняло ряд мер, направленных на развитие сельского хозяйства: были гарантированы цены на сельскохозяйственную продукцию, фиксировалась минимальная заработная плата.

Как и в других странах, в Англии в период войны усилилась экономическая роль государства в управлении экономикой. Имело место принудительное кооперирование мелких и средних предприятий, происходили слияния банков. В 1916 г. для коор-

динирования деятельности государства и частного бизнеса, совместного противостояния иностранным конкурентам была создана Федерация британской промышленности. В 1921 г. правительство приняло решение о частичном восстановлении контроля над железными дорогами и с этой целью объединило компании в четыре региональные группы. Возросла роль государства и в регулировании социальных проблем. Оно принимало участие в реализации программ помощи безработным, жилищного строительства, в развитии системы народного образования.

Некоторое торговое и промышленное оживление 1919–1920 гг. было недолговременным. Непрочность стабилизации экономики во многом была обусловлена традиционной структурой британского хозяйства. Основным источником доходов страны по-прежнему был так называемый *невидимый экспорт* — вывоз капитала и международные банковские операции. Англия не проводила активного инвестирования в национальную промышленность, что приводило к техническому и технологическому отставанию основных отраслей экономики, снижению темпов их роста и, в конечном счете, к снижению конкурентоспособности английских товаров на мировом рынке.

В целом экономика Англии в 20-е гг. XX в. развивалась неравномерно. Довольно быстрыми темпами росло производство в новых отраслях промышленности, на предприятиях которых проводилась реконструкция и модернизация материально-технической базы, внедрялась механизация производственных процессов, повышалась энерговооруженность производства. Развитие этих отраслей промышленности приводило к росту концентрации и централизации производства. Так, в металлургии 70% всего производства железа и стали приходилось на долю 20 фирм.

Одновременно старые отрасли экономики не только не увеличивали темпы роста, но находились в состоянии застоя. Добыча угля с 1913 по 1928 г. сократилась более чем на 17%, объем производства в текстильной промышленности упал с 39 до 34%, производственные мощности предприятий черной металлургии были наполовину не загружены.

9.3.2. План экономии Дж. Мэя

Мировой экономический кризис достаточно сильно проявился и в Великобритании. Объем промышленного производства сократился на 15%. Особенно сильно влияние кризиса испытали традиционные отрасли — угольная, металлургическая, судостроительная, сократились посевные площади. Вследствие падения цен на сельскохозяйственную продукцию ухудшилось положение фермеров, сократился объем внешней торговли. К концу 1930 г. число безработных возросло более чем в два раза — с 1 млн человек до 2,5 млн человек.

В 1931 г. разразился финансовый кризис. Неустойчивое положение английской валюты привело к тому, что иностранные держатели вкладов стали изымать их для перевода в более прочную валюту, уменьшился золотой запас страны.

В связи с более медленным предкризисным развитием Великобритании и сокращением ее доли в мировом промышленном производстве она позже других стран испытала наиболее сильные кризисные потрясения. Наибольшей глубины кризис достиг весной 1933 г., когда объем промышленного производства снизился на 23%.

В отличие от США, где основным инструментом государственного регулирования экономики, был рост государственных расходов и всесторонняя поддержка промышленности и предпринимательства, главным инструментом стабилизации экономики в Англии было обеспечение сбалансированности бюджета и улучшение положения страны во внутренней и внешней торговле. Сбалансированность государственного бюджета и создание благоприятных финансовых условий рассматривалось как главное направление экономической политики.

В 1931 г. была создана *Комиссия по национальной экономике* под руководством финансиста Дж. Мэя, которая на основе изучения экономической ситуации выработала рекомендации по дальнейшему развитию экономики, так называемый *план экономии Дж. Мэя*.

В соответствии с выбранной теоретической концепцией государственного регулирования Комиссией по национальной экономике был разработан план преодоления последствий кризиса. Основным инструментом преодоления последствий мирового кризиса была выбрана политика обеспечения устойчивости финансовой системы страны за счет обеспечения равновесия государственного бюджета. Главной экономической задачей правительство страны считало обеспечение благоприятных финансовых условий для развития промышленности, сельского хозяйства и торговли.

Предложения Комиссии, рекомендованные правительству, можно разбить на две группы:

— нерекомендованные меры: усиление роли государства в регулировании экономического развития и проведение курса на социальную ориентацию рыночной экономики;

— рекомендованные меры: уменьшение государственных расходов, сокращение объема общественных работ, увеличение поступлений от прямых и косвенных налогов, уменьшение выплат по безработице, проверка реальной нуждаемости безработных и снижение окладов государственных служащих.

Основным направлением сокращения расходов государственного бюджета было сокращение пособий по безработице и затрат на организацию общественных работ. В течение 20-х гг. XX в. система социального обеспечения в Великобритании позитивно отличалась от аналогичных систем в других развитых странах. Проводилось страхование на случай безработицы и болезни работников ряда важнейших отраслей промышленности. Финансовые средства на эти цели формировались за счет выплат правительства, работодателей и работников. Однако выплаты проводились лишь в течение 15 недель и в соответствии с величиной сделанных вкладов. Если срок безработицы превышал установленный уровень, то пособия по безработице не выплачивались.

В результате кризиса и роста безработицы взносы на социальное страхование значительно сократились, что резко ограни-

чило финансовые возможности поддержки безработных. Пособия по безработице были снижены на 10%, и получать их могли только те граждане, которые не являлись иждивенцами и потеряли работу. В 1931 г. была введена система проверки “нуждаемости безработных” государственными чиновниками для того, чтобы пособия по безработице получали люди, действительно не имеющие скрытых доходов или сбережений. Были сокращены также оклады практически всех категорий государственных служащих. Возросли вклады населения на социальное страхование при одновременном снижении выплат по ним.

Происходило также перераспределение бюджетных средств из менее существенных отраслей в те, которые могли улучшить структуру производства и смягчить социальную напряженность.

В 1931 г. была отменена система золотого паритета фунта стерлингов, в результате чего произошла его девальвация. Стоимость национальной валюты к концу 1931 г. снизилась почти на треть, что привело к росту внутренних цен. Инфляционный рост цен повысил экспортную способность английских товаров и привел к росту их конкурентоспособности на международном рынке.

Укреплению экспортных возможностей способствовало проведение жесткой *политики протекционизма*, которая ограждала внутренний рынок от иностранной конкуренции и позволяла не только развить отечественную промышленность, но и улучшить платежный баланс страны.

В 1931 г. был создан “*стерлинговый блок*”. Он объединял страны Британской империи и ряд стран, экономика которых была тесно связана с экономикой Великобритании: Голландию, Скандинавские страны и Португалию. Несколько позже к “стерлинговому блоку” присоединились Швеция, Норвегия, Дания, Финляндия, Германия и Иран. Страны, входящие в блок, фиксировали свои валютные курсы в соответствии с курсом английского фунта. Расчетной единицей был фунт стерлингов, все валютные резервы стран блока хранились в Лондоне. Страны блока были вынуждены закупать английские товары и поставлять преимущественно в Англию продовольственные товары и сырь-

евые ресурсы. В этот период фунт стерлингов обслуживал 40–50% мирового товарооборота.

В рамках блока снижались или отменялись таможенные пошлины, а на товары других стран они устанавливались более высокими. Англия могла навязывать другим странам более выгодные для себя условия торговых договоров. В результате сформировались полужакрытые рынки, на которых продавались преимущественно английские товары.

Борьба за сокращение расходов государственного бюджета привела в относительное соответствие величину государственных расходов и валового национального продукта. В результате достигнутое сбалансирование государственного бюджета оказало положительное влияние на финансовую стабилизацию в стране.

Финансовая стабилизация внутри страны, успехи во внешне-торговой деятельности, рост объема промышленного производства в 1934 г. до предкризисного уровня, практическая ликвидация дефицита государственного бюджета содействовали стабилизации цен внутри страны и постепенному росту уровня жизни населения.

Жесткое регулирование государственного бюджета и возросшие возможности британской экономики привели к некоторому смягчению курса Дж. Мэя на всестороннюю экономию государственных средств. В 1934 г. были повышены пособия по безработице и заработная плата ряду категорий служащих, отменен закон о проверке нуждаемости безработных, произошло снижение ставки подоходного налога. Большую роль в выходе страны из кризиса сыграли снижение доходов от вывоза капитала и переориентация инвестиционных потоков на внутренний рынок, защищенный государственной протекционистской политикой.

9.4. Милитаризация экономики Японии

Япония в период 1919–1939 гг. обеспечила значительный рост своей национальной экономики. Однако послевоенный эко-

номический кризис 1920–1921 гг. достаточно сильно отразился на Японии из-за ее большой зависимости от внешнего рынка. Уровень промышленной продукции снизился на 20%, экспорт — на 40%, импорт — на 30%. В результате проявились наиболее слабые стороны японской экономики: неравномерность развития отдельных отраслей промышленности, отставание сельского хозяйства, появление большого числа предприятий спекулятивного характера.

Период промышленного подъема (1924–1926) привел к быстрому росту строительной, металлургической, судостроительной, машиностроительной и других отраслей промышленности. Однако ведущую роль в экономике страны играла хлопчатобумажная промышленность, производившая 40% всего промышленного производства.

Одновременно шел процесс концентрации производства, и японский крупный капитал все более укреплял свои позиции в главных отраслях экономики. Особенностью формирования монополистических объединений в Японии было объединение предприятий в виде семейных концернов — дзайбацу, управление которыми осуществляла головная семейная компания. Если финансово-промышленные корпорации в Европе и США формировались на основе конкуренции, концентрации и централизации капитала, то финансово-промышленный капитал Японии строился на основе особых торгово-промышленных привилегий, даваемых государством некоторым семейным кланам. Тесные семейные связи делали дзайбацу предприятиями закрытого типа, акции которых не имели широкого хождения. Эти предприятия имели универсальный многоотраслевой характер. Так, концерн “Мицубиси” в 20-е гг. XX в. контролировал около 120 предприятий в электротехнической, металлургической, горнорудной, хлопчатобумажной, судостроительной промышленности, а также железнодорожные предприятия.

Еще одной важной особенностью экономического развития Японии в этот период была значительная роль государственного сектора, превосходившего в техническом отношении част-

ный. Государство осуществляло примерно 2/3 всех инвестиций в национальную экономику и играло роль крупнейшего предпринимателя.

Мировой кризис 1929–1933 гг., как и в других странах, обострил социально-экономическую ситуацию в Японии. Преодоление последствий экономического кризиса шло на основе *милитаризации экономики*. Особенность этого процесса в Японии была связана с тем, что экономика страны была еще отсталой. Вплоть до начала Второй мировой войны в ряде отраслей промышленности еще не завершился промышленный переворот, в результате чего наравне с современными крупными предприятиями и специфическими японскими монополиями в традиционных отраслях, обслуживающих внутренний рынок, существовало мануфактурное производство.

Курс на милитаризацию экономики был основан на развертывании военно-инфляционной конъюнктуры, в соответствии с которой был запрещен вывоз золота и ускорился выпуск бумажных денег. Государственная экономическая политика была направлена на стимулирование отраслей, связанных с переоснащением армии и флота. Почти в десять раз вырос объем производства металлургической промышленности, развиваются такие новые отрасли, как автомобилестроение и самолетостроение. Значительно возросли ассигнования правительства на военные заказы — с 45% в 1935–1936 гг. до 73% в 1937–1938 гг. Рост военных заказов обеспечил рост прибыли предпринимателям более чем в два раза. Среднегодовые темпы промышленного производства возросли до 8%.

Неизбежным следствием курса на милитаризацию экономики было усиление *административных методов государственного регулирования* экономики. Происходило укрупнение масштабов производства. Была ликвидирована часть мелких и средних предприятий, а остальные объединены в “контрольные ассоциации”, которые работали под жестким контролем государства. Происходило централизованное распределение ресурсов, рабочей силы, кредитов. Усиление государственного влияния

проявилось и в том, что государство контролировало не только работу промышленных предприятий и транспорта, но и торговли. Рост роли государства в экономическом развитии привел к усилению экономических позиций дзайбацу, особенно “большой четверки” — “Мицуй”, “Мицубиси”, “Симумото”, “Ясуда”, которые стали крупными финансовыми группами.

Принимается Закон “О всеобщей мобилизации нации” (1939), составленный по типу законов военного времени. В соответствии с ним правительству предоставлялись неограниченные полномочия для концентрации материальных и людских ресурсов, право контроля над промышленностью и на ликвидацию профсоюзов. Рабочие были закреплены за предприятиями, отсутствовали выходные дни, продолжительность рабочего дня иногда достигала 15 часов. Во всех отраслях были созданы “контрольные ассоциации”, регулирующие всю производственную деятельность компаний.

Реализация правительственной программы милитаризации экономики привела к значительным успехам в развитии экономики страны в целом, но главным образом в отраслях, ориентированных на производство военной продукции. За 1931–1938 гг. объем промышленной продукции вырос в 1,6 раза, продукции металлургии — в 10 раз, машиностроения — в 6,7 раза, сформировались как самостоятельные отрасли самолетостроение и автомобилестроение. При этом доля отраслей тяжелой промышленности возросла с 32,2 до 60,8%, а доля текстильной промышленности снизилась с 31,4 до 20%.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Теоретической основой экономической политика США, направленной на преодоление последствий Великой депрессии, являлась теоретическая концепция:

- а) дирижизма;
- б) теория Дж. М. Кейнса;
- в) институционализма;
- г) неоконсерватизма.

2. Для стабилизации экономики после Великой депрессии правительство США:

- а) ограничило расходы государственного бюджета;
- б) сформировало систему общественных работ;
- в) сохранило свободное обращение золота;
- г) снизило величину пособий по безработице;
- д) установило систему государственного страхования банковских вкладов.

3. Для стимулирования промышленного роста США в рамках “нового курса” Ф. Д. Рузвельта:

- а) был ослаблен контроль за уровнем монополизации экономики;
- б) предприниматели добровольно отказались от внутриотраслевой конкуренции;
- в) был повышен курс доллара;
- г) правительство ограничило расходы государственного бюджета;
- д) было увеличено число банков.

4. Кодексы честной конкуренции предполагали:

- а) обострение внутриотраслевой конкуренции;
- б) обострение межотраслевой конкуренции;
- в) согласование предпринимателями основных показателей хозяйственной деятельности;
- г) отказ предпринимателей о согласовании цен на свою продукцию;
- д) добровольное соглашение предпринимателей о разделе рынков сбыта.

5. Для преодоления последствий мирового кризиса 1929–1933 гг. в сельском хозяйстве правительство Ф. Д. Рузвельта:

- а) стимулировало сокращение поголовья скота;
- б) ужесточило условия кредитования фермеров;

в) снизило цены на сельскохозяйственную продукцию;
г) ввело государственную регламентацию сельскохозяйственной деятельности;

д) ввело программу “всегда нормальной житницы”.

6. В сфере социальных отношений в соответствии с политикой “нового курса” Ф. Рузвельта:

а) был принят закон о социальном страховании;

б) рабочие получили право на организацию профсоюзов и заключение трудовых коллективных соглашений;

в) были ликвидированы профсоюзы и другие рабочие организации;

г) сокращение безработицы проводилось на основе формирования системы трудовой повинности;

д) были сокращены пособия по безработице.

7. Для стабилизации экономики после Великой депрессии правительство Великобритании проводило:

а) снижение расходов государственного бюджета;

б) формирование системы общественных работ;

в) государственное стимулирование роста занятости;

г) государственное страхование банковских вкладов.

8. Реализация плана Дж. Мэя предусматривала:

а) увеличение расходов государственного бюджета;

б) проведение политики протекционизма;

в) поддержание промышленного роста за счет средств государственного бюджета;

г) понижение курса фунта стерлингов.

9. Для преодоления социально экономических последствий Великой депрессии правительство Великобритании проводило политику:

а) роста государственных расходов;

б) роста прямых и косвенных налогов;

в) сокращения прямых и косвенных налогов;

г) субсидирования убыточных предприятий.

10. Экономическая политика фашизма предполагала:

а) милитаризацию экономики;

- б) введение административных методов управления экономикой;
- в) уменьшение государственных заказов;
- г) “аризацию” капиталов;
- д) преимущественное развитие отраслей легкой промышленности.

11. Для экономической политики Германии в 30-х гг. XX в. было характерно:

- а) возрастание роли рыночных механизмов регулирования экономики;
- б) возрастание экономической самостоятельности предпринимателей;
- в) возрастание роли административных методов государственного регулирования экономики;
- г) увеличение расходов государственного бюджета на проведение общественных работ.

12. Для экономической политики Германии после 1933 г. по регулированию сельского хозяйства было характерно:

- а) повышение цен на продукцию сельского хозяйства;
- б) введение государственной регламентации сельскохозяйственной деятельности;
- в) введение системы принудительных поставок сельскохозяйственной продукции;
- г) уменьшение посевных площадей и поголовья скота;
- д) формирование “фронта питания”.

13. Правительство Германии после 1933 г. в сфере социальных отношений:

- а) приняло закон о социальном страховании;
- б) ликвидировало профсоюзы и другие рабочие организации;
- в) сократило безработицу за счет формирования системы трудовой повинности;
- г) усилило государственный контроль над рынком рабочей силы;
- д) увеличило государственные расходы на организацию общественных работ.

14. Специфической чертой экономического развития Японии в 20-30-х гг. XX в.:

- а) являлось незначительное развитие государственного сектора экономики;
- б) являлся незначительный объем государственных инвестиций в экономику;
- в) было наличие значительного удельного веса государственного сектора в экономике страны;
- г) являлась активная социальная политика государства.

15. Для крупных монополистических объединений в Японии в 20-30-х гг. XX в.:

- а) была характерна свободная купля-продажа акций;
- б) было характерно формирование монополистических объединений преимущественно в финансовой сфере;
- в) был характерен семейный характер монополий;
- г) был характерен одноотраслевой характер монополистических объединений.

Определите верность следующих положений:

1. Великая депрессия имела наиболее тяжелые последствия для Германии.

2. После мирового кризиса 1929–1933 гг. правительства развитых стран отказались от государственного регулирования экономики.

3. В рамках “нового курса” Ф. Рузвельта проводились мероприятия, направленные на реструктуризацию долгов фермеров по банковским кредитам.

4. Для преодоления последствий Великой депрессии в США сократились расходы бюджета на создание новых рабочих мест и организацию общественных работ.

5. Кодексы честной конкуренции предполагали формирование государством жестких правил конкуренции.

6. В основе “плана экономии” Дж. Мэя лежал тезис о необходимости достижения сбалансированности государственного бюджета и сокращения государственных расходов.

7. Экономическая политика Дж. Мэя была направлена на увеличение государственных расходов, в том числе на формирование системы общественных работ, даже при дефиците государственного бюджета.

8. После 1933 г. экономическая политика Германии предполагала усиление административных мер государственного регулирования экономики.

9. Для преодоления последствий Великой депрессии в Германии была сформирована система трудовой повинности и усилен государственный контроль над рынком рабочей силы.

10. Формирование “немецкого трудового фронта” предполагало сокращение безработицы за счет создания системы общественных работ.

11. Основным направлением экономической политики в Японии после кризиса 1929–1933 гг. был курс на милитаризацию экономики.

12. После кризиса 1929–1933 гг. правительство Японии приобретает неограниченные полномочия для концентрации труда и капитала и для контроля над промышленностью.

13. В 20–30-х гг. XX в. особенностью экономического развития Японии был значительный удельный вес государственных инвестиций в национальную экономику.

Задания

1. Назовите основные социально-экономические последствия мирового экономического кризиса 1929–1933 гг.

2. Какие положения теории Дж. М. Кейнса легли в основу “нового курса” в США и каким образом они были реализованы в экономической политике государства?

3. Дайте характеристику экономической политики фашизма.

4. Объясните, почему основным направлением экономической политики государства в Германии после Великой депрессии была милитаризация экономики?

5. Как связаны высокие темпы экономического роста в Германии и курс на милитаризацию экономики?

6. Почему в Германии и Японии особенно быстрыми темпами развивались отрасли тяжелой промышленности?

7. Найдите соответствия между странами и направлениями экономической политики государства, проводимыми для преодоления социально-экономических последствий Великой депрессии.

Страны	Направления экономической политики
США	а) развитие системы общественных работ б) введение социального страхования в) запрет на деятельность профсоюзов г) заключение трудовых соглашений д) введение системы принудительного труда
Англия	е) снижение расходов государственного бюджета на поддержку безработных ж) сокращение расходов государственного бюджета з) рост прямых и косвенных налогов и) ограничение внутриотраслевой конкуренции
Германия	к) принудительное укрупнение предприятий л) использование преимущественно административных методов государственного управления м) жесткая государственная регламентация аграрного сектора экономики
Япония	н) стимулирование сокращения объема производства в сельском хозяйстве о) принятие Закона "О всеобщей мобилизации нации" п) преимущественное развитие отраслей, производящих военную продукцию р) военно-инфляционная конъюнктура развития экономики

Глава 10. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ

10.1. Важнейшие тенденции общемирового экономического развития

Несмотря на определенные различия в условиях и тенденциях послевоенного развития стран Западной Европы, США и Японии, можно выделить ряд общих экономических процессов, характерных для всех развитых стран, которые были обусловлены общими объективными причинами общественного прогресса.

Важнейшим фактором послевоенного развития мировой экономики был *новый этап научно-технической революции*. Предпосылками НТР явились фундаментальные открытия в области ядерной физики, квантовой механики, кибернетики, микробиологии, химии. Произошло качественное совершенствование материально-технической базы производства и технологических процессов. Научно-техническая революция оказала влияние на все сферы экономики, изменила функции и роль человека в производственном процессе, превратила науку в непосредственную производительную силу.

Ускоренными темпами стали развиваться наукоемкие производства, возросли затраты на НИОКР и затраты государственных бюджетов на финансирование фундаментальных научных исследований. Степень использования достижений НТР, практическая реализация научных открытий и разработок, комплексное проведение НИОКР и своевременное внедрение их резуль-

татов в производство стали определять и качество экономического роста, эффективность производства и, в конечном счете, уровень социально-экономического развития стран.

НТР сделала необходимым проведение *структурной перестройки экономики*. С середины 70-х гг. XX столетия в экономике развитых стран начинают осуществляться реиндустриализация, переход к наукоемким сложным технологиям — информационным и ресурсосберегающим, к биотехнологии, генной инженерии, композиционным материалам и т. п. Перестройка экономики в соответствии с требованиями НТР становится необходимым условием и важнейшим фактором дальнейшего динамичного экономического развития.

Для второй половины XX в. становится характерным возрастание объема и роли сферы услуг и информационных технологий. Возрастание доли сферы услуг в национальной экономике приводит к перераспределению занятости в общественном производстве: к росту занятости в сфере профессиональных и деловых услуг, в исследовательских разработках, финансах, страховании, здравоохранении, образовании и т. д. Динамично развиваются производства, разрабатывающие и применяющие высокие технологии, — программные продукты и телекоммуникационные услуги.

Изменяется *характер циклического развития* экономики. Особенностью в послевоенный период является его связь с появлением новых производств и технологий, необходимостью структурной перестройки экономики, старением ряда традиционных производств и т. д. Меняется характер экономических циклов. Под влиянием мер антикризисного регулирования уменьшается глубина кризиса, не происходит “обвального” падения цен, циклы становятся более “растянутыми” и т. д.

Важной характеристикой послевоенного периода в развитых странах является *рост государственного сектора* экономики на основе проведения широкой национализации промышленности, банков, транспорта. Возрастает роль государственных предприятий в создании и потреблении ВВП. Однако в 70–80-е гг.

эта тенденция превращается в свою противоположность — приватизацию, проводимую в ряде стран. Процесс приватизации связан с ограничением государственной предпринимательской деятельности, изменением методов и целей государственного регулирования экономики, необходимостью стимулирования частной инициативы, предпринимательства и инвестиционной активности. В конечном счете, речь идет о пересмотре функций и сфер государственного регулирования экономики, о более четком разделении прав, обязанностей и ответственности между государственным и частным секторами экономики.

Развитие системы государственного регулирования экономики приводит к формированию *модели смешанной экономики*, к сосуществованию государственного регулирования с рыночным механизмом хозяйствования, к сочетанию конкурентного рыночного регулирования с административным регулированием и активным использованием государством экономических инструментов. Меняется подход к методам государственного регулирования. Характерен переход от кейнсианской модели регулирования к неоконсервативной модели.

Условием динамичного развития экономики становится *возрастание роли среднего и малого бизнеса*. Развитие малого и среднего бизнеса привело к активизации экономики многих стран. Этот сектор экономики обладает высокой мобильностью, гибкостью, приспособляемостью к изменениям рыночной ситуации, способностью обеспечивать занятость значительной части рынка труда и т. д. Одной из перспективных форм малого бизнеса является венчурное (рисковое) предпринимательство — специфическая форма организации НТП в виде небольших компаний, занятых созданием и внедрением нововведений. Получая средства от крупных финансовых институтов, венчурные предприятия инвестируют их в новые рискованные проекты, осуществляющие НИОКР.

После Второй мировой войны усиливаются *интеграционные процессы* в Западной Европе на основе интернационализации производства. Происходит рост взаимозависимости эконо-

мики различных стран. Развиваются международная кооперация и специализация производства, международная миграция капиталов и рабочей силы, усиливается влияние международных монополий.

Важным фактором послевоенного развития является формирование мировой социалистической системы, нарастание идеологического, политического и экономического противостояния.

10.2. Экономика США после Второй мировой войны

10.2.1. Основные направления экономического развития

Вторая мировая война явилась мощным катализатором экономического развития США, которые сохранили свое мировое господство и в послевоенный период. За годы войны национальный доход США удвоился, более чем в два раза возрос объем промышленного производства. Динамика роста производственных мощностей была менее значительной, их рост составил всего 30%, а рост объема национального производства обеспечивался более эффективным использованием недогруженных ранее производственных мощностей.

Изменилась и структура американской экономики. Более быстрыми темпами росли цветная и металлообрабатывающая промышленности, в несколько раз выросло производство алюминия и самолетов, сформировался крупный военно-промышленный комплекс. Поставки сырья, продовольствия и военной продукции странам антигитлеровской коалиции стимулировали обновление основного капитала, интенсификацию сельского хозяйства и концентрацию производства. Сумма военных подрядов составила 175 млрд долл., а чистая прибыль американских монополий — 70 млрд долл. О роли американской экономики в послевоенном развитии мира можно судить по данным на рис. 21.

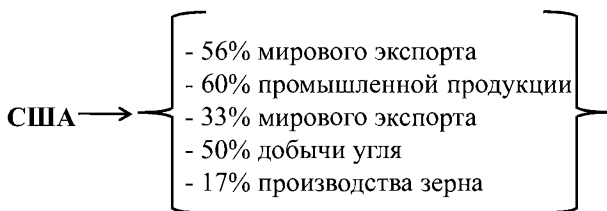


Рис. 21

Ускорились процессы концентрации производства. Количество предприятий с числом занятых на них свыше 10 тыс. человек возросло в 7 раз, они обеспечивали работой более 30% всех рабочих обрабатывающей промышленности. Крупнейшие корпорации получали военные заказы, дефицитные материалы и сырье. В результате чистая прибыль корпораций возросла за годы войны в 3 раза, а доля 100 крупнейших корпораций в продукции обрабатывающей промышленности США выросла с 30 до 70%. Укреплению позиций крупнейших корпораций способствовало решение о продаже в среднем за 60% их номинальной цены более 2000 государственных заводов, построенных в годы войны.

Экономическое господство США базировалось на финансовой мощи страны. После Второй мировой войны в США было сконцентрировано 2/3 мирового запаса золота. Лидерство США в мировой экономике было закреплено Бреттон-Вудской международной конференцией (1944), учредившей систему золотого валютного стандарта. Американский доллар стал мировой конвертируемой валютой, главной валютой платежей и расчетов. Были созданы Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР). Деятельность этих международных организаций во многом зависела от капитала США.

Преодолению послевоенного спада экономики способствовала реализация плана Маршалла (по имени его инициатора, госсекретаря США Дж. Маршалла) — программы помощи европейским странам после Второй мировой войны, направленной

на восстановление и развитие Европы. Этот план предусматривал не только восстановление экономики Западной Европы, но и стабилизацию социально-политической ситуации, рост влияния США и уменьшение влияния СССР в Восточной Европе. Основной задачей плана Маршалла было усиление экономики капиталистических стран Западной Европы и укрепление политического единства в условиях формирования мировой социалистической системы.

Для осуществления этого плана была создана Организация европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС). В программе приняли участие 16 европейских стран: Великобритания, Франция, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Швеция, Норвегия, Дания, Исландия, Португалия, Австрия, Швейцария, Греция, Турция и несколько позже ФРГ. Эти страны должны были подготовить детальные отчеты о состоянии своих экономик, валютных резервах, о направлениях использования выделяемых средств. В июле 1947 г. представители стран Западной Европы и США обсудили размеры конкретной помощи и условия ее предоставления. Финансовая помощь Западной Германии предоставлялась с одновременным взиманием с нее контрибуции за причиненный ущерб странам-победительницам.

План Маршалла действовал с апреля 1948 по декабрь 1951 г. на основе закона о четырехлетней программе помощи иностранным государствам. За период 1948–1951 гг. на эти цели было потрачено около 17 млрд долл., большая часть которых была направлена на закупку американских товаров. При этом основную часть — примерно 60% — получили 4 страны (Великобритания, Франция, Италия и ФРГ), 70% выделенной этим странам помощи приходилось на топливо и продовольствие.

Экономическая помощь европейским странам предоставлялась преимущественно в виде поставок продукции, предметов первой необходимости (продукты питания, топливо, одежда), необходимых ресурсов (сталь, цемент, уголь), промышленного оборудования. Финансовая помощь предоставлялась из федерального бюджета США в виде субсидий и займов, которые

должны были направляться на закупку оборудования, материалов и услуг.

Со своей стороны, европейские страны обязывались способствовать развитию частного сектора экономики и свободного предпринимательства, не проводить национализацию промышленности, поставлять в США некоторые дефицитные товары, сырье и материалы, содействовать инвестированию частного капитала США в экономику своих стран, снижать таможенные тарифы. Кроме того, эти страны должны были денежные средства, не использованные в результате помощи со стороны США, направлять в специальный фонд, расходы которого контролировались Соединенными Штатами. Половина товаров, поставляемых по плану Маршалла, должны были доставляться на судах США.

План Маршалла в сочетании с реализацией западноевропейскими странами собственных программ послевоенного возрождения сыграл важную роль в экономическом развитии Западной Европы: ВВП Европы за период с 1947 по 1951 г. возрос на 32,5%, промышленное производство выросло на 40%, объем производства сельскохозяйственной продукции — на 11%.

План Маршалла, помимо задачи восстановления экономики европейских стран, был призван оздоровить американскую экономику и укрепить положение США в Западной Европе. Реализация плана позволила решить некоторые экономические проблемы США этого периода. Предоставление европейским странам продуктов питания, техники позволяло США сбывать излишки продукции и увеличить долю американского капитала в европейских государствах. Примерно 1/3 средств помощи была израсходована на закупку излишков американской сельскохозяйственной продукции. На европейских рынках американским компаниям гарантировалась сохранность капиталовложений, а в случае их конфискации предусматривалась соответствующая компенсация.

Стимулирующее воздействие на американскую экономику оказала и война в Корее (1950–1953). В промышленность США

было инвестировано 30 млрд долл., ускорилась амортизация оборудования. Объем промышленного производства возрос на 37%, увеличилась занятость и повысилась заработная плата. Одновременно расширялось государственное вмешательство в экономику. Законом было закреплено право государства на распределение ресурсов, строительство новых предприятий, предоставление частному капиталу льгот, введение контроля над ценами и заработной платой.

После окончания войны степень влияния государства на экономику США уменьшилась, а основным методом государственного регулирования стал монетаризм. В 1953 г. были отменены все меры государственного регулирования, введенные в период войны, и правительство стало активно использовать финансовые инструменты регулирования. Для стимулирования инвестиций на рынок была выброшена часть валютных запасов страны. Одновременно были снижены налоги на корпорации и личные доходы.

Основой ускорения НТП, полной модернизации целых отраслей американской экономики было изменение объемов, темпов и структуры капиталовложений. Промышленность и сельское хозяйство стали функционировать на новой технической основе, что позволило повысить производительность труда и изменить подход к использованию сырьевых ресурсов. Характерными чертами НТР стали автоматизация производства, создание и использование в производстве, финансовой системе и сфере обслуживания ЭВМ. Коммерческое использование ЭВМ в США относится к началу 50-х гг. XX в.

Вместе с тем НТР, создавая возможности для ускоренного роста, порождала и новые проблемы: структурная безработица и структурные диспропорции на рынке труда, разрыв между предложением товарного рынка и платежеспособным спросом населения, эксплуатация природных ресурсов и т. д. НТР и эти проблемы требовали определения новых приоритетов в стратегии управления экономикой.

Для стимулирования темпов экономического роста демократическая администрация Дж. Кеннеди в начале 60-х гг. прово-

дила программу “*новых рубежей*”. Основной стратегической задачей правительства являлось поддержание равновесия между совокупным предложением и совокупным спросом для обеспечения стабильного экономического роста (не менее 5% в год). Условиями такого равновесия являлись высокий уровень занятости и стабильные цены.

Для реализации политики “*новых рубежей*” государство использовало дефицитное финансирование, инструменты бюджетной, налоговой и кредитной политики. Была введена налоговая скидка на инвестиции, был сокращен срок амортизации оборудования, увеличились государственные расходы на НИОКР, был введен косвенный контроль над ценами и заработной платой, снижались налоги на прибыль корпораций и ставки подоходного налога.

Следующим шагом является проведение ряда социальных реформ. Минимальная почасовая заработная плата была повышена на 25% и составила 1,25 долл., на три месяца была продлена выплата пособий по безработице. Были приняты меры, направленные на улучшение положения беднейших слоев населения. Впервые перед государством ставилась задача профессиональной подготовки и обучения. Реализация программы “*общинных действий*” предусматривала усиление эффективности и координации различных программ помощи бедным на местном уровне и широкое участие в них общественности. Были разработаны специальные программы для сельской местности и мелкого бизнеса, включающие льготные займы фермерам и сельскохозяйственным рабочим, оказание им медицинской и юридической помощи, была расширена деятельность миссионерских организаций. Федеральное правительство финансировало дошкольную подготовку детей малообеспеченных граждан, вводилось медицинское страхование для престарелых. В целом на реализацию социальных программ в 1964–1968 гг. было израсходовано 10 млрд долл. К концу 60-х гг. доля социальных расходов в федеральном бюджете составила примерно 40% его расходной части.

Развитие мирового энергетического кризиса 1973 г. обострило ситуацию в экономике США, где он проявился с большей си-

лой, чем в других странах и сопровождался рядом особенностей. Так, сокращение производства происходило одновременно с ростом цен, рост безработицы не приводил к снижению заработной платы, циклический кризис перепроизводства сочетался со структурным и валютно-финансовым. Падение промышленного производства охватило практически все отрасли. Увеличение мировых цен на нефть привело к образованию значительного дефицита торгового баланса. Масштабность кризиса и его глубина, сложность и многообразие возникших проблем привели к пересмотру послевоенной политики государства.

10.2.2. Рейганомика: цели, методы, результаты

Одной из важнейших особенностей экономики развитых стран в 80–90-е гг. XX в. являлся процесс перестройки системы государственного регулирования. Экономика США столкнулась с острыми дестабилизирующими процессами, объединяющими циклический и структурный кризисы, стагфляцию (сочетание падения темпов экономического роста и рост инфляции) с обострением международных экономических отношений и валютно-финансовых проблем. Экономические проблемы США 70-х гг. привели к пересмотру теоретических основ, методов и направлений государственного регулирования экономики. Кейнсианская концепция сменяется *неоконсервативным* вариантом государственного регулирования.

Нерешенные социально-экономические проблемы 70-х гг. XX в. показали, что методы государственного регулирования и экономическая политика государства 60–70-х гг. не соответствовали новым условиям экономического развития. Кризис начала 80-х гг., который затронул как традиционные, так и новые отрасли экономики, выявил определенную негибкость экономической политики государства и несоответствие методов регулирования изменениям в экономической ситуации.

Неокейнсианские методы государственного регулирования экономики были подвергнуты критике со стороны представителей неоконсервативного направления, прежде всего Чикагской

школы, М. Фридманом и Ф. Хайеком, которые обосновали необходимость уменьшения государственного вмешательства в экономику и поиска новых методов государственного регулирования, соответствующих реальной экономической ситуации.

Неоконсервативное направление выдвинуло на первый план задачи рационализации и повышения эффективности производства, его структурной и технологической перестройки, усиление интернационализации капитала. Внедрение новых технологий требовало накопления значительных инвестиционных ресурсов и вложения их в передовые отрасли.

Основные положения неоконсерваторов были применены на практике в ведущих индустриальных странах в 80-е гг. XX в. с некоторыми различиями в методах реализации. Основными направлениями государственного регулирования экономики являлись:

— стимулирование совокупного предложения (вместо стимулирования совокупного спроса в рамках кейнсианской концепции государственного регулирования);

— возрастание роли кредитно-денежной политики с целью контроля над динамикой денежной массы;

— приватизация — передача в различных формах объектов государственной собственности (государственных предприятий, акций, облигаций, муниципального жилья и т. д.) в частную собственность;

— дерегулирование экономики: уменьшение административно-правовых ограничений деятельности, ликвидация контроля над заработной платой, предоставление большей хозяйственной свободы государственным предприятиям;

— изменение роли государства в социальных программах;

— рост государственного стимулирования НИОКР.

Изменение концепции государственного регулирования не означало полного отказа от проведения государственной экономической политики, а предполагало ее перестройку. Основной целью переориентации государственного регулирования было уменьшение прямого вмешательства государства в экономику и

повышение роли косвенных экономических методов регулирования, в первую очередь денежно-кредитного регулирования. Одновременно возрастала роль рыночных регуляторов экономики.

Основные положения неоконсервативной теории определили концептуальную платформу экономической политики президента Р. Рейгана (1981–1988), которая получила название *рейганомика*. Для нее были характерны защита экономических принципов свободного рынка, конкуренции и открытой экономики, сбалансированность бюджета и снижение налогов для поощрения предпринимательской активности. Одновременно правительство принимало меры для стимулирования инвестиционного роста, подавления инфляции и повышения конкурентоспособности страны на международном рынке. При такой направленности экономического регулирования проблемы занятости и благосостояния отходили на второй план.

Экономическая политика США в этот период основывалась на концепции приоритета стимулирования предложения и *рейганомика* являлась одним из вариантов неоконсервативной политики государства, которая применялась во всех развитых странах в 80 — начале 90-х гг.

Основными целями экономической политики Р. Рейгана были:

- рационализация производства;
- рост концентрации производства;
- технологическая перестройка экономики;
- структурная перестройка экономики;
- снижение государственного долга;
- снижение инфляции и безработицы.

Для достижения этих целей были определены основные направления экономической политики государства, основанные на сокращении государственного вмешательства в экономику.

Налоговая политика. Сокращение налогов было первым шагом экономической политики Р. Рейгана. Налоги рассматривались как главный инструмент фискальной политики государства. Достижение долгосрочного неинфляционного роста пред-

полагает необходимость воздействия непосредственно на производство путем целенаправленного снижения налогов, сокращения уровня предельных налоговых ставок на прибыли корпораций и личные доходы.

Было принято новое налоговое законодательство, направленное на снижение ставок налогов на бизнес и подоходного налога. В соответствии с ним максимальная ставка налога на прибыль сокращалась с 46 до 34%, а максимальная налоговая ставка на недвижимость и незаработанные доходы сокращалась с 70 до 50%.

Такая налоговая политика стимулировала рост инвестиционной активности, повышение технологического уровня производства, создание новых рабочих мест и рост объемов производства. В свою очередь, повышение занятости и рост объемов производства приводили к увеличению налоговых поступлений в бюджет, несмотря на снижение ставок налогов (рис. 22).

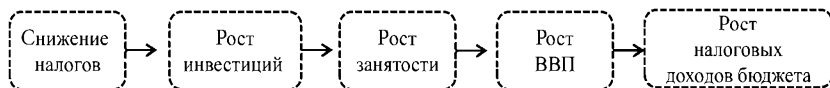


Рис. 22

Было проведено поэтапное сокращение индивидуального подоходного налога. Максимальная его ставка сократилась в общей сложности с 50 до 28%. Были установлены только две ставки подоходного налога: 15% — на налогооблагаемые годовые семейные доходы ниже 29 750 долл. и 28% — на доходы, превышающие этот уровень. Налоговая политика повышала статус самых богатых американцев и одновременно дала возможность среднему классу улучшить свое материальное положение.

Для увеличения инвестиционных ресурсов были изменены условия амортизации оборудования, что позволило увеличить амортизационные отчисления. Для производственных зданий и сооружений срок амортизации составлял 10–15 лет, для оборудования — 5 лет, для исследовательского оборудования — 3 года.

Бюджетная политика. Рост государственных расходов, направленных на стимулирование различных составляющих совокупного спроса в соответствии с кейнсианской концепцией, в 70-е гг. не проявил себя как эффективная антикризисная мера, а приводил к обратным результатам — к росту цен и инфляции. Более того, в этот период кризисные явления в экономике стали сопровождаться не снижением, а ростом цен. Необходимы были новые направления бюджетной политики.

Бюджетная политика Р. Рейгана в качестве основного направления определила сокращение дефицита бюджета. Основным инструментом ее реализации было сокращение государственных расходов. В первую очередь сокращение расходов государственного бюджета коснулось расходов на социальные программы, программы поддержания уровня жизни и на борьбу с бедностью. Ориентация бюджетной политики на стимулирование производства и инвестиций приводила к снижению социальных гарантий.

Элементом социальной политики Р. Рейгана была программа *нового федрализма*, в соответствии с которой произошло разделение функций федеральной власти, власти штатов и местных органов власти по реализации социальных программ. Федеральное правительство должно было финансировать медицинскую помощь бедным. Все остальные социальные программы должны были реализовывать правительства штатов. Был создан федеральный фонд, средства которого направлялись на реализацию социальных программ в течение 4 лет.

Значительней всего были сокращены программы, направленные на поддержание беднейших слоев населения, — были отменены продовольственные карточки и уменьшены пособия для матерей-одиночек. Одновременно с этим программы, направленные на поддержание уровня жизни средних слоев населения, на пенсионное и медицинское страхование, практически не изменились.

Политика дерегулирования (ограничение государственного регулирования предпринимательской деятельности) представляла собой комплекс мероприятий, направленных не на отказ от государственного регулирования экономики, а на изменение его стратегии

и приоритетов. Условием ее реализации было перераспределение функций регулирования между государством и бизнесом. Политика дерегулирования была направлена на рост экономической свободы предпринимателей и ослабление бюрократического давления.

Были сокращены требования и отменены некоторые правила, применяемые ранее к производственной и рыночной деятельности: контроль над ценами на нефть и контроль государства за уровнем минимальной заработной платы. Были ослаблены некоторые требования по экологическим стандартам и охране окружающей среды: снижены требования к степени очистки воды и воздуха промышленными, энергетическими и другими компаниями. Для снижения бюрократического влияния на развитие экономики и повышения эффективности управления были приняты меры по сокращению численности государственного аппарата и уменьшены расходы на его содержание.

Жесткая кредитно-денежная политика. Основным направлением кредитно-денежной политики государства было антиинфляционное регулирование денежной массы. Правительство США поддерживало меры Федеральной резервной системы по уменьшению темпов роста денежной массы в целях сдерживания инфляционного роста цен.

Результаты экономической политики Р. Рейгана были неоднозначными. Наблюдались позитивные результаты по борьбе с безработицей и инфляцией. Если индекс инфляции в 1980 г. составлял 12,5%, то в 1988 г. — 4,5%. За этот же период уровень безработицы сократился с 7 до 5,4%. В экономике было создано более 17 млн новых рабочих мест. Некоторое снижение кредитных процентных ставок стимулировало покупку населением домов и автомобилей.

В 1989 г. ВВП превысил предкризисный максимальный уровень на 28%, объем личного потребления вырос на 1/3. Экономическому подъему способствовало также завершение структурной перестройки экономики и ускорение процесса обновления основного капитала, стабилизация курса доллара и переход к более открытому типу экономики.

Однако снижение налогов не привело к ожидаемому инвестиционному росту и ускорению темпов развития экономики. Не удалось решить задачу бездефицитного бюджета. Сокращение расходов на социальные цели не могло компенсировать рост военных расходов со 134 млрд долл. в 1980 г. до 282 млрд долл. в 1987 г. Рост военных расходов не только дестабилизировал бюджет, но и ограничивал возможности для инвестиций в другие сферы экономики. Возросла дифференциация доходов населения. Доходы самых богатых американцев возрастали значительно более быстрыми темпами, чем средних и беднейших слоев населения.

10.2.3. Экономическая политика Б. Клинтона

В конце 80-х гг. XX в. экономика США вступила в период замедления темпов экономического роста, связанного не только с циклическим характером совокупного спроса, но и с кризисными процессами в кредитно-финансовой сфере. Дефицит государственного бюджета — 290 млрд долл., растущий государственный долг привели к сокращению инвестиционной активности в стране.

Экономический спад, затронув автомобильную промышленность США в связи с расширением экспансии японских автомобильных фирм, автоматически привел к падению производства в металлургии, а кризис в строительстве повлек за собой снижение производства стройматериалов. В лучшем положении в этот период оказались отрасли экспортной ориентации — машиностроение и приборостроение. Увеличение экспорта одновременно с замедлением импорта способствовало уменьшению дефицита торгового баланса.

Главной стратегической задачей экономической политики Б. Клинтона было оздоровление американской экономики на основе стимулирования роста инвестиционной активности, повышенное внимание к долгосрочным проблемам. Правительство проводит политику, направленную на поддержание НИОКР, стимулирование деятельности малого бизнеса, развитие государственной инфраструктуры и усиление роли государства в решении социальных проблем.

План стабилизации экономики демократической администрации Б. Клинтона предполагал три основных направления:

— финансирование роста числа рабочих мест на основе развития системы образования, профессиональной подготовки, переподготовки и системы общественных работ. На эту программу предусматривалось направить 30 млрд долл.;

— стимулирование инвестиций на основе льготного финансирования частных инвесторов и целевых капиталовложений в наиболее важные отрасли экономики. На эту программу предусматривалось направить 140 млрд долл.;

— сокращение дефицита бюджета как необходимого условия долгосрочного экономического роста на основе сокращения правительственных расходов и повышения налогов. Были повышены ставки подоходного налога и налога на прибыль корпораций. Максимальная ставка подоходного налога составила 36%, был дополнительно введен 10% налог с дохода свыше 250 тыс. в год. Ставка налога на прибыль возросла на 2% и составила 36%.

Реализация этих направлений экономической политики в течение первых двух лет привела к определенным позитивным результатам: сократился уровень безработицы и инфляции, было создано 6 млн новых рабочих мест, более эффективно стали работать структуры бизнеса, снизился дефицит госбюджета, расширилась внешняя торговля.

10.3. Экономика Германии после Второй мировой войны

10.3.1. Проблемы и результаты послевоенного развития. Реформы Л. Эрхарда

Послевоенное состояние экономики Германии было крайне тяжелым. В 1946 г. промышленное производство составляло 1/3 от довоенного уровня, производство стали сократилось в 7 раз, добыча угля упала более чем в два раза, на десятилетия назад

было отброшено сельское хозяйство, большая часть промышленных предприятий была разрушена. Германия лишилась 25% своей территории, каждый второй немец не имел работы. Высокая инфляция, карточная система, разорение мелких предпринимателей, спекуляция катастрофически сказались на жизненном уровне населения. Товарный дефицит, низкая покупательная способность марки привели к натурализации товарного обмена не только в сфере потребления, но и сфере производства.

Большое значение для восстановления экономики Германии имела активная поддержка США в соответствии с планом Маршалла. Германии было предоставлено в общей сложности 3,12 млрд долл. Помощь поступала в виде поставок товаров, а денежные средства от их реализации, предназначенные для развития экономики, поступали в специальные фонды и банки.

Вместе с тем огромную роль в восстановлении экономики Германии и дальнейшем экономическом развитии, обеспечившим “немецкое чудо”, играла экономическая политика Л. Эрхарда.

В период подготовки к войне и во время ее ведения экономика страны функционировала в условиях жесткого административного управления. Фактически была ликвидирована экономическая свобода рыночного механизма. Во времена нацистской диктатуры происходило подавление конкуренции и предпринимательской активности. Были отменены все политические свободы и социальные гарантии.

В связи с этим основным направлением реформ Л. Эрхарда был возврат к рыночным принципам экономического развития и, в первую очередь, к свободе частного предпринимательства и конкуренции. Идеологической основой реформ было представление Л. Эрхарда о социальном рыночном хозяйстве, сочетающем, с одной стороны, свободу предпринимательства, потребления, выбора видов деятельности, профессии, рабочего места, а с другой — активную экономическую роль государства. Экономические реформы Л. Эрхарда были направлены на развитие экономической свободы, снятие механизмов монопольного

влияния на рынок, раскрытие предпринимательского потенциала населения.

Новый экономический порядок должен был гармонично сочетать рыночную свободу, государственное регулирование, индивидуализм, социальную ответственность с целью достижения благосостояния для всех. Роль государства сводилась к определению приоритетов развития, надзору и регулированию, созданию максимально благоприятного инвестиционного и предпринимательского климата.

Решающим условием и фактором общественного развития Л. Эрхард считал человека. Он писал, что представляющийся ему идеал покоится на том, чтобы человек мог сказать: “У меня достаточно сил, чтобы постоять за себя, я хочу сам нести риск в жизнь, хочу быть ответственным за свою собственную судьбу. Ты, государство, не заботься о моих делах, но предоставь мне столько свободы и оставь мне от результата моей работы столько, чтобы я мог сам и по собственному усмотрению обеспечить себе существование, мою судьбу и судьбу моей семьи”. Таким образом, важнейшей задачей государства было не максимизация государственной социальной помощи и распределение социальных благ, а создание условий для развития рыночной экономики и эффективной занятости населения.

Л. Эрхард считал, что в основе экономического возрождения Германии должны лежать свободная частная инициатива и конкуренция в сочетании с активным государственным регулированием экономики, направленным на формирование либеральной рыночной экономики и юридическую защищенность предпринимательской деятельности. Такие меры государственного регулирования, как низкие налоги, свободные цены, антимонопольное законодательство, система льгот для частного предпринимательства, защита внутреннего рынка от внешней конкуренции, создавали условия для реализации потенциальных возможностей общества.

Реализация экономической политики Л. Эрхарда началась с денежной реформы и реформы цен. 21 июня 1948 г. была проведе-

на *денежная реформа*, направленная на ликвидацию обесцененных денег и создание твердой валюты — валюты, которая могла бы стать стимулом к труду и росту производительности труда.

Рейхсмарки были объявлены недействительными и введены новые деньги — дойчмарки. Каждый гражданин страны получал 40 новых марок. Позже эта сумма была увеличена еще на 20. Пенсии, заработная плата и квартирная плата выплачивались в новых марках в соотношении 1 : 1. Одновременно половину сбережений и наличности разрешалось обменять в соотношении 1 : 10, оставшаяся часть была заморожена и позже обменивалась по курсу 1 : 20.

Большая часть денежных обязательств предприятий пересчитывалась в соотношении 1 : 10. Им ассигновались денежные средства, необходимые для выплаты первой заработной платы и приобретения оборотных средств, но в дальнейшем они могли развиваться только на основе самостоятельной коммерческой и производственной деятельности. Сокращение денежной массы привело к тому, что предприятия вынуждены были производить качественную, недорогую и действительно нужную потребителям продукцию, на которую они были готовы потратить ограниченные денежные средства.

Реформа цен строилась на принципах либерализации. Государство перестало устанавливать твердые цены, но продолжало их контролировать. Контроль осуществлялся через законодательные акты, препятствующие произвольному завышению цен, выпуск каталогов “уместных цен”, в которых потребители получали информацию о рекомендуемых ценах. Отменялись административное распределение ресурсов и нормативные документы, которые ранее регулировали экономические отношения (рис. 23).

Был принят жесткий антимонопольный закон, защищавший свободную конкуренцию. Он содействовал реализации двух основных принципов социальной рыночной экономики — “благополучие для всех” и “благополучие через конкуренцию”. В соответствии с этим законом доля одной компании на рынке

«Потребитель – король рынка»

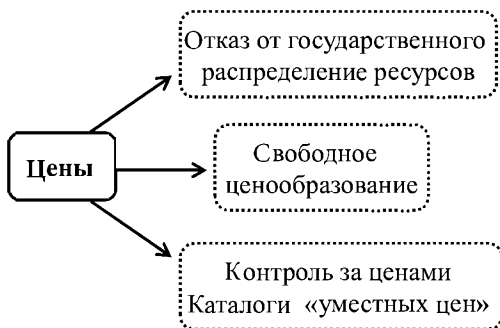


Рис. 23

не должна превышать 33%, двух или трех — 50%, а четырех или пяти — не более 65%. Экономическая власть монополий была ограничена контролем над ценами, которые должны были устанавливаться на рынке свободно, в результате взаимодействия рыночных сил.

Реформы Л. Эрхарда в короткие сроки дали значительные экономические результаты. Всего за два года производство потребительских товаров выросло в два раза, исчез “черный рынок”. Значительный рост производительности труда привел к росту заработной платы, что снижало влияние инфляции. Ускоренными темпами развивались такие отрасли промышленности, как машиностроение, приборостроение, оптика, электроэнергетика. В 1950 г. (по сравнению с 1936 г.), производство автомобилей увеличилось на 60%, электроэнергии — на 61,6%. В 1956 г. объем производства превышал уровень производства 1936 г. в два раза. С 1953 г. цены стабилизировались и даже начали снижаться.

В 1947–1949 гг. была проведена аграрная реформа, сократившая число крупных юнкерских хозяйств. Основная часть земельных угодий стала принадлежать средним и мелким хозяйствам. Высокая интенсивность этой сферы экономики на осно-

ве механизации и электрификации привела к росту абсолютных объемов производства при сокращении численности сельскохозяйственного населения.

10.3.2. Немецкое “экономическое чудо”

С середины 1950-х гг. в стране начался непрерывный экономический рост, продолжавшийся почти до конца 60-х гг. К 1956 г. уровень 1950 г. был удвоен, а к 1962 г. — утроен. В середине 50-х гг. ФРГ занимала второе место по величине золотовалютных резервов, третье место после США и Англии по объему промышленного производства.

Среднегодовые темпы экономического роста в 1950 — 1966 гг. составили около 9,2%. Динамика роста производства по некоторым отраслям промышленности по сравнению с довоенным уровнем представлена в табл. 7. Уровень инфляции в стране был одним из самых низких в Европе. Индекс цен промышленных товаров в 1951 г. составлял 111% от уровня цен 1950 г., в 1952 — 121%, в 1953 — 118%, в 1957 — 124%.

Таблица 7

Динамика роста производства, %

Производство	1936 г.	1956 г.
Промышленность, в том числе:	100	216
машиностроение	100	280
автомобилестроение	100	400
электротехническая	100	558
текстильная	100	189
пищевая	100	189

Динамичному развитию экономики ФРГ способствовал ряд факторов, прежде всего обновление основного капитала на новой технической основе. В этом процессе активное участие принимало государство, направляя на реконструкцию и техническое перевооружение значительные средства из государствен-

ного бюджета. Возможность такой ориентации расходов государственного бюджета была связана с низким уровнем расходов бюджета на военные цели. В соответствии с Потсдамским соглашением (1945) Германии было запрещено вооружаться и на военные расходы шло только 5–6% государственного бюджета. Деньги государства вкладывались в научные исследования, техническое и технологическое переоснащение отраслей промышленности. Бюджетная политика предполагала также ограничение численности государственного аппарата.

В послевоенные годы активно развивались те отрасли промышленности (легкая, пищевая, текстильная и т. п.), которым уделялось мало внимания в фашистской Германии. Капиталовложения в промышленность ФРГ в 50-е гг. достигали 25% национального продукта. Наряду с легкой промышленностью динамично развивались металлургия, химическая промышленность, машиностроение, перерабатывающая промышленность. Эффективно проводилась конверсия военных заводов и внедрение программ переобучения рабочих кадров.

Для стимулирования инвестиционной активности использовались фискальные инструменты. Уменьшение величины налогооблагаемой базы на инвестиции позволило снизить уровень налоговых платежей корпораций до 50%, а одновременное введение ускоренной амортизации, когда в первые два года можно было списать 50% стоимости производственных помещений, увеличило возможности частного инвестирования для обновления и развития производства.

Большую роль в послевоенном развитии экономики Германии сыграли автомобильная промышленность и производство бытовой техники. Уже в 1950 г. стали выпускаться всемирно известные “жуки”, которые не только стали народными, но и поддерживали конкуренцию на мировом рынке.

Повышался уровень доходов населения, шло активное и массовое формирование среднего класса. В течение 1954–1957 гг. произошло прямое снижение налогов на заработную плату и подоходного налога. В 1951 г. был принят закон, закреплявший уча-

стие рабочих в управлении производством, введивший в совет директоров предприятия их представителя. Была создана разветвленная система социального страхования.

Одним из важных направлений экономического роста стало развитие жилищного строительства. Общий объем инвестиций в жилищную программу за период 1950–1962 гг. составил более 65 млрд марок, а по объему строительства жилья на душу населения ФРГ вышла на 1 место. Финансирование программы осуществлялось частично за счет государства, частично — за счет привлечения частных инвестиций, частично — за счет фонда от реализации товаров, полученных по плану Маршалла.

Основными факторами, определяющими развитие ФРГ в 60-е гг., были быстрое развитие научно-технического потенциала, усиление ориентации на внешний рынок, увеличение государственно-монополистического капитала. Особенностью развития научно-технического потенциала страны была ориентация в первоначальный период на внедрение иностранных патентов и лицензий. Однако опасность технологического отставания в области НИОКР потребовала усиления внимания к развитию собственных исследований. За период с 1960 по 1970 г. расходы на это направление увеличились в 2,5 раза, а доля иностранных лицензий, используемых в промышленности, снизилась до 14%.

В результате структурной перестройки промышленности более чем в два раза сократилась доля добывающих отраслей. Быстрыми темпами развивались отрасли экспортной ориентации, автомобильная, химическая, электротехническая, авиационная и др. Основная часть капиталовложений направлялась преимущественно в отрасли, производящие новые виды сырья и материалов. Велика была роль иностранных инвестиций, преимущественно американских, направляемых главным образом в передовые отрасли, обеспечивающие НТП: машиностроение, нефтепереработку, химическую и электротехническую промышленности.

В 70–80-х гг. колебания и неустойчивость в мировой капиталистической экономике, рост инфляции, безработица, валютные проблемы и проблемы международной торговли привели к необхо-

димости проведения реиндустриализации и перехода к наукоемким технологиям: информационным, ресурсосберегающим, к биотехнологии, генной инженерии, композиционным материалам и др.

Были пересмотрены государственные приоритеты в научно-технической политике. Особое внимание стало уделяться разработке микропроцессорной техники, созданию современных систем связи и информации, энергосберегающим технологиям; проводится государственная поддержка подготовки научно-исследовательского персонала мелких и средних фирм. В результате к 1990 г. по затратам на НИОКР ФРГ занимала ведущую позицию в мире вместе с Японией и добилась крупных успехов в создании наукоемких производств.

Значительно повышается роль малого и среднего бизнеса. Начиная с 1975 г. государство стало активнее оказывать финансовую поддержку мелким и средним предприятиям, предоставлять им кредитные и налоговые льготы.

Большое влияние на экономическое развитие ФРГ оказало создание единого немецкого государства и перевод командно-административной экономики ГДР на принципы рыночного хозяйства. Была введена частная собственность, проведена денационализация государственных предприятий. При этом ГДР получила рыночные социально-экономические и политические формы организации общества сразу и в “готовом виде”. Сжатые сроки переходной экономики были обусловлены интеграцией в высокоразвитую рыночную экономику, наличием правовой базы, государственных институтов, валютно-финансовой системы и т. д.

10.4. Экономика Франции после Второй мировой войны

10.4.1. Основные направления экономического развития

После окончания Второй мировой войны экономика Франции находилась в тяжелом положении. Ущерб от военных дей-

ствий и бомбардировок дополнялся последствиями от оккупации. Почти на 70% сократилось промышленное производство, в 2 раза уменьшилось производство продукции сельского хозяйства, был практически ликвидирован торговый и военный флот, более 100 тыс. торговых и промышленных предприятий обанкротились, полностью была разрушена транспортная система.

Во Франции в послевоенный период значительно возросла роль государства в хозяйственной жизни. Восстановление экономики в 1945–1947 гг. Франция начала на основе национализации таких отраслей, как электроэнергетика, добыча угля, газовая и авиационная промышленность, судоходство и воздушный транспорт, а также ряда банков, сберегательных касс и страховых компаний. Было национализировано примерно 20% производственных мощностей страны. Управление национализированными предприятиями осуществляли административные советы, в состав которых входили представители рабочих. Национализация проводилась на основе компенсации, а полученные от нее средства вкладывались в наиболее рентабельные и прибыльные отрасли.

К 1958 г. в руках государства находилось 97% угольной промышленности, 95% выработки газа, 80% авиационного производства и электроэнергетики, более 40% автомобильной промышленности. Помимо этого государство осуществляло активное финансирование НИОКР в области атомной энергетики, владело железными дорогами, крупными военными предприятиями, держало акции ряда авиационных и морских транспортных компаний.

Значительную помощь в послевоенном восстановлении Франции сыграл план Маршалла. Франция получала от США помощь не только в натуральной, но и в денежной форме. За период с 1948 по 1958 г. суммарная помощь США составила 12 млрд долл. Основными потребителями кредитов стали автомобильные компании, металлургические и химические тресты. Большая часть этих средств была использована для импорта новейшего оборудования. Реализация плана Маршалла и меры, проводимые правительством страны, позволили осуществить модернизацию производственного потенциала страны, ускорить

темпы промышленного производства, и к лету 1947 г. достигнуть довоенного уровня.

Возрастающая роль американского капитала в известной степени ограничивала экономический суверенитет страны и приводила к финансовой зависимости. Усилилось влияние США на экономическое развитие Франции. Монополиям США стали доступны сырьевые ресурсы Франции, они также получили возможность покупать французские предприятия и создавать филиалы и дочерние фирмы своих компаний.

В послевоенный период во Франции были внесены позитивные изменения в трудовое законодательство: восстановлена 40-часовая рабочая неделя, введена более высокая оплата за сверхурочные работы, установлены двухнедельные оплачиваемые отпуска для рабочих и трехнедельные для служащих. Повысился уровень оплаты труда, была создана система государственного страхования.

С 1954 г. в экономике страны начался период подъема. По темпам промышленного развития в 1954–1958 гг. Франция обогнала большинство капиталистических стран. Одной из причин быстрых темпов экономического роста стало обновление основного капитала, рост инвестиций в реальный сектор экономики. Необходимость переоснащения и модернизации основного капитала предприятий была связана с “почетным возрастом” оборудования. К концу войны срок службы станков и оборудования составлял в среднем 30 лет, а в некоторых отраслях — более 40 лет.

Основная доля капиталовложений приходилась на тяжелую промышленность и новые отрасли. К середине 50-х гг. общий объем ежегодных инвестиций в основной капитал увеличился по сравнению с довоенным периодом в 2,6 раза, а выпуск промышленной продукции к 1958 г. возрос более чем в два раза. Большая доля инвестиций направлялась на развитие тяжелых отраслей промышленности. С середины 50-х гг. инвестиционные потоки были переориентированы на модернизацию химической промышленности, машиностроения, радиоэлектроники и приборостроения.

Возросла интенсивность процесса концентрации производства, появились финансово-промышленные группы, которые со второй половины 60-х гг. стали основной формой монополистических объединений во Франции. 10% финансово-промышленных групп распоряжались 40% частного имущества, производили 11% промышленной продукции и концентрировали более 35% производственных капиталовложений. Финансово-промышленные группы имели решающее влияние в руководстве национализированными отраслями промышленности.

Необходимость развития национальной экономики привела к значительному уменьшению вывоза капитала за границу. К началу 60-х гг. размер вывозимого капитала был почти в 6 раз меньше вложений французского капитала в национальную промышленность, транспорт и торговлю. Экспорт капитала стал осуществляться преимущественно частными предпринимателями.

В сельском хозяйстве завершился технический переворот, широко стала применяться сельскохозяйственная техника, возросла концентрация производства. Крупные хозяйства, составлявшие 5%, обрабатывали более 25% земли.

Развитие научно-технической революции, превращение науки в непосредственную производительную силу в 60-х гг. требовало структурной перестройки промышленности. Быстрое развитие получают авиационная, химическая, автомобилестроительная промышленность, создаются новейшие отрасли военно-промышленного комплекса — аэрокосмическая, ракетная, атомная. Значительно возросли темпы экономического роста. За период с 1958 по 1968 г. темпы роста продукции промышленности составили 5,5%, а объем промышленного производства увеличился на 60%.

Большое влияние на экономическое положение страны оказали начавшиеся в Западной Европе интеграционные процессы. Первым шагом реализации интеграционных тенденций стало создание в 1951 г. шестью странами (Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Голландия и Люксембург) Европейского объединения угля и стали, в рамках которого были постепенно отменены та-

моженные пошлины. В марте 1957 г. Франция подписала соглашение о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС). Включение Франции в интеграционные процессы и расширение ее участия в международных экономических отношениях способствовали дальнейшему развитию экономики страны.

10.4.2. Особенности государственного регулирования экономики во Франции. Экономическая политика дирижизма

Дирижизм — это политика активного вмешательства государства в экономику, основанная на теории французского экономиста Ф. Перру о принципах индикативного (рекомендательно-го) государственного планирования по наиболее важным направлениям развития экономики. Для индикативного планирования было характерно применение прямых методов вмешательства государства в экономику — контроль над ценами, широкая кредитная деятельность, эмиссия ценных бумаг, активная предпринимательская деятельность государства, владевшего значительной частью промышленных и транспортных предприятий, и др.

Дирижизм как активная долгосрочная экономическая политика государства на основе планирования рассматривался в качестве инструмента решения задач, стоящих перед экономикой страны после Второй мировой войны — восстановление экономики, ускорение темпов экономического роста, структурная перестройка экономики, модернизация старых отраслей промышленности и создание современных отраслей производства, преодоление отставания национального производства от уровня других стран.

Реальность влияния государства на экономику на основе индикативного планирования была обусловлена наличием значительного государственного сектора и отсутствием крупных финансовых ресурсов у национальных корпораций. Государственный сектор в экономике Франции включал 20% работающих в промышленности, более 60% — в науке и 50% — в недвижимости.

Государственное программирование во Франции базировалось на определении правительством желательного объема про-

изводства и дальнейшей разработке конкретных программ развития отдельных отраслей. В соответствии с этими программами правительство заключало контракты с крупными предприятиями, предоставляя одновременно государственные кредиты и налоговые льготы.

Управление экономикой на основе индикативного планирования во Франции затрагивало как государственный, так и частный сектора. С государственными неакционерными предприятиями заключались долгосрочные контракты с конкретными плановыми заданиями, выполнение которых было обязательным. С акционерными обществами с преобладающей долей государства в контрактах определялись только стратегические направления развития и желаемые экономические результаты. Эти экономические ориентиры носили рекомендательный характер, но их выполнение стимулировалось налоговыми льготами, субсидиями и кредитами.

Для реализации индикативного планирования в 1946 г. был создан Генеральный комиссариат планирования и принято семь общенациональных планов развития, регулировавших рост производства, потребления и инвестиций. Государственное планирование, используя распределение государственных финансов, государственных заказов и механизм кредитования, получило реальные механизмы контроля над ценами, инфляцией и т. п.

Каждый план определял собственные приоритеты в развитии экономики. Первый план охватывал период с 1947 по 1950 г. (план Моне, продленный до 1953 г.) и был направлен на восстановление народного хозяйства и модернизацию национализированного сектора экономики. План Моне охватывал такие ключевые отрасли, как энергетику, сельскохозяйственное машиностроение, угольную промышленность, черную металлургию, внутренний транспорт и производство цемента. Успешное выполнение первого плана привело к распространению государственного индикативного планирования на всю экономику страны.

Второй план (1954–1957) был направлен на укрепление конкурентоспособности частного сектора экономики. В годы треть-

го плана (1958–1961) происходил переход от политики протекционизма к режиму “открытой экономики”. В 1960-е гг. в период реализации четвертого и пятого планов национального развития был взят курс на рост масштабов производства и создание крупных национальных фирм. В рамках шестого пятилетнего плана (1971–1975) ставилась задача создания национальных компаний международного масштаба, повышения нормы прибыли и стимулирования накопления капитала.

Седьмой план (1976–1980) провозглашал политику “промышленной переориентации”. Создание ЕЭС, рост свободного движения капиталов и рабочей силы, усиление влияния мирового рынка на национальную экономику определили основные задачи седьмого пятилетнего плана. Политика “промышленной переориентации” была направлена на приспособление экономики страны к новым условиям международной интеграции на основе создания транснациональных корпораций и усиление связей с мировым рынком. Стремление к формированию универсального хозяйства сменилось ориентацией на поддержку государством наиболее конкурентоспособных отраслей. Одновременно продолжают активно разрабатываться государственные отраслевые программы в ядерной энергетике, информатике, авиастроении.

Идеология индикативного планирования и конкретные задачи планов учитывали изменения в приоритетах экономического развития страны. С начала 60-х гг. стали появляться социальные цели и вопросы территориального развития. По мере совершенствования планирования использовались прогнозы в системе национального счетоводства с формулировкой задач экономического роста и созданием сценария состояния экономики в последний год плана, т. е. формулировались пропорции, объемы производства основных видов продукции, рассматривались социальные показатели (заработная плата, социальные пособия и т. п.). Основные целевые установки восстановления и дальнейшего развития экономики Франции менялись в соответствии с изменением реальной ситуации и возникающими проблемами.

Если после войны первоначально был взят курс на пропорциональное развитие всего комплекса отраслей, то в 70-е гг. правительство стало стимулировать развитие тех перспективных отраслей, продукция которых могла быть достаточно конкурентоспособной на мировом рынке. Особенно значительные успехи были достигнуты в автомобильной, авиаракетной и электротехнической промышленности. Уже к началу 80-х гг. доля Франции в этих отраслях превышала 10% от совокупного производства развитых капиталистических стран (а не 6%, как по промышленности в целом).

Концепция государственного дирижизма применялась во Франции до 80-х гг. и позволила ей войти в десятку наиболее развитых стран мира.

В 80-х гг. XX в. происходит пересмотр приоритетов экономического развития. Администрация президента Франции Ф. Миттерана провела более 200 реформ, среди которых стоит отметить следующие:

— принятие Закона о национализации (1982). В отличие от “точечной” по масштабам и по отраслевому охвату национализации в послевоенный период национализация 80-х гг. охватила пять крупнейших промышленных групп: в цветной, химической промышленности, в электронике и электротехнике, в производстве стекла и строительных материалов, в сталелитейной промышленности, авиа- и ракетостроении. В октябре 1982 г. были национализированы два крупнейших филиала американской компании ИТТ. В результате во Франции сложился самый крупный государственный сектор экономики, охватывавший примерно 1/3 промышленной продукции и обеспечивавший 1/4 всего экспорта;

— для контроля за распределением кредитов в собственность государства перешли 36 банков и две крупнейшие финансовые группы — “Париба” и “Сюзэ”. Доля государственного сектора в сфере финансирования и кредита составила 95%. Это привело к более эффективному использованию денежных средств, целенаправленному проведению льготного кредитования;

— в производственной структуре Франции возрастает значение мелких и средних предприятий, использующих новейшие технологии. Их финансовую поддержку должны были взять на себя национализированные банки;

— в результате проведения социальных реформ был повышен минимальный размер заработной платы, на 40–50% увеличены размеры пенсий и пособий, сократилась рабочая неделя.

Успех проводимых реформ во многом зависел от сохранения устойчивых темпов роста. Для одновременного финансирования перестройки экономики и поддержания необходимого жизненного уровня необходим был ежегодный прирост ВВП в размере 3%. Однако достичь их страна не смогла. Правительство во главе с Ж. Шираком, сформированное в 1986 г., начало проводить политику, направленную на либерализацию экономики. Ее основными направлениями были:

— денационализация экономики с целью восстановления способностей фирм к гибкой реакции на изменение рыночной ситуации и ограничения роли государства при выборе частными фирмами своей экономической стратегии. Тенденции к интернационализации хозяйственной жизни эффективней реализуются частными компаниями, а не фирмами с различной формой собственности. Увеличение числа мелких акционеров должно было заложить основы “народного капитализма”;

— уменьшение государственной регламентации различных сфер экономической деятельности. С 1987 г. все предприятия промышленности и сферы услуг получили право самостоятельно устанавливать цены в соответствии с рыночными условиями. Государство регулировало цены на медикаменты, книги, тарифы на свет, газ, железнодорожный транспорт; были предусмотрены меры по уменьшению государственного вмешательства в кредитную сферу;

— сокращение масштабов налогообложения для расширения свободы частного предпринимательства и инициативы.

Все эти либеральные мероприятия позитивно сказались на экономике Франции. В 1986–1989 гг. ежегодный темп прироста

ВВП составлял в среднем около 3%, промышленного производства — 4%, более чем в два раза выросли капитальные вложения.

10.5. Экономика Англии после Второй мировой войны

10.5.1. Особенности экономического развития

Вторая мировая война значительно ослабила британскую экономику. За годы войны Великобритания потеряла 25% национального богатства, на 10% сократился объем промышленного производства. Доля Великобритании в мировом экспорте снизилась с 11,3% в 1937 г. до 9,8% в 1947 г. Экономика Британской империи после Второй мировой войны ослабла не только из-за естественных последствий для воюющей страны, но и в результате постепенного распада колониальной системы.

В послевоенный период лейбористское правительство разработало программу возрождения “*Лицом к будущему*”. Условием ее реализации было постепенное повышение удельного веса государственной собственности. С этой целью:

— была проведена национализация угольной и газовой промышленности, некоторых электростанций и сталелитейных предприятий, всего внутреннего транспорта и связи, Английского банка. Компенсация владельцам национализированных предприятий превышала их реальную стоимость;

— увеличились капиталовложения в промышленность для реконструкции предприятий;

— возросли военные расходы Англии, которая принимала прямое участие в создании блока НАТО;

— в сфере социальных отношений был отменен антирабочий закон о профсоюзах и восстановлено право профсоюзов на забастовки, стачки и т. д. В традиционной для других стран форме была проведена реформа социального страхования.

Определенную роль в экономическом восстановлении Англии сыграло ее присоединение в 1948 г. к плану Маршалла, по-

лучение в соответствии с ним поставок продукции и денежных займов. В период экономического кризиса 1949 г. США сократили импорт из стран стерлинговой зоны, что привело к уменьшению золотых и валютных резервов. Для приостановки утечки золота и валюты правительство Англии провело девальвацию фунта на 30,5%. Это ослабило фунт стерлингов как международную валюту и укрепило позиции золота.

В послевоенный период развитие экономики страны носило неравномерный характер. Если новые отрасли (электроэнергетика, машиностроение, химическая промышленность) развивались быстрыми темпами, то старые традиционные отрасли (угольная, текстильная и др.) так и не смогли достичь к 1951 г. довоенного уровня.

Для стимулирования роста производства сельскохозяйственной продукции в 1947 г. была принята четырехлетняя программа, в соответствии с которой гарантировался минимальный уровень цен, были предусмотрены субсидии фермерам на мероприятия по повышению урожайности и продуктивности животноводства. В результате сельскохозяйственное производство в 1951–1952 гг. увеличилось по сравнению с довоенным уровнем на 50%.

Инвестиции в промышленность и четырехлетняя программа развития сельского хозяйства способствовали повышению темпов экономического роста, наращиванию объемов производства и росту производительности труда. В 1948 г. промышленность страны смогла достичь и превзойти довоенный уровень, а к 1950 г. удалось в основном восстановить экономический потенциал страны.

Правительство консерваторов, возглавляемое У. Черчиллем (1951), предложило стране свою экономическую политику. Ее основными направлениями являлись:

- частичная денационализация отраслей промышленности, в первую очередь металлургии;
- проведение структурной перестройки экономики под влиянием НТР и соответствующее изменение финансовой политики,

направленной на преодоление отставания от США, Японии и ФРГ по уровню технического оснащения и технологии производства;

— стимулирование формирования крупных монополистических объединений;

— создание экономического союза ряда европейских государств под эгидой Англии с целью сохранения независимого положения в мире. Для противостояния ЕЭС Англия в 1960 г. создала Европейскую ассоциацию свободной торговли (ЕАСТ), объединявшую Австрию, Данию, Норвегию, Португалию, Швейцарию и Швецию. В рамках этой организации были сохранены прежние таможенные тарифы в торговле с государствами других регионов мира.

В 50-е гг. экономическое развитие Англии ускорилось. Это происходило в связи с отсутствием длительных и глубоких экономических кризисов и под влиянием НТР, требовавшей структурной перестройки экономики и изменения приоритетов инвестиционных потоков. Ведущие места в отраслевой структуре промышленности занимали машиностроение, металлургия и металлообработка.

В этот же период страна испытывала определенные трудности, связанные с демографической ситуацией и уровнем подготовки специалистов. Медленный рост рождаемости и изменения в возрастной структуре населения сочетались с недостаточной квалификацией рабочей силы. Англия имела самый низкий показатель уровня образования среди развитых стран. Только 15–17% 18-летней молодежи продолжало обучение в высшей школе (в США — 42%). В результате на рынке труда наблюдался избыток неквалифицированной рабочей силы, и ощущалась нехватка профессионально подготовленных работников. В целом в первые послевоенные десятилетия экономика Англии развивалась в одном направлении с другими европейскими странами, но уступала по темпам экономического развития ФРГ, США и Японии.

60–70-е гг. были периодом противоречивого хозяйственного развития. Правительство лейбористов проводило политику

поощрения концентрации промышленного и банковского капитала. Крупным монополиям предоставлялись налоговые льготы, дешевые кредиты и субсидии.

Монополизация охватила практически все отрасли экономики, в том числе и принадлежащие государству. Впервые возникли монополии, капитал которых превысил 1 млрд ф. ст. В 1969 г. из 20 крупнейших частных компаний в Западной Европе 8 были английскими. В угольной и сталелитейной промышленности весь объем производства был сосредоточен в двух государственных компаниях. Одна электротехническая компания производила 90% всего национального объема электроэнергии. Активно проходили процессы объединений и слияний. Английский капитал продвигался на международный уровень и был представлен в ряде крупнейших международных монополий — “Ройял Датч-Шелл”, “Юнилевер” и др.

Одновременно с политикой “партнерства” с крупными корпорациями проводилась политика замораживания заработной платы в условиях роста стоимости жизни, ограничивались права профсоюзов, сокращались ассигнования на социальные цели и вводились новые налоги на потребительские товары.

Общее экономическое положение страны в этот период было достаточно сложным. В Великобритании темпы прироста промышленной продукции были в несколько раз ниже, чем в других странах (табл. 8), непрерывно снижалась доля Англии в мировом промышленном производстве развитых стран — с 8,3% в 1965 г. до 5,8% в 1972 г.

Таблица 8

Темпы прироста промышленной продукции, %

Страна	Великобритания	Япония	Франция	ФРГ
Темпы прироста	2,3	11,1	5,8	4,8

Лейбористское правительство пыталось решить эти проблемы путем усиления государственно-монополистического регу-

лирования экономики. Однако эти мероприятия не оказали необходимого влияния и в определенной степени тормозили хозяйственное развитие страны. Распад колониальной системы, изменение глобальных социально-экономических процессов вынудили Англию переориентироваться во внешней торговле на рост товарооборота со странами Западной Европы и США и войти в Общий рынок. Высокого уровня достигла инфляция. По отношению к 1965 г. индекс потребительских цен в 1971 г. вырос на 37%.

10.5.2. Экономическая политика М. Тэтчер

Приход к власти в 1979 г. М. Тэтчер ознаменовал совершенно новую для Англии экономическую программу, основанную на неоконсервативной концепции, характерной для государственного регулирования в развитых странах. Правительство делало ставку на свободное предпринимательство, личную инициативу, индивидуализм и отказ от жесткого государственного регулирования экономики. В основе реформирования методов государственного регулирования экономики лежали идеи экономического либерализма, свободного предпринимательства, личной инициативы, предполагающие сокращение регулирующей функции государства и усиление значения рыночных механизмов.

Важным направлением экономической политики М. Тэтчер была *денационализация*. Для экономики Англии была характерна высокая степень национализации. Государственные предприятия производили в 1979 г. 10% ВВП. Отсутствие в государственном секторе конкуренции или угрозы банкротства не стимулировало рост эффективности производства.

Правительство приступило к проведению крупномасштабной денационализации государственных предприятий. Частным фирмам были проданы богатые месторождения нефти, заводы по производству радиоактивных изотопов, национальная компания по перевозке грузов, угольные шахты, телекоммуникации и предприятия газовой, сталелитейной, электроэнергетической промышленности. За период 1984–1987 гг. была приватизирована 1/3 государственной собственности в промышлен-

ности. Приватизация привела к тому, что значительно возросло количество держателей акций и по числу акционеров Великобритания заняла второе место в мире.

Изменения затронули и оставшиеся государственные компании. Одновременно с предоставлением большей хозяйственной самостоятельности эти предприятия стали полностью автономны в финансовом отношении. Такие компании уже не находились в сфере искусственного благоприятного климата, цены полностью определялись рыночной конъюнктурой. Резко сократилась доля государственных капиталовложений в английскую экономику. В начале 90-х гг. она составляла всего 25% против 50%, характерных для предшествующего периода.

Определенное место в процессе разгосударствления занимала приватизация жилья, которое арендовалось у местных властей. Содержание таких домов повышало расходы местных бюджетов, и был принят закон, по которому местные органы власти могли продавать дома по льготным ценам арендаторам.

Важным направлением экономической политики М. Тэтчер было *развитие малого и среднего бизнеса*, повышение его экономической самостоятельности. Малый и средний бизнес стал новой силой в экономической структуре Великобритании. Мелкие и средние хорошо оборудованные фирмы могли быстро и гибко реагировать на изменение рыночной ситуации в отличие от крупных корпораций. Кроме того, эта часть предприятий успешно дополняла производство на крупных объединениях, часто работая по их заказам.

Основным направлением *бюджетно-налоговой политики* было сокращение государственных расходов. Было проведено сокращение численности государственных чиновников и общего уровня затрат на содержание государственного аппарата. Составляющим элементом сокращения государственных расходов было сокращение расходов бюджета на социальные цели и жесткий контроль над уровнем заработной платы.

В результате изменения *налогового законодательства* ставка подоходного налога была снижена и возросли налоговые льго-

ты частному бизнесу. Ставка налога на прибыль крупнейших корпорация была последовательно снижена сначала до 50%, а затем до 35%. Были отменены взносы предпринимателей в фонды социального страхования на занятую рабочую силу. Одновременно усиливалось косвенное налогообложение. Возросла ставка налога на добавленную стоимость (с 8 до 15%), которым облагался широкий ассортимент товаров первой необходимости, а также бытовые услуги и медицинская помощь. Удельный вес косвенных налогов в доходах бюджета вырос с 34% в 1979 г. до 39% в 1981 г.

Антиинфляционная политика реализовывалась на основе сокращения займов, предоставляемых государством частному сектору, контроля темпов роста денежной массы, повышения ставки процента, сокращения численности государственного аппарата.

Реформы этого периода затронули и *внешнеэкономическую деятельность*. В 1980 г. были отменены все ограничения на экспорт капитала. В начале 80-х гг. среднегодовой размер внешнеэкономических инвестиций частного капитала составлял в среднем 35 млрд ф. ст. Основная часть английского капитала экспортировалась в развитые индустриальные страны. Одновременно поощрялись вложения иностранного капитала в английскую экономику.

Большое внимание уделялось *рационализации производства*. Были реализованы программы технической реконструкции и модернизации электротехнического машиностроения, текстильной промышленности и ряда других отраслей. Большая часть инвестиций направлялась на замену и модернизацию оборудования, внедрение новых энерго- и ресурсосберегающих технологий. Наибольший прирост капиталовложений был в автомобилестроении, в химической, полиграфической и целлюлозно-бумажной промышленности. Одновременно сохранялся высокий уровень расходов на НИОКР в военной области.

Рост занятости в экономике привел к снижению безработицы. Если в 1987 г. без работы было 9,8% рабочей силы, то в 1989 г. — 6,8%. Для сокращения числа безработных была разработана про-

грамма профессионального их обучения. Ее реализация делала возможным переобучение и дальнейшее трудоустройство около 600 тыс. чел.

Важным элементом экономического роста являлся потребительский спрос населения и частные капиталовложения, положительная динамика которых была связана с *ростом доступности кредита*. В результате возросли как потребительские расходы населения, особенно на товары длительного потребления, так и масштабы частных капиталовложений, наибольший прирост которых имел место в автомобилестроении, целлюлозно-бумажной и полиграфической отраслях.

В результате проводимой экономической политики темпы экономического роста в 80-е гг. составляли в среднем 3–4% в год, что превышало аналогичные показатели в других странах. Рост производительности труда в среднем составлял 2,5% в год, уступая лишь Японии. Возросла и капиталотдача, характеризующая эффективность использования основного капитала. Англия была единственной из развитых стран, кроме Японии, где этот показатель имел положительную динамику по сравнению с 1970-ми гг. Темпы инфляции снизились с 16% в 1980 г. до 4% в 1983 г.

10.6. Экономика Японии после Второй мировой войны

10.6.1. Особенности экономического развития. Политика “обратного курса”

Вторая мировая война нанесла значительный ущерб японской экономики. Выпуск промышленной продукции в 1945 г. составлял 28,5% от уровня 1935–1937 гг. Если в 1948 г. в других побежденных странах объем производства приблизился к довоенному уровню, то в Японии он достиг только 52%. Чрезвычайными были размеры инфляции. Японии не была предоставлена помощь по плану Маршалла, а оказана только гуманитарная помощь в размере 2,3 млрд долл.

В послевоенный период политика союзных держав по отношению к Японии была определена Потсдамской декларацией. Япония была оккупирована войсками США, которые выступали от имени всех союзных держав и практически осуществляли верховную власть в стране: формировали государственный бюджет, контролировали финансы, внешнюю торговлю, органы правосудия, полицию и т. п. США начали проводить в Японии политику демилитаризации в соответствии с американскими стандартами, а правящие круги Японии видели в США не только своего союзника в мирное время, но и потенциального помощника.

В 1947 г. была принята новая Конституция Японии, в соответствии с которой страна стала конституционной парламентской монархией. Император стал “символом государства и единства нации”, а его власть была ограничена парламентом. В новой Конституции была закреплена антимилитаристская направленность, был введен запрет на производство, хранение и использование ядерного оружия. Конституция провозгласила отказ от войны как средства решения международных конфликтов и формирования собственных вооруженных сил. Предусматривалось лишь формирование сил самообороны и выделение на эти цели всего лишь 1% ВВП, что позволило переориентировать финансовые средства на ускорение перестройки экономики.

После принятия новой Конституции Японии США стали проводить в Японии политику, получившую название “*обратного курса*” (1946–1949 гг.), основным разработчиком которой был крупный банкир и предприниматель Дж. Додж (экономический советник американской администрации). Этот план предусматривал не только простое оказание финансовой помощи Японии. Политика “обратного курса” была направлена на реформирование экономики Японии на основе ее демократизации, формирования либеральных ценностей и свободной конкуренции, ликвидации излишнего монополизма при сохранении регулирующей и организующей роли государства. Начался первый этап модернизации экономики Японии, что позволило ей превратиться в крупнейший центр современного мирового хозяйства.

В соответствии с политикой “обратного курса” в Японии был проведен ряд мероприятий, направленных на восстановление и модернизацию экономики.

Демонополизация экономики. Для японской экономики был характерен высокий уровень монополизации. В 1947 г. девять крупнейших концернов контролировали более 32% всего акционерного капитала. Проводимая политика денационализации фактически означала изменение институциональных условий хозяйствования, трансформацию всей системы корпоративного управления, развитие рынка ценных бумаг. Были распущены дзайбацу — крупнейшие холдинги Японии закрытого типа, а их акции и другие ценные бумаги пущены в свободную продажу. Преимущественное право на покупку акций компании получили работники компаний и жители региона, в котором работала компания. Для предотвращения концентрации собственности величина покупаемых акций не могла превышать 1%. В результате частным лицам было продано почти 70% акций.

В 1947 г. начал действовать закон о запрете чрезмерной концентрации производства. Запрещалось образование холдингов и монополистических объединений. Максимальный уровень владения акциями других компаний составлял 25%, проводился контроль над слиянием фирм, гарантировалась свобода торговых сделок.

Демонополизация экономики позволила сформировать на внутреннем рынке конкурентную среду и привела к развитию малого предпринимательства. Антимонополистические мероприятия дали толчок перестройке старой структуры японских концернов и обновлению методов руководства производством при сохранении накопленного потенциала. Однако крупнейшие дзайбацу (“Мицуи”, “Мицубиси”, “Сумимото”, “Ясуда”) сохранили свою экономическую и финансовую базу и вскоре вновь заняли господствующее положение в экономике.

Бюджетная реформа (1950) предполагала строгое сбалансирование статей бюджета. Были прекращены выплаты компенсаций военным заводам за конверсию, а убыточным предприя-

тиям не предоставлялись субсидии. Был принят единый фиксированный валютный курс (без обратимости иены).

Реформа налоговой системы. Одновременно с общим повышением налогов происходил процесс их перераспределения: снижались налоги на корпорации на основе переоценки стоимости основного капитала, были отменены налоги на сверхприбыль при увеличении налогообложения трудящихся. Это создавало благоприятные условия для ускоренного накопления капитала, повышения темпов экономического роста.

Денежная реформа 1947 г. жестко ограничила обмен банкнот. Старые банкноты можно было положить на депозиты с последующим их “замораживанием”. Эти средства могли быть использованы для уплаты налогов и расчетов между предприятиями.

Земельная реформа (1947–1950) проводилась на основе принудительного выкупа государством помещичьей земли с последующей ее продажей арендаторам. Такой механизм выкупа земли снимал проблему ведения сложных переговоров между собственниками земли и арендаторами. Принудительному перераспределению подлежало более 70% земли. В результате земельной реформы численность собственников земли возросла более чем на 70%, а численность арендаторов сократилась в 5 раз. К 1950 г. крестьянам перешло 60% всей арендованной земли, сформировался слой свободных фермеров. Земельная реформа способствовала увеличению емкости внутреннего рынка, повысила товарность сельского хозяйства, высвободила значительные трудовые ресурсы. С 1946 по 1970 г. производство сельскохозяйственной продукции выросло более чем в два раза.

Реформы в социальной сфере. В соответствии с новым законодательством был установлен 8-часовой рабочий день, повышена заработная плата за сверхурочные работы, введено социальное страхование и оплачиваемые отпуска. Были легализованы организации трудящихся, которым предоставлялось право на забастовки, вводилась охрана труда и т. д.

При перестройке японской экономики был использован опыт прямого контроля и активной роли правительства. В Япо-

нии сочетались механизм рыночного хозяйства с государственной поддержкой частного накопления. Государство применяло селективные налоговые и кредитные льготы, выборочный контроль над составом конкурентов в отраслях.

В течение трех послевоенных десятилетий менялись приоритеты экономического развития и соответственно структура экономики. Если в 50-е гг. в центре внимания находились базовые отрасли: металлургия, химическая промышленность, гидроэнергетика, судостроение, торговый флот, то в 60-х гг. — автомобильная промышленность, нефтепереработка и нефтехимия, электротехническая промышленность. Структурная перестройка проходила в Японии при сверхвысоких темпах — за 1955–1970 гг. среднегодовой прирост ВВП превышал 11%, норма валового накопления приближалась к 35% и была самой высокой из всех ведущих капиталистических стран.

10.6.2. Японское “экономическое чудо”

В 50-х годах начинается новый важный этап в развитии страны, получивший в мировой истории название “японского чуда”. Темпы роста японской промышленности превышали темпы роста во всех развитых странах (табл. 9).

Таблица 9

Среднегодовые темпы экономического роста, %

Годы	Япония	ФРГ	Италия	Франция	США	Англия
1951–1970	15,2	7,4	7,4	6,2	4,0	3,0
1961–1970	11,0	4,9	5,6	5,8	4,1	2,8

По объему ВВП и промышленного производства в 1969 г. Япония вышла на второе место в мире, на первое место по производству судов, стали, некоторых электро- и радиотоваров и превзошла все страны по уровню накопления капитала. В 1968 г. инвестиции в основной капитал Японии составляли 34,7% ВВП по сравнению с 14% в США.

Теоретической основой политики правительства в этот период стала кейнсианская теория о необходимости государственного регулирования рыночной экономики с учетом специфических этнических условий страны. Стимулируя накопления с последующим инвестированием национальной экономики, правительство проводило политику “низких процентов” на основе регулирования цен и невысоких процентных ставок. Активное проведение политики протекционизма в автомобилестроении с одновременным облегчением доступа иностранных технологий привел к быстрому развитию отрасли. Если в 1946 г. в Японии было собрано 110 легковых автомобилей, в 1962 г. фирма “Тойота” экспортировала только 0,2% от общего импорта иностранных автомобилей в США, то в 1972 г. доля “Тойоты” составляла уже 16%.

60–70-е гг. были периодом быстрого развития материалоёмких отраслей: металлургии, нефтепереработки, химических производств. Одновременно активно развиваются наукоемкие отрасли, происходит сокращение энергоёмких производств, реконструкция текстильной, судостроительной и ряда других отраслей промышленности.

Быстрому подъёму экономики Японии способствовал ряд факторов.

Эффективное использование достижений НТР. Япония умело применяла достижения мировой научной мысли, приобретая патенты, лицензии, ноу-хау и реализуя их на практике. Это позволило обеспечить экономию денежных средств и сделать на основе уже достигнутого другими странами научно-технического уровня колоссальный рывок в науке и технике (рис. 24).

Отсутствие собственных сырьевых ресурсов ограничивало возможности для экстенсивного роста и предопределило необходимость интенсивного пути развития. Япония вынуждена была импортировать 99% необходимых природных ресурсов (100% бокситов и никеля, хлопка, натурального каучука, более 90% нефти, железной руды, цветных металлов). Ограниченность природных ресурсов вынудила Японию не только постоянно проводить модернизацию производства, осуществлять разработку



Рис. 24

и внедрение материало- и энергосберегающих технологий, но и развивать экспортную ориентацию экономики. Экспорт национальной продукции должен был обеспечить финансовые средства для импорта сырьевых, энергетических и продовольственных ресурсов. Ориентация на экспорт в условиях жесткой конкуренции потребовала от японской промышленности производить продукцию по самым высоким мировым стандартам, обеспечивать ее конкурентоспособность по таким параметрам, как цена, качество, сервисное обслуживание и т. п.

Высокая норма накопления капитала приводит к массовому обновлению основного капитала, а наличие высококвалифицированной рабочей силы, высокая инициативность японских предпринимателей — к формированию высокоэффективного производства.

Структурные изменения и техническое перевооружение японской промышленности происходили в два этапа. Со второй половины 50-х гг. начинается освоение новых технологических процессов и отраслей производства. Возрастает удельный вес автомобильной и электротехнической промышленности, требующих больших капиталовложений и квалифицированной рабочей силы, при сокращении трудоемких отраслей. Второй этап перестройки — с середины 60-х гг. — связан с развитием наукоемких отраслей и кибернетизацией производства. Высокая норма накопле-

ния (почти 40%) сохранялась в 70-е гг. Основная часть инвестиций была направлена на активные элементы основного капитала, на создание новых производственных мощностей, что обеспечивало высокий технологический и технический уровень производства.

Активная экономическая роль государства, которое являлось крупным собственником и покупателем, имела большое значение для экономического подъема Японии (рис. 25). Государство также воздействовало на экономическое развитие на основе планирования, но при этом планы разрабатывались представителями финансовых групп и корпораций. Разрабатывались два вида планов — общегосударственные, реализация которых обеспечивалась частными инвестициями, и отраслевые, реализуемые финансовыми средствами государства.

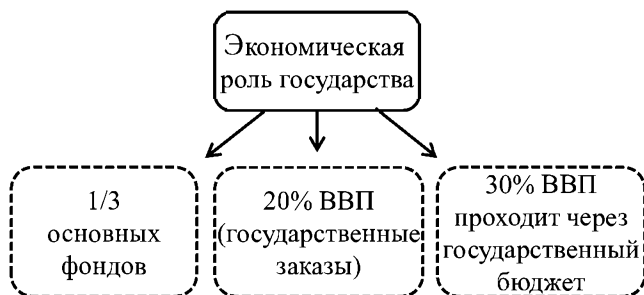


Рис. 25

Особую роль в быстром экономическом развитии Японии сыграла специфическая форма отношений между наемным трудом и капиталом. Сформировалась система *патернализма*, основанная на традиционных духовных ценностях японцев. Возникшая еще в период феодализма идея о том, что государство или хозяин обязан опекать подчиненных людей, создавать им условия для нормальной жизни и работы до конца дней в модифицированной форме существует и в настоящее время. Японские менеджеры установили прямую зависимость между эффективностью работы предприятия и состоянием трудовых ресурсов. Создавая условия для труда, жизни, отдыха человека и его се-

мы, предприниматели получают значительные экономические выгоды, увеличивая экономический потенциал фирмы.

Большое значение имеют также такие черты японцев, как инициативность, заинтересованность, трудолюбие, дисциплинированность, ответственность, бережливость.

Основными элементами японской системы трудовых отношений являются следующие:

— система пожизненного найма, которая основана не на формальном юридическом “закреплении” человека, а на реальном обеспечении заинтересованности работников максимальное время трудиться на данном предприятии и пожизненно связать с ним свою судьбу. Увеличение стажа работы влияет на уровень заработной платы и будущей пенсии, на продолжительность отпуска, на получение некоторых дополнительных привилегий;

— социально-психологические факторы, имеющие большое значение в современных условиях для повышения эффективности производства. Администрация фирмы принимает меры для создания хорошего психологического климата и сплочения трудового коллектива. Формируется понимание фирмы и ее работников как единой семьи, все члены которой помогают и поддерживают друг друга;

— система оплаты труда. Величина заработной платы работников фирм состоит из многих элементов. На формирование суммарного заработка работника влияют возраст, стаж, образование, должность и обязанности, условия труда, результаты работы, пособия на содержание семьи, жилье, транспорт. Особенностью производства в Японии является относительно низкая доля заработной платы в стоимости конечного продукта по сравнению с другими странами. Так, доля заработной платы в готовом продукте в США составляет 32%, в Великобритании — 27%, в Японии — 11%. Это связано с тем, что в Японии рост производительности труда значительно опережает рост заработной платы, а темп прироста производительности труда выше, чем во многих других странах. Доля оплаты труда в стоимости отдельных видов товаров представлена на рис. 26.

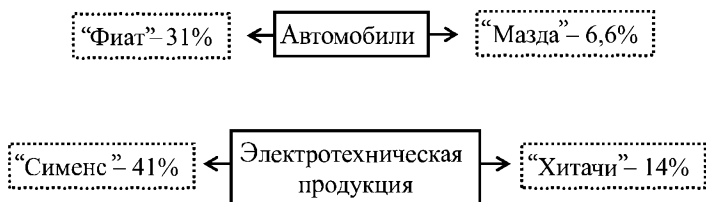


Рис. 26

— система кадровой ротации, предполагающая перемещение работников по горизонтали и вертикали через каждые 2–3 года. Основная цель ротации — определить место, которое в наибольшей степени способствует реализации потенциальных способностей работника и, в конечном счете, результативности работы фирмы в целом;

— система подготовки на рабочем месте связана с четким разделением функций между средним и высшим образованием, обеспечивающим фундаментальные знания, и внутрифирменным обучением, обеспечивающим профессиональную подготовку;

— система репутаций, предполагающая составление ежегодных характеристик на каждого работника по месту работы его коллегами. Такие характеристики помогают работникам объективно оценить себя как в трудовом процессе, так и во взаимоотношениях в коллективе.

В 70-е гг. начался новый этап в развитии японской экономики. Общемировые экономические проблемы, связанные с ростом цен на энергоресурсы и сырье, привело к необходимости опережающего роста энергосберегающих технологий и производств и наукоемких отраслей. Произошли значительные сдвиги в структуре японской экономики: снизилась доля обрабатывающей промышленности и сельскохозяйственного производства, возросла доля машиностроения преимущественно за счет электротехнической продукции.

Возросло значение самостоятельных научно-исследовательских работ в результате значительных усилий государства и крупных компаний. Расходы Японии на НИОКР возрос-

ли с 2,1% национального продукта в 1975 г. до 6,1% в 1985 г., значительная их доля приходилась на электронную промышленность и точное машиностроение.

К 80–90-м гг. Япония сумела прочно закрепиться на втором месте в мире, уступая только США. Экономика Японии характеризуется высоким удельным весом высокотехнологичных предприятий, производящих средства связи и спутниковое оборудование, медицинские приборы, инструменты и препараты, оборудование для электроники, электронных компонентов и деталей, оптическую технику и линз. По многим из этих позиций Япония прочно закрепила свое лидерство в мире.

Япония оказывает возрастающее влияние на мировую хозяйственную систему. Важнейшее место в общемировых тенденциях имеют отношения между Японией и США, на долю которых приходится около 40% мирового ВВП и свыше 20% мирового экспорта. Япония активно проникает на внутренние рынки развитых стран. Так, в США она поставляет продукцию машиностроения, в первую очередь легковые автомобили, а импортирует из США значительное количество сырья и продуктов питания. Крупная экспансия японских товаров на мировые рынки обусловлена экономическими и организационными факторами: особой системой контроля качества продукции (не более 0,01% брака), опережающим ростом производительности труда, меньшими потерями рабочего времени, более высоким уровнем дохода на душу населения, высоким уровнем частных накоплений.

Задания для самоконтроля

Тесты

Найдите все верные варианты ответов:

1. Общемировыми тенденциями экономического развития во второй половине XX в. являлись:

а) превращение науки в объективный фактор экономического развития;

б) сохранение существующей ранее структуры экономики;
в) развитие интеграционных процессов;
г) уменьшение роли государственного регулирования экономики;

д) изменение циклического характера экономического роста.

2. В 70-х гг. XX в. правительство США проводило экономическую политику, основанную на теории:

- а) неоконсерватизма;
- б) монетаризма;
- в) институционализма;
- г) Дж. М. Кейнса.

3. Реализация экономической политики, получившей название рейганомика, предполагала:

- а) активное влияние государства на совокупный спрос;
- б) активное влияние государства на совокупное предложение;

в) повышение величины налоговых ставок;

г) повышение сроков амортизации.

4. Реализация налоговой политики в рамках рейганомики привела:

а) к снижению ставок налогов на капитал;

б) повышению ставок подоходного налога;

в) увеличению государственных расходов на социальные программы;

г) проведению политики “дешевых денег”.

5. В основе экономических реформ Л. Эрхарда лежали представления:

а) о необходимости развития социального рыночного хозяйства;

б) необходимости развития свободного экономического поведения человека;

в) необходимости ограничивать стремление людей к росту личного благополучия;

г) решающей роли индивидуальных интересов в развитии экономики.

6. Основным инструментом восстановления экономики Германии после Второй мировой войны Л. Эрхард считал:

- а) обязательность жесткого государственного регулирования;
- б) развитие частного предпринимательства и конкуренции;
- г) формирование либеральной экономики;
- в) государственное ограничение рыночного механизма хозяйствования;
- д) государственный контроль над ценами.

7. Реформа цен Л. Эрхарда предполагала:

- а) государственное определение уровня цен;
- б) свободный рыночный механизм ценообразования;
- в) отмену государственного распределения ресурсов;
- г) сохранение государственного распределения ресурсов.

8. Условиями восстановления экономики Франции после Второй мировой войны являлись:

- а) значительная доля государственного сектора в экономике страны;
- б) проведение национализации ряда отраслей;
- в) приватизация предприятий ряда отраслей промышленности;
- г) денационализация банков.

9. Дирижизм — это форма государственного регулирования экономики преимущественно:

- а) фискальными методами;
- б) денежно-кредитными методами;
- в) в форме индикативного планирования;
- г) на основе сокращения государственного предпринимательства.

10. Экономическая политика Англии “лицом к будущему” предполагала:

- а) дальнейшее развитие смешанной экономики при уменьшении удельного веса государственной собственности;
- б) дальнейшее развитие смешанной экономики при возрастании удельного веса государственной собственности;

в) переход преимущественно к административным методам регулирования;

г) проведение активной приватизации.

11. Экономическая политика М. Тэтчер была основана:

а) на развитии свободного предпринимательства и инициативы;

б) сокращении регулирующей роли государства в экономике;

в) жестком государственном регулировании экономики;

г) отказе от идеи экономического либерализма;

д) возрастании значения рыночных механизмов регулирования.

12. Экономическая политика в Японии в период 1946–1960 гг. включала:

а) проведение земельной реформы;

б) усиление милитаризации экономики;

в) активизацию экономической роли государства;

г) контроль за денежной эмиссией.

13. Экономическими условиями “японского чуда” были:

а) высокие темпы обновления основного капитала;

б) сохранение структуры экономики;

в) внедрение в производство достижений мировой научной мысли;

г) невысокий уровень накопления капитала;

д) эффективная система трудовых отношений между работниками и предприятиями.

14. Бюджетная реформа в рамках политики “обратного курса” в Японии предполагала:

а) превышение расходов государственного бюджета над его доходами;

б) увеличение государственных расходов на финансирование убыточных предприятий;

в) запрет на проведение банками и предприятиями операций на открытом рынке ценных бумаг;

г) строгую сбалансированность государственного бюджета.

Определите верность следующих положений:

1. Одной из важнейших тенденций общемирового экономического развития после Второй мировой войны была необходимость структурной перестройки экономики.

2. Для экономического развития мира после Второй мировой войны было характерно возрастание роли мелкого и среднего бизнеса.

3. Для экономического развития США и стран Западной Европы после Второй мировой войны было характерно возрастание роли и значения государственного регулирования экономики.

4. Теоретической основой государственного регулирования экономики развитых стран после Второй мировой войны являлась теория Дж. М. Кейнса.

5. Основными инструментами реализации экономической политики в США, получившей название рейганомика, были монетарные методы.

6. Одним из элементов политики Р. Рейгана было уменьшение индивидуального подоходного налога.

7. Теоретической основой реформ Л. Эрхарда были представления о необходимости ограничения экономической свободы, частной инициативы, конкуренции и использовании жестких мер государственного регулирования экономики.

8. Реформы 1948 г. в Германии представляли собой сочетание денежной и социальной реформ.

9. Политика “обратного курса”, проводимого в Японии после Второй мировой войны, предполагала строгую сбалансированность государственного бюджета, сохранение высокого уровня концентрации производства.

10. Система патернализма — это специфическая система отношений между предпринимателями и работниками фирм в Японии.

11. Земельная реформа в Японии в рамках политики “Обратного курса” была направлена на развитие и укрепление позиций частного крестьянского хозяйства.

12. В Японии в период 1946–1949 гг. государство стимулировало дальнейшее развитие и укрепление экономических позиций дзабайцу.

Задания

1. Назовите основные тенденции экономического развития развитых стран после Второй мировой войны.

2. Какую роль в послевоенном восстановлении экономики европейских стран сыграл план Маршалла? Почему реализация этого плана позволила решить ряд проблем экономики США?

3. Назовите основные направления рейганомики и ее основные результаты.

4. Объясните, почему для послевоенного развития Германии большое значение имел курс на формирование либеральной рыночной экономики.

5. Какие экономические функции государства Л. Эрхард считал приоритетными?

6. Какие инструменты государственного регулирования экономики активно использовались при перестройке экономики Японии после Второй мировой войны в рамках политики “обратного курса”?

7. Назовите социально-экономические последствия демонополизации экономики Японии после Второй мировой войны.

8. Дайте характеристику системы трудовых отношений в Японии. Возможно ли, по вашему мнению, применение этой системы или отдельных ее элементов в других странах?

9. Дайте характеристику экономической политики дирижизма. Покажите отличия процесса планирования во Франции и в административно-командной экономике.

10. Назовите основные направления экономической политики М. Тэтчер. Какие изменения произошли в налоговой системе?

ГЛОССАРИЙ

Автаркия — замкнутое самообеспечивающее хозяйство.

Азиатский способ производства — совокупность особенностей социально-экономического и политического развития древневосточных обществ.

Аллод — часть свободно отчуждаемой земли общины, принадлежавшей семье.

“Американский” путь развития сельского хозяйства — переход к капиталистическому сельскому хозяйству на основе развития частной собственности на землю фермеров и свободной ее продажи. Получил широкое развитие на западе США после окончания гражданской войны в 1865 г.

Баналитет — монопольное право феодала на средства производства, преимущественно на средства переработки урожая. За пользование ими крестьяне платили дополнительные обязательные платежи.

Бенефиций — земельная собственность феодала, право на которую связано с определенными обязанностями, чаще всего с несением военной службы.

Боклэнд — форма феодальной земельной собственности в Англии. Формировалась на основе пожалований с правом получать доход от использования земли.

Вассальные отношения — иерархическая система отношений между феодалами, когда одни феодалы — вассалы — зависят от других — сеньоров. Отношения зависимости возникали на основе получения вассалами земли от сеньора.

Вилла — земельное владение средней величины.

Виллан — лично зависимый крестьянин в Англии, державший наследуемый земельный надел. Владел средствами производства, скотом и вел самостоятельное хозяйство.

Военная демократия — власть военных вождей в условиях сохранения первобытной общины.

Ганзейский союз — торговый союз северных немецких городов (1356–1669). Обладал монопольным правом торговли с европейскими странами.

Гомстед-акт — закон, принятый в США в 1862 г., по которому участки западных земель (65 акров) бесплатно раздавались гражданам страны.

Дирижизм — экономическая политика, проводившаяся во Франции до начала 80-х гг. XX в. Для нее характерно использование административных методов государственного регулирования и индикативное планирование.

Домен — господская часть земли феодальной вотчины, обрабатываемая зависимыми крестьянами.

Илоты — население, покоренное спартамцами. Являлись собственностью государства, выделялись спартамцам одновременно с участками земли. Могли иметь свое хозяйство и средства производства. Должны были отдавать спартамцам часть урожая.

Иммунитет — гарантия невмешательства представителей власти в управление земельным владением, территорией, получение права собственником земли на самостоятельный сбор налогов, ведение судебных дел и т. п.

Индустриализация — создание и распространение в экономике крупного машинного производства.

“Книга Страшного суда” — свод результатов всеобщей земельной переписи населения в Англии, проведенной в 1086 г. с целью определения экономического потенциала страны. Содержит характеристику маноров как основной хозяйственной единицы, информацию о всех социальных группах населения, о распределении земли между доменом и крестьянскими хозяйствами, данные о размерах лугов, пастбищ, лесов.

Колонат — система экономических отношений между собственниками земли и непосредственным производителем. Впервые появилась в Древнем Риме как система применения труда рабов с целью повышения его эффективности. Фактически представляла систему арендных отношений.

Коммунальное движение — борьба жителей города против зависимости от феодала в Западной Европе (XII–XIII вв.) за городское самоуправление.

Коммутация ренты — перевод крестьян с отработочной и оброчной формы феодальной ренты на денежную ренту.

Континентальная блокада — принята Наполеоном в 1806 г. Запрет на торговлю с Англией всем союзным и подвластным государствам.

Копигольдеры — основная категория зависимого крестьянства в Англии в конце XIV в. Платили лорду ренту за пользование землей.

Коттеры — крестьяне, владевшие очень маленькими участками земли в Англии.

Латифундия — крупное частное землевладение, возникшее в Древнем Риме во II в. до н. э. Основными производителями являлись рабы.

Литургия — государственная денежная повинность, накладываемая на богатых граждан в греческих полисах.

Майорат — порядок наследования, прежде всего земельной собственности, по старшинству. Обеспечивал сохранение крупной земельной собственности.

Манор — основная хозяйственная единица в сельском хозяйстве Англии в XI–XIV вв. Состоял из домена — земли феодала и земли, которой пользовались вилланы и фригольдеры. Феодал получал право не только присваивать доход от использования земли, но и судебный иммунитет, в результате чего крестьяне попадали в судебную зависимость.

Мануфактура — первая форма капиталистического предприятия, основанного на ручном производстве, разделении труда и применении наемной рабочей силы.

Мануфактура рассеянная — форма капиталистической мануфактуры, работники которой производили продукт на заказ, как правило, собственными орудиями труда в домашних мастерских, используя сырье и материалы купца, оплачивающего труд ремесленников.

Марка — разновидность сельской общины, в которой семья владеет участком пахотной земли. В общинной собственности находятся непахотные угодья — леса, луга, дороги.

Медимн — единица измерения в Древней Греции, равная 52 литрам.

Мэйдзи (“просвещенное правление”) — период правления императора Муцухито (1867–1868).

Ном — административный территориальный округ на Древнем Востоке. Являлся политическим и религиозным центром на данной территории.

Огораживание — насильственный сгон крестьян с земли, которую затем огораживали изгородями, канавами. Сыграло важную роль в первоначальном накоплении капитала в Англии в XVI–XVIII вв.

Парцеллярная собственность (парцелляция — дробление земли на мелкие участки — парцеллы) — форма собственности на землю.

Патриции — первоначально все коренное население Древнего Рима, входившее в родовую общину и составлявшее римский народ. Позднее к патрициям стала относиться только родовая аристократия.

Пекулий — имущество, которое получал раб в Древнем Риме при развитии системы колоната.

Первоначальное накопление капитала — исторический период времени, в течение которого происходит формирование условий для развития капиталистических отношений — накопление индивидуальных денежных средств и формирование свободной наемной рабочей силы.

Плебеи — первоначально свободное население Древнего Рима, не входившее в общину. Не имело права пользоваться общинной землей.

Полис — города-государства в Древней Греции, форма экономической и социально-политической организации общества, основанная на коллективной собственности граждан полиса на землю.

Прекарий — условное держание участка земли с обязательным несением повинностей держателем земли перед собственником земли. Первоначально — участок земли, которым наделялся раб в Древнем Риме при развитии системы колоната.

Присваивающий тип хозяйства — удовлетворение потребностей людей за счет присвоения ими благ, созданных природой, в результате собирательства, охоты, рыболовства.

Промышленный переворот — переход от мануфактуры к фабрике, от ручного труда к машинному.

Простая кооперация — форма организации деятельности, при которой коллектив людей выполняет одну и ту же работу без элементов разделения труда.

“Прусский” путь развития капитализма в сельском хозяйстве — постепенный реформистский переход к капиталистическим отношениям в сельском хозяйстве с сохранением части феодальных повинностей и помещичьего землевладения.

“Революция цен” — рост цен в результате значительного притока золота и серебра из Америки, Азии и Африки в Европу в ходе Великих географических открытий.

Рента — при феодализме — форма дохода собственника земли. Феодальная рента существовала в форме барщины, оброка, денежной ренты и распространялась на поземельно и лично зависимых крестьян.

Реформы Солона — приняты в период 593–594 гг. до н. э. Были направлены на освобождение граждан от долговой зависимости, связанной с залогом земли; ликвидацию долгового рабства; выкуп граждан города, попавших в рабство; установление свободы завещаний; стимулирование развития ремесла.

Сальтусы — крупные земельные владения в Древнем Риме, располагающие значительными пастбищами и лесами.

Секуляризация — изъятие земельных владений церкви в государственную собственность.

Сеньория — форма феодальной земельной собственности во Франции.

Сервы — лично зависимые крестьяне во Франции (до XIV в.), не имеющие земельных наделов.

Сисахвия — одна из реформ Солона, отменившая все долги, сделанные под залог земли. Реформа была направлена на сохранение и дальнейшее развитие мелких крестьянских хозяйств.

Скваттеры — переселенцы, самовольно захватившие земельные угодья.

Сословие — социальная группа, обладавшая определенными наследуемыми правами и обязанностями.

Талья — прямой налог на крестьян во Франции в XV–XVIII вв.

Фабрика — форма организации промышленного производства, основанная на применении машин.

Феод — земля или фиксированный доход, полученный вассалом от своего сеньора при условии несения военной службы и выплаты установленных платежей.

Фиасы — объединения купцов в Древней Греции, содействующие проведению торговых операций.

Фригольдеры — лично свободные крестьяне в Англии, владевшие собственными участками земли.

Ценз — феодальная рента в денежной форме.

Цеха — объединение городских ремесленников одной профессии в Западной Европе в XIII–XVIII вв. с целью защиты от феодала и обеспечения монополии ремесленников цеха на данный вид деятельности.

Эргастерия — крупная ремесленная мастерская в Древней Греции, в которой применялся труд рабов.

ЛИТЕРАТУРА

- Бартенев С. А.* Экономическая история / Учебник. — М.: Экономист, 2006.
- Бор М. З.* История мировой экономики: Конспект лекций. — М., 2000.
- История Европы. — М.: Наука, 1989.
- История мировой экономики: Учебник / Под ред. Г. Б. Поляка, А. Н. Марковой. — М.: ЮНИТИ, 2007.
- История мировой экономики. Хозяйственные реформы / Под ред. А. Н. Марковой. — М.: ЮНИТИ, 1995.
- История экономики: Учебник / Под общ. ред. О. Д. Кузнецовой, И. Н. Шапкина. — М.: ИНФРА-М, 2005.
- Конотопов М. В., Сметанин С. И.* Экономическая история: Учебник. — М.: ИТК “Дашков и К^о”, 2012.
- Кузнецова О. Д., Шапкин И. Н., Квасов А. С., Пермьякова Л. И.* Экономическая история: Учебник. — М.: ЮРАЙТ, 2010.
- Очерки экономических реформ / Н. Ф. Воробьев и др. — М., 1990.
- Повалихина Т. И.* История мировой экономики и международных экономических отношений: Учеб. пособие. — Минск: Современная школа, 2006.
- Тимошина Т. М.* Экономическая история зарубежных стран. — М.: Юстицинформ, 2004.
- Толмачева Р. П.* Экономическая история: генезис рыночной экономики: Учебник. — М.: ИТК “Дашков и К^о”, 2011.
- Экономическая история: Хрестоматия / Отв. ред. Д. Н. Платонов. — М.: ГУ ВШЭ, 2007.
- Экономическая история капиталистических стран / Под ред. В. Т. Чунтулова, В. Г. Сарычева. — М., 1995.
- Экономическая история капиталистических стран / Под ред. Ф. Я. Полянского. — М.: МГУ, 1986.
- Яковец Ю. В.* История цивилизаций. — М.: Владос, 1997.

НАПИСАНИЕ на ЗАКАЗ:

1. Дипломы, курсовые, рефераты, чертежи...
 2. Диссертации и научные работы
 3. Школьные задания
- Онлайн-консультации
 ЛЮБАЯ тематика, в том числе
ТЕХНИКА
 Приглашаем авторов

...риконова

...ова

...ров

...ева

... Булатова

УЧЕБНИКИ, ДИПЛОМЫ,
 ДИССЕРТАЦИИ -
 На сайте электронной библиотеки
www.учебники.информ2000.рф

...довна

...аключение

№ 77.99.60.953.Д.007399.06.09 от 26.06.2009 г.

Подписано в печать 12.09.2012. Формат 60×88 1/16.
 Печать офсетная. Бумага газетная. Печ. л. 18,5.
 Тираж 1500 экз. (1-й завод 1–600 экз.). Заказ

Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°»
 129347, Москва, Ярославское шоссе, д. 142, к. 732.

Для писем: 129347, Москва, п/о И-347;

Тел./факс: 8(495) 741-34-28,

8(499) 182-01-58, 182-42-01, 182-11-79, 183-93-01.

E-mail: sales@dashkov.ru — отдел продаж;

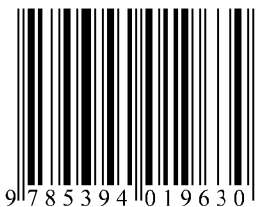
office@dashkov.ru — офис;

<http://www.dashkov.ru>

Отпечатано в ГУП Академиздатцентр «Наука» РАН,
 ОП Производственно-издательский комбинат «ВИНИТИ»-«Наука»,
 140014, Московская обл., г. Люберцы, Октябрьский пр-т, д. 403.

Тел./факс: 554-21-86, 554-25-97, 974-69-76

**Начните
 интернет-бизнес с
 недорогого
 сайта-визитки**



**Дистанционные курсы по
 созданию сайтов**

Вернуться в каталог учебников